



Витрина проектов

Цифровая платформа для организации
проектной деятельности студентов



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

- Вузы России все больше фокусируются на разработке инновационных проектов, которые могут быть коммерциализированы и иметь прямой эффект на экономику страны ¹
- Вузы России переходят к гибкой образовательной модели, которая ориентирована на реальные задачи отрасли или партнеров ¹
- Программа «Приоритет 2030»





ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- Технические университеты, развивающие проектную деятельность студентов



ПРОБЛЕМА

- **Нехватка практического опыта** у студентов и **сложность в обеспечении контроля** над проектами



РЕШЕНИЕ

- Веб-платформа, позволяющая студентам участвовать в разнообразных проектах, приобретать ценные навыки и делать их более конкурентоспособными на рынке труда, а также автоматизирующая процесс документооборота для преподавателей

ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Мы, компания Витрина проектов,

помогаем техническим университетам, развивающим проектную деятельность студентов

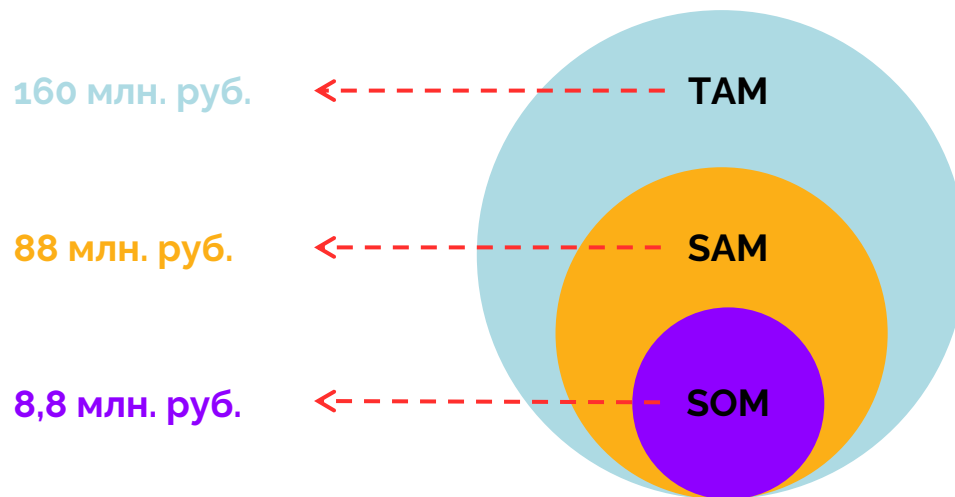
в ситуации проектной командной деятельности

с помощью веб-платформы, автоматизирующей проектную деятельность студентов

и получать экономию времени при работе над проектной деятельностью

РЫНОК

- Мы работаем на рынке **B2G**
- Наша ЦА (сегмент А) – **технические университеты, развивающие проектную деятельность студентов**



КОНКУРЕНТЫ

	BusinessChain	Внутренние продукты университетов	Платформа 2035	Витрина проектов
Self-hosted	+	+	-	+
Аналитика	+	-	-	+
Автоматизация документооборота	-	+	+	+
Персонализация	-	+	-	+
Подключение доп. функций	-	+	-	+
Стоимость	250 тыс. руб. в год	?	Бесплатно	200 тыс. руб. в год

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ – **подписка + внедрение**

- Стабильный и предсказуемый доход
- Удержание клиентов
- Удовлетворение потребностей различных категорий клиентов
- Возможность персонализированных предложений

БИЗНЕС-ПЛАН

Ключевые партнеры Университеты Министерство образования	Ключевые деятельности Разработка продукта Продажа продукта Обслуживание клиентов Улучшение продукта	Ценностные предложения Получение аналитики по проектам Автоматизация управления проектами и документооборота	Отношения с клиентами Поддержка клиентов, консультации, персонализированные предложения. Каналы сбыта Сайт компании Прямые продажи Партнеры	Потребительские сегменты технические университеты, развивающие проектную деятельность студентов
Структуры издержек Расходы на разработку и поддержку продукта, зарплата сотрудникам, маркетинг и продажи.			Потоки доходов Продажа продукта, подписка на обслуживание, продажа дополнительных услуг и функций.	

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Сформирована концепция продукта
- Проведено исследование рынка и конкурентов
- Проведено качественное исследование
- Выбрана модель монетизации
- Разработан MVP

КОМАНДА СТАРТАПА

РОЛЬ	ФАМИЛИЯ ИМЯ
Product Manager	Агафонов Никита
Project Manager	Усачёв Сергей
Дизайнер	Даревич Ульяна
Дизайнер	Аксёнов Данил
Frontend-разработчик	Харитонкин Александр
Frontend-разработчик	Быков Кирилл
Backend-разработчик	Дусматов Шахзод
Backend-разработчик	Зарубин Георгий
QA-инженер	Трофимова Анастасия



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

- Запуск MVP в Томском Политехническом Университете
- Разработка бизнес-плана
- Разработка стратегии выхода на рынок



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Агафонов Никита Владимирович

Почта: nva17@tpu.ru

Телефон: +7(999)420-90-37

Telegram: [@agfnkit](https://www.instagram.com/agfnkit)



Витрина проектов

Цифровая платформа для организации
проектной деятельности студентов

