

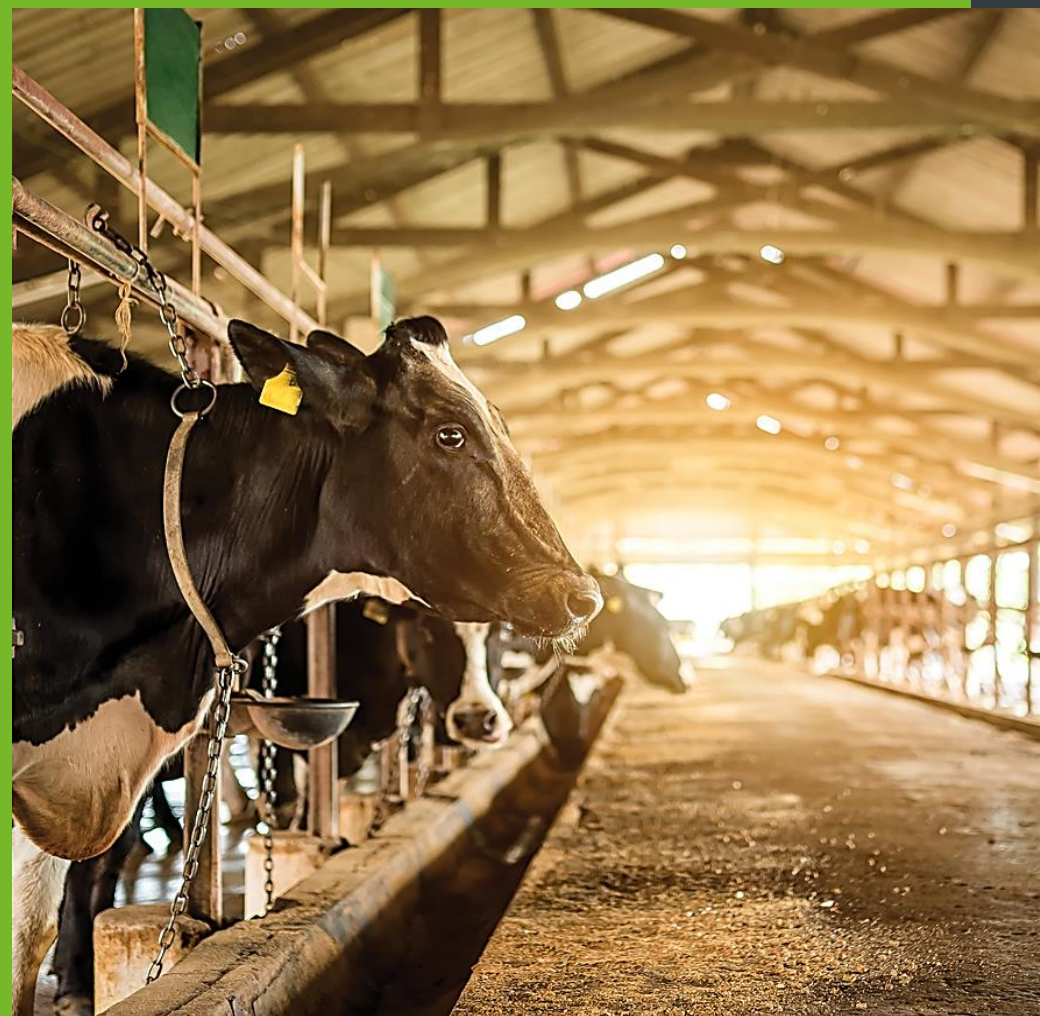
ASTeam

БИЗНЕС
ИНКУБАТОР

Отечественная система контроля состояния здоровья и выявления охоты коров



Елдашев Алексей
+7 (939) 335 08 29
eldashevaleksey@gmail.com



Проблемы и альтернативные решения

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Человеческий фактор в т.ч. кадры
(26 тыс. чел. в животноводстве)



Недостаточная продуктивность
и раннее выбытие животных

Увеличение издержек производства



Заккрытие организации

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ

«Иностранные специалисты»



Недостаточный уровень подготовки
в т. ч. мотивации

Гормональные препараты



Результат стельности «50/50»

О проекте

- Мы предлагаем **отечественную систему выявляемости коров в охоте**, контроля за состоянием здоровья, идентификации животных, а так же **контроля взаимодействия сотрудников с животными**, тем самым обеспечивая:

Повышение выявляемости **коров в охоте**



Снижение расхода спермодоз на плодотворное осеменение

Увеличение **выхода** телят



Повышение продуктивности
(больше телят = больше молока)

Раннее **выявление** проблемных коров



Снижение % выбытия коров

Сокращение издержек



Снижение затрат на гормоны

Простота и **эффективность** в использовании



Высвобождение времени сотрудников на другие задачи

Система «ASTeam» – как это работает

БИЗНЕС
ИНКУБАТОР

1. Болюс (датчик)

А. размещается в рубце животного

Б. собирает данные по активности, руминации, температуре, кислотности* и поведению животных в режиме реального времени

- рабочая температура: от 0 до +50
- минимальный срок службы: 3 года*
- гарантия: 1.5 года
- влагозащита и герметичность ip 68



2. Контроллер

А. собирает данные с датчиков (болюсов)

Б. передает их в систему для обработки

- площадь покрытия – до 700 м.
- 1 базовая станция на 500 шт.
- «чёрный ящик» - хранение данных при отсутствии интернета для передачи
- автономность работы (до 72 часов без питания)
- пылевлагозащита ip 68



3. Система «ASTeam»

А. анализирует данные

Б. предоставляет информацию в виде графиков, отчётов, оповещений

В. синхронизируется с программами управления стадом и др.**

- - мобильное приложение
- - web – приложение
- - интеграция по API

* - два варианта исполнения оборудования, с pH датчиком и без (с pH датчиком гарантийный срок службы pH элемента - 3 месяца, далее болюс работает так же минимум 3 года);

* - минимальный срок службы батареи 4 года;

** - реализуется по запросу заказчика, условия обговариваются отдельно.

Целевая аудитория



Целевая аудитория РФ

- Средний, крупный и малый агробизнес – 43 тыс.
- Организации поставляющие СХ оборудование – 3 тыс.
- Организации оказывающие СХ услуги



Каналы продаж

- Выезды и личные продажи
- Маркетинговые активности
- Партнерские коллаборации
- Партнерские продажи



Монетизация

- Подписка по сроку и количеству датчиков
- Продажа оборудования
- Модернизации под запрос

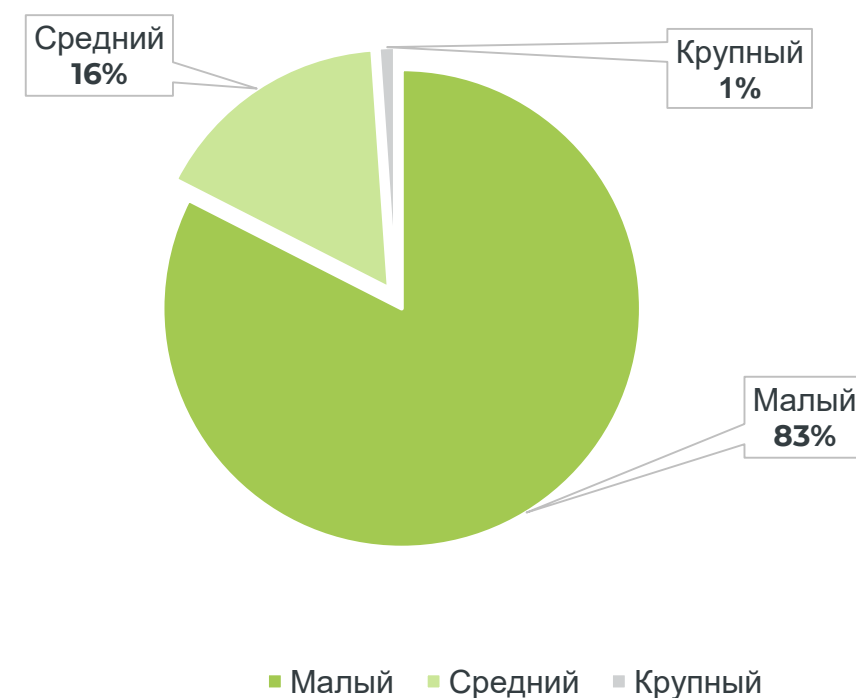
Структура сельхозтоваропроизводителей

Структура сельхозтоваропроизводителей в РФ*

№	Объём бизнеса	Ежегодная выручка, руб.	Кол-во организаций
1	Малый	менее 100 млн	35 475
2	Средний	менее 1 млрд	7 052
3	Крупный	более 1 млрд	473
Всего			43 000

* молочное животноводство, на основании данных Росстата за 2022 год и ОКВЭД 01.41 и 01.5.

Структура СХТП

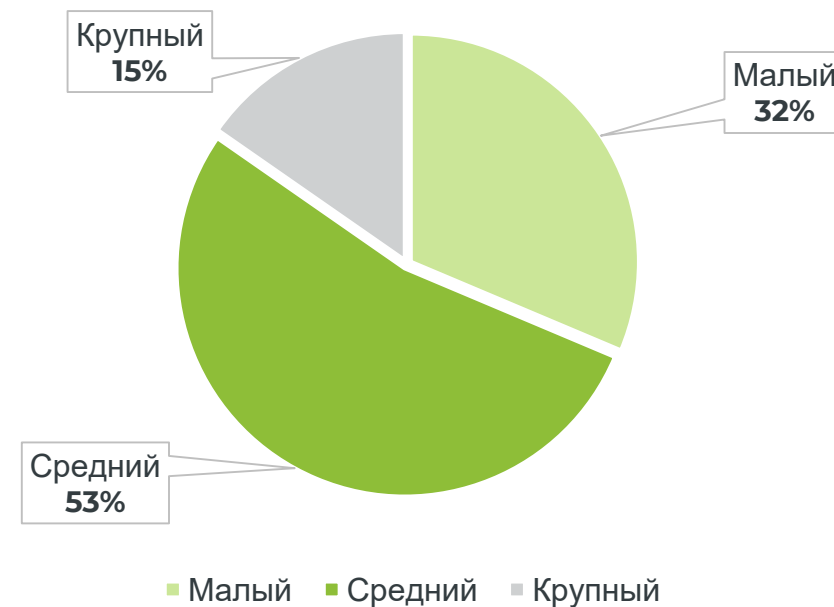


Распределение поголовья

Распределение поголовья крупнорогатого скота в РФ*

№	Объём бизнеса	Общ. дойные (без уч. рем.) гол.	Дойные, гол.	Сухостойные, гол.	Ремонтные, гол.
1	Малый	1 464 000	1 215 120	248 880	1 288 320
2	Средний	2 489 884	2 066 604	423 280	2 191 098
3	Крупный	715 733	594 059	121 675	629 845
Всего, гол.		4 669 618	3 875 783	793 835	4 109 264

% соотношение дойного стада



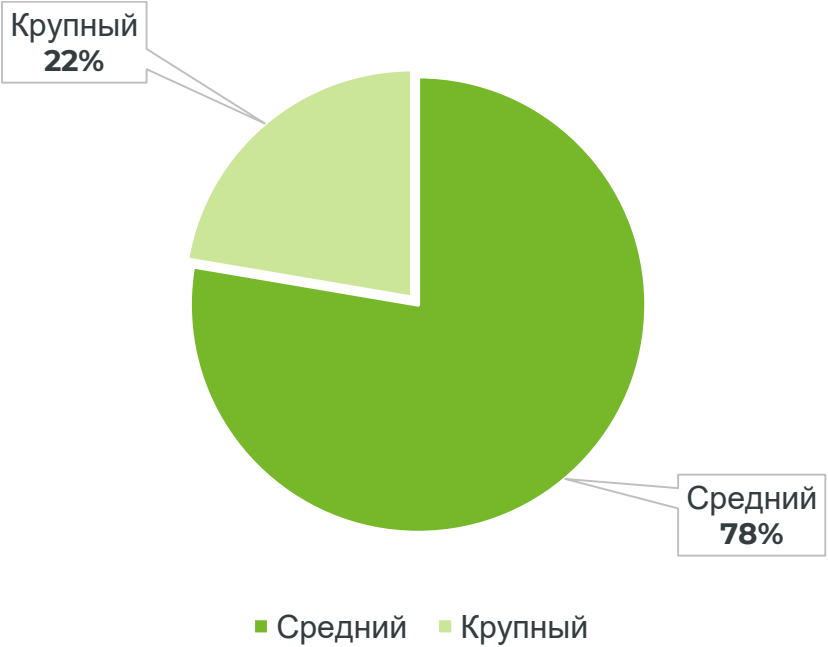
* на основании собственных расчетов и данных Росстата за 2022 года, а так же РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева.

Количество животных
на которое возможно установить датчики*

Система	Критерий оценки рынка	Категория критерия	Объем бизнеса		
			Средний	Крупный	ИТОГО
ASTeam	*Общее кол-во коров (в т. ч. ремонтные) 75% / 2	общее кол-во коров (в т. ч. ремонтные), гол.	1 755 368 гол.	504 591 гол.	2 259 959 гол.
	*Средняя рыночная цена 1 датчика	9 500 руб.	16 675 996 000 Р	4 793 614 500 Р	21 469 610 500 Р

* в расчете не учитывался малый бизнес и бычки;
* в расчете емкости рынка не учитывалась базовая станция, ПО и доп. услуги.

% соотношение рынка



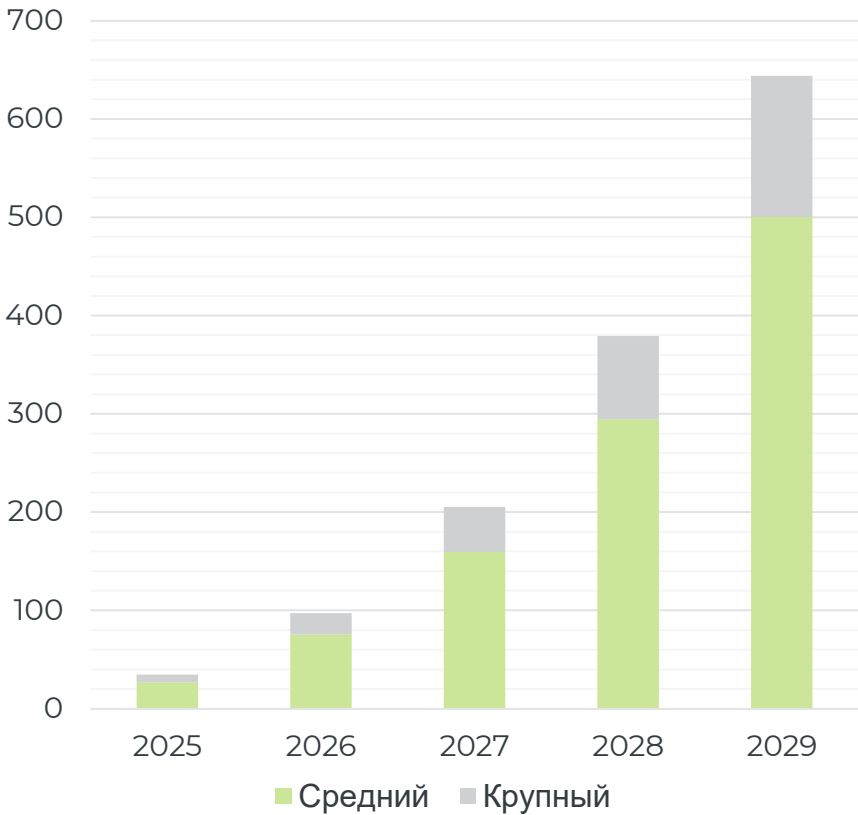
Планируемая выручка

Планируемая выручка за 5 лет при взятии
3% объёмов рынка

Система	*Средняя рыночная цена, руб.	Объем 3% рынка			
		Средний, руб.	Крупный, руб.	ИТОГО, руб.	
ASTeam	9 500 Р	500 279 880 Р	143 808 435 Р	644 088 315 Р	
Объем бизнеса	Года				
	2025	2026	2027	2028	2029
	5,4 %	15,1 %	31,9 %	58,9 %	100 %
Средний	27 015 113	75 542 261	159 589 281	294 664 849	500 279 880
Крупный	7 765 655	21 715 073	45 874 890	84 703 168	143 808 435
ИТОГО, руб.	34 780 768 Р	97 257 334 Р	205 464 171 Р	379 368 017 Р	664 088 315 Р

* в расчёте не учитывалась стоимость базовой станции, ПО и доп. услуг.

Выручка по годам, млн руб.



Сравнение с конкурентами

№	Функции	ASTeam	ВИМ	SmaXtec	LoRaWAN	Moonsyst
		Россия	Россия	Австрия	Китай	Ирландия
Возможности датчика						
1	Выявление охоты	+	+	+	+	+
2	Руминация	+	+	+	+	+
3	Акты питья	+	+	+	+	+
4	pH рубца	*	+	+	+	+
5	Температура тела	+	+	+	+	+
6	Предстоящий отел	+	-	+	+	+
7	Активность	+	+	+	+	+
8	Время отдыха	+	+	+	+	+
9	Мониторинг состояния здоровья	+	+	+	+	+
10	Идентификация (метка)	+	-	-	-	-
11	Визуальная индикация (поиск животного)	+	-	-	-	-
12	Считывание информации смартфоном (NFC)	+	-	-	-	-
Возможности системы						
13	Управление стадом	+	-	+	+	+
14	Отчеты и оповещения	+	+	+	+	+
15	Регламент взаимодействия	+	-	-	-	-
16	Мобильное приложение	+	-	+	+	+
17	Web – сайт	+	+	+	+	+
18	Интеграция по API с зарубежными и отечественными системами	+	+	-	-	-
Техническая поддержка и гарантия						
19	Отечественное решение	+	+	-	-	-
20	Техническая поддержка от производителя	+	+	-	-	-
21	Модернизация ПО и оборудования под задачи	+	+	-	-	-
22	Гарантия	+	+	+	+	+
Болюс – 1 шт.		9 500 Р	16 - 30 тыс. Р	310 € 33 466 Р	799 \$ 82 633 Р	349 € 37 667 Р
Базовая станция – 1 шт.		85 000 Р	70 тыс. Р	4 402 € 475 229 Р	1 500 \$ 155 131 Р	1 999 € 215 807 Р
Программное обеспечение		60 000 Р	0 Р	0 € 0 Р	0 \$ 0 Р	0 \$ 0 Р

Выявление потребности

«Обзвон» животноводческих предприятий

№	Показатель	Кол-во организаций	% соотношение	ИТОГО, заинтересованных организаций
1	Проработано организаций, из них:	35		
2	- отказало	10	28	
3	- в проработке (переговоры)	13	37	
4	- заинтересованы	5	14	34%
5	- подписали соглашение	7	20	
Вывод: 34% заинтересованных организаций в отечественном решении, из них подписало соглашение о намерении и возможности купить решение 20%				

5 660 шт.

датчиков

*

9 500 ₽

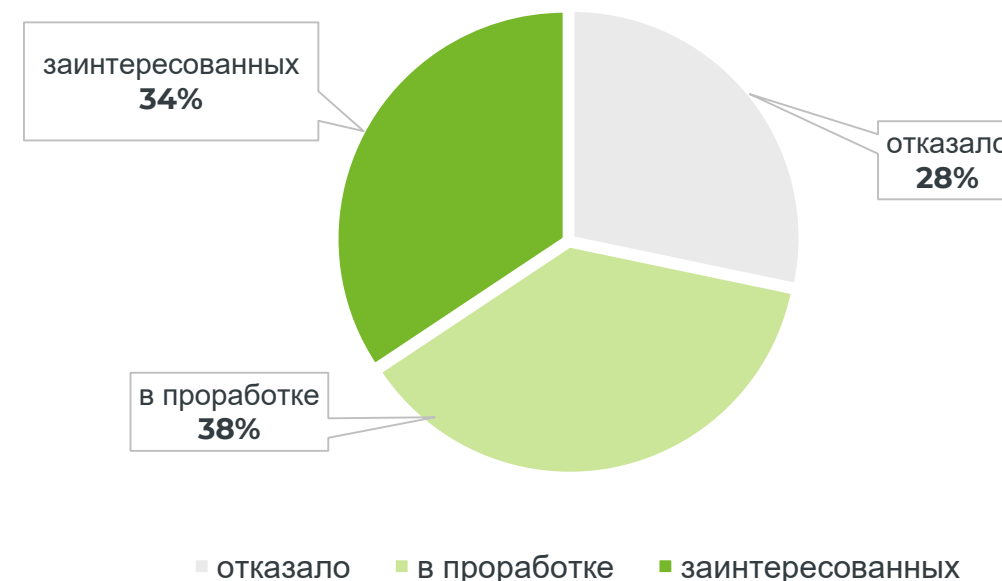
стоимость 1
датчика*

=

53 770 000 ₽

объём потенциальных
заявок

Результаты обзвона



Елдашев Алексей

- **Компетенции:** **продажи и развитие дилерской сети**, руководитель проектов по разработке и внедрению ПО, знание специфики отрасли АПК, в т. ч. опыт работы **в отрасли более 7 лет**;
- **Функционал:** планирование, выстраивание процессов, бюджетирование, подбор ключевых специалистов, распределение ресурсов, контроль рисков и обеспечение успеха проекта.

Папаев Радий

- **Компетенции:**
кандидат биологических наук, специальность «Физиология»
- **Функционал:**
консультация по физиологии и патологической физиологии животных, интерпретация данных с оборудования, обучение алгоритма

Асфандияров Айрат

- **Компетенции:**
разработка внутреннего, коммерческого ПО и управления командой разработки
- **Функционал:**
разработка архитектуры приложений и базы данных. Написание сервиса и обеспечение технической поддержки

Форленко Айгуль

- **Компетенции:**
Выстраивание отдела продаж, вывод продуктов, ведение переговоров
- **Функционал:**
подбор специалистов, формирование и развитие ОП, развитие продаж и расширение дилерской сети, переговоры с ЛПР

Айзятowa Динара

- **Компетенции:**
маркетинг, реклама, организация;
- **Функционал:**
маркетинговая стратегия, подбор инструментов и каналов продвижения, брендинг, маркетинговая упаковка, реклама, организация мероприятий (участие на форумах, выставках).

Стратегия развития

БИЗНЕС
ИНКУБАТОР

2024 год

- составлено ЧТЗ на ПО и оборудование
- созданы прототипы датчика и базовой станции
- протестированы и получены первые данные (лаборатория)
- написание системы
- написание алгоритма

2025 год

- провести «полевые» испытания
- сделать первые продажи
- запустить серийное производство
- завершить алгоритм и систему с мобильным приложением
- упаковать продукт и старт продаж в ПФО
- 5 500 голов в системе (52 млн руб.)

2026 год

- доработать продукт
- выйти на рынок РФ и СНГ
- дилеры в топ 10 животноводческих регионах РФ
- 5 дилеров в странах СНГ
- 20 000 голов в системе (190 млн руб.)

Текущее состояние проекта

- Составлено ЧТЗ с функциональными требованиями на оборудование и ПО
- Найдено производство и изготовлены прототипы
- Ведется разработка системы (ПО)
- Подготовка к испытаниям на животных (завершены лабораторные испытания)
- Согласование условий испытаний и поставки на 530 шт. болюсов (5,3 млн руб.)

Достижения

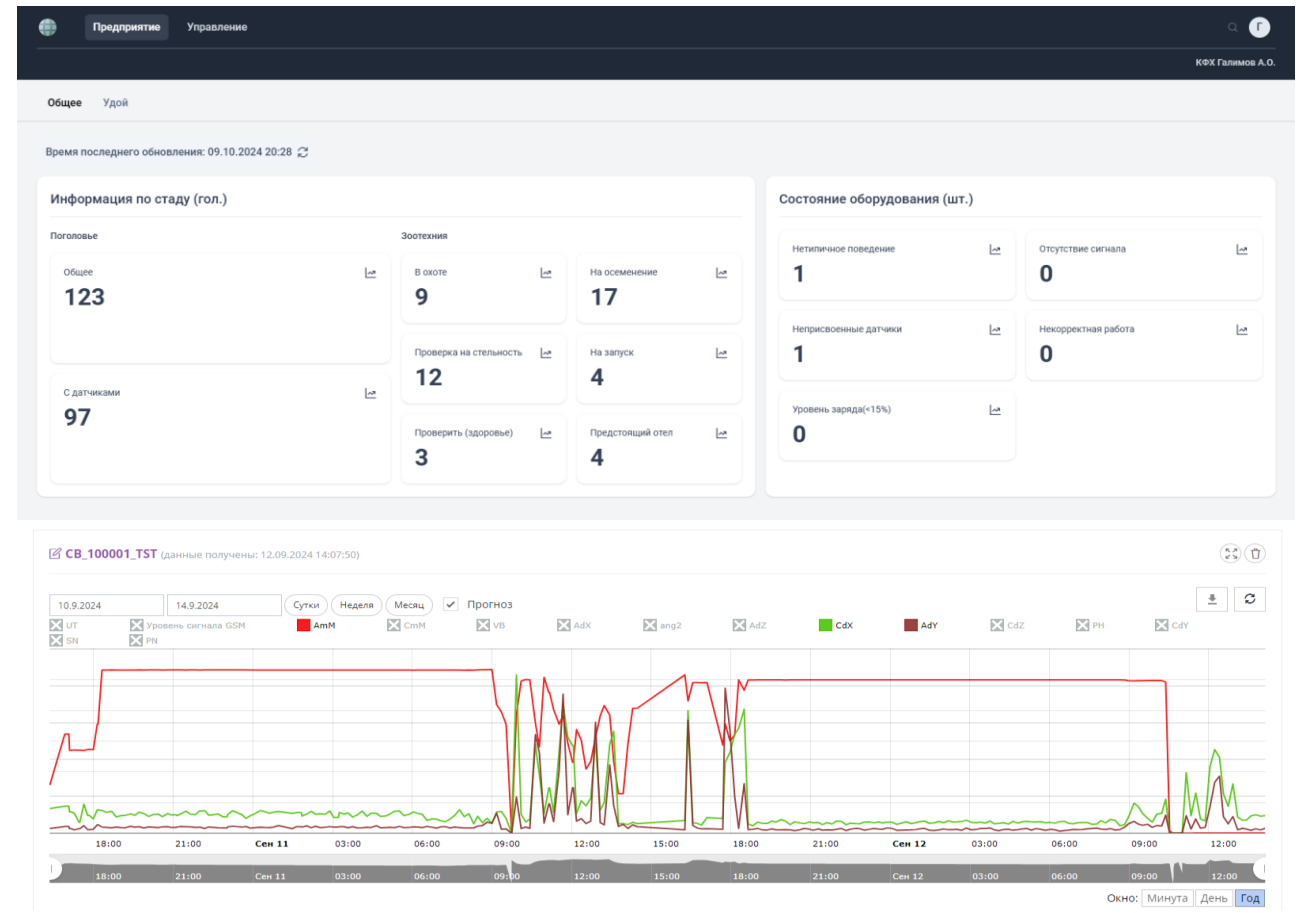
- Резиденты 108 отбора «Бизнес инкубатор»
- Грант от «Yandex Cloud» в 1 млн руб.

Разработка системы

1. Тестирование



2. Система



Предложение

БИЗНЕС
ИНКУБАТОР

*Инвестору

А. Компетенции по работе с МСХ РФ

Б. Инвестиции

- доля в компании

* возможно потребуются инвестиции в будущем, но на данный момент инвестиции не требуются, т.к. есть партнер по разработке оборудования

Клиенту

А. Пилотирование (РТ)

- расширенная гарантия
- бесплатные обновления системы
- предоплата 17% от стоимости
- консультации ветврача на период написания алгоритма

Партнёру

А. Клиенты (РФ)

- помощь в привлечении клиентов
- 8% от стоимости болюса (400 тыс. с 500 шт.)

Б. Совершенствование алгоритмов

- помощь в написании алгоритмов
- оплата услуг специалистов

Гос. органам

А. Продвижение в животноводческих регионах

Б. Участие в выставках, семинарах, форумах

В. Включение в МГП для СХО (субсидирование)

- - достижение целевых показателей автоматизации и цифровизации АПК РФ – распоряжение от 23.11.2023 г. № 3309-р

53,7 млн ₽ – потенциальные заявки
5,3 млн ₽ - на стадии заключения

ASTeam

БИЗНЕС
ИНКУБАТОР

Система «ASTeam»

Благодарю за внимание!



Елдашев Алексей
+7 (939) 335 08 29
eldashevaleksey@gmail.com