

Платформа для удаленных профессионалов и заказчиков «ПроТего»



20.35
национальная технологическая инициатива



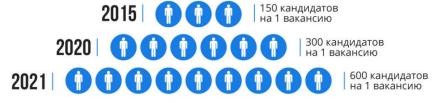
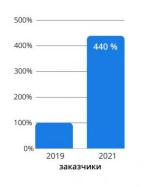


график 1



график 2

Прирост заказчиков и специалистов на фрилансе (по количеству регистраций на Kwork)



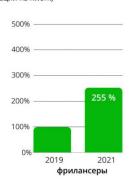


график 3



профилей фрилансеров зарегистрировано по всему миру



Предприятий хотят пользоваться услугами фрилансеров



Компаний планируют привлекать еще больше фрилансеров

график 4

Мировая рабочая сила

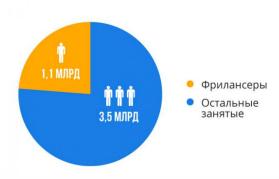


график 5

Прогноз динамики рынка фриланса

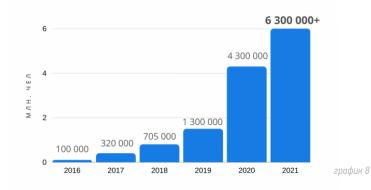


график 7

Количество фрилансеров в России



Зарегистрированных пользователей на Kwork



*исследование магазина фриланс-услуг Kwork

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

ABCDX - сегментация

Сегмент А

- Программисты
- Дизайнеры
- ІТ компании
- SEO и контекстная реклама

Сегмент С

- Консалтинговые агентства
- Коммерческие фотографы

Сегмент В

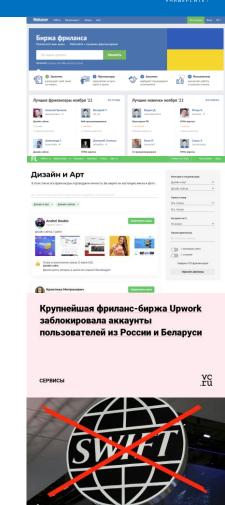
- Дизайн студии
- Копирайтеры
- Сммщики
- Рекламные агентства

Сегмент D

• Аутсорсинговые компании

ПРОБЛЕМА

- Иностранные площадки недружелюбны к российским специалистам
- Для того, чтобы как минимум зарегистрироваться на площадках, необходима иностранная симка и vpn
- Невозможность проведения оплаты из-за отключения SWIFT
- Низкий порог входа и «коррупционная» составляющая на существующих русских площадках
- Размещение «всех со всеми», т.е. нет разбивки по уровням Исполнителей
- Большая ЦА заказчики, которые не решаются на работу с фрилансерами из-за высоких рисков

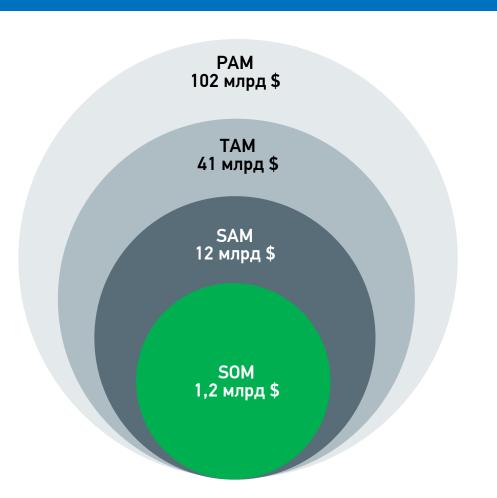


- Создание интерактивной площадки, которая позволяет поэтапно создавать продукт, постепенно подключая необходимых специалистов;
- Создание интерактивной площадки, которая позволяет объединяться в команды и работать над одним проектом совместно;
- Узкая специализация на it, четкая сегментация рынка без «домохозяек» и мелких заказов;
- Разбивка исполнителей по уровням профессионализма;
- Индивидуальная усиленная модерация каждого Исполнителя и Заказа с минимальным порогом стоимости;
- Усиленный маркетинг: создание особого имиджа площадки.

«ПроТего» поможет Заказчикам и Исполнителям максимально просто и релевантно найти друг друга



- B2B
- Рынок платформ для it специалистов (it фрилансеров) и компаний в России и стран СНГ



БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- 1. Плата за расширенный функционал для Исполнителей (подписка на проекты, расширенное портфолио, и т. д.)
- 2. % с оплаты за выполненную гарантированную сделку (3-5%)
- 3. Размещение первые 3 месяца бесплатное, далее ежемесячный платеж
- 4. Размещение рекламы

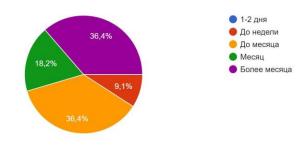
Средний % со сделки (или услуга доп. функционала) ~ 1000 р. Плата за пользование сервисом ~ 300 руб./месяц



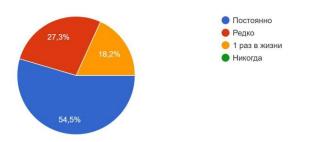
ТЕКУЩИЕ РУЗУЛЬТАТЫ

Опрос ЦА: Заказчики

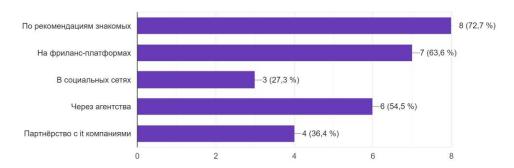
Сколько времени уходит на поиск? 25 ответов



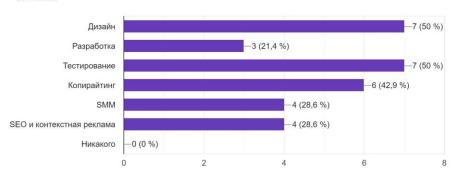
Как часто для выполнения работ вам требуется it-специалист не из компании? 25 ответов



Как вы находите специалистов? 25 ответов



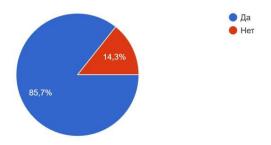
Для какого вида работ вам нужен внештатный it-специалист? 25 ответов



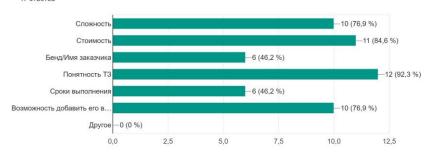
ТЕКУЩИЕ РУЗУЛЬТАТЫ

Опрос ЦА: Исполнители

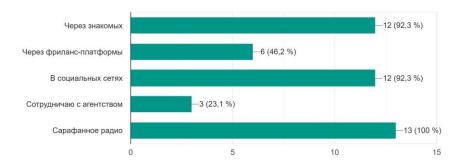
Был ли у вас негативный опыт работы с платформами? 17 ответов



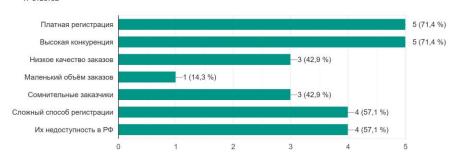
На что вы обращаете внимание при выборе заказа? 17 ответов



Как вы находите себе заказы? 17 ответов



Если вы НЕ пользовались фриланс-платформами, то почему (те, кто НЕ пользовались, после ответа на этот вопрос могут сразу перейти к последнему)
17 ответов



ТЕКУЩИЕ РУЗУЛЬТАТЫ

Перепозиционирование!



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

- 1. Создание прототипа площадки
- 2. Тестирование прототипа ЦА
- 3. Поиск инвестиций и/или обмен долей стартапа через опционы на необходимые услуги
- 4. Создание MVP и нейминг
- **5.** Тестирование MVP ЦА
- 6. Финальный запуск и рекламная кампания



КОМАНДА



Шеркунова Екатерина ^{СЕО}

Руководитель

Собственный бизнес; маркетолог; менеджер проектов

Опыт 5 лет



Кулаков Антон стоТехнический директор

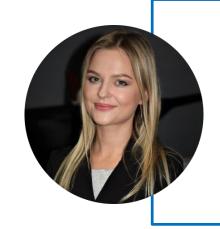
Опыт в веб-дизайне 10 лет



Давыдова Марина смо Директор по маркетингу

Дипломированный специалист по управлению персоналом с опытом администрирования и продаж

Опыт 4 года



Руководитель проекта

Шеркунова Екатерина

+7 (923) 425 25 88 mail@ktotutkot.ru