



Приложение по оптимизации работы медицинской организации на основе использования экспресс-диагностики отдельных заболеваний

Программа направлена на решение одной из ключевых задач современной медицины — повышение эффективности и скорости диагностики заболеваний. В условиях растущей нагрузки на медицинские учреждения и ограниченных ресурсов, быстрые и точные методы диагностики крайне важны.

Медицинские организации (B2B)

- Категория бизнеса: Больницы, клиники, диагностические центры, медицинские исследовательские учреждения.
- Отрасль: Здравоохранение, медицинские услуги.
- Географическое расположение: Городские и сельские районы, с приоритетом на густонаселенные регионы.

Для медицинских организаций:

- **Долгое время диагностики:** Традиционные методы диагностики могут занимать много времени, что замедляет процесс лечения и снижает пропускную способность медицинского учреждения.
- **Низкая эффективность работы:** Много времени и ресурсов тратится на первоначальную диагностику пациента для составления направления к специалисту.
- **Высокие затраты:** Традиционные диагностические методы часто требуют большого количества терапевтов, которым нужно платить зарплаты.
- **Организационные сложности:** Неэффективное управление потоками пациентов и их данными может приводить к задержкам в диагностике.

Для врачей:

- **Большая нагрузка:** Необходимость проведения большого количества диагностических процедур увеличивает нагрузку на врачей.

Для пациентов:

- **Долгое ожидание результатов:** Пациенты вынуждены долго ждать сеанса у терапевта, что может замедлить начало лечения.
- **Недостаток информации:** Пациенты не всегда имеют доступ к своим диагностическим данным в удобной и понятной форме.

Мы предлагаем инновационное решение для первичной медицинской диагностики на основе искусственного интеллекта. Наш продукт предназначен для упрощения и ускорения процесса определения необходимого специалиста для пациента. Пользователи смогут загружать фотографии или описывать свои симптомы, а наш ИИ будет анализировать информацию и предоставлять рекомендации по дальнейшим действиям, включая направление к конкретному врачу или рекомендацию об отсутствии необходимости визита к врачу.

Высокая точность диагностики:

- Использование передовых алгоритмов машинного обучения и глубокого обучения для точной оценки симптомов и диагностики заболеваний.
- Постоянное обновление и улучшение алгоритмов на основе новых данных и обратной связи.

Удобство и доступность:

- Возможность использования приложения в любое время и в любом месте, что особенно важно для людей в удаленных или малонаселенных районах.
- Простота использования благодаря интуитивно понятному интерфейсу и минимальным требованиям к техническим навыкам пользователя.

Экономия времени и ресурсов:

- Снижение нагрузки на врачей за счет автоматизации процесса первичной диагностики.
- Уменьшение времени ожидания для пациентов, так как многие вопросы можно решить без визита к врачу.

Для пациентов:

- Быстрый и удобный доступ к медицинской помощи без необходимости посещения клиники;
- Снижение затрат на медицинские услуги за счет оптимизации процесса диагностики и лечения.

Для медицинских учреждений:

- Снижение нагрузки на врачей и медицинский персонал;
- Улучшение качества медицинских услуг и повышение удовлетворенности пациентов.

- Повышение прибыли: При использовании нашего приложения, медицинские организации могут сократить затраты на терапевтах и медицинском персонале общего характера.
- Сниженная потребность в медицинском персонале: В медицинских учреждениях всегда высокая потребность в терапевтах и другом персонале не специального направления.
- Инновационная разработка: При имплементации нашего проекта в свою инфраструктуру, медицинское учреждение получит преимущество над конкурентами в виде уникального приложения, которое можно выгодно использовать как часть маркетинговой компании.

Наш проект будет актуален на рынках:

- Рынок искусственного интеллекта в здравоохранении. По прогнозам, рынок искусственного интеллекта в здравоохранении будет расти со среднегодовым темпом роста (CAGR) около 41,7% и достигнет \$67,4 миллиардов к 2027 году.
- Рынок телемедицины. Рынок телемедицины также демонстрирует значительный рост, со среднегодовым темпом роста около 37,7%. Ожидается, что он достигнет \$298,9 миллиардов к 2028 году.

Доход проекта будет состоять из сотрудничества с медицинскими организациями и внедрением разрабатываемого продукта в их инфраструктуру. А также получение государственного финансирования при внедрении в гос. учреждения.

На текущий момент разработан паспорт проекта, бизнес-модель и концепт проекта.

Также разработаны 2 отдельных приложения для последующей интеграции в приложение:

- Приложение для определения кожных заболеваний по фото;
- Приложение для определения легочных заболеваний.

Получены положительные отзывы от медицинских организация по поводу потребности в таком приложении.

Штангель В.А. – лидер стартап-проекта, студент ИТ-направления

Программисты:

- Прытыка Д. – студент ИТ-направления
- Смирнов В. - студент ИТ-направления
- Лонин И.И. - студент ИТ-направления
- Иванов О.Н. - студент ИТ-направления
- Барановский Д.Ю. - студент ИТ-направления

Дизайнеры:

- Жильцова Н.А - студент ИТ-направления
- Михайлова А.В. - студент ИТ-направления

Экономисты:

- Белоусова К. - студент экономического направления

Краткосрочные (1-2 года):

Разработка и тестирование MVP (минимально жизнеспособного продукта):

- Создание прототипа программы для диагностики заболеваний на основе ИИ.
- Проведение тестирования на небольших группах пользователей и корректировка алгоритмов на основе обратной связи.

Сотрудничество с медицинскими учреждениями:

- Поиск партнеров среди клиник и больниц для пилотного внедрения системы.
- Получение разрешений и сертификаций от регуляторных органов для использования ИИ в медицинской диагностике.

Расширение функциональности:

- Добавление новых модулей для диагностики различных заболеваний.
- Улучшение пользовательского интерфейса и опыта взаимодействия с программой.

Среднесрочные (3-5 лет):

Масштабирование и коммерциализация:

- Запуск продукта на рынок и расширение клиентской базы.
- Разработка маркетинговой стратегии для привлечения пользователей и медицинских учреждений.

Интеграция с системами здравоохранения:

- Интеграция с электронными медицинскими записями и системами управления клиниками.
- Обеспечение совместимости с различными платформами телемедицины.

Развитие аналитических возможностей:

- Использование данных для предсказательной аналитики и улучшения качества диагностики.

Долгосрочные (5-10 лет):

Глобальная экспансия:

- Внедрение продукта на международные рынки.
- Адаптация программы к различным языкам и медицинским стандартам.

Инновационные технологии:

- Исследование и внедрение новых технологий, таких как дополненная реальность (AR) и виртуальная реальность (VR) для улучшения диагностики и обучения врачей.
- Разработка новых моделей ИИ на основе глубокого обучения и других передовых методов.

Потребности

Финансирование:

- Привлечение инвестиций для разработки, тестирования и масштабирования продукта.
- Финансирование исследований и разработок для улучшения алгоритмов ИИ.

Технические ресурсы:

- Найм высококвалифицированных специалистов по машинному обучению, разработчиков и медицинских экспертов.
- Обеспечение доступа к мощным вычислительным ресурсам и инфраструктуре для обработки больших объемов данных.

Партнерства и сотрудничество:

- Установление партнерских отношений с медицинскими учреждениями и университетами для совместных исследований и тестирования.
- Сотрудничество с регуляторными органами для получения необходимой сертификации и лицензирования.

Для инвесторов и стратегических партнеров:

Мы предлагаем вам уникальную возможность инвестировать в проект, который находится на стыке высоких технологий и медицины. Наш продукт имеет потенциал революционизировать первичную медицинскую диагностику, сократить время ожидания пациентов и повысить эффективность работы медицинских учреждений.

Ваши выгоды:

- **Высокий потенциал роста:** Вход на быстрорастущие рынки ИИ в здравоохранении и телемедицины.
- **Социальное воздействие:** Способствование улучшению доступности и качества медицинской помощи.
- **Долгосрочное сотрудничество:** Возможность участия в развитии и масштабировании продукта на международных рынках.

Контакты

Штангель В.А. – лидер стартап-проекта

timetodieagain@yandex.ru