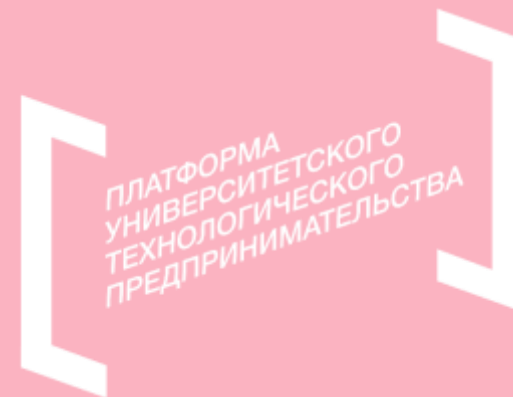


Разработка облачной платформы для автоматизации процессов аддитивного производства

Работу подготовили студенты 4 курса ПГНИУ



ГИЛЬДИЯ
СТУДЕНЧЕСКОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



- организации, занимающиеся предоставлением услуг 3D-печати
- потребители, заказывающие услуги по 3D-печати



Для организаций:

- Потери клиентов
- Высокие затраты на персонал
- Снижение дохода



Для клиента:

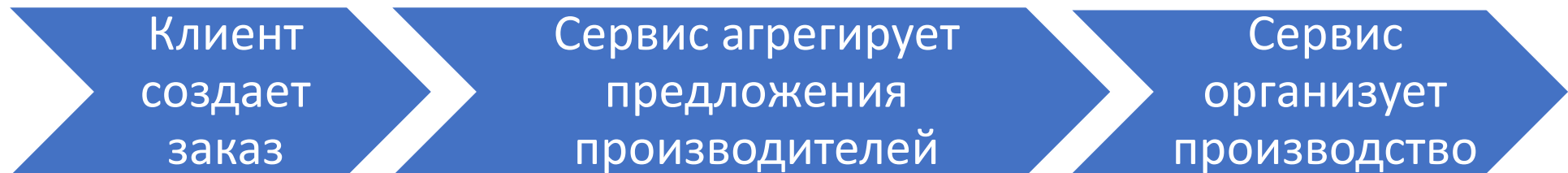
- Потери времени при выборе подрядчика
- Потеря времени при оформлении заказа
- Получение некачественного изделия

Наше решение – облачная платформа, заменяющая ручную обработку заказов и организацию производственных процессов в области 3D-печати.

Она представляет собой WEB-приложение с различными интерфейсами для разных типов пользователей, таких как: менеджеры, операторы и клиенты.



КАК РАБОТАЕТ ПЛАТФОРМА



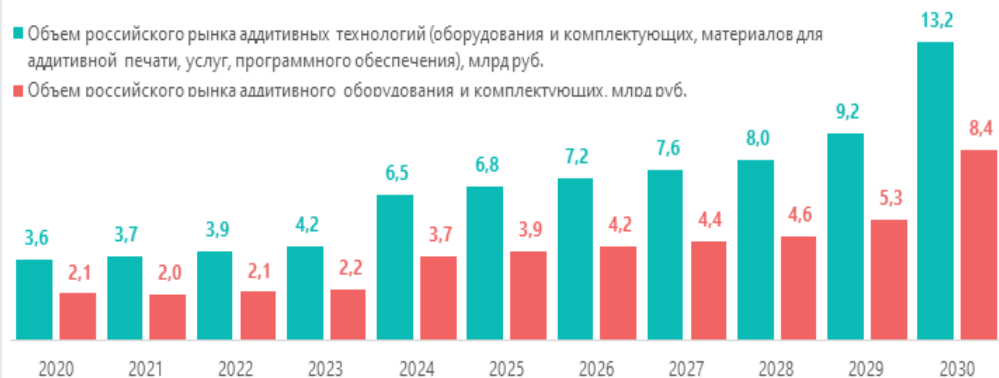
ВЫГОДЫ

- Экономия на дополнительных мощностях, простая масштабируемость
- Сокращение затрат на производство
- Выход на рынок новичков, у которых одно или несколько устройств
- Формируется корректная стоимость заказа
- Сокращается время обработки заказа
- Контроль производства



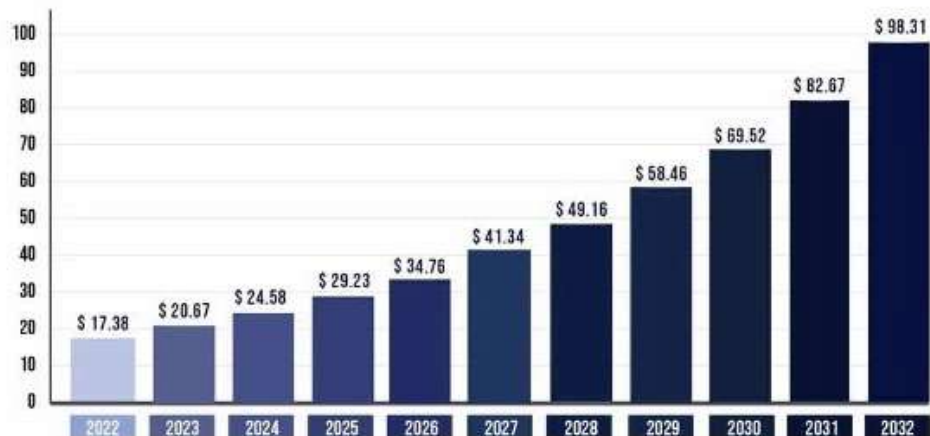
Объем рынков

Целевой план развития рынка аддитивных технологий до 2030 г., млн руб.

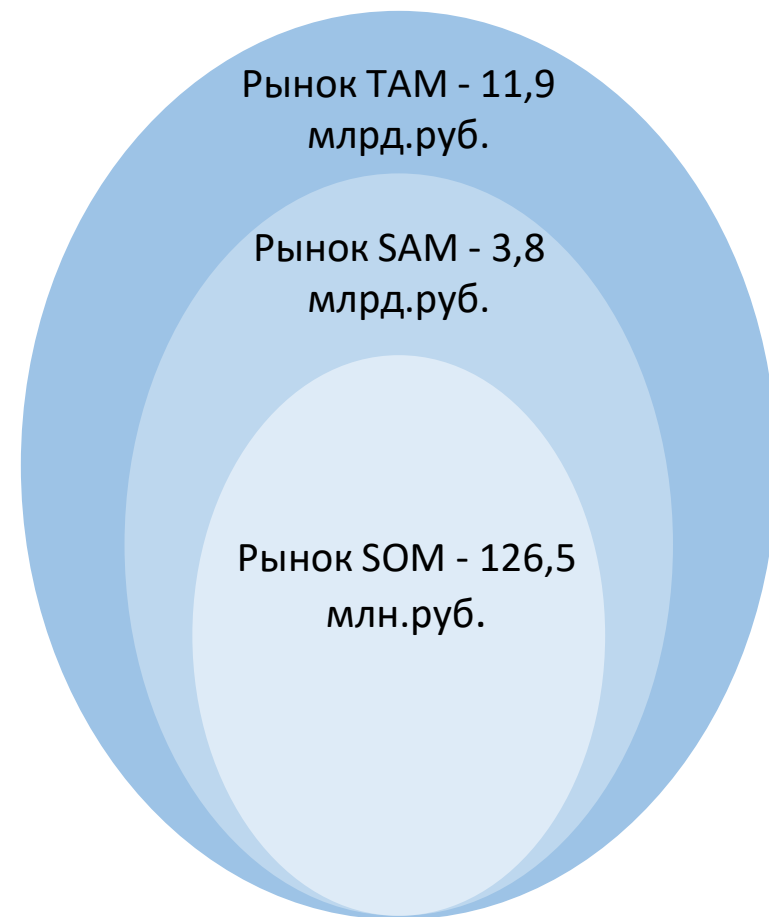


PRECEDENCE
RESEARCH

Объем рынка 3D печати в млрд.долл.



Объем рынка к 2030 году исходя из «Стратегии развития аддитивных технологий в РФ на период до 2030 года»



Источники аналитических данных:

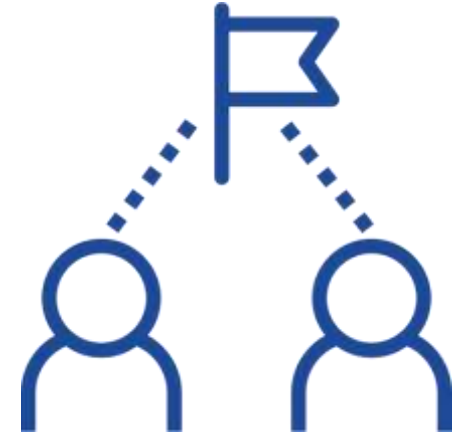
<https://www.precedenceresearch.com/3d-printing-market>

https://www.megaresearch.ru/new_reality/rossiyskiy-rynok-additivnyh-tehnologiy-k-2030-godu-vyrastet-v-3-5-raza

КОНКУРЕНТЫ

Аналоги

- облачные платформы
- локальные системы
- платформы агрегаторы



Анализ конкурентов

Программное обеспечение		Облачное ПО	Автоматизация производственных процессов	Взаимодействие с клиентом	Распределенная схема производства	Отечественное ПО
Наше решение		+	+	+	+	+
Конкуренты	MES Redfab	-	+	-	-	+
	CRM Руководитель	-	+	-	-	+
	Medusa	+	-	-	+	+
	Digifabster	+	-	+	-	-
	Layers	+	-	+	-	-

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Ключевые партнеры

- 1) Производители 3D-принтеров
- 2) IT-службы
- 3) Производители материалов для 3D-печати
- 4) Образовательные учреждения
- 5) Организации, оказывающие услуги 3D-печати

Ключевые виды деятельности

- 1) Разработка платформы
- 2) Продажа продукта через сайт

Ключевые ресурсы

- 1) Компетентная команда
- 2) Техническое оснащение
- 3) Грантовая поддержка
- 4) Экспертные знания

Ценностное предложение

Облачная платформа, заменяющая ручную обработку заказов и организацию производственных процессов в области 3D-печати

Взаимоотношения с клиентами

- 1) Поддержание коммуникации с клиентом в период получения заказа и его изготовления
- 2) Ведение социальных сетей

Каналы коммуникаций и сбыта

- 1) Онлайн-продажи через сайт
- 2) Сарафанный маркетинг
- 3) Участие в выставках и конференциях
- 4) Канал на стриминговых сервисах
- 5) Реклама

Потребительские сегменты

- 1) B2B - организации, занимающиеся предоставлением услуг 3D печати
- 2) B2C - конечные пользователи услуг 3D-печати

Структура издержек

- 1) Аренда серверов
- 2) Аренда доменного имени
- 3) Затраты на оплату труда
- 4) Затраты на тестирование платформы
- 5) Затраты на маркетинг
- 6) Затраты на консультационные услуги
- 7) Затрата на патентование
- 8) Налоги

Потоки поступления доходов

- 1) Продажа подписок B2B сегменту + процент комиссионных с каждого полученного заказа
- 2) 3D-печать изделий
- 3) Консультационные услуги для B2B клиентов



Продаем подписку на облачную платформу

- **От 1 до 3 принтеров – 4000 руб.**
- **От 4 до 15 принтеров – 20000 руб.**
- **Более 15 принтеров – от 70000 руб.**

Берем комиссионные с каждого полученного заказа – 10%



КОМАНДА

Лидер стартап-проекта:

Назаров Артем Робертович

студент 4 курса, дата-инженер, разработчик (back-end)



Команда стартап-проекта



**Садиллов Матвей
Викторович**

студент 4 курса
Дата-инженер, разработчик (front-end), тестировщик



**Мельникова Полина
Анатольевна**

студентка 4 курса
Менеджер, экономист



Вергунов Данил Сергеевич

студент 4 курса
Маркетолог, копирайтер,
генератор идей

09.11.2023



- Защита проекта по программе «Умник»

Декабрь
2023



- Прототип платформы

Июнь 2024

- MVP
- 

Спасибо за внимание!



ГИЛЬДИЯ
СТУДЕНЧЕСКОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА