



УНИВЕРСИТЕТ УПРАВЛЕНИЯ
«ТИСБИ»



ОТКРЫТЫЕ
ИННОВАЦИИ
старт-ап студия

ПЛАТФОРМА
УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИИМАТЕЛЬСТВА

НАЗВАНИЕ ПРОЕКТА

TradeSwap - меняй ручки на дома

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

20.35
НАЦИОНАЛЬНАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ИНИЦИАТИВА



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

Экономия денег, удобство и доступность, содействие социальному взаимодействию. По статистике на аналогичном сервисе авито число ежемесячных пользователей авито - аналогичного сервиса но с продажами - около 350 млн, мы продвигаем бесплатный обмен, позволяющий пользователям экономить свои деньги и приобретать/сбывать предметы по необходимости

Актуальность (степень важности/востребованности решения определенной проблемы, задачи или вопроса на текущий момент, в конкретной ситуации, предпосылки, почему сможем решить /научно-технологические заделы)

- проблема
- тренды/данные, подтверждающие актуальность для ВУЗа/региона/предприятия
- почему сможем решить /какие научно-технологические заделы, компетенции





ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- Кто является потенциальным потребителем вашего продукта/услуги, какие сегменты можете выделить, опишите целевую аудиторию, приведите конкретные характеристики сегмента клиентов, с которым будете работать;
- Студенты и молодые люди
- Семьи и родители
- Люди ограниченными финансами
- Предприниматели, организации нуждающиеся в определенном виде товаров/сырья/специалистов



ПРОБЛЕМА

- Отсутствие доверия - при обмене с незнакомыми людьми, люди могут испытывать недоверие к ним, либо переживать по поводу качества товара, мы решим это с помощью рейтинговой системы пользователей, и обратной связи с клиентами
- Ограниченный выбор товаров и услуг в районе проживания пользователя
- Преодоление финансовых ограничений - обмен в нашем приложении не требует затрат денег, позволяя людям получать то что им нужно, это помогает при проблемах с финансами
- Функция определения времени и места встречи заранее, чтобы выбрать подходящее для обеих сторон



РЕШЕНИЕ

- описать, какое научно-технологическое решение лежит в основе продуктового предложения стартап-проекта,
- какой существует научно-технологический задел (состояние на начало проекта)
- основные предполагаемые технические параметры
- что вы предлагаете, уникальные преимущества и выгоды для клиента

ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Опишите ценность продукта для ваших клиентов. В чем конкретно заключается польза от продукта именно для этого сегмента клиентов - экономия времени, денег, сил, снятие каких-то эмоциональных или социальных сложностей, сформулируйте ценностное предложение;

Мы, компания TradeSwap

помогаем клиентам широких социальных слоев

в ситуации необходимости приобрести товар или услугу без ее покупки

решать проблему сложности поиска необходимых товаров/услуг

с помощью оптимизированного приложения с удобным интерфейсом

и надежно получать необходимые предметы/услуги

РЫНОК

РЫНОК, на котором вы работаете, его объем, рост и уровень конкуренции;

- Мы работаем на рынке B2C, B2B,
- Наша ЦА - это люди и компании заинтересованные в обмене
- Наше решение будет стоить рублей - это 0 рублей
- Сегменты А и В - Х1Х1 рублей (доля от предыдущей суммы)
- Сможем заработать в первый год - 1 000 000 рублей (доля от доли)

КОНКУРЕНТЫ

- Перечислите основных конкурентов, как прямых, так и косвенных.
- Авито, Юла, барахла.нет
- Укажите их сильные и слабые стороны.
- Популярность, большой расход на рекламу, плата за товары/услуги
- Уникальная товаро/услуго обменная система, надежная уже более 10 тыс. лет

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ – как вы зарабатываете или планируете;

- Мы будем делать приложение
- Это будет стоить 100000 рублей
- У нас будут покупать вот это
- Бизнес-модель
- Дополнительно мы можем зарабатывать на...

КОМАНДА СТАРТАПА

| РОЛЬ | ФАМИЛИЯ ИМЯ | ФОТО |
|-----------------------------|----------------------|------|
| ЛИДЕР (СЕО) | Латыпов Рустем | |
| ТЕХНОЛОГ, РАЗРАБОТЧИК (СТО) | Дмитрий Кохонов | |
| МАРКЕТОЛОГ (СМО) | Полина Солодовникова | |

ВАЖНО

При распределении ролей в команде стартапа проговаривать свои сильные стороны и ограничения в отношении выбранной роли



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Латыпов Рустем Ильдарович

+79625575197

@verudora - вк, телеграмм, инстаграм