



ПЛАТФОРМА
УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Диагностический комплекс двигателей машин



ЛИДЕР КОМАНДЫ:

Шутанов Иван Александрович

Буфер обмена



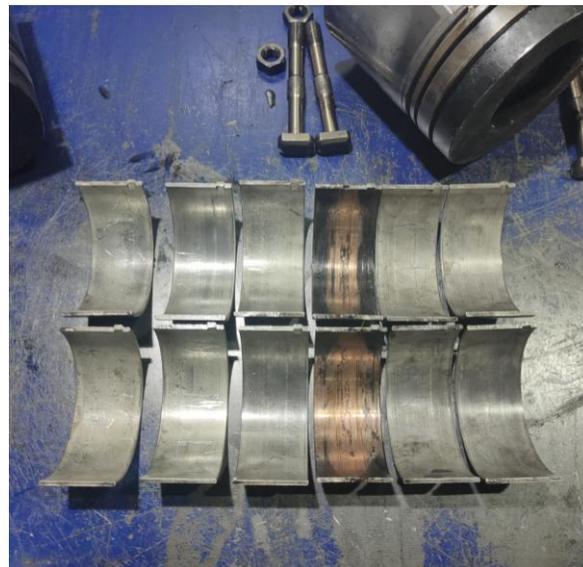
Проблема

Целевой аудиторией нашего проекта являются эксплуатационные предприятия, содержащие парк машин и оборудования с двигателем внутреннего сгорания.

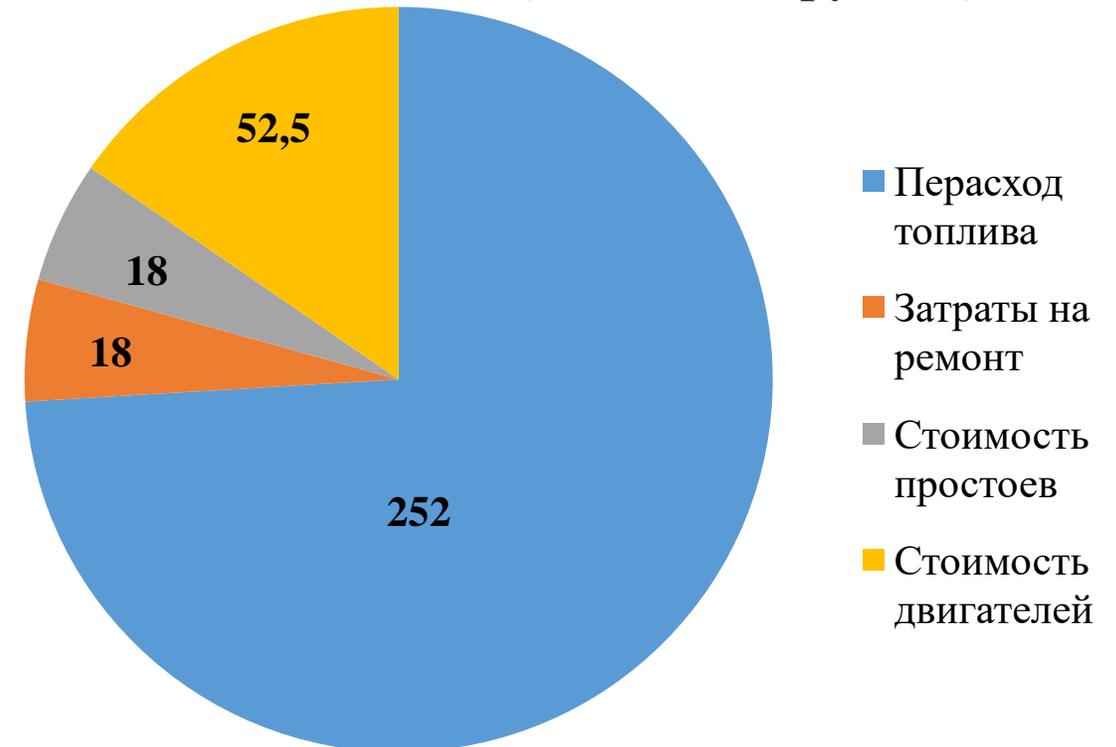
Существующие проблемы:

- ✓ **Значительный ущерб от внезапных аварийных отказов двигателей внутреннего сгорания .**
- ✓ **Непроизводительные затраты времени при организации и проведении диагностики.**
- ✓ **Повышенный расход топлива.**
- ✓ **Сниженная мощность машин.**

Убытки из-за отсутствия диагностики



Ущерб предприятия ООО «Стройсервис»
г. Омск (миллионы рублей)



Общая сумма ущерба предприятия ООО
«Стройсервис» г. Омск за 1 год составляет

341 миллион рублей

Аналоги и конкуренты

	Бортовые системы диагностирования	Мотор - тестеры	Системы мониторинга	Системы удаленной диагностики
Возможность диагностирования цилиндро-поршневой группы	—	+	—	—
Возможность диагностирования элементов системы питания топливом	—	+	—	+
Возможность диагностирования газораспределительного механизма	—	+	—	—
Возможность проведения удаленного диагностирования	—	—	+	+

Существующие аналоги и конкуренты обладают меньшей объективностью оценки и глубиной поиска неисправностей, что приводит к увеличению простоев и издержек. Некоторые из перечисленных аналогов обладают повышенной трудоемкостью при проведении диагностики ДВС.



Сквозная цифровая технология

В 2019 году в рамках программы «Цифровая экономика Российской Федерации» выделены девять сквозных цифровых технологий:

- большие данные (big data),
- нейротехнологии и искусственный интеллект,
- системы распределенного реестра (блокчейн),
- квантовые технологии,
- новые производственные технологии,
- промышленный интернет,
- компоненты робототехники и сенсорика,
- технологии беспроводной связи (в частности, 5G),
- технологии виртуальной и дополненной реальности (VR и AR).

Сквозной цифровой технологией
являются **новые производственные
технологии**
Рынки НТИ : **Автонет, Технет**



На чем будут зарабатывать деньги?

1. Удаленное техническое диагностирование и консультация :

- Стоимость проведения одного профилактического диагностирования за одну машину составляет **10 тысяч рублей.**

2. Продажа диагностического комплекса :

- Стоимость диагностического комплекса составляет **350 тысяч рублей.**
- Стоимость аренды диагностического комплекса составляет **30 тысяч рублей в мес яц.**

3. Повышение квалификации диагностов:

- Стоимость обучения диагностов составляет **30 тысяч рублей.**



Анализ рынка г. Омск

TAM количество машин на рынке г. Омска составляет **56 680** единиц техники, емкость рынка в деньгах при **составляет 20 миллиардов рублей.**

SAM рынок который достигается в результате 4000 единиц техники, емкость рынка в деньгах **700 миллионов рублей.**

SOM количество клиентов, которых мы планируем охватить **250** единиц техники емкость рынка в деньгах составляет **87 миллионов рублей.**

Бизнес - МОДЕЛЬ

<p>Ключевые партнеры </p> <p>Организации, занимающиеся производством и продажей диагностического оборудования (датчики).</p> <p>Предприятия занимающиеся производством и продажей терминалов для мониторинга транспорта.</p>	<p>Ключевые виды деятельности </p> <p>Оказание услуг по техническому диагностированию двигателей внутреннего сгорания машин и оборудования</p>	<p>Ценностные предложения </p> <p>Мы центр экспертиз и диагностики машин, предлагаем предприятиям, эксплуатирующим нефтегазовую и строительную технику, проводить профилактическое удаленное диагностирование, с помощью предлагаемого диагностического комплекса, тем самым предупреждается возникновение аварийных отказов, ликвидация простоев техники</p>	<p>Взаимоотношения с клиентами </p> <p>Договора на оказание услуг и абонентское обслуживания, разовые консультации на платной основе.</p>	<p>Потребительские сегменты </p> <p>Эксплуатационные предприятия нефтегазовой, строительной и агропромышленного комплекса, содержащие парк машин, оборудованных двигателями внутреннего сгорания</p>
<p>Структура издержек </p> <p>Себестоимость оборудования диагностического комплекса, монтажа оборудования, обслуживания датчиков, содержание места диагноста.</p>		<p>Потоки поступления доходов </p> <p>Абонентская плата за обслуживание, продажа самого оборудования, монтаж оборудования, консультации, услуга по профилактическому диагностированию.</p>		

Финансовая модель

Годы	2025	2026	2027
Объем продаж, кол-во обслуживаемых машин	250	750	1250
Количество диагностирований	1000	3000	5000
Средний чек, руб	10 000	10 000	10 000
Выручка, тыс. руб.	10 000 000	30 000 000	50 000 000
Расходы, тыс. руб., в т.ч.:			
Переменные, тыс. руб.	1800000	5400000	9000000
Постоянные, тыс. руб.	8 893 500	21 118 500	33 343 500
Операционная прибыль, тыс. руб.	-693 500	3 481 500	7 656 500
Маржа, %	15	15	15
Активы материальные, тыс. руб.	350 000	0	0
Денежный поток, руб.	-9 937 000	-6 455 500	1 201 000
Активы нематериальные, тыс.руб.	0	0	0
Кредиты, займы, тыс. руб.	9 243 500		

Запрос на поддержку

Финансовый:

Фонд оплаты труда на 1 год	
Бухгалтер	360000
Менеджер по продажам	605 000
Диагносты	1 000 000
Руководитель	1 800 000
Слесарь по перестановке оборудования (Помощник диагноста)	1 501 500
Кол-во перестановщиков	1
Себестоимость (1 комплекта) требуется 9 комплектов	
Стоимость датчиков	130000
Стоимость аппаратной части	85000
Стоимость доп. АКБ	4000
Датчик износа	52000
Монтаж датчика износа	8000
Дополнительные издержки на 1 год	
Издержки на провода	250000
Монтаж проводов и электроклапанов датчиков	2000000
Сигнализация	5000000

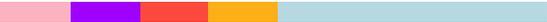
Для реализации нашего проекта требуется **9 243 500** рублей

Наш клиент



Ведутся переговоры с предприятиями





Наша команда

Наша команда состоит из 3 человек:
Шутанов Иван Александрович – лидер;
Салихов Ринат Фокилевич – советник;
Дьяков Иван Владимирович – диагност.

Нам требуются :

Менеджер по продаже оборудования;
Менеджер по обработке заявок;
Бухгалтер;
Диагносты в количестве 2- 3 человека.

КОНТАКТЫ

