

# Симулятор стартапа

от идеи фаундера до цифрового двойника бизнеса

# Проблема

1. Отсутствие интерактивных образовательных материалов для стартапов
2. Отсутствие базы данных по опыту стартапов
3. Отсутствие систем контроля и прогноза жизни проектов

Аудитория:

Акселераторы (инструмент контроля проектов),

Фаундеры (инструмент минимизации рисков)

Актуальность:

высокая востребованность обучающих материалов на тему предпринимательства и стартапов

# Решение

Симулятор стартапа для моделирования предпринимательских рисков

Альтернативы:

- Менторство
- Онлайн-курсы
- Получение рисков вживую

Покупатели:

- Фаундеры/предприниматели (личное пользование для своего стартапа)
- Акселераторы/ Инкубаторы (групповое пользование для контроля проектов)

# Рынок EdTech

TAM  
40 800 000 000 руб

SAM  
408 000 000 руб

SOM  
120 000 000 руб

# Конкуренты

## БОЛЬШЕ ИГРА

Множество игр со сценарием:

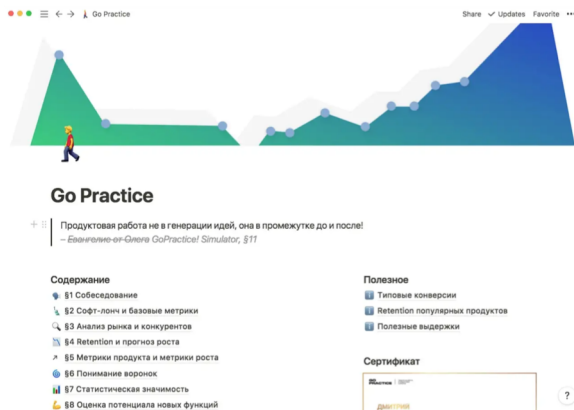
- не дают практических навыков
- не обучают



## БОЛЬШЕ ТАБЛИЦЫ

Симулятор управления

- продуктом на основе данных
- нет командного взаимодействия
- нет рисков



## ОБУЧЕНИЕ ДРУГОМУ

SimulTrain

- недоступен для покупки
- обучает проектам, но моделирует саму работу



НАШ ПРОЕКТ - в игровой форме подаем реальный стартап с самого начала его жизни

# Преимущества

- Понимаю риски сам как предприниматель и как человек видящий риски других предпринимателей
- Имею контакты с большим количеством предпринимателей
- Понимаю проблему рисков акселераторов и фаундеров

Нечестное конкурентное преимущество:

- Обучаемый ИИ на паттернах и наработанной базе - система рекомендаций

# Продукт

Программу - Симулятор жизненного цикла стартапа для обучения адаптируемости к риску и принятию управленческих решений.

Сейчас есть:

- Тесты для команд
- “Дневники стартапов”
- Методы бизнес-анализа
- Расчетки (“реальный” фин.план и пр.)
- Методики (Lean Canvas, CustDev и пр.)

# Traction

Сбор команды - 30 сентября 2022 года

4 Pivot'a концепта:

Обмер коммерческой площади - Цифровой двойник производств - ЦД Бизнеса - ЦД Стартапа - Симулятор Стартапа (23 ноября 2022)

Проведены первые CustDev стартап-акселераторов и стартапов:

Выявлена потребность в прозрачных и объединяющих инструментах

Положительная оценка с точки научной новизны



# Клиенты

- Фаундеры/предприниматели (личное пользование) (B2C)
- Акселераторы/ Инкубаторы (групповое пользование) (B2G2C/B2B2C)

## Каналы коммуникации:

- Конференции
- Тематические издания
- Public talk

## Месседж:

- Инструмент для минимизации риска фаундера, обучение адаптивности
- Максимизация кол-ва проектов завершивших акселератор

# Бизнес-модель

Индивидуальный(стартап) / Группа(мн. стартапов)

Тип сделки: оплата за пользование

Средний чек:

Групповой - 100 000 руб. (прямая закупка организациями на курс-семестр),

Индивидуальный - тарификация в зависимости от уровня стартапа

# Roadmap

12.22 – Демо-день акселератора Catalyst

01.23 - Схема взаимодействия внутри симулятора (путь потребителя)

02.23 - Определение необходимых данных (с чем можем работать)

03.23 - Пробуем модели, набираем опыт

04.23 - Формируем ИИ

05.23 - Упаковываем в единый сервис

06.23 - Красим фасады

07.23 - Первые продажи

# Тима



**Прытков Семён**  
Founder



**Шадрина Анжела**  
Technician



**Базанова Ольга**  
Marketing



**Сверкунов Владимир**  
Finance



**Герасимович Глеб**  
Data Science



Nestlé



## Мы ищем:

- Помощь в расчете стоимости цифрового продукта
- Экспертное мнение в геймификации, играх
- Помощь в работе с ИИ

## Контакты:

Телефон +7-913-472-33-00

Telegram @Simon\_pr