



Ивановский государственный энергетический
университет им. В.И. Ленина

Живая бумага

*«Нам необходимо способствовать развитию, которое
не разрушает нашу окружающую среду»*

- Вангаре Матаи



КОМАНДА



Кутазова
Анастасия

Студентка 2 курса
магистратуры
Факультет ИВТ
Обязанности: заполнение
паспорта проекта



Манакина
Мария

Студентка 2 курса
магистратуры
Факультет ИВТ
Обязанности: оформление
презентации



Шимотюк
Анастасия

Студентка 2 курса
магистратуры
Факультет ИВТ
Обязанности: проработка
финансовой модели
проекта



Миронова
Татьяна

Студентка 2 курса
магистратуры
Факультет ИВТ
Обязанности: составление
бизнес-модели

АКТУАЛЬНОСТЬ

"ДЕРЕВЬЯ ДОЛЖНЫ РАСТИ В ЛЕСУ, ЛЮДИ ДОЛЖНЫ ДЫШАТЬ ЧИСТЫМ ВОЗДУХОМ, А БУМАГУ МОЖНО ДЕЛАТЬ ИЗ ГОРОДСКИХ БИООТХОДОВ".

Бумага из опавших листьев - это вечный материал из-за своего постоянного возобновления, ведь каждую осень деревья сбрасывают с себя огромное количество листьев. Такая бумага на 100% экологична и быстро разлагается в природе. Она является **уникальным экологичным продуктом**, который отвечает всем стандартам качества.

Потенциальные покупатели

Рестораны и кафе

Наш стартап может производить **упаковку** для продуктов питания, **биоразлагаемую посуду, салфетки**, что позволит снизить использование пластика

Магазины косметики и парфюмерии

Книжные магазины

Экологические блокноты, записные книжки, книги и журналы из листьев могут привлечь внимание студентов офисных работников

Цветочные магазины

Упаковка для цветов, экологические подарочные наборы, **открытки** могут быть привлекательной идеей для флористических кампаний, которые стремятся предложить своим клиентам экологически чистые альтернативы. **Биоразлагаемая упаковка для семян и рассады** может привлечь внимание садоводов, которые хотят использовать экологически безопасные материалы

Магазины одежды

Из листьев можно шить **одежду**, это может привлечь людей, которые ценят экологическую ответственность и устойчивое развитие

Аптеки

ПРОБЛЕМА

На сегодняшний день бумага имеет высокую стоимость. Древесина - **ценный** и **долго восстанавливающийся ресурс**, который также трудно и долго добывать, в то время как листва валяется под ногами и портит городской пейзаж, а также **создает небезопасную пожарную обстановку**. Наш потенциальный клиент нуждается в **БУМАГЕ** быстро и недорого. Получение бумаги из опавших листьев поможет решить эту проблему.



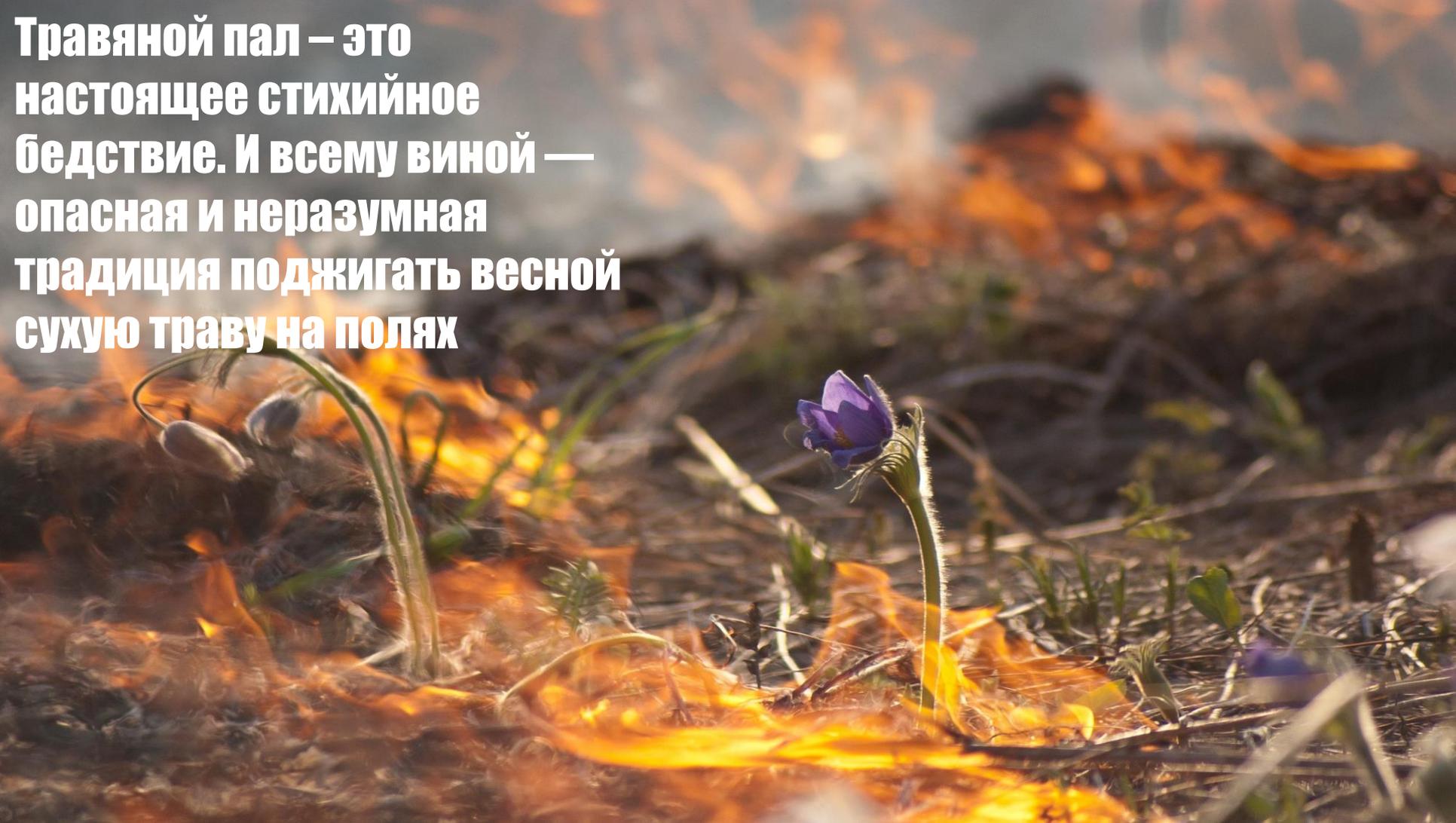
**В настоящее время мир теряет
более 9 миллионов гектаров леса
в год (это размер Португалии)**



An aerial photograph showing a stark contrast between a deforested area and a dense forest. The foreground and middle ground are dominated by a large, cleared hillside. The ground is a mix of reddish-brown soil and dark brown wood chips and debris, with numerous winding, muddy tracks from heavy machinery. A small, light blue tarp is visible on the left side of the cleared area. In the background, a thick, lush green forest stretches across the horizon under a hazy, overcast sky. The text is overlaid on the right side of the image, in a bold, white, sans-serif font.

**За последние 25 лет
площадь лесов в мире
снизилась с 4,1 млрд. га до
чуть менее 4 млрд. га, что на
3,1 процента меньше**

**Травяной пал – это
настоящее стихийное
бедствие. И всему виной —
опасная и неразумная
традиция поджигать весной
сухую траву на полях**



Из-за травяных палов выгорают леса и лесополосы, а на полях почва становится бесплодной. В огне гибнут птицы и птичьи гнезда, мелкие млекопитающие, микроорганизмы





**Восстанавливаться
от таких потерь
территория будет не
один десяток лет**

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ

Наши потенциальные покупатели нуждаются в таком продукте, как **бумага**, который будет дёшево и быстро изготавливаться. Решением проблемы является наш продукт – **БУМАГА ИЗ ЛИСТЬЕВ**.

Благодаря тому, что мы убираем опавшие листья деревьев с клумб, дорог, тротуаров **уменьшается риск возникновения пожаров** в черте города и улицы становятся чище.

Рынок.

SWOT-анализ

Внутренние факторы

Сильные стороны:

- Цена – низкая себестоимость
- Натуральное природное сырье – опавшие листья
- Доступность сырья
- Скорость изготовления бумаги
- Отсутствие вреда природе
- Польза городу

Слабые стороны:

- Под вопросом качество бумаги (плотность, цвет, фактура)
- Способ хранения
- Ограничения по финансам для запуска

Внешние факторы

Возможности развития:

- Избавление от пластика
- Сохранность природы, лесов, развития, польза окружающей среде, в том числе устранение пожаров
- Возможность расширения потенциальной клиентской базы
- Возможность расширения ассортимента для клиентов

Угрозы:

- Климат, погодные условия, загнивание листьев

Решения:

- Запасать листья в сухой сезон
- Подготовить помещение и технологию сушки

Бизнес-модель

<p><u>Ключевые партнеры:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Компании по уборке города, ЖКХ- Администрации города- ВУЗ- Производства с оборудованием- Торговые и интернет-площадки- Компании по коммунальным услугам (тепло и свет)- Дизайнеры- Волонтеры и благотворительные организации	<p><u>Ключевые виды деятельности:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Уборка листьев- Переработка- Производство бумаги- Разработка дизайна бумаги- Продажа бумаги- Просветительская работа <p><u>Ключевые ресурсы:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Помещение для производства и склада- Оборудование- Технология- Знания рынка производства бумаги- Персонал- Инвестиции на запуск (помещение, оборудование, реклама, оплата работы, админ расходы)	<p><u>Ценностные предложения:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Задача клиентов – бумага быстро и недорого- Боли, проблемы – дешевая бумага и в наличии- Боли города – уборка улиц от листьев <p>Наш товар – бумага из опавших листьев (из природного вторсырья)</p> <p>Наш товар помогает решать задачи клиентов благодаря природному сырью, изготовить бумагу быстро и дешево. А также решать проблемы <u>сохранения лесов и уборки улиц</u></p> <p>УТП – экологичное сырье, быстрое производство, многосторонняя польза – чистые улицы, бумага, прибыль</p>	<p><u>Взаимоотношения с клиентами:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Инд. работа с магазинами- Рекламные акции- Отзывы- Мастер-классы- Образцы для ознакомления- Просветительская работа <p><u>Каналы сбыта:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Соц. сети- СМИ- Торговые площадки- Интернет-магазин- Вайлдберрис и Озон- Магазины	<p><u>Потребительские сегменты:</u></p> <p>Наш клиент – <i>магазины по продаже бумаги и канц. товаров</i></p> <p><u>Наш потенциальные клиенты:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Магазины цветов- Продовольственные магазины- Магазины косметики и парфюмерии- Аптеки- Кофейни, рестораны- Книжные магазины
<p><u>Структура расходов:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Аренда помещения- Оборудование- Коммунальные услуги- Оплата за работу, помощь (сборка, переработка, производство, дизайн – по необходимости)- Налоги		<p><u>Потоки доходов:</u></p> <ul style="list-style-type: none">- Продажа бумаги- Продажа неформатной бумаги- Доходы с индивидуальных запросов (дизайнерские)- Продажа открыток- Продажа картона- Продажа упаковок		

Бизнес-модель. Расчеты

Расходы	Руб. /мес.
Аренда помещения	300 000
Закупка Оборудования (кредит, рассрочка, аренда?)	425 000
Коммунальные услуги	150 000
Оплата за работу: сбор листьев	100 000
Оплата за работу: переработка листьев	70 000
Оплата за работу: производство бумаги	105 000
Налоги	135 000-150 000
Расходы на рекламу и продвижение	50 000
Расходы на доставку сырья	40 000
Расходы на доставку готовой продукции	120 000
Итого:	1 840 000

Доходов	Руб. /мес.
Продукт 1. Продажа бумаги (классическая)	1 225 000
Продукт 2. Продажа неформатной бумаги	80 000
Продукт 3. Индивидуальные заказы (дизайнерские)	120 000
Продукт 4. Продажа открыток	320 000
Продукт 5. Продажа картона	600 000
Продукт 6. Продажа упаковки	50 000
Итого:	2 395 000

Финансовые результаты	Руб./год
Себестоимость (все расходы до выпуска продукции)	5 000 000
Средний чек (на какую сумму планируете в месяц продавать)	2 395 000-2 800 000
Выручка (доходы – расходы)	13 532 000
Чистая прибыль	6 535 000
Какие нужны инвестиции? Сколько нужно денег на запуск	13 000 000
Сколько месяцев до возврата инвестиций и точки безубыточности	26
На какую сумму в мес. нужно продавать минимально?	2 000 000

Текущие результаты

- готова бизнес модель
- проанализирован рынок
- проработана концепция, включая идею бизнеса
- проанализирована и расписана финансовая модель

Планы развития:

- разработка пробного образца
- тестирование бумаги на качество, прочность и плотность





Ивановский государственный энергетический
университет им. В.И. Ленина

Спасибо за внимание

Контактные данные:

manakina_mo@mail.ru

+7-996-931-91-55

https://vk.com/i_marusya_i

МЫ ЖДЕМ ВАШЕГО ПИСЬМА!