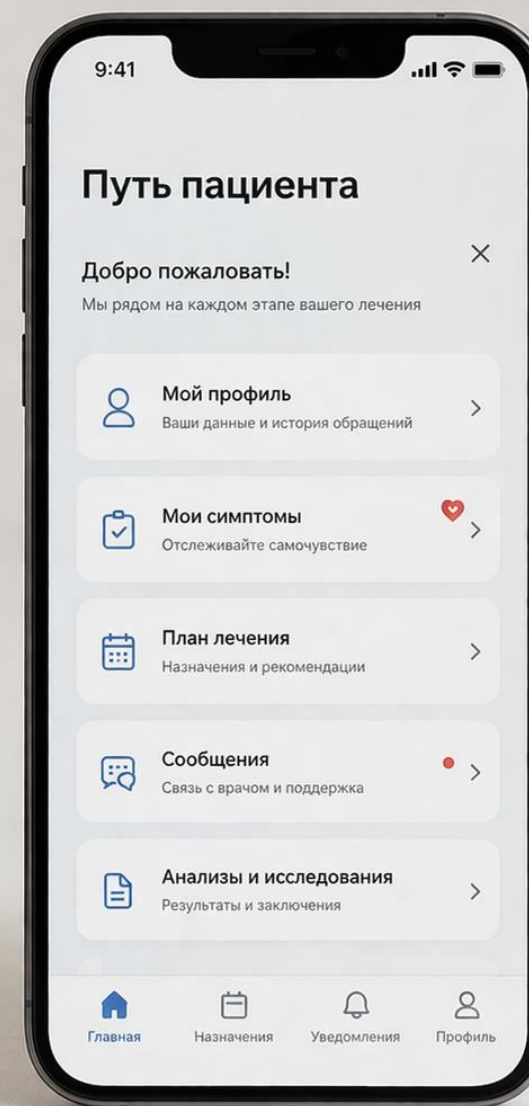


# Путь к Родительству

Ведём пользователя от первого шага к беременности до развития ребёнка, через скрининги, медицинский план и сопровождение.

Дети - цветы жизни



# Путь не управляется

## 90 % будущих родителей

В поиске преконцепционного скрининга

## Не понимают, с чего начать

До врача доходят только 30–50%

## Затягивают принятие решений

Старт действий: 3–6 месяцев

## Теряются после родов

Системное сопровождение: 10–20%

Путь к родительству сегодня все еще без сопровождения через осознанное планирование беременности.





## Платформа сопровождения пациента

- **Преименционные скрининги**  
Генетические панели и НИПТ
- **Обязательные скрининги при подготовке**  
Как для мужчин так и для женщин
- **Автоматические отчеты**  
Оркестрация по маршруту и по врачам
- **Расширение на мониторинг**  
Большую часть времени женщины в положении проводят вне стен перинатальных центров

РЫНОЧНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ

## Деньги уже есть — они теряются в маршруте

Рынок patient support в России составляет **45–100 млрд рублей** и является одним из самых быстрорастущих сегментов в здравоохранении. Мы забираем ценность из «потерь системы» — там, где деньги уже выделены, но не доходят до результата.

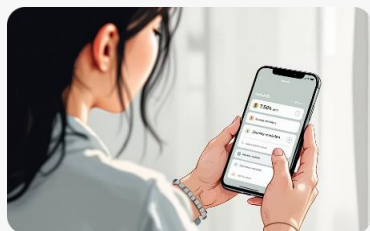
**45-100 млрд**

Рублей — объём рынка  
patient support в России

**25-35%**

CAGR  
самый быстрорастущий сегмент

# 4 КЛЮЧЕВЫХ КОМПОНЕНТА ПЛАТФОРМЫ



## Patient App

Маршрут, напоминания,  
дневник симптомов — всё  
в одном приложении



## Doctor Tools

Сводка по пациенту и  
клинический контекст до  
начала приёма



## AI Orchestration

Интеллектуальная  
маршрутизация и  
персонализация  
сценариев



## MIS Integration

Бесшовное встраивание в  
существующие  
медицинские  
информационные  
системы

**Один слой над всей системой** — платформа работает поверх любой инфраструктуры клиники.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

# В2В2С: масштаб через партнёров

Монетизация строится на трёх потоках с единой экономикой: **5000 руб / пациент\***. Чем больше партнёров — тем выше охват без пропорционального роста затрат.

\*без учета стоимости приемов и анализов

## Клиники 10%

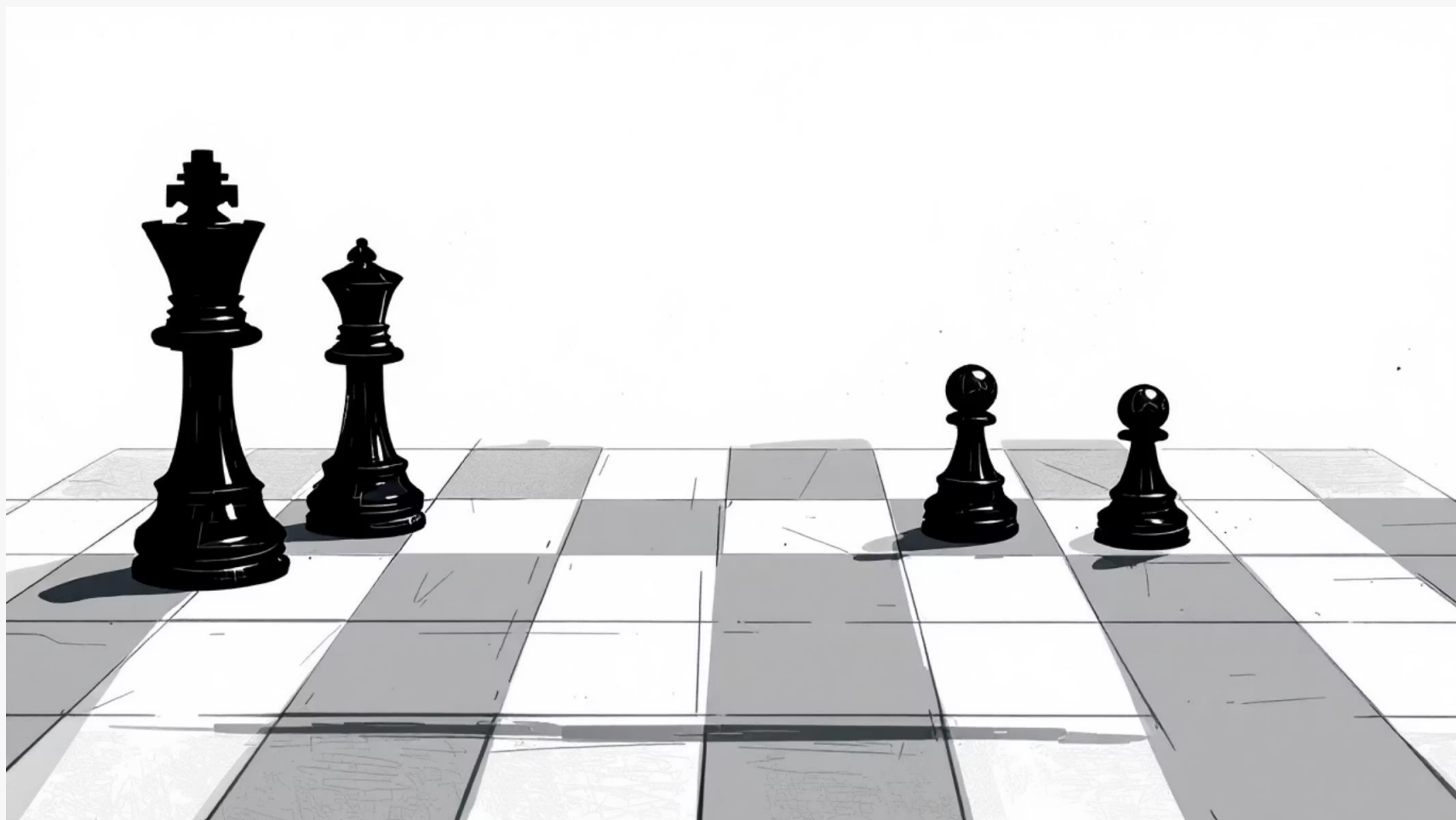
SaaS-подписка + оплата за активного пациента

## Страховые компании 20%

Управление маршрутами застрахованных,  
контроль расходов

## Пациенты 70%

Продажи преконцепционных скринингов и  
чекапов



КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

## Мы создаём **новый** слой рынка

Мы — не телемедицина и не МИС.  
Мы управляем маршрутом **до, во**  
**время и после**, как доставка из  
baby corp.

### End-to-end

Весь маршрут под контролем

### Интеграция

Работаем с любой МИС

### Новый слой

Не конкурируем — дополняем

# Трекшн и путь к платформе



**MVP**

**Здоровье женщин**

**Страхование**

**Масштаб**

Мы разработали концепцию MVP — маршрут подготовки к беременности.



# Мы собрали команду



Васильева  
Оксана Николаевна  
Врач-акушер-гинеколог  
Врач ультразвуковой диагностики

## Doc Team Lead

- 10 units

Глубокое понимание клинических маршрутов и медицинских протоколов



## Dev Team Lead

- 3 units

Инженерный движок: алгоритмы маршрутизации, интеграции,



## Dev Team Lead

- 2 units

Отдел разработки UX/UI продукта.



## Data Team Lead

- 2 units

Отдел построения инфраструктуры и защиты медицинских данных.

# Наш запрос

Грантовая поддержка



**СКОЛКОВО**



## Использование инвестиций

**1** **Разработка продукта**  
Завершение платформы,  
Patient App и Doctor Tools

**2** **Интеграции с МИС**  
Подключение к  
инфраструктуре клиник-  
партнёров

**3** **Запуск пилотов**  
Первые 50+ клиник,  
реальные пациентские  
маршруты, доказанная  
модель

# Готовы к следующему шагу?

Для получения доступа к нашему дата-руму, содержащему подробный бизнес-план, финансовые модели и дорожную карту проекта, пожалуйста, свяжитесь с нами.

Мы с удовольствием предоставим всю необходимую информацию по вашему запросу.

**Контактное лицо:** [Дмитриев Эдуард Николаевич]

**Электронная почта:** [[eduard.dmitriev@dinesco.ru](mailto:eduard.dmitriev@dinesco.ru)]

**Телефон:** [8 (919) 652-74-83]

