



Фотополимерный  
3D-принтер  
NeoPixel

Сейчас покажем, как с помощью 3D-принтера маленькая районная клиника может конкурировать с огромными сетевыми стоматологиями и почему за этим будущее ...



В стоматологии производство  
коронки фрезеровкой  
займет до **2 дней**

- Этап 1. Слепок или сканирование
- Этап 2. Доработка модели ортопедом
- Этап 3. Фрезеровка
- Этап 4. Глазировка
- Этап 5. Полировка

Время = **2 дня**

Затраты = **19 000 Р**

\*это окупается, но делает услугу для  
клиента **дорогой и не мгновенной**



## С 3D-принтером это займет **3 часа**

- Этап 1. Сканирование
- Этап 2. Печать
- Этап 3. Глазировка

Время = **3 часа**

Затраты = **1 500 Р**



## Фрезеровка



Можно изготовить одновременно только **1 изделие** в пределах размеров заготовки



## ЗД-Печать



Можно одновременно напечатать до **20 изделий**



## Фрезеровка



**Длительный и дорогостоящий** процесс

Такой аппарат могут позволить себе **только большие сетевые клиники**

- аппарат стоит от 7 000 000 ₽
- нужен оператор
- нужна рабочая площадь до 3 м<sup>2</sup>



## ЗД-Печать



**Доступный и быстрый** процесс

ЗД-принтер может позволить себе **любая районная клиника**

- аппарат стоит 80 000 ₽
- не нужен оператор
- Занимает 0,5 м<sup>2</sup>



Аддитивные технологии снижают затраты на производство настолько сильно, что их может позволить себе любая клиника и начать зарабатывать на новом рынке, куда раньше не могла даже войти из-за больших инвестиций



Такую технологию использует уже **более 100** клиник в России, потому что это – **выгодно!**



А еще в России **более 1000** клиник, которые заказывают фрезеровку на аутсорсе, а могли бы делать коронки на **ЗД-принтере.**

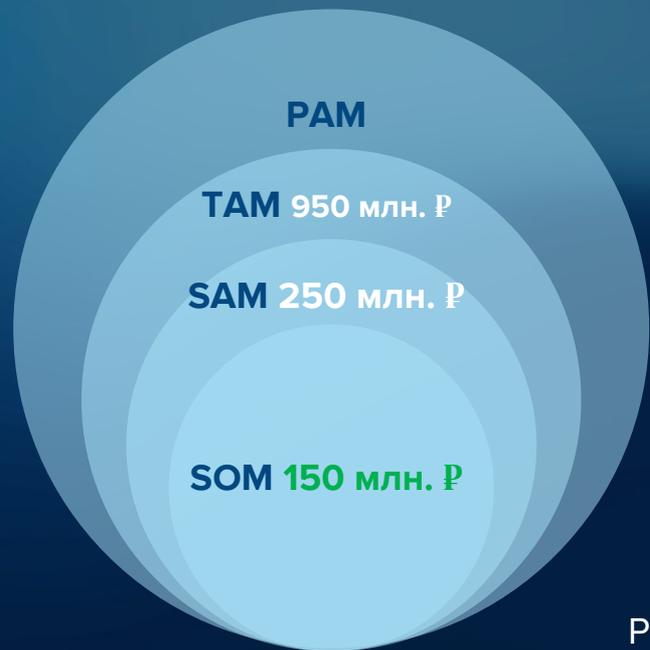


### Это работает:

- в ювелирном деле
- в машиностроении
- в медицине
- в серийном производстве

“ Ювелирная елочка, созданная на 3д принтере позволяет делать до **50** изделий одновременно и поможет производству ускорить процесс отлива деталей в **10** раз „

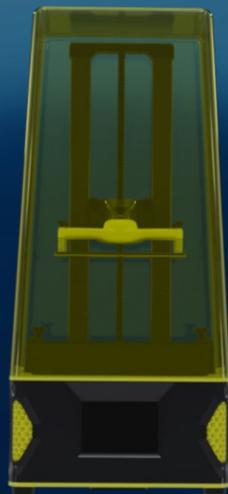
А какой тогда **реальный** объем рынка без фантазий,  
где готовы использовать аддитивные технологии?



Рынок аддитивных технологий в мире вырастет на **25%**

Источник: Wohlers Associates © Statista 202

Ваше воображение, наши технологии – это NeoPixel.  
Мы предлагаем 4 размера, с некоторыми из которых  
вы познакомитесь на стенде после моего выступления



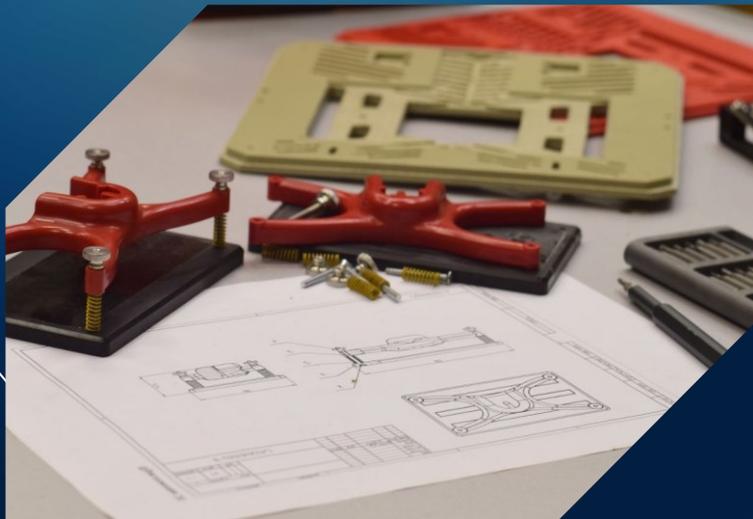
Но давайте посмотрим, что мы сделали с конкурентами, которые точно  
должны быть на таком большом рынке

Мы создали **NeoPixel** совместно с **МосПолитехом** и **3DSN.RU**  
и выпустили рабочую версию.  
Давайте рассмотрим ее на фоне конкурентов

	Rapid Shape	Prusa	CREALITY	Наш продукт	Преимущество
Скорость печати	до <b>20</b> мм/ч	до 60 мм/ч	до 70 мм/ч	до <b>100</b> мм/ч	<b>Быстрее</b>
Разрешение печати	от <b>67</b> мкм	от 47 мкм	от 67 мкм	от <b>10</b> мкм	<b>Точнее</b>
Цена устройства	80 000 ₽	<b>3 000 000</b> ₽	200 000 ₽	<b>80 000</b> ₽	<b>Дешевле</b>
Страна происхождения	<b>Германия</b>	<b>Польша</b>	Китай	<b>Россия</b>	<b>Локализован</b>



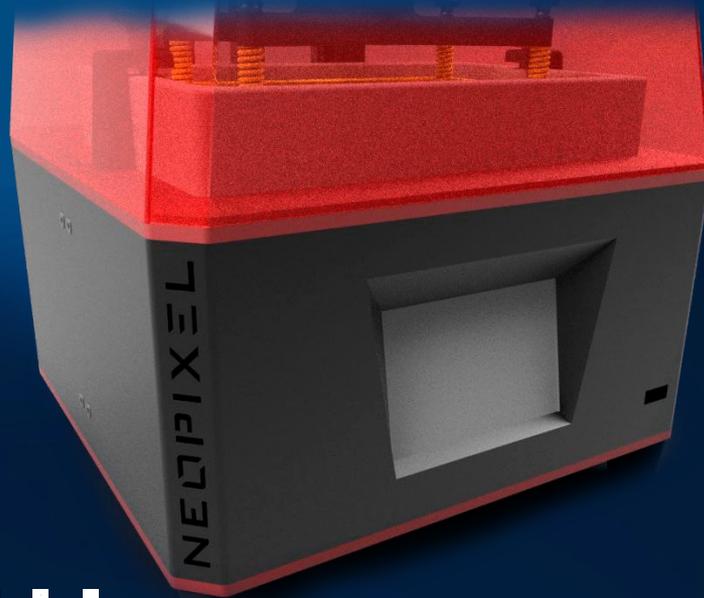
У нас спустя 4 года разработки все хорошо, но мы хотим развития



Что мы будем делать дальше:  
маркетинг, продажи и экономика...



Чтобы запустить нормальное **серийное производство** и держать стабильный штат и условия поставщиков, на ближайший год нам нужно обеспечить себе не менее **100 продаж**



**Как будем привлекать:**

**Нам не нужен сейчас сложный  
e-commerce или федеральный  
маркетинг**

**У нас есть 3 очевидных  
рекламных каналов**



## Мы планируем развитие по 3-м направлениям

Холодные и теплые B2B-продажи  
стоматологических клиник

Школы и кружки для детей

Совместные образовательные  
программы



Главное уложиться в **10 000 рублей**  
стоимость привлечения клиента,  
чтобы быть в экономике



**Как будем производить:**

**Себестоимость 1 устройства – 30 000 руб  
по самым грустным расчетам**

**Для 100 шт потребуется 3 000 000**



## Какие нам нужны ресурсы

Привлечение клиентов на 1 шт	10 000 руб
Себестоимость устройства	30 000 руб
Суммарные инвестиции в 100 шт	4 000 000 руб
Выручка за продажу 100 шт	8 000 000 руб
Гросс-прибыль	4 000 000 руб
Доля прибыли за инвестиции	20 %
Сумма прибыли за инвестиции	800 000 руб
Ваш прирост к капиталу	+ 20 %

# Спасибо за внимание

**Богуш**  
**Максим Михайлович**

[maks@neopixel3d.ru](mailto:maks@neopixel3d.ru)  
8 (985) 192-48-93  
[neopixel3d.ru](http://neopixel3d.ru)

