

SPAWN

ВЫРАЩИВАНИЕ
МАТЕРИАЛОВ ИЗ
ОТХОДОВ

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

SPAWN помогает компаниям, генерирующим целлюлозосодержащие композитные отходы - чеки, окурки, одноразовую посуду, тетрапак, - получать с этих отходов прибыль. В процессе переработки отходов мы используем инновационную технологию с использованием уникальных штаммов мицелия, нейтрализующих токсичные включения в отходах. В результате переработки мы получаем изделие из экологически чистого материала, готовое к использованию (например, мебель, строительные материалы, упаковочный материал и тд. в зависимости от исходного типа сырья и его объемов).

Цель проекта на ближайшие 12 месяцев – доработать технологию (на данный момент – стадия TRL 5, готов MVP) до готовности выхода на рынок. После этого проект сразу готов выйти на первые продажи – уже 3 завода заинтересовано во внедрении нашей технологии. Привлечение пилотных проектов и заказчиков.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОЕКТА

Запущены два пилотных проекта: Л'етуаль и ВкусВилл. Проработана технология до стадии TRL 5 – разработан MVP. Укомплектована собственная независимая лаборатория.

ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ ПРОЕКТА (РУБ.):

Собственные средства: 1 000 000	Привлекаемые средства: 17 100 000	Инвестиции 7 128 000	Гос. бюджет 10 000 000	= 18 128 000
---	---	--------------------------------	----------------------------------	---------------------

КОМАНДА ПРОЕКТА

+16 человек



Дарья Токарева

Автор идеи,
руководитель проекта.

Промышленный дизайнер, проектировщик устойчивого будущего, руководитель и организатор экологических мероприятий, спикер. 3 года руководила экологическим комитетом.



Артем Барков

Ведущий биотехнолог,
научный руководитель.

Опыт разработки технологий получения биологически активных субстанций из погруженных культур лекарственных грибов макромицетов. Автор более 50 научных публикаций, 12 патентов РФ, 5 производственных штаммов.

СРОКИ ПРОЕКТА

Этап 1.

Пилот ВкусВилл: ноябрь 2022 – февраль 2023;

Пилот Летуаль: ноябрь 2022 – май 2023;

Доработка технологии до TRL 9: январь 2023 – январь 2024.

Этап 2. Запуск продаж: июль 2023

Этап 3. Масштабирование: открытие собственного завода, август 2024, оборот в первый год 15 млн. руб.

Актуальность проекта

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ КОЛЛАПС

- Токсичное сжигание отходов: **1,4 млн тонн** в РФ в год.
- Захоранивание отходов: **68,6 млн тонн** в РФ в год.



Проблема

У БИЗНЕСА

- Проверки государством и штрафы **до 400 тыс. руб.**
- Издержки, налоги, эко сборы: - **2, 5 млн/год при 1 тыс. тонн/год.**
- Критерий экологичности: **56% опрошенных** выбирают продукт с пометкой «эко» при прочих равных.



Продукт и технология

ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА



1. внедрение тех. процесса:
интеграция производства полного цикла
под ключ



2. лицензия на технологию:
неисключительные права и уникальные
грибы

ВЫГОДЫ

- ✓ Получение товарной продукции, которую можно продать.
- ✓ 100% коммерциализация отходов.
- ✓ Нет претензий контролирующих органов.
- ✓ Снижение мусора на полигонах.
- ✓ Зеленое позиционирование – инструмент в маркетинге.

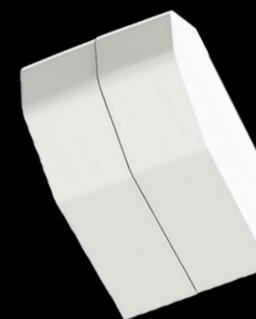
ТЕХНОЛОГИЯ

Технология получения композитных материалов на основе лигноцеллюлозного сырья и мицелия ксилотрофных базидиальных грибов, предназначенных для производства мебели с возможностью масштабирования на другие отрасли промышленности.

1 Положить смесь отходов и штаммов в форму.



2 Подождать 2-5 дней.



3 Вытащить изделие.



Рынок проекта

ЦЕЛЕВЫЕ РЫНКИ: B2B

- заводы с проблемными отходами в тех процессе - **483 шт.**
- общественные пространства, крупные сети - **1934 шт.**
- заводы-переработчики - **303 шт.**

ОБЪЕМ РЫНКА

TAM 241 800 тонн/год, SAM 190 000 тонн/год, SOM на первый год 3000 тонн.

БАРЬЕРЫ ДЛЯ ВЫХОДА НА ЦЕЛЕВЫЕ РЫНКИ

Барьеры принятия эко повестки крупными игроками.

ОБЪЕМ ОТХОДОВ

Россия, год:

Чеки: 10 тыс. тонн

Окурки: 44,8 тыс тонн

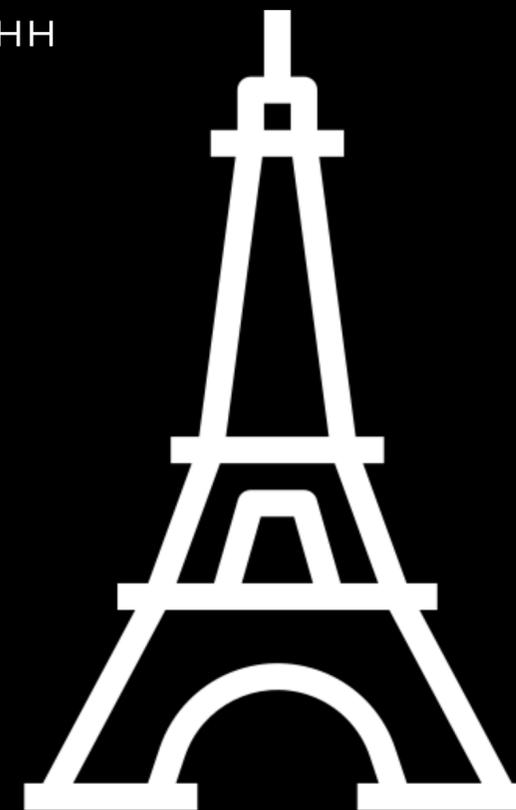
Тетрапак: 105 тыс. тонн

Одноразовая посуда: 82 тыс. тонн

241 800 ТОНН

= 33

Эйфелевых
башен



Конкурененты

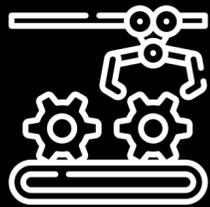
	НЭО и другие полигоны	SPAWN	MycoWorks	ECOVATIVE
Материал из грибов	-	+	+	+
Переработка	-	+	-	-
Изделие под заказ	-	+	-	+
В финале	Захоранивание/ сжигание отходов	Выращиваем изделия под заказ	Кожа	Строительные материалы, кожа
Территория	РФ	РФ с возможностью международных рынков	ЕС	ЕС

Наши преимущества

- ✓ Экологичны
- ✓ Рентабельны
- ✓ Работаем под заказ
- ✓ Быстрое масштабирование
- ✓ Единственные, кто может переработать сложные отходы.

SPAWN = ИННОВАЦИИ.

Бизнес-модель



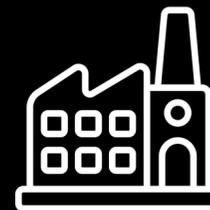
ВНЕДРЕНИЕ ТЕХ. ПРОЦЕССА ПОД КЛЮЧ

Интеграция производства полного цикла за 2 месяца. Зарабатываем на предоставлении услуги.



ЛИЦЕНЗИЯ НА ТЕХНОЛОГИЮ

Неисключительные права и уникальные грибы. Зарабатываем при продаже лицензии на ограниченный срок с возможностью продления.



ЗАВОД

Первый год - оборот 15 млн руб. Зарабатываем на продукции, которую делаем самостоятельно и под заказ.

Финансовые показатели

МОДЕЛЬ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА:

ФОТ: 15 600 000 р.

Расходные материалы: 720 000 р.

Аренда: 360 000 р.

Транспортные услуги: 48 000 р.

Сторонние услуги: 400 000 р.

БЮДЖЕТНЫЕ ДЕНЬГИ, РАНЕЕ ПРИВЛЕКАВШИЕСЯ ДЛЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТА:

Не привлекались.

ПРОГНОЗ ПРОДАЖ:

Год	2023	2024	2025
Технологий внедрено	2	3	6
Планируемые доходы	23 473 124,05 Р	76 594 204,15 Р	165 538 072,30 Р
С внедрения	17 298 292,05 Р	51 894 876,15 Р	103 789 752,30 Р
С лицензии (год)	6 174 832,00 Р	24 699 328,00 Р	61 748 320,00 Р
Количество расходов	11 945 738,50 Р	19 959 567,75 Р	39 919 135,50 Р
Прибыль	11 527 385,55 Р	56 634 636,40 Р	125 618 936,80 Р
R	49%	74%	76%

План по расходам

№	Вид расходов	Объем финансового обеспечения реализации проекта (рублей)	
		за счет средств федерального бюджета	за счет внебюджетных источников
1	расходы на оплату труда	8 472 000	7 128 000
2	материально-технические расходы	720 000	0
3	технологические работы и услуги	0	0
4	заказ исследований	400 000	0
5	расходы на патентование	0	100 000
6	расходы на сертификацию	0	200 000
7	патенты и ноу-хау	0	150 000
8	лицензионные платежи	0	0
9	программное обеспечение	0	90 000
10	консультационные услуги	0	0
11	капитальное строительство	0	0
12	приобретение недвижимого имущества	0	0
13	аренда имущества	360 000	0
14	организационные расходы (транспортные)	48 000	0
15	командировочные расходы	0	460 000
16	прочие расходы	0	0
Всего		10 000 000	8 128 000

УЧАСТНИКИ	
Руководитель проекта	Токарева Дарья Сергеевна
Получатель поддержки	SPAWN

БЮДЖЕТ (тыс. руб. с учетом налогов)	
Форма поддержки	грант
Затраты всего	18 128 000
Бюджетная поддержка	10 000 000
Внебюджетная поддержка/источники	8 128 000
% бюджетной поддержки	55,1

ЦЕЛЬ ПРОЕКТА И ОПИСАНИЕ ПРОДУКТА

SPAWN помогает компаниям, генерирующим целлюлозосодержащие композитные отходы - чеки, окурки, одноразовую посуду, тетрапак, - получать с этих отходов прибыль. В процессе переработки отходов мы используем инновационную технологию с использованием уникальных штаммов мицелия, нейтрализующих токсичные включения в отходах. В результате переработки мы получаем изделие из экологически чистого материала, готовое к использованию (например, мебель, строительные материалы, упаковочный материал и тд. в зависимости от исходного типа сырья и его объемов).

Цель проекта на ближайшие 12 месяцев – доработать технологию (на данный момент – стадия TRL 5, готов MVP) до готовности выхода на рынок. После этого проект сразу готов выйти на первые продажи – уже 3 завода заинтересовано во внедрении нашей технологии. Привлечение пилотных проектов и заказчиков.

ПРОДУКТ

- внедрение тех. процесса: интеграция производства полного цикла под ключ
- лицензия на технологию: неисключительные права и уникальные грибы
- Перспектива – открытие собственного завода и масштабирование., услуга по переработке, мебель и изделия на заказ, переработка под ключ.

ЦЕЛЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Год	2023	2024	2025
Технологий внедрено (планируемые продажи)	2	3	6
Планируемые доходы	23 473 124,05 Р	76 594 204,15 Р	165 538 072,30 Р
С внедрения	17 298 292,05 Р	51 894 876,15 Р	103 789 752,30 Р
С лицензии (год)	6 174 832,00 Р	24 699 328,00 Р	61 748 320,00 Р
Количество расходов	11 945 738,50 Р	19 959 567,75 Р	39 919 135,50 Р
Прибыль	11 527 385,55 Р	56 634 636,40 Р	125 618 936,80 Р
R	49%	74%	76%

ЭТАП	ОТВЕТСТВЕННЫЙ	СРОК РЕАЛИЗАЦИИ
Этап 1		
Пилот ВкусВилл	CEO	11.22-02.23
Пилот Летуаль	CEO	11.22-05.23
Доработка технологии до TRL 9	CEO	01.23-01.24
Этап 2		
Запуск продаж лицензии на технологию	CEO	06.23
Этап 3		
Масштабирование: открытие собственного завода, оборот 15 млн руб	CEO	06.24
Этап 4		
Завершение		
Итоговый отчет о результатах проекта	CEO	1.24

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



SPAWN

info@spawntech.ru

vk.com/spawntech

8 963 864 59 82

spawntech.ru

Всегда рады:

друзьям проекта

17 миллионам

инвесторам

партнерам