

# ПРОБЛЕМА

---

*Неудобство искать автомобиль на разных сайтах. Если эту задачу решить, у пользователей появится больше свободного времени.*

*Пользователь не знает, где по близости есть сервис по техническому или косметическому обслуживанию автомобиля, который подойдет конкретно для его автомобиля. Если пользователь будет знать, где есть подобные подходящие сервисы, он потратит меньше времени на поиск сервиса и он будет уверен, что его автомобиль в «правильных руках».*

*Сложность выбора автоподборщика. Квалифицированный специалист нужен, чтобы удачно купить б/у автомобиль.*

*Сложность выбора компании по перевозке автомобиля из за рубежа. Пользователям, которые хотят купить машину из за рубежа, будет легче найти подходящую компанию по перевозке.*

*Дорогая подписка для профессиональных пользователей на сайте конкурента. Всемашины предложит те же функции за меньшие деньги. У пользователей-профессионалов останется больше денег.*

*Страх неправильно заключить сделку. Всемашины поможет сделать это правильно.*

# ЦЕННОСТЬ

---

*Автоподборщик, которого можно будет выбрать на сайте/в приложении, поможет найти машины добросовестного продавца.*

*Сервис Всемашины предоставит доступ к проверенным специалистам.*

*Сервис Всемашины предоставит сравнение компаний, которые перевозят автомобили из за рубежа - пользователь выберет наиболее подходящую.*

*Всемашины предоставляет сравнение проверенных местных сервисов по техническому и косметическому обслуживанию автомобиля. Пользователь сможет выбрать сервис подходящий именно для его автомобиля.*

*Сервис Всемашины предоставит функции подписки для профессионалов, как у конкурентов, но в разы дешевле.*

*Сервис Всемашины предоставит доступ к объявлениям по продаже авто со всего мира, что сделает легче поиск автомобиля из за рубежа.*

*Сопровождение при заключении сделки. Сервис Всемашины поможет заключить честную и безопасную сделку с продавцом.*

*Сервис Всемашины быстрее и удобнее сервисов конкурентов:*

- Отсутствие обязательной регистрации для посещения сайта*
- Светлая/темная тема*
- Предпросмотр картинок, не переходя на сайт с объявлением*
- В модуле объявления будет видно, сколько стоит доставка и таможенное оформление с заграничного автомобиля*

# ПРОДУКТ/РЕШЕНИЕ

---

*Пользователь заходит на сайт, вводит характеристики нужного ему автомобиля и просматривает объявления.*

*Если пользователь нашел подходящие объявления, он сможет найти местного автоподборщика, который поможет сделать удачную покупку. Список доступных местных автоподборщиков будет в модуле объявления по продаже автомобиля.*

*Аналогично с зарубежными объявлениями: в модуле объявления по продаже автомобиля будет список с компаниями-партнерами по перевозке автомобилей из за рубежа.*

# ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ

---

*Технология:*

- *Парсинга*
- *Выстраивание внутреннего рейтинга*
- *Онлайн карты*

# ПРИНЦИП РАБОТЫ ПРОДУКТА/РЕШЕНИЯ

---

*Пользователь заходит на сайт, вводит характеристики нужного ему автомобиля и просматривает объявления.*

*Если пользователь нашел подходящие объявления, он сможет найти местного автоподборщика, который поможет сделать удачную покупку. Список доступных местных автоподборщиков будет в модуле объявления по продаже автомобиля.*

*Аналогично с зарубежными объявлениями: в модуле объявления по продаже автомобиля будет список с компаниями-партнерами по перевозке автомобилей из за рубежа.*

# ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ

---

*Пользователь, который*

- 1) Хочет купить автомобиль для личного пользования*
- 2) Профессионально занимается помощью в подборе автомобиля*
- 3) Профессионально занимается перепродажей автомобилей*
- 4) Ищет сервис по техническому и косметическому обслуживанию автомобиля в своём городе*

# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

---

## ДОХОДЫ

Подписка для профессионалов -  
1000рX1000 пользователей - 1 млн.  
р. / мес.

## РАСХОДЫ

Разработка сайта - 3 млн р.

Маркетинг - 2 млн. р./год

Расходы на сайт - 50000 р./год

# КОМАНДА

---

*На данный момент команда состоит из одного человека. Это лидер команды Шевченко Андрей Евгеньевич. Его роль в проекте:*

*Управляющий проектом, разработчик улучшений проекта, фото/видео/аудио контент креатор, дизайнер, экономист, аналитик, менеджер по ведению социальных сетей, оратор, копирайтер.*

*Необходим программист, который сможет написать сайт и приложение для сервиса.*



# Маркетинговая стратегия

---

*Публикации на сайтах про истории российских стартапов*

*Делать 3 видео в день и выкладывать их в Youtube Shorts*

*Призовой конкурс для фотографов на лучшее фото автомобиля*

*Предложение купить продукт через звонки по телефону и сообщения конкретным людям*

*Вести страницы в VK, Youtube, Телеграм*

*Контекстная реклама*

*Рассылка в Телеграмм и по email*

*Бесплатные продукты для привлечения трафика*

*Яндекс метрика. Карта кликов*

# КОНКУРЕНТЫ

<https://avtocod.ru/>

<https://haraba.ru/>

haraba

Для перекупов Для дилеров

Агрегатор объявлений авто со всех популярных сайтов в одном окне для перекупов, автоподборщиков и просто для себя.

Войти Зарегистрироваться

Узнать больше

GAZ 21 Волга  
600 000 P

Фото	Дата	Автомобиль	Год	Цена	Пробег	КПП	Курс	Продавец	
	20.08	Audi MXD	2008	4 600 000	48 000	Автомат	3.5 А.	Москва Автомат	
	16.02	Audi MXD	2002	710 000	240 000	Автомат	3.5 А.	Москва	
	19.02	Audi TLX	2014	1 780 000	260 000	МТД	Робот	2.4 А.	Москва Автомат
	17.02	Audi RX8	2014	2 220 000	86 400	Автомат	3.5 А.	Москва Автомат	
	06.02	Audi MXD	2001	490 000	МТД	Автомат	3.5 А.	Москва	
	23.00	Audi TLX	2021	3 895 000	64 000	МТД	2 А.	Москва	
	17.08	Audi MXD	2002	680 000	151 800	Автомат	3.5 А.	Москва	
	17.10	Audi MXD	2010	2 450 000	180 000	Автомат	3.7 А.	Питер	
	16.21	Audi ZDX	2012	2 430 000	111 000	Автомат	3.7 А.	Москва	

AvtoCod

Сервисы Пользователям Бизнесу Контакты Блог

Проверить автомобиль по VIN

Введите VIN Курс (для японских) Пример VIN

8 007 441 197 Как узнать историю ПРОВЕРИТЬ АВТО

Проверить ТС

Проверить ТС

Проверить ТС

Проверить ТС

Проверить ТС

Проверить авто и получи 7 дней безлимитного доступа к поиску автомобилей

AvtoCod

Audi A6, 2014 г.  
Пробег: 186 800 км, 2 владельца, 2.0 Вариатор, Датсета, Механика  
Автомат: Выдающая диагностика, ОСАГО

1 980 000 P

Проверить ТС

AvtoCod

Audi Q5, 2017 г.  
Пробег: 34 000 км, 1 владелец, 2.0 Робот, Москва  
Автомат: Выдающая диагностика, ОСАГО

2 290 000 P

Проверить ТС

AvtoCod

Audi 80, 1989 г.  
Пробег: 370 000 км, 4 владельца, 1.8 Механика, Белгородская область, Барск  
Автомат: Выдающая диагностика, ОСАГО

170 000 P

Проверить ТС

AvtoCod

Audi A6, 2018 г.  
Пробег: 135 000 км, 2 владельца, 3.0 роботизированная, Санкт-Петербург  
Автомат: Выдающая диагностика, ОСАГО

4 850 000 P

Выше рынка на 1 193 000 P

Проверить ТС

# ПЛАН РАБОТЫ НАД ПРОЕКТОМ

---

- 1) Связаться с потенциальными партнерами и обговорить с ними условия партнерства*
- 2) Разработать сайт и приложение*
- 3) После выполнения пункта 1 и 2 - продвижение*

# ИЗМЕРЕНИЕ РЫНКА

---

*Pam* (потенциально доступный объём рынка) - 32 000 000 человек (Люди, проживающие в России, у которых есть автомобиль)

*Tam* (общий объём рынка) - 32 000 00 человек (люди, которые пользуются автомобильным ПО)

*Sam* (доступный объём рынка)- 32 000 0 человек (примерно 10%)

*Som* (реально достижимый объём) - 16 000 человек (примерно 0,5%)