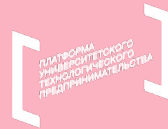


# Бокс-агроинкубатор «Дачник 3000»

**20.35** **20.35**  
УНИВЕРСИТЕТ НАЦИОНАЛЬНАЯ  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ  
ИНИЦИАТИВА



открытые  
инновации  
СТАРТАП-СТУДИЯ



# АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

- Цели проекта: Разработка и внедрение в пищевую промышленность современного оборудования для обеспечения автоматизации на предприятиях сельскохозяйственной продукции.
- Задачи проекта:
- Внедрение автоматизированного оборудования в сельскохозяйственную промышленность, а также получение качественного продукта каждый сезон ежегодно.
- Ожидаемые результаты:
- С учетом цен на нашу продукцию и рентабельности оборудования – В первый год заинтересуется более 1000 организаций, с целью усовершенствования своего предприятия и повышения ассортимента продукции на каждый сезон.
- Потенциальные потребительские сегменты:
- Целевая аудитория – 36,4 тыс.
- Стоимость – от 100.000 рублей
- Наиболее заинтересованный сегмент – сельскохозяйственные организации, юридические лица





# ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Юридические лица и организации:

1. Сельскохозяйственные предприятия - Крупные и мелкие сельскохозяйственные предприятия, занимающиеся выращиванием сельскохозяйственных культур или животноводством, могут использовать многофункциональные боксы-агроинкубаторы для инкубации семян, выращивания рассады, разведения молодняка и других процессов
2. Фермеры и садоводы: Люди, занимающиеся садоводством, овощеводством или цветоводством на небольших земельных участках, могут также воспользоваться многофункциональными боксами-агроинкубаторами для создания оптимальных условий для выращивания растений
3. Учебные заведения, исследовательские институты и научные лаборатории для проведения экспериментов, тестирования сельскохозяйственных технологий и разработки новых сортов растений
4. Компании, занимающиеся продажей семян, саженцев, удобрений или сельскохозяйственного оборудования для демонстрации своей продукции или проведения демонстрационных циклов



# ПРОБЛЕМА

- Бокс решает проблему с сезонностью погоды, не разработанностью оборудования, не подходящим климатом для выращивания.
- Клиент теряет возможность производить фрукты и овощи вне сезона
- Потенциальные клиенты: сельскохозяйственные организации, юридические лица



# РЕШЕНИЕ

- Многофункциональный бокс - агроинкубатор:
- - Бокс оснащен системой терморегуляции и влажности, которая обеспечивает устойчивые и оптимальные параметры для инкубации семян и рассады
- - Наличие специальной системы освещения, которая поддерживает оптимальное освещение для роста растений и выращивания саженцев
- - Система аэрации обеспечивает поступление свежего воздуха в бокс, что необходимо для здоровья и развития растений
- - Встроенные датчики и системы мониторинга позволяют отслеживать и контролировать температуру, влажность, освещенность и другие параметры внутри бокса
- - Имеет мультиуровневую конструкцию для эффективного использования пространства и оптимизации условий для различных видов культур
- - Наличие системы полива и удобной системы дозирования удобрений

# ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Наш бокс-агроинкубатор помогает сэкономить время и усилия при проведении процессов инкубации и выращивания растений, обеспечивая оптимальные условия и автоматизированные функции

# РЫНОК

- - Сегмент: Многофункциональные боксы-агроинкубаторы представляют собой инновационное устройство, которое может быть использовано в различных отраслях, включая сельское хозяйство, садоводство, животноводство и научные исследования. Они обеспечивают оптимальные условия для инкубации, выращивания и разведения, что может заинтересовать широкий круг потребителей.
- - Доля рынка: После проведения анализа конкурентной среды, спроса и потенциала рынка, можно определить ожидаемую долю рынка для Многофункционального бокса-агроинкубатора. Эта доля может быть определена изучением объема спроса, конкуренции и прогнозируемых объемов продаж.
- Потенциальные возможности для масштабирования бизнеса по производству Многофункционального бокса-агроинкубатора:
- 1. Расширение ассортимента продукции: Разработка дополнительных моделей и вариантов боксов-агроинкубаторов, чтобы удовлетворить разнообразные потребности клиентов.
- 2. Поиск новых рынков: Исследование и проникновение на новые рынки и отрасли, где спрос на подобные устройства может быть высоким, такие как медицинское растениеводство или вертикальное фермерство.
- 3. Увеличение производственных мощностей: Инвестиции в расширение производственных мощностей, технологическое обновление и автоматизацию производства для увеличения объемов производства.
- 4. Международное расширение: Исследование и входение на международные рынки для масштабирования бизнеса и расширения географии продаж.
- 5. Партнерство и сотрудничество: Установление партнерских отношений с поставщиками, дистрибьюторами, ассоциациями или научными учреждениями для повышения конкурентоспособности и диверсификации бизнеса.

# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- 1. Отношения с потребителями:
  - - Установление близких отношений через проведение обучающих мероприятий, вебинаров и консультаций по использованию устройства.
  - - Сбор обратной связи от клиентов для дальнейшего улучшения продукта и услуг.
- 2. Отношения с поставщиками:
  - - Поиск надежных поставщиков оборудования и материалов для производства бокса-агроинкубатора, с целью обеспечения высокого качества продукции.
  - - Установление долгосрочных партнерских отношений с поставщиками для обеспечения надежного снабжения.
- 3. Привлечение финансовых и иных ресурсов:
  - - Планирование инвестиций и привлечение финансовых ресурсов для расширения производства и маркетинговых усилий.
  - - Фандрайзинг через участие в грантовых конкурсах.
- 4. Каналы продвижения и сбыта продукта:
  - - Развитие онлайн-продаж и маркетинговых кампаний для привлечения потенциальных клиентов.
  - - Сотрудничество с дистрибьюторами и партнерами агросферы для расширения сети продаж и распространения боксов-агроинкубаторов.





## КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Абросимов Роман Евгеньевич

89233512118,  
[romanio2002@mail.ru](mailto:romanio2002@mail.ru)