

# Erised



Поиск

Все категории

Посмотреть планы

Меню

Получи кастомизированное предложение для подписки

Sign Up

## Все уроки

Новые

Популярные

Посмотреть планы

Тинькофф

Сбер

Яндекс

Вконтакте

Маркетинг

IT & Tech

Дизайн & IT

Бизнес

Управление

Инженерия

Здоровье

Английский

Sign Up

## Все уроки

Новые

Популярные

Наука & Технологии

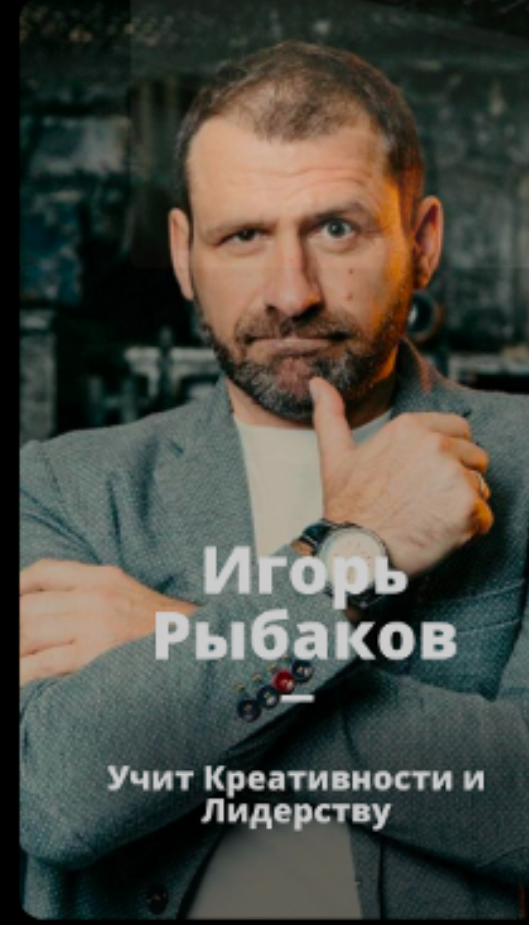
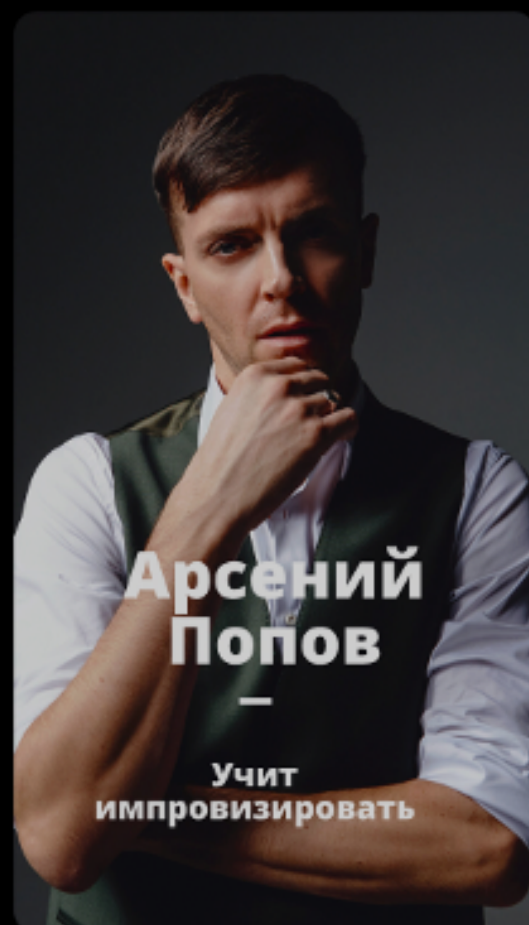
Здоровье & Спорт

Бизнес

Медиа

Дизайн & Стиль

Психология



Цель  
Путь  
Результат

Поможет достигать своих целей за счёт индивидуального подбора траекторий.

# Проблема

Проблема была завалидирована на основе 40 глубинных интервью и 12 экспертных консультаций.

## Гипотеза

## Респонденты

Студенты и **молодые специалисты** не могут трудоустроиться по специальности из-за нехватки знаний.

---

84%

**Компании** теряют большие деньги на этапе найма и обучения сотрудников.

---

95%

**Разработчики** онлайн курсов не имеют качественных каналов сбыта и имеют низкую возвращаемость клиентов.

---

75%

**Вывод:** Рынок нуждается в решении, способном закрыть данные проблемы.

# Решение

Агрегатор курсов - подбор индивидуальных траекторий развития.

## Пользователи

Разрабатываем индивидуальную траекторию, **экономя** клиенту **время**, тратившееся на поиск необходимого материала, и **деньги**, так как пользователь не переплачивает за лишнее.

---

## Компании

Подготавливаем компаниям специалистов и переаттестуем имеющих. При ориентированности на компании с 500 - 15000 сотрудников, мы **снижаем затраты** на **50 млн.₽ - 1.5 млрд.₽**

---

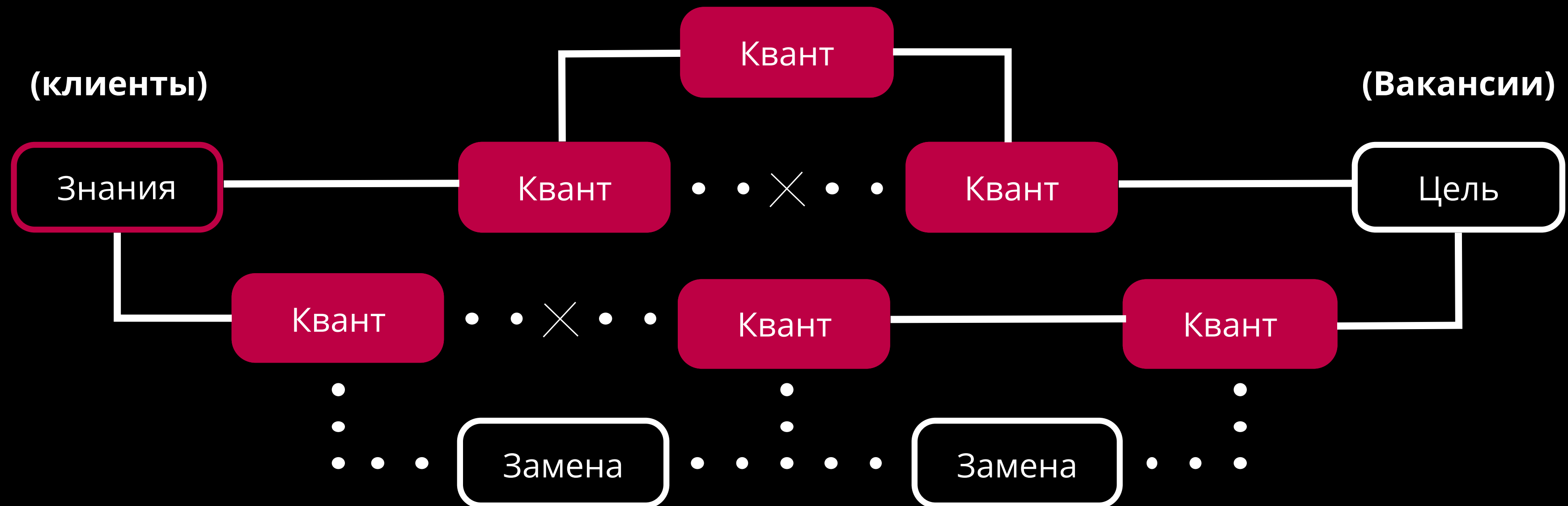
## Разработчики курсов

**Увеличиваем трафик клиентов**, позволяем **экономит** на маркетинге и платформе. **Снижаем затраты** в среднем 600 000₽.

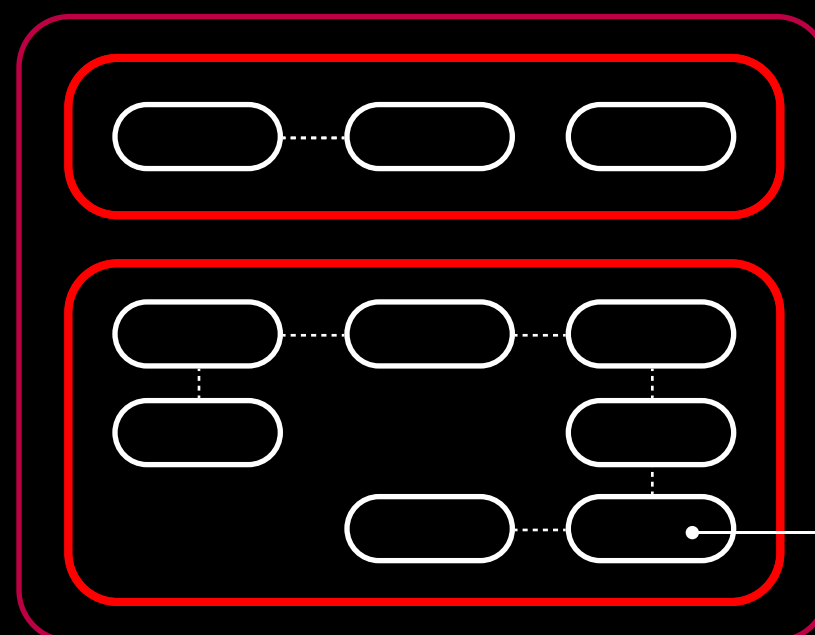
---

# Алгоритм

## Схематическая траектория развития



### Блок



Квант

**Блоки** - это курсы, размещённые в нашем сервисе партнёрами.

Эксперты при помощи ИИ делят их на **кванты**.

**Кванты** помогают ИИ предоставлять только необходимый материал и быстро адаптироваться.

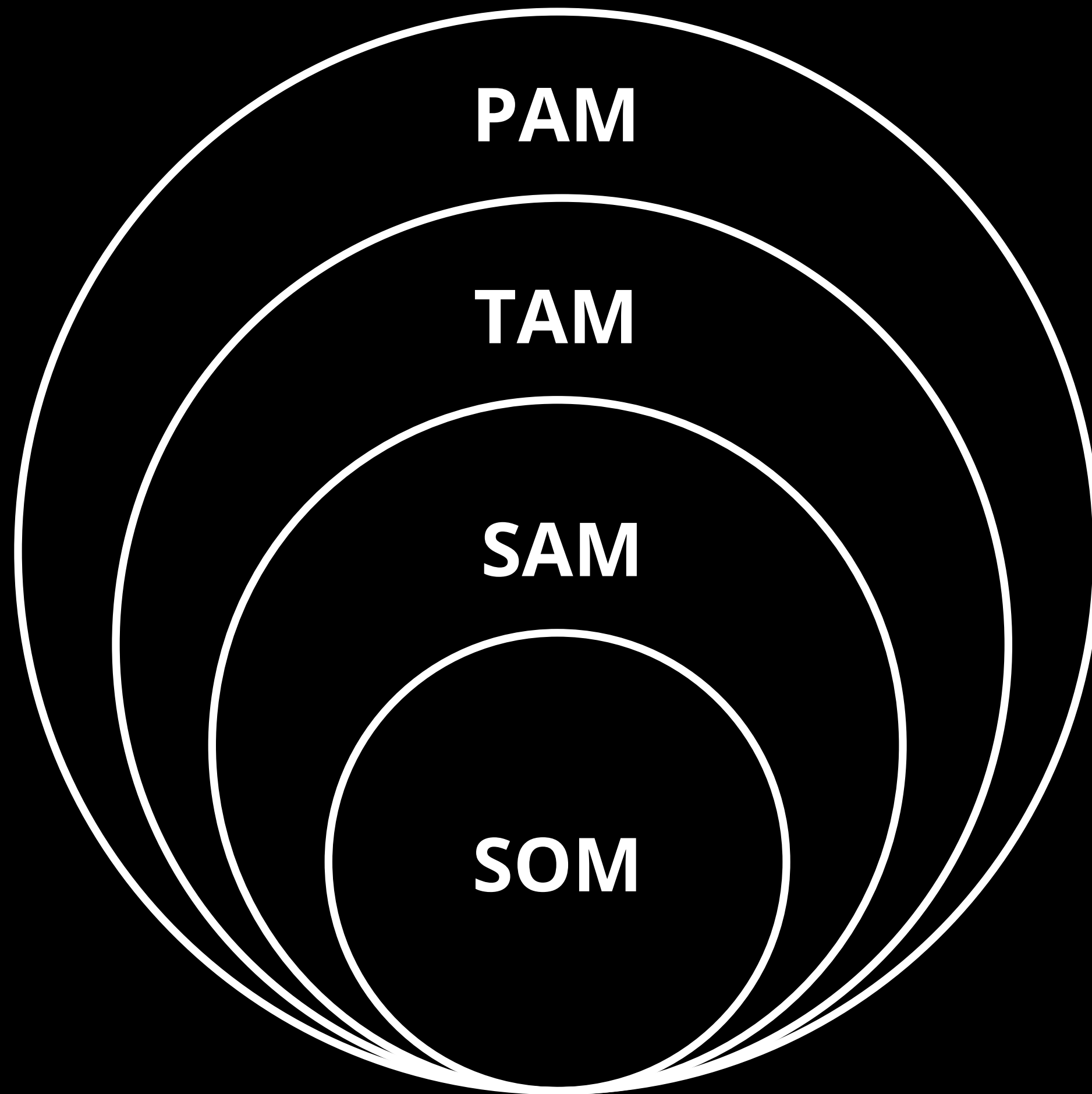
# Оценка рынка

**РАМ:** 474₽ млрд.  
потенциал рынка России

**ТАМ:** 230₽ млрд.  
достижимый рынок через 5 лет

**SAM:** 73₽ млрд.  
рынок конкурентов

**SOM:** 246₽ млн.  
планируем занять нишу в 0.5%  
в течении 2 лет



На основе статистики в ближайшие 2 года рынок EdTech увеличится на 35%.

# Бизнес Модель

b2c



**Знания**

- 
- 
- 

**Цель**

- 
- 
- 

**Путь**

b2b

b2b

**Компании**

Предоставляют вакансии

Платят бонусы за поставляемых специалистов

**Образовательные платформы**

Платят комиссию за размещение своих курсов

# Юнит Экономика

В период на январь 2023 - июль 2023

## Расходы

Backend	880 000₽
Frontend	520 000₽
Data Scientist	1 000 000₽
Дизайн	220 000₽
Маркетинг	580 000₽
Амортизация	92 000₽
<b>Итого</b>	<b>3 292 000₽</b>

Окупаемость, месяцев	Средний чек на покупателя	Число покупок на одного покупателя	Конверсия покупки	Стоимость привлечения клиента
<b>PP</b>	<b>AOV</b>	<b>APC</b>	<b>C1</b>	<b>CAC</b>
12	3 400₽	4.2	0.06	275₽

Дата, мес	Янв.	Фев.	Март	Апр.	Май	Июнь	Июль
Расходы, тыс. ₽	525	525	650	650	420	520	<b>380</b>
Доходы, тыс. ₽	0	29	68	101	130	367	<b>415</b>
Суммарно, млн.₽	-0,5	-1	-1,6	-2,2	-2,4	<b>-2,6</b>	-2,6

Необходимо инвестирование в размере  
**2,6 млн.₽**

# Конкуренты

## Сравниваемые характеристики

Учёт предыдущего опыта

Подстраивается под клиента

Предоставляет пройти пошаговую траекторию

Помогает определить цель

Адаптируется под изменения клиента

Охватывает ЦА с малым бюджетом

Собирает БД знаний клиента

  
**Ered**

—  
HR-PROFI

—  
Skillbox

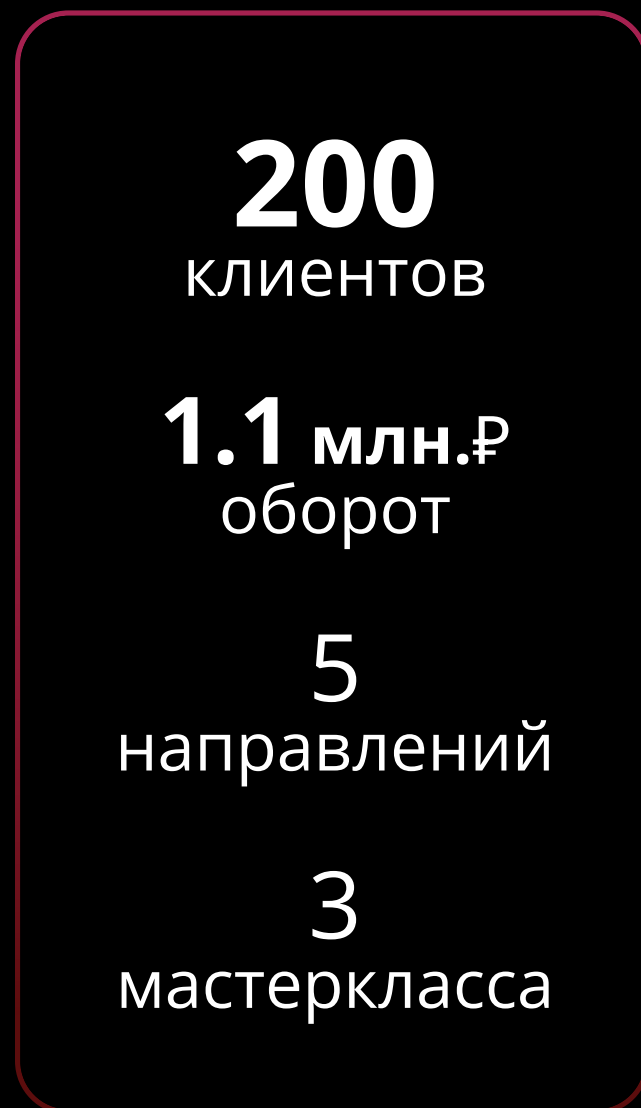
  
НЕТОЛОГИЯ

  
MasterClass





# Roadmap



Созданное приложение



I квартал  
2023



Интеграция ИИ



II квартал  
2023



Расширение услуг сервиса



IV квартал  
2023



Собственные курсы



II квартал  
2024



Развитие HR направления



IV квартал  
2024



## СЕО

Создание ИИ проекта "Buy or Sell Service" на базе Сириус при поддержке ВТБ. Разработка NFT. Обучение МФТИ, Тинькофф, ВШЭ, МГТУ Им. Баумана, Сириус.



## СФО

Студент **НИУ ВШЭ** факультета БЭК, 3 курс. Младший консультантом в "**Deloitte**", участник **IB** клуба при **МГУ**.



## Куратор

Куратор инкубатора НИУ ВШЭ.



## Разработчик

Преподаватель «Яндекс.Лицей», «Фоксфорд», тренер Microsoft IA, куратор ШНТ, разработчик МЭШ, автор издательства «Бином».



## СОО

Студент МГТУ Им. Баумана, ИБМ6, 3 курс. Младший консультантом в "**В1**", основатель **Baumana Case Club**.



## Трекер

Трекер, Ментор стартапов и бизнес проектов, Project Owner в IT, эксперт НТИ, Преподаватель-практик по SAP ERP.

# Предложения

## Партнёрство

### Условия

Партнёрство на основании сооснователя компании.

Необходим опыта работы с EdTech, понимание работы стартапа.

### Выгода

Доля в компании - от **25%**

## Инвестиции

Объём инвестиций - от 2.6 млн.₽

### Выгода

1. Возвращение **115%** вложенных средств через 1 год

Или

2. Дивиденды в размере от **7%**

## Exit

### Выгода

За 1 год стоимость компании приблизительно вырастет на 600%.

Доля в компании - от **14%**



**Зуев Глеб**

**+7 (985) 363-01-78**

**telegram: @ulk06e**