

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

«_15_»_11_2022 г.

Наименование Получателя гранта	Delivery Drone
ИНН Грантополучателя	
Наименование акселерационной программы	АКСЕЛЕРАЦИОННАЯ ПРОГРАММА ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ РФ R&D
Дата начала реализации акселерационной программы	10.10.2022
Дата заключения и номер Договора	

1.	
2. Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Delivery drone
Команда стартап-проекта	1. Назаров Семён Дмитриевич 2. Николаев Сергей Алексеевич 3. Лимонов Артём Сергеевич 4. Исломов Мехродж Хасанович
Ссылка на проект в информационной системе Projects	https://pt.2035.university/project/delivery-drone
Технологическое направление	Беспилотники, БПЛА, искусственный интеллект, компьютерное зрение, нейросети.
Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)	Delivery drone – инновационная система доставки, использующая БПЛА для доставки товаров из магазинов, гипермаркетов, в пределах города и в пригород и в частный сектор, а также для доставки посылок и грузов средней тяжести в пределах одного города.
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	Сегодня каждый хотя бы раз заказывал доставку еды из магазина или покупал что-нибудь на маркетплейсах. Скорость и качество доставки приобретает всё большее значение в современных реалиях, и доставка дронами выведет этот процесс на новый уровень, особенно если дело касается доставки груза недалеко за город в частный дом, или срочной доставки груза от одного человека другому в другой конец города, ведь дрон передвигается по воздуху и значительно превосходит в мобильности не только пешего курьера, но и курьера на автомобиле, поскольку не может попасть в пробку. Такой подход поможет значительно повысить эффективность доставки и облегчит жизнь многим любителям заказать что-то через интернет.
Технологические риски	Технологические риски: <ul style="list-style-type: none"> возможна погрешность в работе программного обеспечения дрона, что может привести к некорректной работе и столкновениям с посторонними объектами в воздухе; некорректная работа дрона в ненормированных погодных условиях (сильной жаре, сильном холоде, ливне, ветре).

Потенциальные заказчики	<ul style="list-style-type: none"> • Люди, живущие или часто бывающие за городом в частном доме; • Компании, желающие повысить рентабельность своей доставки; • Все, кто заказывает товары или продукты через интернет и мобильные приложения.
Бизнес-модель стартап-проекта ¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	<ol style="list-style-type: none"> 1. B2C: прием заказов и получение платы за доставку; 2. B2B: сотрудничество с компаниями, предоставление им услуг доставки за фиксированную плату или процент от суммы заказа.
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Сервис будет использовать беспилотные летательные аппараты для осуществления доставки.
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения ²	_____ рублей
Предполагаемые источники финансирования	Акселераторы, проекты по поддержке и развитию инновационных проектов.
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта ³	<p>РАМ (2024) = (1918 млн заказов * 100 руб.) * 2,5 = 479 800 000 000 руб.</p> <p>ТАМ (2021) = 191 800 000 000 руб.</p> <p>SAM (*16%*10%) = 3 068 800 000 руб.</p> <p>SOM (*10%) = 306 880 000 руб. в год</p>

3. Календарный план стартап-проекта

Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Организационный этап, поиск недостающих кадров	2	0 – 100 000 руб.
Разработка MVP	6	5 000 000 руб.
Бета-тестирование	2	500 000 – 1 000 000 руб.

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

³ Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и.т.п, а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

Запуск проекта	1	
Масштабирование		3 000 000 – 5 000 000 руб.
Итого 11 000 000 руб.		

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
1. Назаров Семён		35
2. Неудачин Даниил		35
2. Николаев Сергей		20
3. Лимонов Артём		10
Размер Уставного капитала (УК)		

5. Команда стартап- проекта

Ф.И.О.	Должность	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы
НАЗАРОВ СЕМЁН ДМИТРИЕВИЧ	СЕО	Simon.nazarovd@gmail.com 89852738510	Обеспечение стратегического, финансового и операционного управления компанией, коммуникации с инвесторами	-студент ФУ при правительстве РФ Мировая экономика и международный бизнес, опыт работы 6 месяцев
НЕУДАЧИН ДАНИИЛ ГЛЕБОВИЧ	Главный инженер	89197244893	Ответственный за техническую составляющую проекта.	-бакалавр, опыт работы 6 месяцев

НИКОЛАЕВ СЕРГЕЙ АЛЕКСЕЕВИЧ	Главный юрист	89265243780	Ответственный за документацию, чтобы вся работа компании велась в рамках закона, отслеживание и пресечение нарушений законодательства, выстраивание сотрудничества с поставщиками, заказчиками, органами власти, использование норм права в интересах компании.	-бакалавр, опыт работы 6 месяцев
ЛИМОНОВ АРТЁМ СЕРГЕЕВИЧ	Вице-СЕО	89128287777	Сбор и анализ данных для бизнес аналитики, продуктовый анализ, выполнение дополнительных организационных работ, замещение CEO	-студент ФУ при правительстве РФ Международные экономические отношения, опыт работы 6 месяцев.