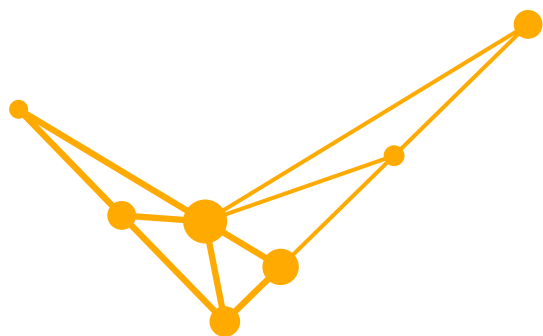




A2022

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее



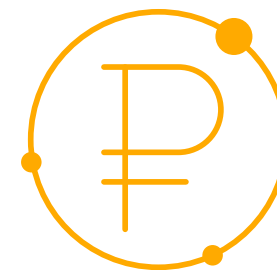
ПИТЧЛИКС

СЕРВИС ВИДЕОПИТЧИНГА

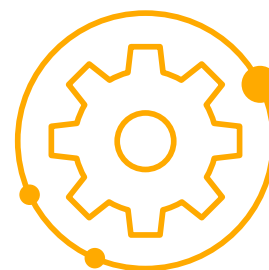
Платформа, объединяющая **СУБЪЕКТОВ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ** для развития инноваций и технологического предпринимательства



стартапы



инвесторы



корпорации



эксперты

<https://pt.2035.university/project/servis-korotkih-pictvideo>

Проблема

Развитие инноваций и технологического предпринимательства ограничено отсутствием площадок прямого взаимодействия субъектов инновационной деятельности (СИД)



Такой подход к питчу и отбору стартапов, сводит его полезность и потенциал к крайне низкому значению в контексте широты возможностей и запросов всех других участников инновационной экосистемы.

ПИТЧИНГ

Стартапы тратят время и ресурсы на поиск инвестиций, партнеров, корпоративных и государственных заказчиков

Для этого участвуют в питчах. В то время как они могли бы развивать продукт: проводить НИОКР, усиливать команду

Ранее использовавшиеся платформы и сервисы для питча и подготовки презентаций

- ушли с российского рынка/
- ограничены в доступе/
- используют иностранные серверы

Большинство популярных площадок для питчинга в России представляют собой стихийные, с точки зрения организации и соблюдения законодательства, формы.

А питч-мероприятия, проводимые венчурными и корпоративными заказчиками, ограничены интересами круга их целевого запроса на определённую технологию или стадию зрелости стартапов

ОТБОР СТАРТАПА

Решение

Платформа, которая объединит СИД

Ее ядро - питчпрофайла + видеопитч стартапа

как презентация его интеллектуальных ресурсов и активов, производительно используемых или потенциально применимых для максимизации экономических и технических результатов в рамках сетевого взаимодействия СИД



ДЛЯ КОГО?



стартапы



инвесторы



корпорации



акселераторы

идея → запуск → ранний рост → расширение

КАКИЕ ЗАДАЧИ РЕШАЕТ ПЛАТФОРМА?

- 1 дистанционный питчинг стартапов
- 2 организация поиска инноваций и технологий под запросы заказчиков и инвесторов (скаутинг)
- 3 структурирование информации о стартапе (продукте, компании, команде)
- 4 автоматизация процесса обучения команды, роста и масштабирования стартапа

КАКИЕ УСЛУГИ?

ОТБОР
СТАРТАПА

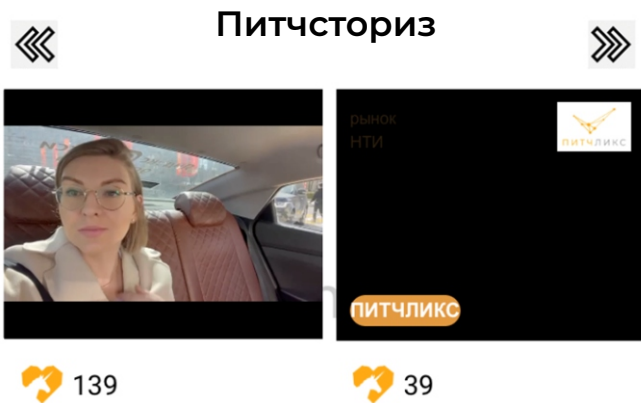
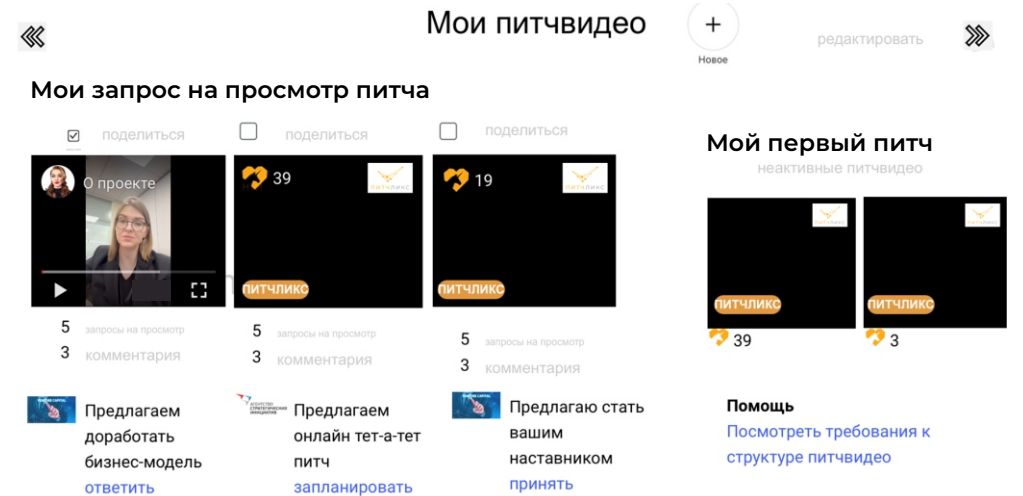
ПИТЧИНГ

- **ВИДЕОПИТЧИНГ** - структурная презентация интеллектуальных ресурсов и активов стартапа: продукта, проекта, команды, - посредством офлайн видеозаписей или онлайн видеосвязи
- **ВИДЕОПИТЧСЕССИИ**
- **ПИТЧВИДЕО**
- **ПИТЧСТОРИЗ**
- **ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ ПИТЧСЕССИЙ**
- **ПИТЧПРОФАЙЛ**
- **СКАУТИНГ**
- **НАСТАВНИЧЕСТВО**
- **ПРЕСКОРИНГ ЭКСПЕРТАМИ**

Продукт

Функционал Питчликс построен на модели формализации интеллектуальных ресурсов и активов стартапа посредством интерфейса личного кабинета вебсайта

Цель моделирования: создание и внедрение механизма управления интеллектуальным капиталом стартапа, который обеспечит положительное влияние на его инновационное развитие в рамках сетевого взаимодействия СИД



публикуется в закрытом доступе, для записи рекомендована структура.

ПИТЧВИДЕО (<1 мин на каждый блок)
дополнительная визуальная оценка



ВИДЕОПРЕЗЕНТАЦИЯ



- Современные люди визуалы
- Видео информативнее
- Помогает минимизировать противоречия с восприятием текста чтецом
- Помогает выстроить доверие
- Видео доминирует в мире – это тренд



- Эксперты не хотят тратить время на просмотр
- Проще пролистать Питчдек
- Привык к структуре питчдек/сейлсдек

как решили проблему

- Ролики короткие, разбиты на части
- Полистать питчпрофайл, а затем посмотреть видео
- Учим людей записывать видео по структуре

Конкуренты



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



ФОНД НТИ

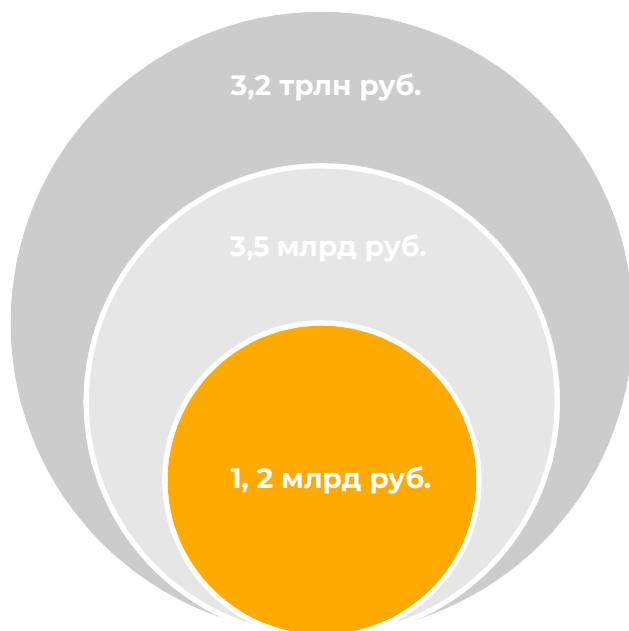


A2022

РОССИЯ



РАСЧЕТ ОБЪЕМА РЫНКА



TAM

SAM

SOM

	КОЛИЧЕСТ- ВЕННЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ В МИРЕ	КОЛИЧЕСТ- ВЕННЫЙ ПОКАЗАТЕЛЬ В РОССИИ	Целевое значение доли на рынке %	Стоимость подписки в месяц	Средний срок пользования платформой
Стартапов	500000	4500	40	1500	3 года
Инвесторов	63000	700	30	130000	
Крупных технологических компаний	213000	1100	30	130000	
Акселераторов	774	160	50	300000	

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ПОДПИСКИ: **B2B**

ЦА: стартапы, инвесторы и корпорации, акселераторы

вносят абонентскую плату за пользование услугами сервиса

**МИНИМАЛЬНАЯ УСЛОВНАЯ ПЛАТА
ДЛЯ ПОКРЫТИЯ РАСХОДОВ НА СЕРВЕРНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ**

Услуги типа 1 для стартапов – пользование полным функционалом личного кабинета стартапа

Доступ к внесению изменений в профиль личного кабинета и обновлению контента
(для стартапов на сайте более 3 месяцев)

FREEMIUM – продолжают пользоваться личным кабинетом после 3 месяцев, но не могут вносить изменения



стартапы

ОСНОВНАЯ МАРЖИНАЛЬНАЯ ПРИБЫЛЬ

Услуги типа 2 для инвесторов, корпораций, акселераторов - пользование полным функционалом сервиса

1. Доступ ко всем технологическим направлениям для скаутинга
2. Возможность направить запрос на просмотр питчпрофайла стартапа
3. Возможность участвовать в видеосессиях (для клиентов на сайте более 1 месяца)

FREEMIUM – продолжают пользоваться сервисом после 1 месяца, но могут выбрать 3 технологических направления для скаутинга и наставничества



инвесторы



корпорации



акселераторы



B2G - особые коммерческие условия / партнерское соглашение
60 экспертных оценок вузом = 3 месяца пользования сервисом



Первоначальный капитал	43 222 125		
Срок окупаемости проекта	2	года	
Ставка дисконтирования	20%		
NPV- чистая приведенная стоимость	200 057 641 RUB	руб	до IV кв 2026
IRR (внутренняя норма доходности)	35%		
Затраты Этапа 1	14 620 500	руб	
Затраты Этапа 2	71 675 625	руб	
Затраты Этапа 3	90 366 763		
Затраты Этапа 4	102 210 496		
Затраты Этапа 5	234 426 859	руб	

СИД / ПОДПИСКИ

ЦЕЛИ/показатели	ДОЛЯ ПЛАТНЫХ ПОДПИСОК %	СТОИМОСТЬ ПОДПИСКИ руб./мес	2022	2023	2024	2025	-2027
			Этап 1 (MVP) - видеопитчинг	Этап 2- наставничество трекеров и экспертов, образовательные модули	Этап 3 VALENS - регистрация организаций	Этап 4 - Международное участие	Этап 5 - ИНС предикативное образование и прогнозирование макро- и микрокризисов
Стартапов	30	1500	100	1 300	2 500	4 000	7 000
Инвесторов	40	130000	5	28	50	267	700
Крупных технологических компаний	40	130000	5	78	150	467	1 100
Акселераторов	50	300000	0	12	50	70	100
Экспертов			0	100	1 000	3 000	9 000
Организаций VALENS (СИД)			0	10	100	300	500
Питчсессий			0	100	10 000	30 000	70 000
Диагностических сессий			0	100	30 000	50 000	100 000

Текущие результаты



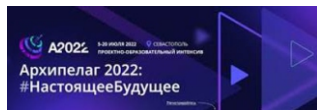
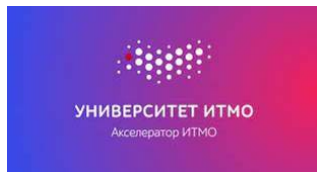
Стадия готовности

УГТЗ: Критические функции и/или характеристики подтверждены аналитическим и экспериментальным путем – продукт не готов, проект находится на стадии подтверждения технического решения проблемы;



В направлении развития проекта

Акселерация и участие



В направлении поиска инвестиций

Подали заявку на грант, Результат - 15 июля



В направлении развития команды

3 специалиста имеют степень кандидата наук и звание доцента.

2 специалиста имеют опыт / ведут разработку цифровых продуктов



В направлении развития продукта

Проводим CUSTDEV прототипирование MVP проекта



Планы развития

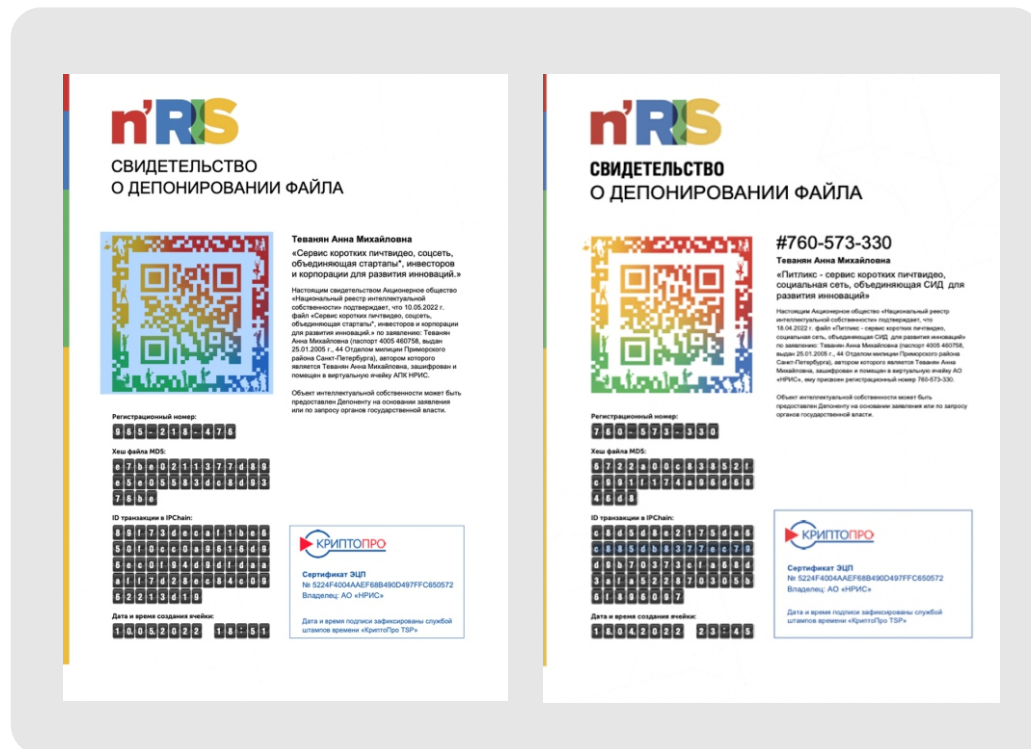


A2022

ЭТАП	Этап 1 (MVP) – персонализация, видеопитчинг	Этап 2 - наставничество трекеров и экспертов	Этап 3 МАСШТАБИРОВАНИЕ - консорциум VALENS** - регистрация организаций и сотрудников СИД России ?	Этап 4 ВЫХОД НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК – видеопитчсесии с иностранными стартапам, зеркальный обмен технологиями с дружественными странами	Этап 5 – ИНС для стартапов: 1) предикативное бизнес-образование 2) прогнозирование энде и экзокризисов развития стартапов ?
Срок	2022	2023	2024	2024	2024-2027
Организационное развитие / план по найму	12 Подбор квалифицированных кадров. Основной штат +аутсорсинг.	26 Выстраивание системного операционного управления. Формирование отдела маркетинга и IT.	35 Трудоустройство на постоянную основу команды разработчиков.	55	55+
Привлечение инвестиций и продажи	Инвестиции	Продажи	Вывод проекта на новые рынки за счет масштабирования.	Выход на международные рынки. Международные продажи	Выстроенная система продаж
Защита интеллектуальной собственности - по завершению ниокр для каждого модуля	Патент на промышленный образец (дизайн)	Патент на промышленный образец (дизайн) + Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ. Депонирование исходного кода.	Регистрация программы в реестре Минкомсвязи (Минцифры).		

** Valens - Сетевой консорциум СИД с проводимостью федеральных и региональных рабочих групп*– эффективный общественный институт, нацеленный на решение задач инновационной экосистемы (имеется отдельная презентация идеи)

Интеллектуальная собственность



ПО ЗАВЕРШЕНИЮ НИОКР ДЛЯ КАЖДОГО МОДУЛЯ ПЛАНИРУЕМ ОФОРМИТЬ:

- **Патент на промышленный образец (дизайн)**
Данный вид охраны позволит защитить интерфейс решения
- **Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ.** Депонирование исходного кода
- **Регистрация программы в реестре Минкомсвязи (Минцифры)**

Предложение для инвестора



A2022

условия для инвестора

20 472 200

сумма инвестиций, руб.

30

срок возврата, мес.

20%

ставка доходности годовая

50%

доходность инвестиций за период

37 296 442

доходность инвестиций в руб.

2,0

окупаемость инвестиций, лет

Итого	Срок	РАБОТЫ
р.18 772 200,00	5 мес.	Техническая разработка
р.2 100 000,00	3 мес	Операционные расходы (включая бухгалтерский, юридический аутсорс)
р.3 600 000,00	5 мес	ФОТ кадры
-р.4 000 000,00	12 месяц	ГРАНТ ФСИ?
р.20 472 200,00		

ИНВЕСТИЦИИ

разработка и исследование

		2022г.					
		р.3 969 000,00	р.14 803 200,00			р.0,00	
		Раб. час. произво	168	168	184	176	168
		Бюджет	р.3 969 000,00	р.4 993 800,00	р.5 405 000,00	р.4 404 400,00	р.0,00
Ставки руб.			август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
	Дизайн	р.3 611 200,00	р.1 041 600,00	р.1 041 600,00	р.1 140 800,00	р.387 200,00	р.0,00
р.4 500,00	Арт. директор		100,8	100,8	110,4	17,6	0
	Загрузка в %		60%	60%	60%	10%	0%
р.3 500,00	UX/UI designer		168	168	184	88	0
	Загрузка в %		100%	100%	100%	50%	0%
	Backend & integrations	р.5 508 000,00	р.756 000,00	р.1 512 000,00	р.1 656 000,00	р.1 584 000,00	р.0,00
р.4 500,00	Team Lead backend		84	168	184	176	0
	Загрузка в %		50%	100%	100%	100%	0%
р.4 500,00	backend-разработчик		84	168	184	176	0
	Загрузка в %		50%	100%	100%	100%	0%
	Frontend (Vanila JS, Верстка,	р.2 142 000,00	р.294 000,00	р.588 000,00	р.644 000,00	р.616 000,00	р.0,00
р.3 500,00	frontend-разработчик		84	168	184	176	0
	Загрузка в %		50%	100%	100%	100%	0%
	QA	р.1 530 000,00	р.210 000,00	р.420 000,00	р.460 000,00	р.440 000,00	р.0,00
р.2 500,00	QA		84	168	184	176	0
	Загрузка в %		50%	100%	100%	100%	0%
	Devops	р.534 800,00	р.352 800,00	р.117 600,00	р.64 400,00	р.0,00	р.0,00
р.3 500,00	Devops инженер		100,8	33,6	18,4	0	0
	Загрузка в %		60%	20%	10%	0%	0%
	Product & project managment	р.5 446 200,00	р.1 314 600,00	р.1 314 600,00	р.1 439 800,00	р.1 377 200,00	р.0,00
р.9 500,00	Project manager		58,8	58,8	64,4	61,6	0
	Загрузка в %		35%	35%	35%	35%	0%
р.4 500,00	Product owner		168	168	184	176	0
	Загрузка в %		100%	100%	100%	100%	0%

Инвестиции привлекаются в форме конвертируемого займа

Предложение для партнера



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



ФОНД НТИ



A2022

АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ИНИЦИАТИВ

ФОРСАЙТ

VALĒNS
консорциум инноваторов

Синергия инноваторов для развития инноваций и технологического предпринимательства России

Анна Тевяня
8 (916) 114-76-95
ladyanna4@yandex.ru

* от лат. valēns «имеющий силу»

МНОГОПРОФИЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОСИСТЕМА

МНОГОПРОФИЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОСИСТЕМА

- Стартапы
- Технологические компании
- Корпорации
- Инновационная инфраструктура
- Венчурные инвесторы
- Институты развития и фонды поддержки
- Образовательные организации
- Научные организации
- Федеральные и региональные органы госвласти
- Компании с госучастием
- Отраслевые и профессиональные сообщества
- Медиа



ЭТАПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТАРТАПА И РАБОЧЕЙ ГРУППЫ

1. Стартап регистрируется на площадке Питчликс

2. Подает заявку на участие в диагностической сессии с трекером

3. Проходит промо-презентацию на предмет заполнения данных личного кабинета

4. Рабочие группы по мере накопления запросов

5. Проводит групповые и индивидуальные диагностические сессии по типу QA

Время сессии трекер:

- валидирует данные личного кабинета стартапа
- выявляет боли/голки роста
- соотносит их с компетенциями рабочих групп
- направляет запросы/информацию в соответствующие рабочие группы

Проводит групповые и индивидуальные диагностические сессии по типу QA

- Выносит на обсуждение других членов групп предоставление материально-ресурсной базы
- Выносит на обсуждение других членов групп создание новых рабочих групп при достаточности накопленной проблематики
- Для особо значимых и перспективных проектов присваивают статус поддержки разного уровня

СТАРТАП

ТРЕКЕР

РАБОЧАЯ ГРУППА

Предложение для партнера



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



ФОНД НТИ
Фонд инновационных технологий



A2022

Международное развитие

форсайт



GoGlobal

НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ
СОТРУДНИЧЕСТВА
В СФЕРЕ ИННОВАЦИЙ

РОССИЯ В ЦЕНТРЕ ПОЛИВАЛЕНТНЫХ СВЯЗЕЙ

ФОРМАТ 10:10 – алгоритм организации



Питчсессии на площадке Питчликс при организационном участии GO GLOBAL - международный траволатор СИД

10 стартапов по технологическому направлению (например, MARINE INTELLECTUAL TECHN)

- Прошли регистрацию и подали заявку по уникальной ссылке питчсессии
- Предоставили презентацию и питчвидео (перевод при содействии GO GLOBAL)
- Отобраны экспертами GO GLOBAL
- Предварительный список с питчматериалами направлен другим странам для ознакомления экспертами
- Питчсется онлайн по расписанию на родном языке (синхронный перевод при содействии GO GLOBAL)

10 экспертов от стран участниц по технологическому направлению

- Корпорации
- Эксперты (Вузы, отраслевые эксперты, госорганы)
- Инвесторы

Говорим с миром на их родном языке!

VALĒNS
консорциум инноваторов



GoGlobal

Разработай и примени стратегию выхода на международный рынок вместе с локальными экспертами и поддержкой



Команда



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



ФОНД НТИ



A2022



Теванян
Анна

Ицаков
Евгений

Суворова
Светлана

Балканский
Андрей

Куликова
Оксана

СЕО

Лидер проекта.
Аналитик в сфере инноваций. Изучает инновации с научной и практической точек зрения более 10 лет в России, США, Канаде. Экономист, юрист, соискатель научной степени к.н.

научный руководитель проекта, CO-CEO

Доцент, заведующий Кафедрой менеджмента и предпринимательства Факультета экономических и социальных наук РАНХиГС, к.э.н.

Сфера научной деятельности:
Экономика.
Экономические науки

РО

Доцент Высшей школы сервиса и торговли, к.э.н., Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого (СПбПУ).

СТО

Ведущий инженер Центра юзабилити и смешанной реальности Университета ИТМО, руководитель юзабилити-лабораторией.

маркетолог инноваций

Доцент кафедры экономики и финансов, К.Т.Н.

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее



20.35
УНИВЕРСИТЕТ

ПЛАТФОРМА НТИ



ФОНД НТИ



A2022


Технологии, которые работают

VALENS
консорциум инноваторов

ПИТЧЛИКС



 <http://www.pitchleaks.ru>

 8 (916) -114-76-95

 ladyanna4@yandex.ru



Лайкни единорога