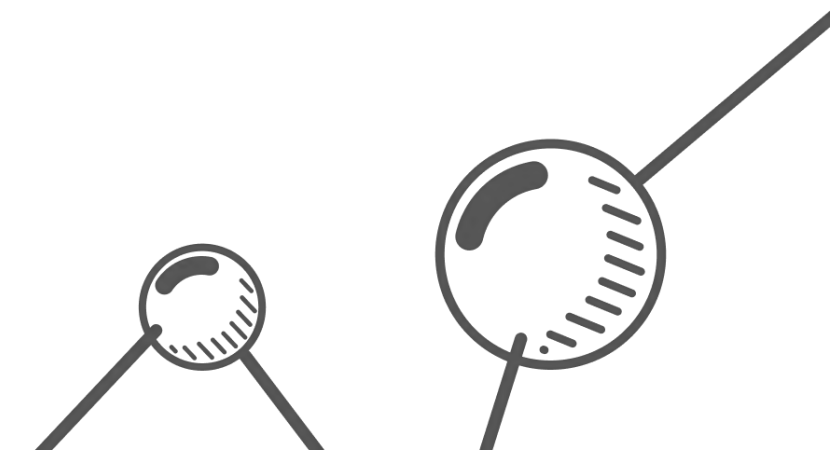
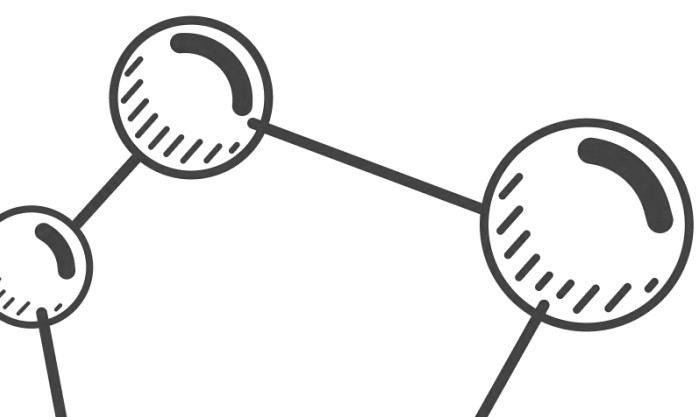


Сервис по поиску подработки «TaskMatch»



Целевая аудитория и проблема

Общая проблема: нет платформы для поиска подработки и временных сотрудников

Работодателей

Общепит, форумы

- нет платформы, где можно найти временный персонал
- недостаточно временных сотрудников
- отсутствие лишнего времени для поиска временных сотрудников

Соискателей

Студенты, молодежь

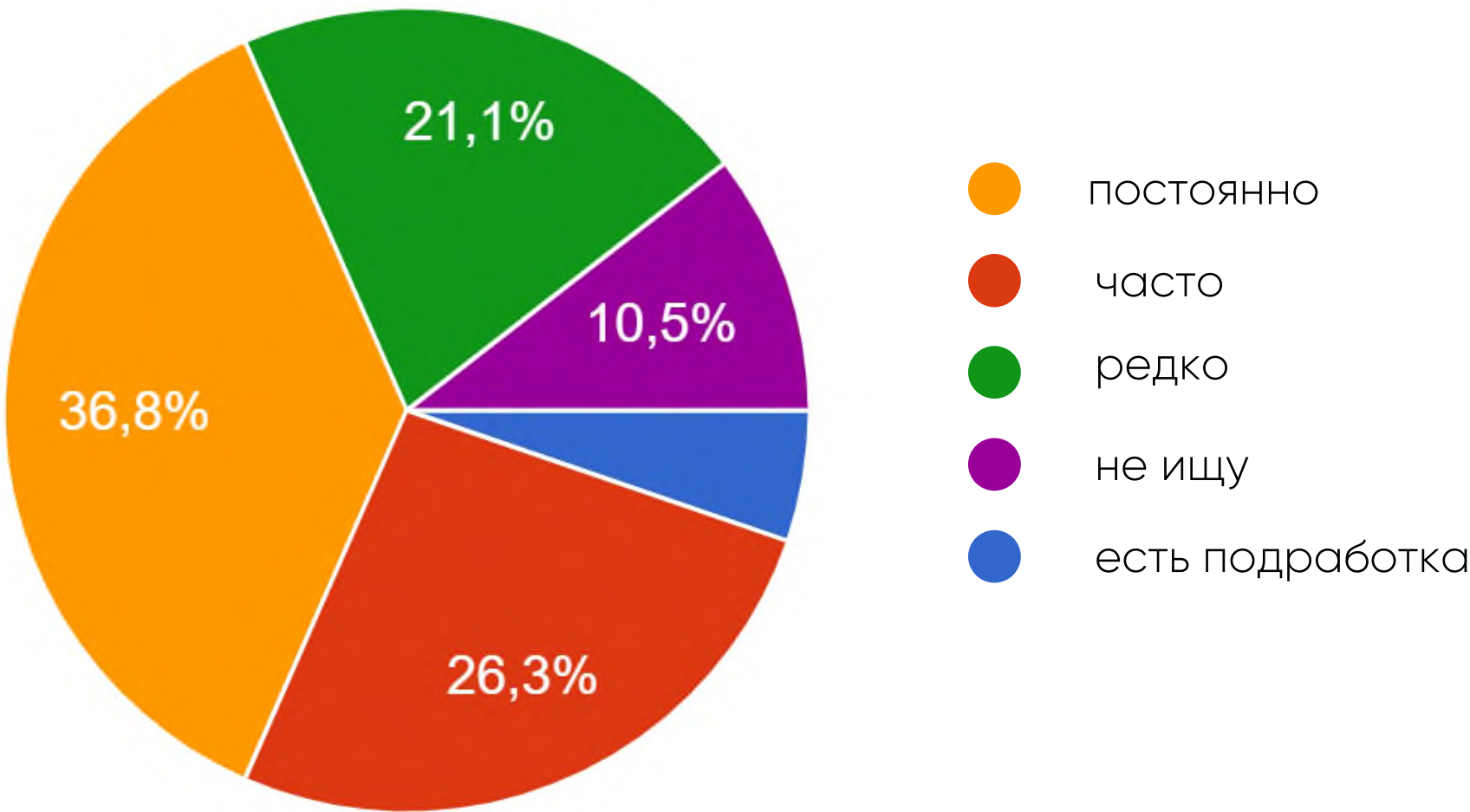
- недостаточно времени, чтобы работать полный день
- проблема с поиском подработки
- нет возможности полноценно проходить практику
- нет возможности получить опыт работы, который требуют почти на всех вакансиях

Исследование

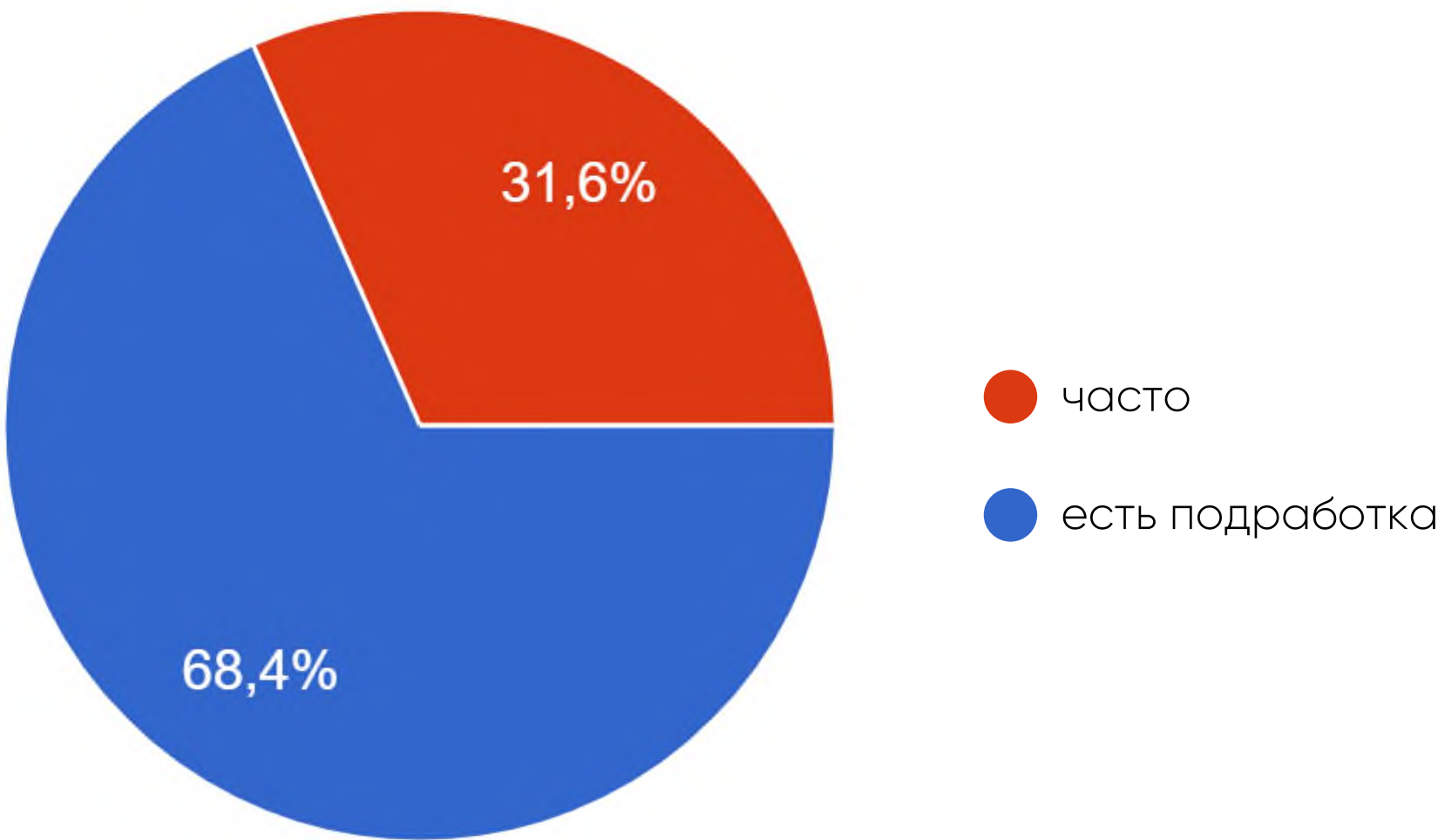
С какими трудностями Вы сталкиваетесь при поиске подработки?

- Неудобный график
- Низкая оплата
- Высокая нагрузка
- Недостоверность информации
- Мало вакансий
- Требуют опыт работы

Как часто Вы ищите подработку?



Возникали ли у Вас проблемы с написанием резюме?



Описание предлагаемого решения и технологии

Сервис «TaskMatch» — это инновационная платформа на базе искусственного интеллекта, созданная для помощи сотрудникам и работодателям в поиске временных вакансий и работников

Уникальные преимущества и выгоды для клиентов

- ✓Рейтинг и отзывы
- ✓Персонализированные подписки
- ✓Персональный менеджер
- ✓Обучающие курсы на платформе

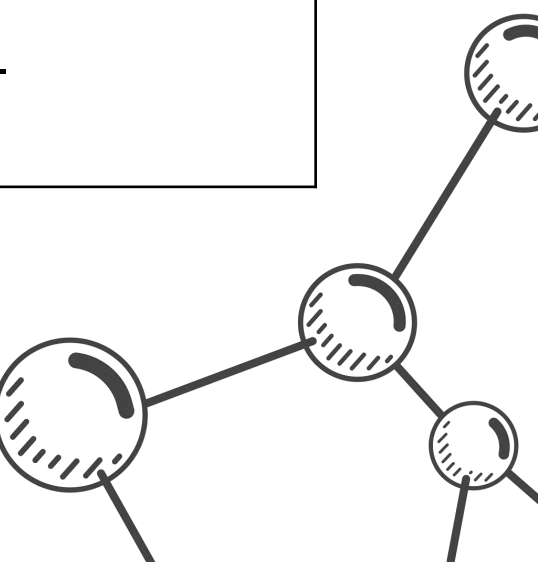


- ✓Помощник-ИИ
- ✓Надежные и выплаты через сервис TaskMatch
- ✓Поиск сотрудников в выбранном радиусе
- ✓Статус готовности выйти на работу

Конкуренты и аналоги



	TaskMatch	Ventra Go!	Профи.ру	YouDo
Рейтинг компаний и соискателей	+	–	+	+
Персонализированные подписки	+	–	–	–
Персональный менеджер	+	–	–	–
Онлайн и офлайн обучение проф.навыкам на платформе	+	–	–	–
Встроенный искусственный интеллект	+	–	–	–
Поиск сотрудников в выбранном радиусе	+	–	+	–
Статус готовности выйти на работу	+	–	–	–





РЫНОК

7.5 млрд руб

Студенты по выбранным*
странам

400 млн руб

Студенты по РФ

71 млн руб

Безработные студенты по
РФ

*Россия, Казахстан, Беларусь, Азербайджан,
Армения, Саудовская Аравия, Китай, Индия

TAM

SAM

SOM

719 тыс

Безработных
студентов по
РФ на 2024г

4 млн

студентов по
РФ на 2024г

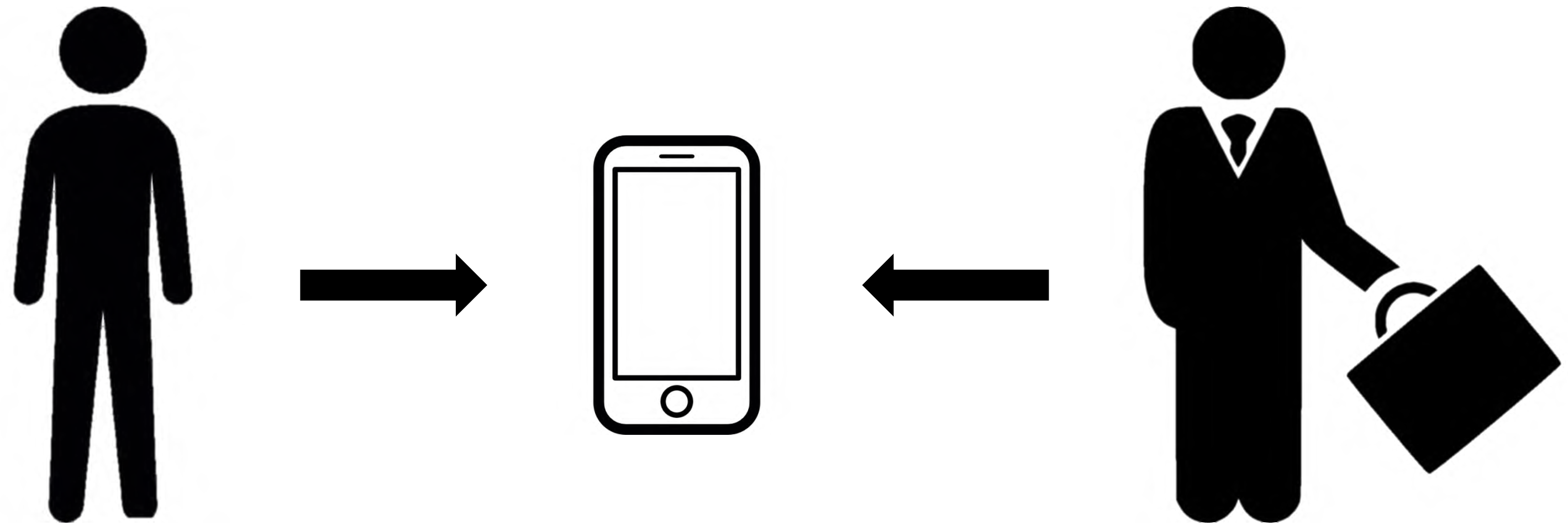
75 млн

студентов по
выбранным*
странам на
2024г

**По данным Росстат, Интерфакс, НИУ ВШЭ

Бизнес-модель

B2B2C



Каналы коммуникации и сбыта
(каналы продвижения):

- Реклама по ТВ, интернет
- Социальные сети
- Билборды
- Реклама в ВУЗах и школах на стендах

Способ заработка:

- Реклама компаний
- Продажа курсов
- Подписки
- Комиссия с транзакций

Финансовая модель

Запрос к инвесторам:

Создание платформы:
500.000 рублей

Реклама: 200.000 рублей

Зарплата сотрудникам:
300.000

ИТОГ: 1.000.000

**Окупаемость:
17 месяцев**

Прогноз доходов в месяц:

Реклама на платформе: 30.000 руб. + Подписки: 14.500 + Комиссия с транзакций: 10.000 + Курсы: 5.000
= **59.500** рублей

Дорожная карта (план развития)



Этап 1

Сентябрь 2024 – Декабрь 2024

- Зарождение идеи
- Участие в Акселераторе
- Участие в конкурсе «ТОП-1000 студенческих стартапов»
- Участие в форуме «ТехПред»
- Участие в университетском питче

Этап 2

Январь 2025 – Июнь 2025

- Участие в конкурсе «Студенческий стартап»
- Поиск программиста в команду
- Начинаем привлекать соискателей
- Подача заявки на грант Росмолодежь

Этап 3

Июль 2025 – Декабрь 2025

- Начало разработки сайта
- Установка партнерских связей
- Первые продажи
- Подача заявки на конкурс «Акселератор ПромТехДизайн»

Этап 4

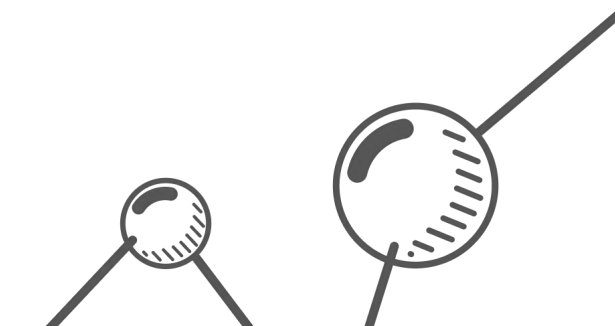
Январь 2026 – Июнь 2026

- Начало разработки приложения
- Привлечение инвесторов
- Запуск рекламы
- Внедрение ИИ в платформу



Результаты акселератора ПромТехДизайн

- Освоили клиентоориентированную методологию создания высокотехнологичных продуктов;
- Провели анализ рынка, сформулировали и подтвердили гипотезы о проблеме;
- Создали команду;
- Разработали финансовую модель;
- Составили дорожную карту;
- Участие в конкурсе «Топ-1000 студенческих стартапов»



Команда

«Львы Невы»



Перелетова Дарья
КОММЕРЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР

- Экономическое, финансовое и стратегическое планирование
- Победитель в конкурсе «Лучник Будущее» 2024
- Активный деятель в жизни университета



Никиташко Мария
ЛИДЕР (СЕО)

- Организация рабочего процесса
- Распределение задач
- Победитель в конкурсе «Лучник Будущее» 2024
- Активный деятель в жизни университета



Синеокая Екатерина
ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ

- Продвижение проекта на площадках
- Ответственная за креатив и дизайн
- Победитель в конкурсе «Лучник Будущее» 2024
- Активный деятель в жизни университета

Запрос на поддержку



Необходимо 4 млн рублей на реализацию 3 и 4 этапа и финансового обеспечения компании на 1 месяц

Для участия в Студенческом стартапе нам необходима Ваша помощь в виде писем поддержки

Партнеры получают: 10% акций компании и дивиденды

Мы ищем партнеров в сферах: юридической, IT, экономической, финансовой и других сферах, которые помогут нашему развитию

Лидер команды:
Никиташко Мария
+79247365916
marianik20.05@mail.ru

