

MicroSchool

Гатаулин Инсаф
Садыков Рамис
Кунафин Айнур

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

20.35
НАЦИОНАЛЬНАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ИНИЦИАТИВА



УНИВЕРСИТЕТ УПРАВЛЕНИЯ
«ТИСБИ»



ОТКРЫТЫЕ
ИННОВАЦИИ
старт-студии

ПЛАТФОРМА
УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИИМАТЕЛЬСТВА



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

1. Рост интереса к технологии имплантируемых устройств
2. Развитие медицинской и технологической индустрии
3. Потребность в высококвалифицированных специалистах
4. Глобальный доступ и гибкость





ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- Аутсорсеры, занимающиеся разработкой и производством подкожных чипов, их клиенты и представители
- Производители микрочипов
- Стартап-проекты в сфере подкожных микрочипов



ПРОБЛЕМА

Предоставляем образовательные программы, курсы и тренинги для сотрудников аутсорсеров, что помогает им развивать навыки и компетенции, соответствующие требованиям бизнеса



РЕШЕНИЕ

1. С использованием аналитики данных и машинного обучения, университет может разрабатывать образовательные программы, которые адаптируются к конкретным потребностям и уровню знаний аутсорсеров. Это позволяет предоставлять персонализированные курсы и материалы, максимально соответствующие их требованиям и целям.
2. Университет может быть центром для проведения исследований и разработки инновационных решений, которые могут быть внедрены аутсорсерами в их бизнес-процессы. Это включает в себя разработку новых технологий, методов и моделей бизнеса.
3. Университет может разрабатывать и тестировать новые технологии, которые могут быть интегрированы в бизнес-процессы аутсорсеров. Это может включать в себя исследования в области искусственного интеллекта, автоматизации, биотехнологий и других отраслей.

ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Мы, компания MicroSchool, помогаем специалистам по медицине и здравоохранению, инженерам и разработчикам, исследователям и ученым в ситуациях в обучении новых специалистов, повышения квалификации для существующих специалистов, обновления знаний, освоения новых рынков и возможностей решать проблему обучения персонала, повышения квалификации сотрудников, объединения микроэлектроники и медицины с помощью технологии онлайн обучения и получать ценность в виде специализированных навыков, обновления знаний, гибкости обучения, широкого круга знаний

РЫНОК

- Мы работаем на рынке B2C, B2B
- Наша ЦА - это специалисты в области микроэлектроники, медицины, биотех компании, производители микрочипов
- Наше решение будет стоить 500 000 рублей
- Сегменты А и В - 200 000 и 300 000 рублей
- Сможем заработать в первый год - 2 000 000 и 3 000 000 рублей

КОНКУРЕНТЫ

- VeriChip Corporation: Эта компания была одним из первых производителей подкожных RFID-чипов, используемых для идентификации и медицинских целей. Она была переименована в PositiveID Corporation.
- Biohax International: Biohax International, шведская компания, специализируется на имплантации подкожных микрочипов для различных приложений, включая идентификацию и доступ к данным.
- Dangerous Things: Компания Dangerous Things предоставляет наборы для самостоятельной имплантации подкожных микрочипов, таких как NFC-чипы, для хобби и экспериментов.
- Cochlear Limited: Эта компания занимается производством имплантов для слуха, включая внутренние устройства и чипы, внедряемые под кожу для решения проблем со слухом.
- Three Square Market: Эта компания стала известной после того, как ее сотрудники внедрили подкожные микрочипы для идентификации и доступа к различным учреждениям.
- Прямых конкурентов, занимающихся этой деятельностью, нет.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- Мы будем делать приложение/товар и т.д: онлайн-университет
- Это будет стоить 500 000 рублей
- У нас будут покупать вот это: курсы, тренинги
- Дополнительно мы можем зарабатывать на...: реклама

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

- Успешно проанализирован рынок
- Составлен план действий

КОМАНДА СТАРТАПА

РОЛЬ	ФАМИЛИЯ ИМЯ	ФОТО
ЛИДЕР (СЕО)	Гатаулин Инсаф	
ТЕХНОЛОГ, РАЗРАБОТЧИК (СТО)	Садыков Рамис	
МАРКЕТОЛОГ (СМО)	Кунафин Айнур	

ВАЖНО

При распределении ролей в команде стартапа проговаривать свои сильные стороны и ограничения в отношении выбранной роли



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

- Планы развития, основные укрупненные задачи
- план-график на ближайшие 2-4 недели

ЧТО ДЕЛАЕМ	СРОК	ОТВЕТСТВЕННЫЙ
Составить четкий бизнес план Создать сайт	25.09.23-2.10.23	Гатаулин Инсаф
Найти специалистов из каждой необходимой отрасли	3.10.23-16.10.23	Садыков Рамис
Начать обсуждение вариантов реализации проекта	17.10.23-27.10.23	Кунафин Айнур



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Гатаулин Инсаф - 89377716731

Садыков Рамис - 89509451902

Кунафин Айнур - 89534870447