

ПЛАТФОРМА  
УНИВЕРСИТЕТСКОГО  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

АКСЕЛЕРАТОР СПбГЭУ ЛИГАГРАД



GROUP  
PROJECT

# MED TECH CARE



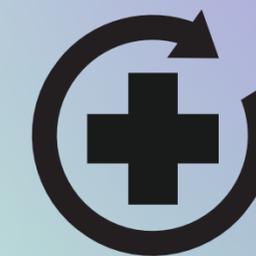
SERGEY YANSHIN  
ARINA STROGOVA  
ANASTASIA MAKAROVA  
RINATA VUTIANSHINA  
ELVIRA BUSHUEVA  
EGOR RYABININ



# СОДЕРЖАНИЕ

- КОМАНДА
- АКТУАЛЬНОСТЬ
- КОНЦЕПТ
- БРЕНД
- БИЗНЕС МОДЕЛЬ
- ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ
- СТОИМОСТЬ РАЗРАБОТКИ
- РАЗВИТИЕ

# КОМАНДА



## КОНТАКТЫ

**ТЕЛЕФОН:** +7(960)-692-78-07

**ПОЧТА:** medtechcare@mail.ru

## ТРЕКЕР

Алексеев Андрей Алексеевич

Доктор экономических наук



**Яншин  
Сергей**

Лидер



**Строгова  
Арина**

Предприниматель



**Макарова  
Анастасия**

Администратор



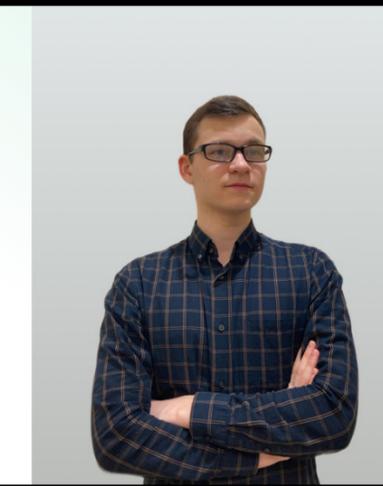
**Вутяншина  
Рината**

Интегратор



**Бушуева  
Эльвира**

Предприниматель



**Рябинин  
Егор**

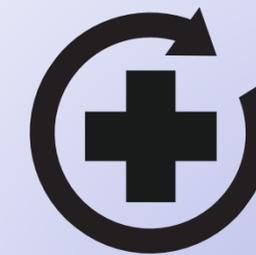
Производитель

# Актуальность

На современном этапе развития медицинской отрасли эффективность и надежность оборудования являются ключевыми условиями качественного обслуживания пациентов, что обуславливает необходимость его своевременного и качественного обслуживания и замены.

Актуальность проекта проявляется в развивающемся тренде на цифровизацию ключевых отраслей российской экономики, а также необходимости развития партнерских отношений внутри данной отрасли.

Платформа MedTechCare способствует эффективному взаимодействию между компаниями, создавая благоприятные возможности для совместного роста организаций, что является значимым в условиях постоянного развития и совершенствования технологий в медицинской сфере.



MEDTECHCARE

# БРЕНД

## **Концепт**

Единая площадка по мониторингу состояния медицинского оборудования, созданная с целью его диагностики в государственных и частных клиниках, а также обеспечения сотрудничества и взаимодействия заинтересованных лиц в формате B2B на данной основе

## **Миссия**

Создание инновационной и надежной площадки для мониторинга и обслуживания медицинского оборудования, с целью повышения качества здравоохранения и обеспечения безопасности пациентов



# БРЕНД

## Цели

Обеспечение клиник и медицинских учреждений эффективным мониторингом и обслуживанием медицинского оборудования

Повышение надежности и доступности медицинского оборудования для обеспечения лучшего ухода за пациентами

Содействие сотрудничеству и взаимодействию компаний в медицинской отрасли

## Задачи

Обеспечивать техническое обслуживание и диагностику медицинского оборудования с использованием платформы

Предоставлять обучение и консультации клиникам и компаниям по использованию MedTechCare

Устанавливать партнерские отношения с производителями медицинского оборудования и другими организациями в медицинской сфере

# Бизнес-модель



## Ключевые партнеры

- Производители медицинского оборудования
- Государственные клиники
- Частные клиники
- Сервисные центры
- Университеты и другие институты образования
- IT-компании
- Государственные органы здравоохранения
- Инвестиционные и финансовые организации

## Сегменты клиентов

- Государственные медицинские клиники (больницы, поликлиники, лаборатории, стоматологические центры и другие учреждения)
- Частные медицинские клиники
- Производители медицинского оборудования (дистрибьюторы, поставщики оборудования, деталей и комплектующих для медицинских учреждений и организаций)
- Сервисные центры по обслуживанию медицинской техники
- Инвесторы и финансовые организации

## Предложение

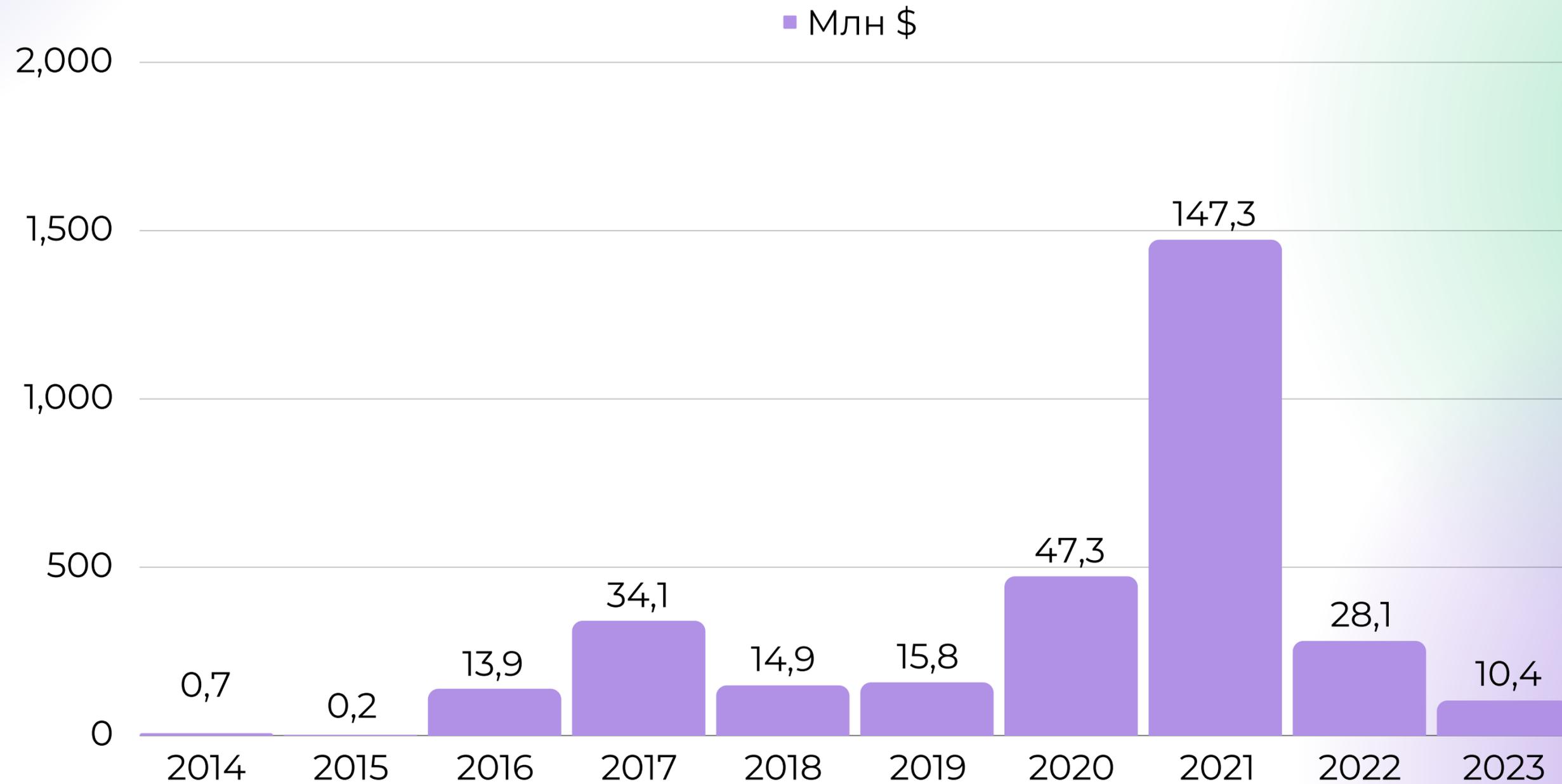
- Единая площадка для мониторинга и диагностики медицинского оборудования
- Обеспечение своевременного обслуживания и ремонта оборудования
- Прогнозирование и предупреждение сбоев оборудования
- Возможность взаимодействия и сотрудничества для компаний в формате B2B
- Улучшение эффективности и надежности медицинского оборудования
- Высший стандарт безопасности данных и масштабируемость для разных медицинских организаций
- Снижение операционных затрат клиник

## Отношения с клиентами

- Поддержка и консультации по использованию платформы
- Сервисное обслуживание и техническая поддержка
- Постоянное взаимодействие с клиентами для сбора обратной связи
- Программа обучения профессиональной работе с платформой
- Интеграция с поставщиками оборудования
- Установление стратегических партнерств
- Персонализированный подход к крупным клиентам

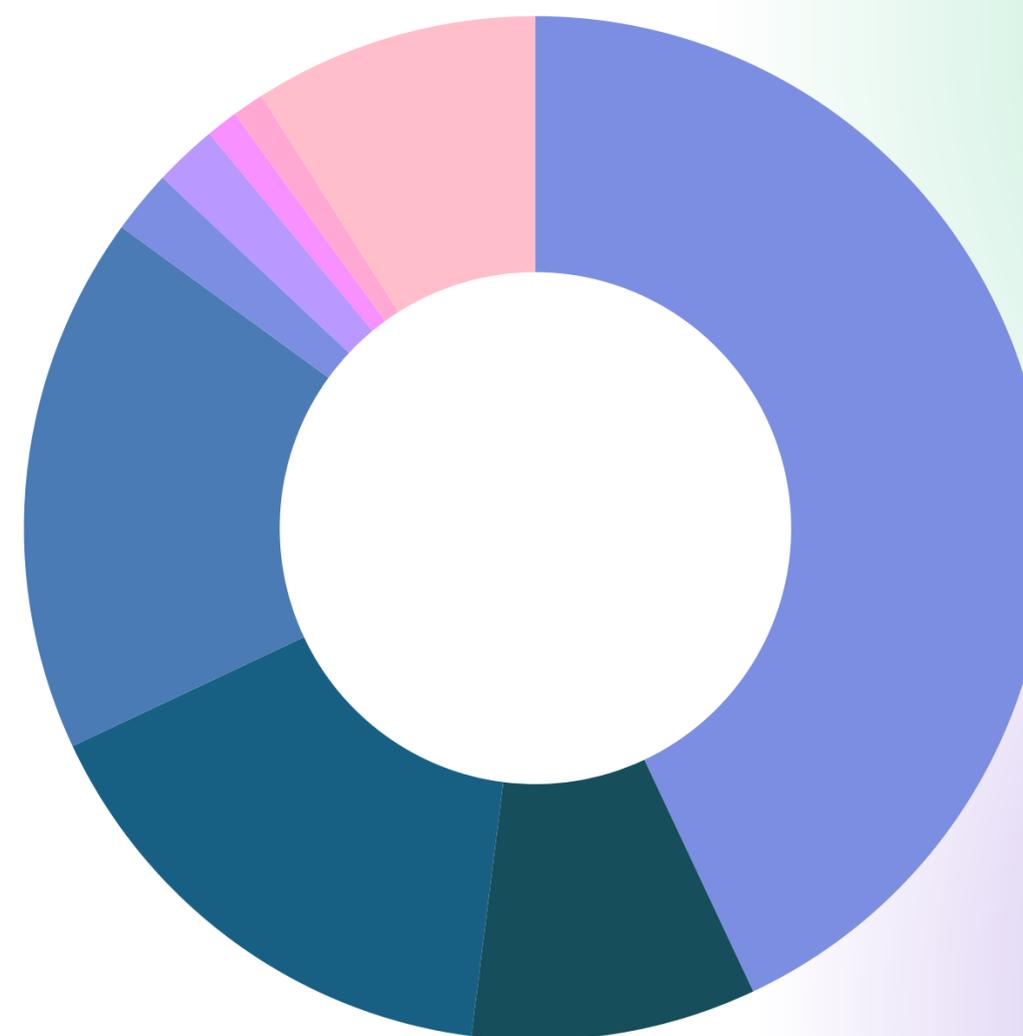


# АНАЛИЗ РЫНКА



Инвестиции в российское цифровое здравоохранение

# АНАЛИЗ РЫНКА

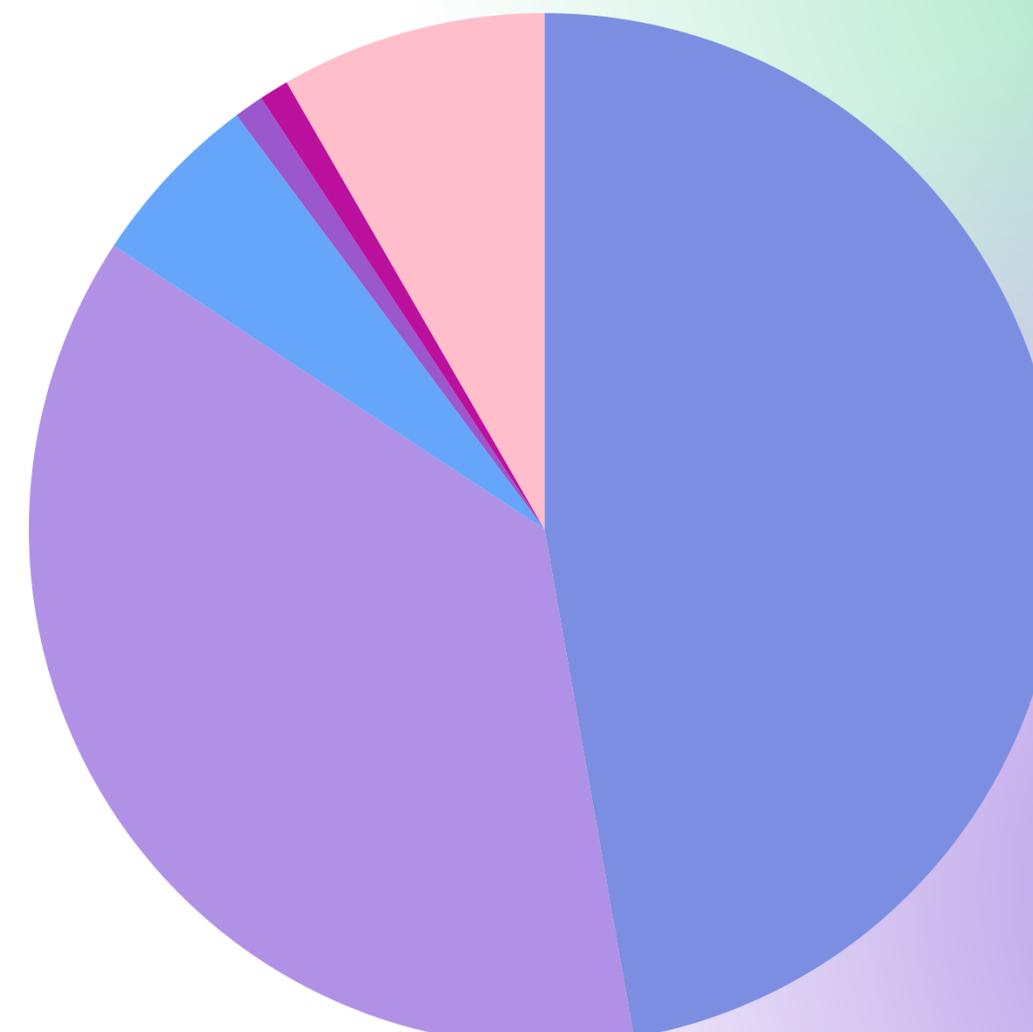


# Рынок медицинского ПО в РФ



	Компания	Выручка за 2022 г, (руб.)	Доля рынка, %
<b>1</b>	Пост Модерн Текнолоджи	511 900 000	51
<b>2</b>	Мобильные медицинские технологии	400 000 000	40
<b>3</b>	К-скай	60 930 000	6
<b>4</b>	Комплексная медицинская информационная система (КМИС)	4 200 000	1
<b>5</b>	Кит Актив	10 226 000	1
<b>6</b>	Навигационные решения	13 842 000	1
	Итого	1 001 098	100

■ Пост Модерн Текнолоджи  
■ Мобильные медицинские технологии  
■ К-скай  
■ Комплексная медицинская информационная...  
■ Кит Актив  
■ Навигационные решения  
■ Прочие



# Бизнес-модель



## Ключевые шаги

- Разработка и обновление веб-платформы
- Техническое обслуживание и диагностика оборудования.
- Обучение клиентов и партнеров
- Постоянное взаимодействие с клиентами
- Управление партнерскими отношениями
- Маркетинг и продажи
- Соблюдение нормативных требований
- Исследования и разработки
- Финансовый и управленческий контроль

## Ключевые ресурсы

- Инвестиции
- Информационная технология и платформа.
- Сотрудники/специалисты
- Системы мониторинга и диагностики.
- Партнерские отношения в медицинской отрасли

## Каналы

- Выставки и форумы
- Прямые продажи и маркетинг
- Партнеры в медицинской отрасли
- Веб-платформа
- Социальные сети
- Электронная почта
- Мобильное приложение (в перспективе)

## Стоимость

- Разработка и поддержка платформы
- Обучение персонала
- Затраты на маркетинг и продажи
- Обслуживание оборудования
- Серверное оборудование и ИТ-инфраструктура

## Источники дохода

- Плата за использование платформы (предпочтительный вариант)
- Партнерские соглашения и комиссионные от сделок между компаниями



# Ценностное предложение

## **1** Государственные/частные организации в сфере медицины

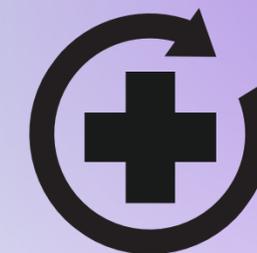
- Своевременное обслуживание медицинского оборудования
- Повышение эффективности и качества медицинского обслуживания
- Прозрачный мониторинг состояния
- Оптимизация расходов на обслуживание

## **2** Производители/сервисные центры пообслуживанию медицинского оборудования

- Расширение целевой аудитории
- Обратная связь от клиентов
- Возможность повышения качества продукции
- Адаптация к изменяющимся потребностям рынка

## **3** Инвесторы и финансовые организации:

- Перспективы роста организации и показателей ее деятельности
- Соответствие проекта ключевым направлениям развития технологий в России
- Социально и экономически полезный проект



# Техническое задание

**1** На данном этапе разработки проекта команда приняла решение представить расчеты затрат на разработку первой версии представленного проекта.

Платформа – база данных с двумя интерфейсами, на основе которой будет осуществляться проспектинг (поиск потенциальных партнеров и клиентов). Один интерфейс необходим для медицинских организаций, другой для поставщиков оборудования и оказания услуг.

**2** Параметры поиска со стороны медицинских организаций:

- Название организации
- Наименование вида медицинского изделия
- Код вида медицинского изделия
- Описание
- Страна изготовитель
- Дата изготовления
- Срок службы оборудования
- Производитель оборудования
- Наличие гарантии и постгарантийного обслуживания

**3** В результате консультации со специалистами в сфере IT была определена стоимость разработки платформы. С учетом необходимости обеспечения высокого уровня безопасности данных, а также поддержки потенциала для дальнейшего совершенствования платформы и возможности интеграции с другими платформами суммарная стоимость разработки составила:

**3 840 000 РУБ.**

# РАЗВИТИЕ

**Январь-март**

**Апрель-июнь**

**Июнь-Сентябрь**

**Октябрь-Декабрь**

**2024**

Подготовительный этап

Разработка прототипа

Окончательная разработка MVP

Окончательные настройки перед бета-тестированием

**2025**

Проведение закрытого тестирования

Корректировка и доработка

Открытое бета-тестирование

Оценка результатов бета-тестирования

**2026**

Подготовительный этап

Официальный запуск

Расширение функционала и базы пользователей

Развитие продукта

**2027-29**

Развитие и улучшение

Маркетинг и продвижение

Обучение и развитие команды

Стратегические партнерства и рост бизнеса

# Первые практические шаги

ПРИБРЕТЕНИЕ ДОМЕНА

“MEDTECHCARE.RU”

РАЗРАБОТКА МАТЕРИАЛОВ  
ПРЕЗЕНТАЦИИ

РАЗРАБОТКА КОНЦЕПТА  
ИНТЕРФЕЙСА ПЛАТФОРМЫ

# **Спасибо за внимание !**

**ТЕЛЕФОН:** +7(960)-692-78-07

**ПОЧТА:** [medtechcare@mail.ru](mailto:medtechcare@mail.ru)

ПЛАТФОРМА  
УНИВЕРСИТЕТСКОГО  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

АКСЕЛЕРАТОР СПбГЭУ ЛИГАГРАД

