

# Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

## UNADESK

персонализированная цифровая среда для работы  
разрозненными ИТ-системами, упрощающая их  
интерфейсы



# Проблема

Около USD 4,500 компании теряют в год на сотрудника из-за недостаточной цифровой адаптации сотрудников и сложных интерфейсов ИТ систем и сложных процессов

>1 ч. в день

Проводит сотрудник в поисках инструкций пользователей, выяснении, как выполнить ИТ транзакцию, отвлечении коллег и проч.

USD 17

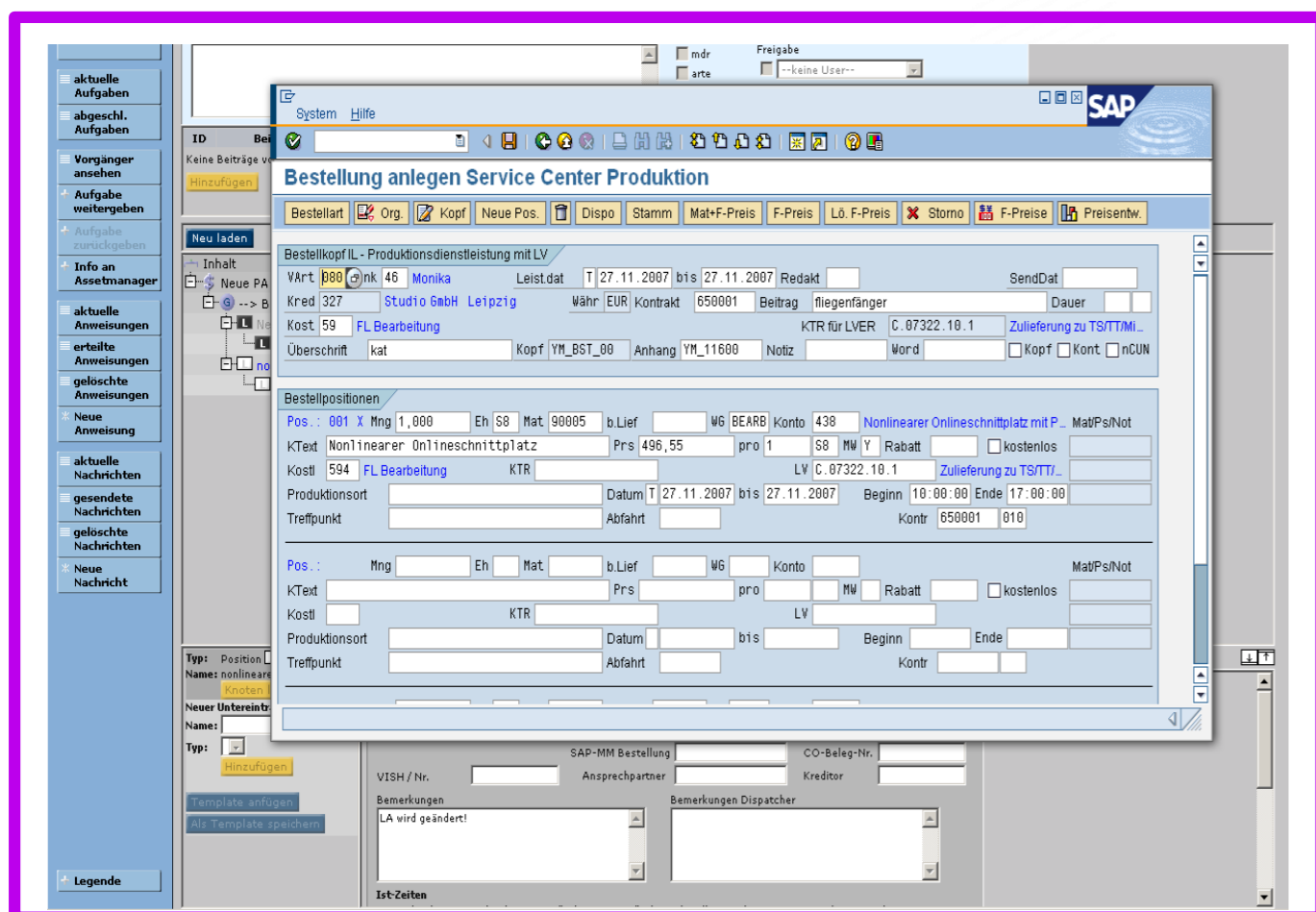
Средняя стоимость 1 часа работы квалифицированного сотрудника

**USD 4,500,000**

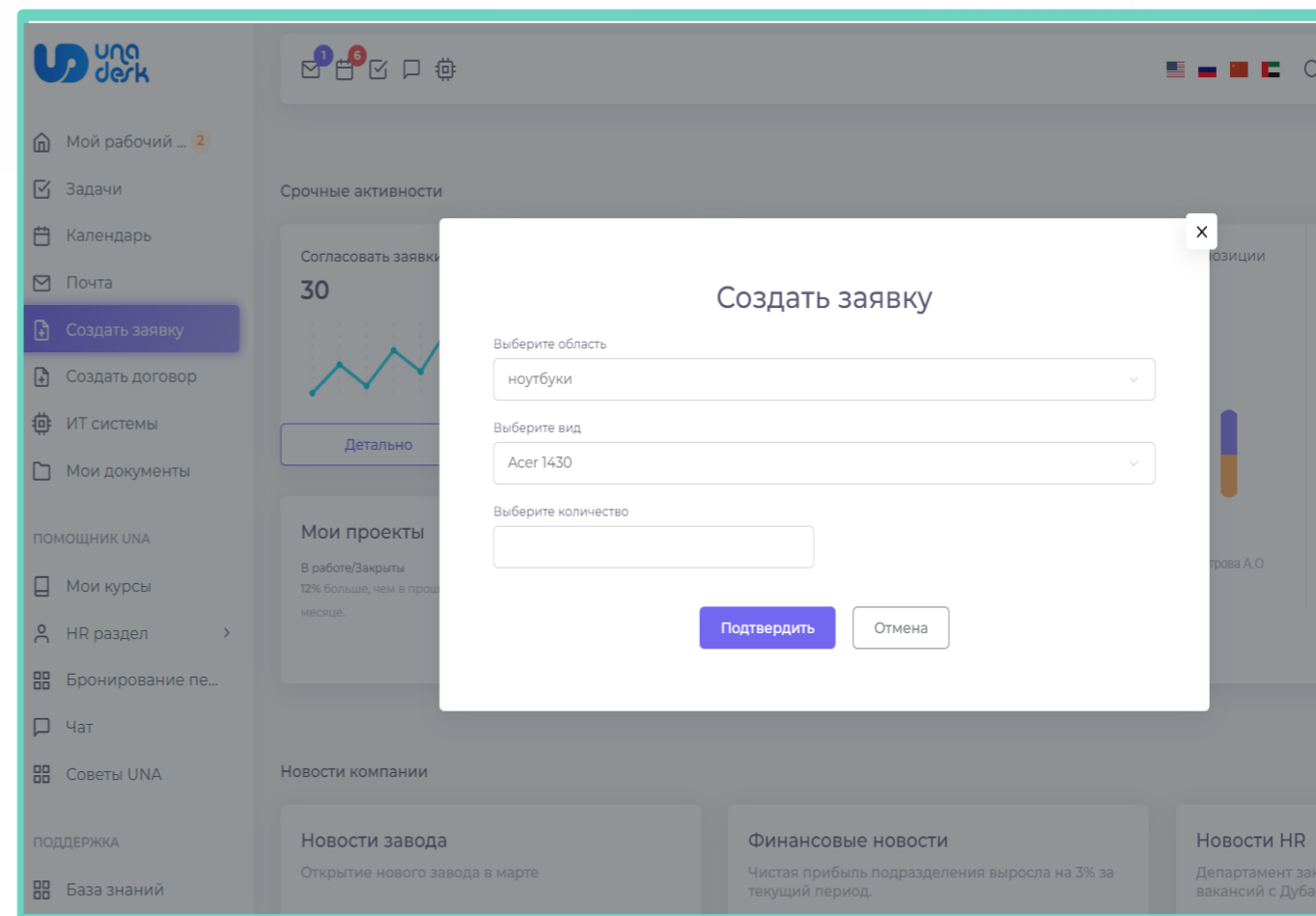
Ежегодно теряет компания с 1000 сотрудников



## Было



## Стало



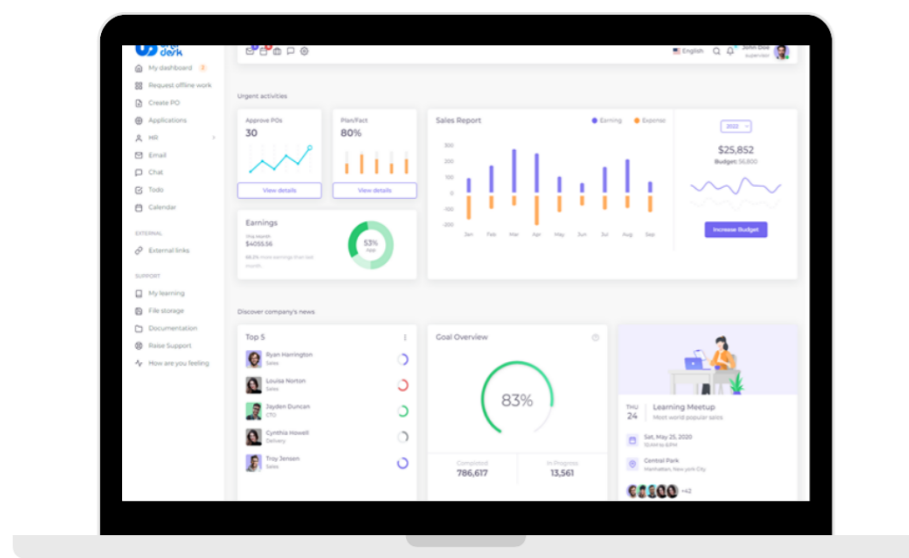
Упрощение интерфейса и бизнес-процесса экономит до 2 часов в день и до 5 000 USD в год.

# Продукт

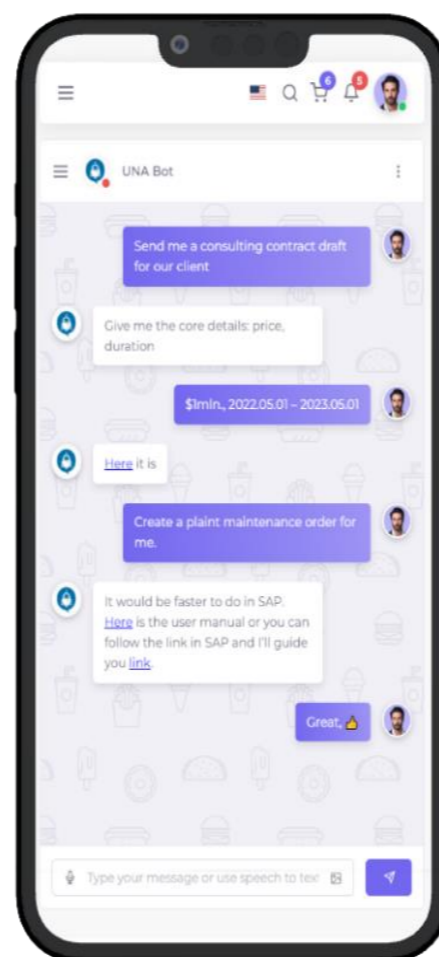


## Персонализированная цифровая рабочая среда

Больше не нужно переключаться между ИТ системами – все основные действия, аналитика и подсказки теперь всегда под рукой.

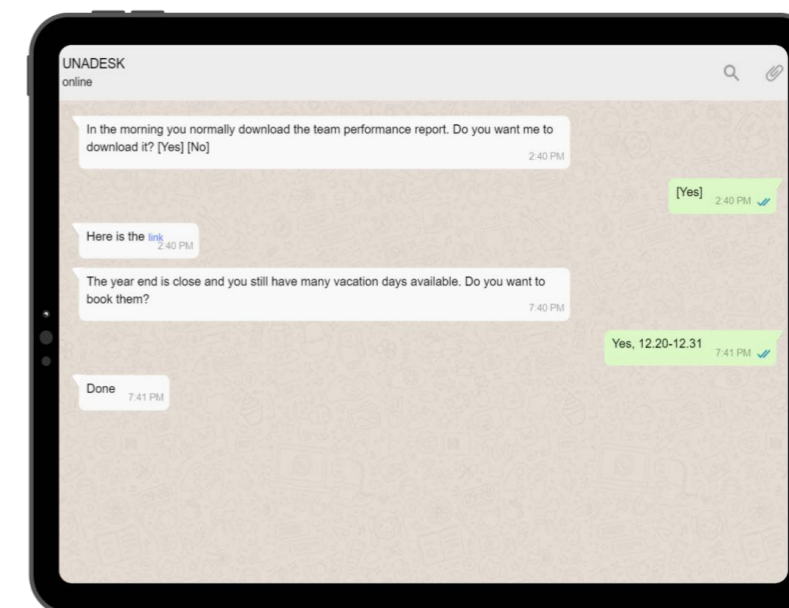


## Виртуальный помощник



## Аналитическая доска

Аналитическая доска UNADESK собирает общую статистику пользовательских действий, что помогает оптимизировать бизнес-процессы и делать предиктивные подсказки для пользователей.



# Конкуренты



A2022



	UNADESK	ATOS Digital workplace	Microsoft Viva	SAP Success Factors Work Zone	Самописные решения
Готовый продукт	✓	✓	✓	✓	✗
Транзакционные возможности	1C, SAP, Oracle: >30 решений	SAP, Oracle	MS решения	SAP решения	Разрабатываются с нуля
Бизнес-подсказки пользователям	✓	✗	✗	✗	✗
Встроенная аналитика	✓	✗	✓	✓	✗
Цена за лицензии	\$	\$\$\$	\$\$	\$\$\$	\$\$\$
Время внедрения	1-2 месяца	2-3 месяца	1-2 месяца	1-2 месяца	>9 месяцев





## Клиенты

SME, LE

## География

СНГ, MENA, India, APJ, LatAm

## TAM

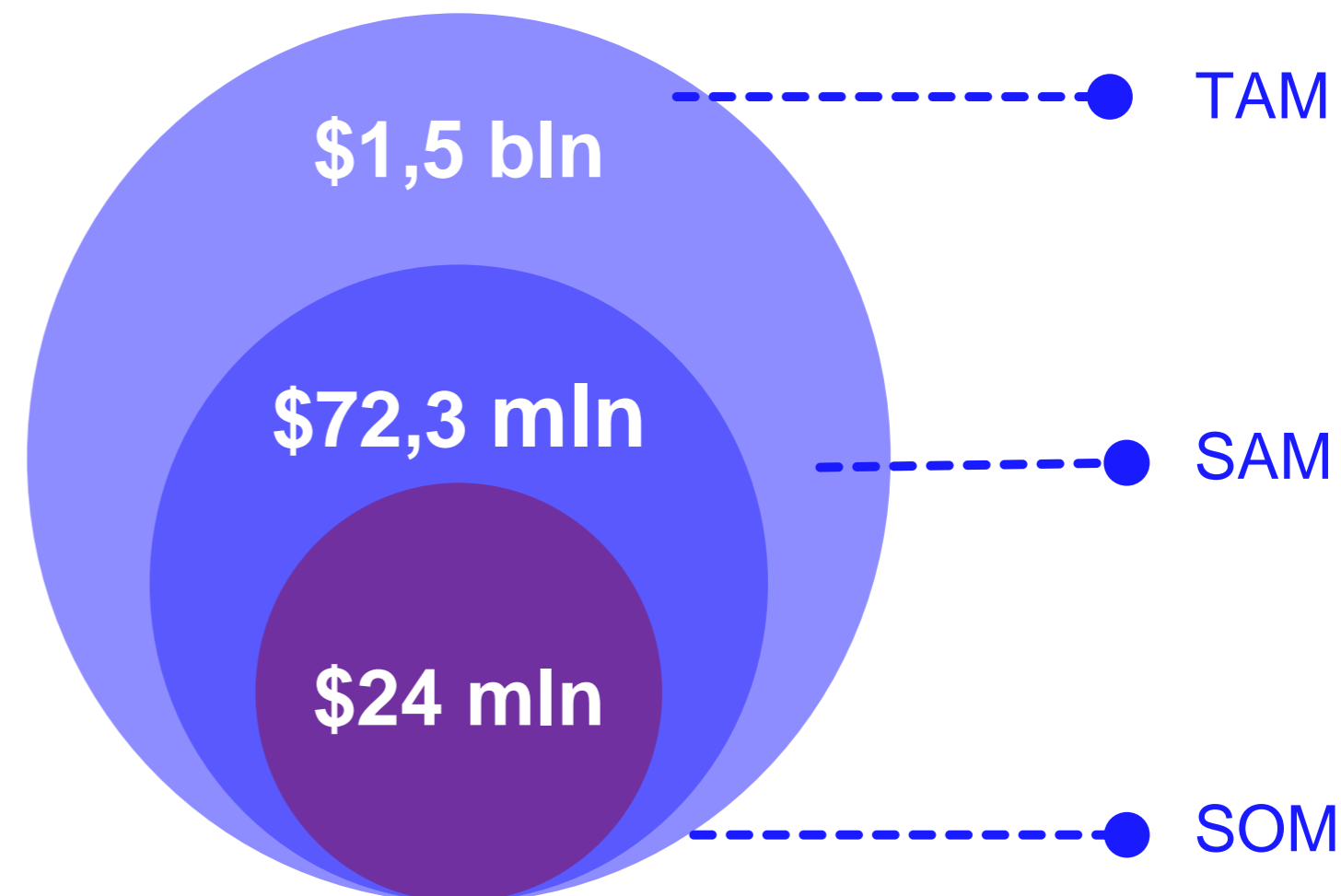
Доля сотрудников с цифровыми рабочими местами целевых регионов \* среднюю цену лицензий UNADESK

## SAM

Количество пользователей в крупных внедрениях ИТ систем в ближайших регионах \* среднюю цену лицензий UNADESK

## SOM

Количество пользователей в компаниях, с которыми планируются переговоры \* среднюю цену лицензий UNADESK



# Бизнес-модель



SaaS – стандартная модель

## Ценообразование

Лицензия на пользователя в год  
Базовая поддержка  
Дополнительно: внедрение, кастомизация

## МСП

Облачное решение  
Реализация в рамках стандартных сценариев  
Помощь в кастомизации для вашего бизнеса

## Крупные предприятия

Использование решения в облаке или на сервере клиента  
Помощь в кастомизации для вашего бизнеса  
Интеграция с ERP, SCM, SRM, PM и другими системами



## Каналы продаж

Глобальные партнерства  
ИТ интеграторы  
ИТ вендоры  
BPM-системы  
Системы ИТ поддержки  
Корпоративные мессенджеры

Личные продажи

## Маркетинговые

активности/PR/SEO/SMM



# Текущие результаты



- Команда сформирована (СЕО, СТО, СВДО, команда разработчиков, продавцов)
- Создан работающий продукт (MVP)
- Оформлен РИД
- Подписан договор с первым платящим клиентом
- Достигнуты договоренности о пилотах с несколькими крупными компаниями
- Активно реализуется GTM стратегия на мировой рынок

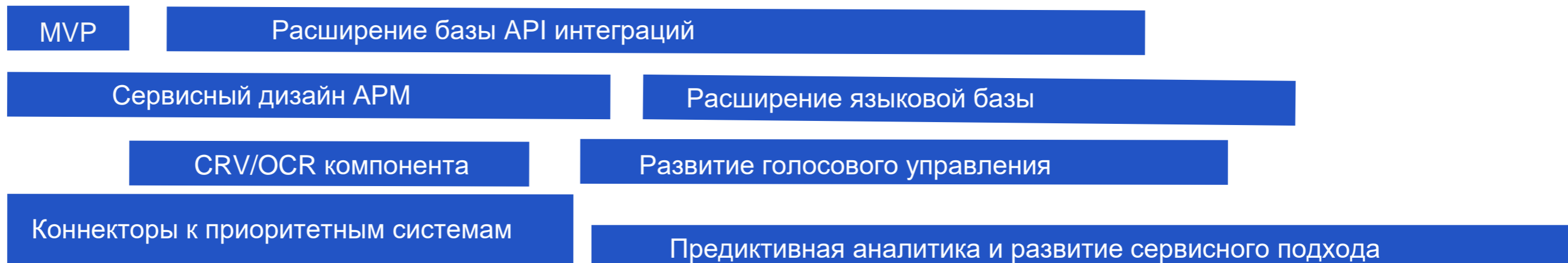




# Планы развития



## R&D (НИОКР)



Выстраивание партнерств с вендорами, интеграторами, ИТ партнерами

Мобилизация команды

Выстраивание и масштабирование отдела продаж

Расширение команды

Офис в Дубае

Дальнейшее масштабирование по целевым регионам

Привлечение внешних инвестиций

CIS, APJ, UAE  
2-3 пилота

CIS, APJ, UAE  
20 постоянных клиентов

CIS, APJ, UAE +  
Оборот более USD 5 млн



# Финансы



USD	2022	2023	2024	2025
Оборот	200,000	2,000,000	15,000,000	40,000,000
Расходы	600,000	1,800,000	8,000,000	15,000,000
В т.ч. НИОКР	450,000	1,000,000	4,000,000	5,000,000
Инвестиции	500,000	1,000,000	-	-
Прибыль	(-) 400,000	200,000	7,000,000	25,000,000



# Предложение для инвестора



A2022



Мы привлекаем  
инвестиции в размере  
\$500K

—	Развитие продукта	50%
—	Маркетинг и продажи	30%
—	Инфраструктура	10%
—	Поддержка клиентов	10%

Текущая оценка компании: \$5M



## Цели и эффекты

- Повысить эффективность сотрудников в контуре пилота до 30%
- Улучшение пользовательского опыта сотрудников до 40%
- Ускорение бизнес-процессов до 30%
- Подтверждение концепции UNADESK для дальнейшего тиражирования

## Целевая аудитория

- Сотрудники предприятия внутри пилотного подразделения
- Рекомендация по количеству сотрудников в пилоте – более 100 человек

## Продолжительность

От 4 месяцев:

- Определение бизнес-процессов для пилота – 1 неделя
- Кастомизация интерфейса UNADESK – 3 недели
- Внедрение и тестирование UNADESK – 2 месяца
- Тестирование и поддержка – 1 месяц
- Оценка эффективности – 1 неделя

## Необходимые ресурсы

- Серверные мощности
- Участие в фазе дизайна проекта
- Выделение руководителя проекта со стороны Заказчика
- Технические специалисты/консультации для интеграции с ИТ системами Заказчика



# Команда



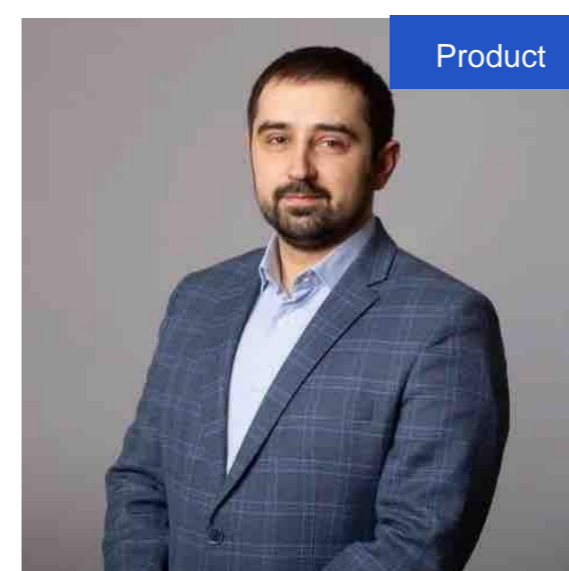
Елена Волкова

— IT предприниматель, эксперт в области digital adoption, управления изменениями.  
- Более 10 лет успешной организации и ведения глобального бизнеса (Россия, Германия, Индонезия, ОАЭ, Сербия)  
- Победитель премии EY «Женщина – предприниматель – 2020» в ИТ



Денис Наумов

— IT предприниматель. Более 20 лет опыта работы в заказной разработке, в т.ч. в компании EPAM Systems.  
— >15 лет руководства проектами разработки корпоративных систем, глубокое понимание технологий AI и ML  
— Успешный запуск 3 проектов на глобальном рынке



Валентин Миснянко

— Менеджер продукта  
— >15 лет опыта внедрения различных продуктов SAP (SAP S4/HANA, HCM, SF)  
- Индустриальный опыт: нефтегазовая отрасль, золотодобыча, металлургия  
- Экспертиза повышения эффективности бизнес-процессов и цифровой адаптации сотрудников



Наталья Мендус

— Успешное построение продаж продуктов группы IT / SaaS, B2B  
- Построение процессов цифровых продаж

## + команда инженеров и разработчиков



# Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

## Контакты

Сайт	<a href="http://Una-desk.com">Una-desk.com</a>
Телефон	+7 (906) 719-68-61
email	<a href="mailto:Elena.volkova@una-desk.com">Elena.volkova@una-desk.com</a>