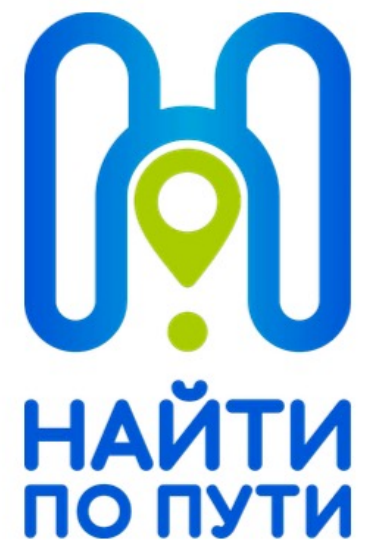


«Найти по пути»

Хусаинов Равиль, Сорокина
Дарья, Малыгин Даниил

ГУАП, 4 курс, Прикладная
информатика
РЫНОК ИТИ (traveltech)





Найти по пути

***Мобильное приложение для поиска
попутчика на каждый день***



- В часы пик стоимость такси возрастает до 2х раз, автобусы часто переполнены
- Из пригородных населенных пунктов нужно выезжать за 2-3ч до работы
- Посадка и высадка только на остановке, а до нее иногда далеко идти. В непогоду это особенно тяжело

Такси

- Высокая стоимость
- + Комфорт передвижения
- + Быстрота передвижения

Общественный транспорт

- + Низкая стоимость
- Отсутствует комфорт
- Долгие поездки





Приложение *Vk mini apps* для создания доверия между пользователями

ПАССАЖИРАМ

- быстрее и комфортнее общественного транспорта
- дешевле такси
- удобная посадка вне остановок

ВОДИТЕЛЯМ

- сэкономить на топливе
- компания в дальних поездках

- + Приемлемая стоимость
- + Комфорт передвижения
- + Быстрота передвижения

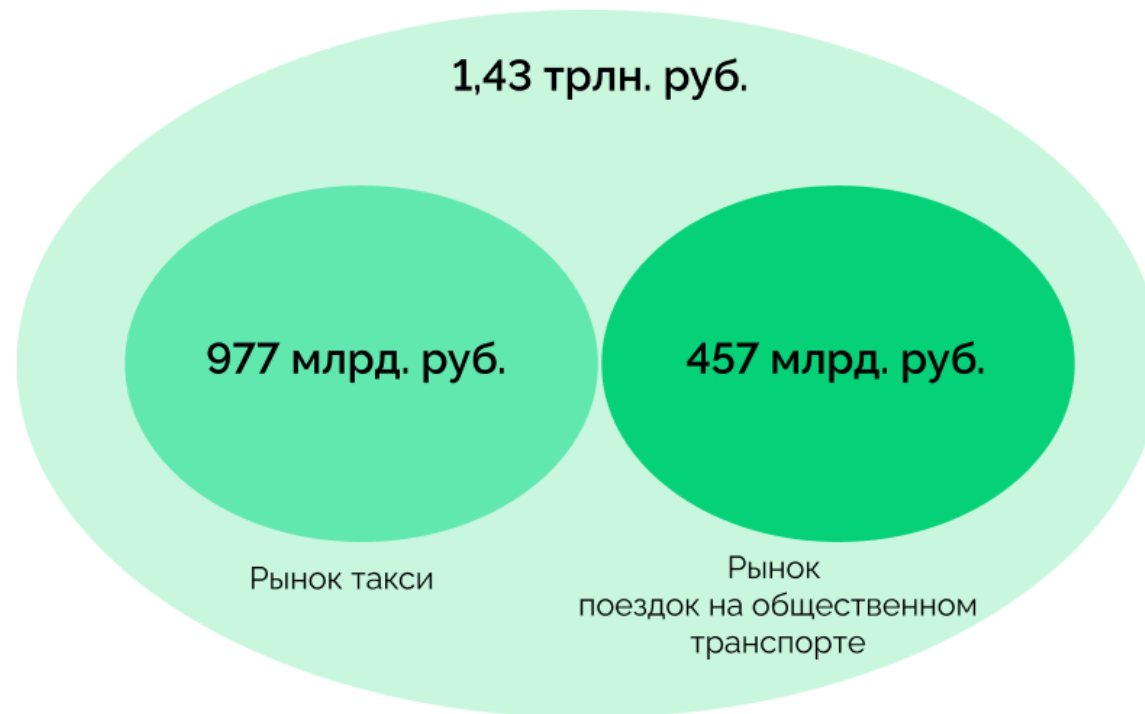


РЫНОК

TAM = 1,43 трлн. руб.

SAM = 5.4 млрд. руб.

SOM = 170 млн. руб.



SAM - объем перевозок на примере компании *Blablacar* за 2022 г.

Источники:
ac.gov.ru
smolnarod.ru
rosstat.gov.ru



Ключевые партнеры	Ключевые виды деятельности	Ценностное предложение	Взаимоотношения с клиентом	Потребительские сегменты
<ul style="list-style-type: none"> - таксисты-маршрутчики, которые ездят в этом направлении - Сообщества и группы ВК и Телеграм жителей данного района - Курьерские службы и B2B магазины 	<p data-bbox="519 325 1141 629">- Маркетплейс по предоставлению информационных услуг (водители и пассажиры находят друг друга)</p> <p data-bbox="519 629 1141 725">Ключевые ресурсы</p> <ul style="list-style-type: none"> - Мобильное приложение, база данных 	<p data-bbox="1172 325 1600 482">УТП: поездка комфорт класса по цене общественного транспорта.</p> <p data-bbox="1172 525 1600 725">Мобильное приложение с удобным планированием времени и точек старта/финиша.</p> <p data-bbox="1172 725 1600 925">Быстрая публикация поездки. отзывы, рейтинг, видеть сколько человек в машине едет. проверка документов</p>	<p data-bbox="1630 325 2068 629">- Личный кабинет, техподдержка, отзывы и оценка</p> <p data-bbox="1630 629 2068 654">- соцсети, контент маркетинг</p> <p data-bbox="1630 654 2068 725">Каналы сбыта</p> <p data-bbox="1630 725 2068 925">ТГ каналы и чаты попутчиков. ВК сообщества попутчиков, блогеры, ТГ каналы района или тематические сообщества</p>	<p data-bbox="2099 325 2491 796">Пассажиры, которые не хотят идти пешком до остановки и готовы заплатить больше, чем за общественный транспорт и добраться с комфортом. Кто живет далеко от метро. кому ехать долго с пересадками, или же автобусы/метро расположены неудобно, что гораздо проще с попутчиком доехать, чем на метро. кто не готов тратить на такси ежедневно.</p> <p data-bbox="2099 796 2491 901">Водители: Ездят каждый день на работу и обратно и хотят сэкономить на топливе.</p>
Структура затрат		Потоки поступления дохода		
<ul style="list-style-type: none"> - маркетинг, привлечение клиентов - содержание платформы - ЗП сотрудникам 		<ul style="list-style-type: none"> - оплаты подписки водителями 		



КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ

Параметр	Заявленное решение	Uber Pool	Яндекс Carpool	MOSTRIDERS	Бричка	Blablacar Daily
Планирование поездок пассажирами	+	Пассажиры создают заказ	Пассажиры создают заказ	+	+	+
Планирование поездок водителями	+	-	-	+	+	+
Онлайн-чат	+	+	+	-	-	+
«Своя цена поездки»	+	-	-	+	-	-
Система пуш-уведомлений	+	+	+	+	+	+
Рейтинговая система	+	+	+	+	-	+
Авто-подбор попутчиков	+	+	+	-	-	+
География	На первом этапе РФ	Америка, часть стран Европы и Азии	МСК, + миллионники	МСК и область	РФ	Франция, Бельгия, Швейцария, Люксембург
Бизнес-модель	Freemium (пассажиры) Водители: • 30 дней бесплатно • подписка 300 руб/месяц	25% от стоимости заказа	18-30% от стоимости заказа	Бесплатно Заработок с рекламы авто-услуг	Для пассажиров бесплатно Для водителей — 99 руб. в месяц	Сервисный сбор 15-20% от стоимости поездки





Монетизация:

Для водителей бесплатно

Для пассажиров:

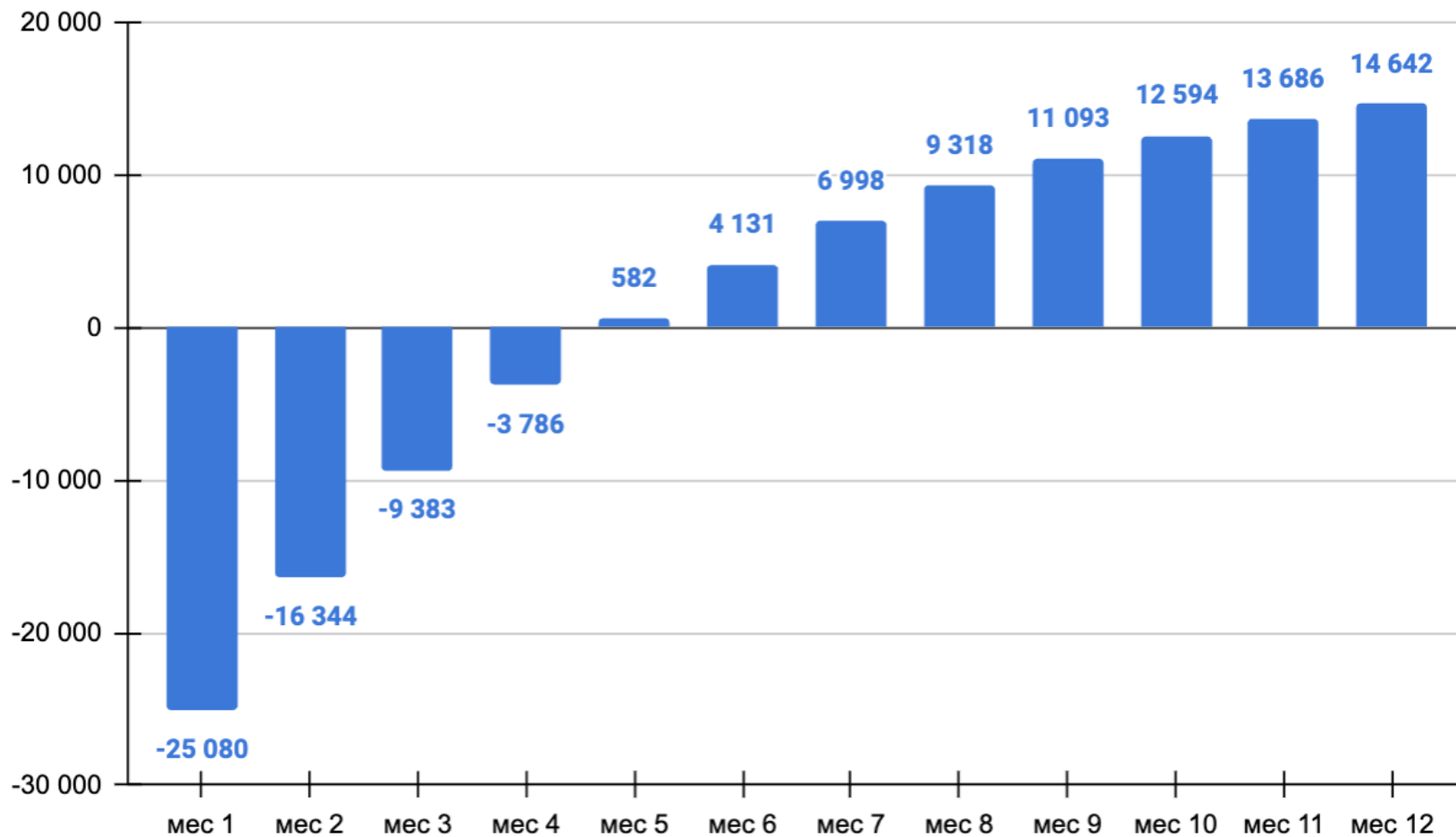
- 10% от поездки или
- Фикса за бронирование места 15 руб

Будущие ключевые партнеры:

- Страховые компании
- Компании, предоставляющие авто-услуги
- Курьерские службы
- Сервисы такси (передавать клиентов)
- B2B: доставка цветов и подобные



Прогноз прибыли (без учета ФОТ)



Стоимость привлечения
1 пользователя = 150 руб.

Привлекаю 100 водителей
и 100 пассажиров
ежемесячно

Стоимость поездки 100 р.
Отток пользователей 20%



CEO

УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТОМ

Хусаинов Равиль

Выпускник **УГНТУ**

Опыт создания бизнеса, опыт работы руководителем 3 года, Финансовый директор 2 года



SMM

Тестировщик

Дарья Сорокина

Студент 4-го курса **ГУАП**

Опыт ведения и продвижения сообществ ВК



Маркетолог

ПРОДВИЖЕНИЕ

Андрянова Юлия

Сотрудник агентства

Опыт руководителем отдела маркетинга более 5 лет



ПРОГРАММИСТ

РАЗРАБОТКА

**Малыгин
Даниил**

Студент 4 курса **ГУАП**

Навыки программирования на php, C++



Участие в акселераторе: Малый Бизнес Москвы 07.2023 (онлайн)

Подавал заявку, но не прошел: Старт-1 (ФСИ) и Спринт (ФРИИ), «Южный ИТ-парк»

Инвестиции: вложено 120 000 руб

Иные достижения: создан телеграм-бот, зарегистрировано 1600 пользователей, 350 руб = 1 активный пользователь. Проведен кастдев на 366 человек.

Публикация в СМИ: [Видеоинтервью VK](#) и статья в [газете](#)

СПАСИБО!

Контакты

Равиль Хусаинов

+7937-333-19-99

9278050@gmail.com

НайтиПоПути.рф

