

*“Нарисуй и запомни”*

---

# МедГений

инновационная образовательная платформа, предназначенная для построения эффективного обучения через пошаговые зарисовки материала на примере анатомии.

Обучение с МедГений стало на 50% эффективнее

# ПРОБЛЕМА

## *B2C*

- Сложности в изучении анатомии
- Проблема запоминания материала
- Отсутствие индивидуального подхода
- Ограниченный доступ к анатомическим материалам

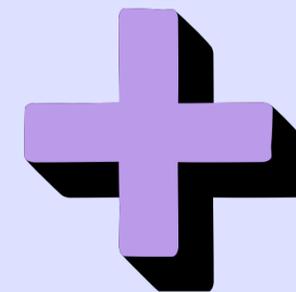
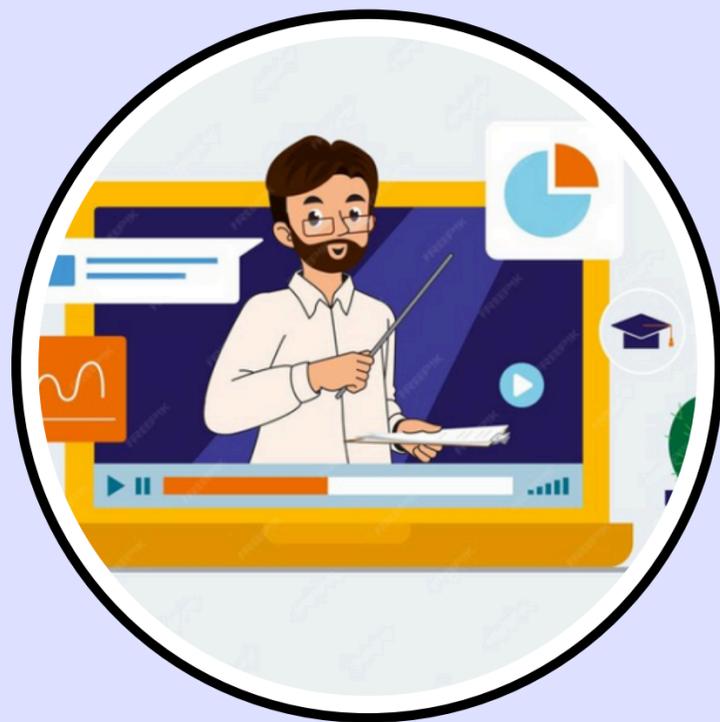
## *B2B* и *B2G*

- Недостаток ресурсов для проведения практических занятий по анатомии
- Нехватка квалифицированных преподавателей
- Высокая стоимость обучения
- Проблема отсутствия практического опыта
- Отсутствие вовлеченности в процесс обучения

Проблематика подтверждается с помощью исследований и кастдевов, проведенных командой МедГений\*

# РЕШЕНИЕ

- Платформа для прослушивания лекций с использованием 3-Д моделей, где опытные преподаватели могут проводить занятия и давать задания студентам.
- Также платформа оснащена инновационной технологией "Нарисуй и Запомни", которая позволяет студентам поэтапно зарисовывать анатомические структуры и получать обратную связь от преподавателей.



По данным исследований всемирной ассоциации анатомов технология повышает эффективность запоминания на более чем 50%\*

# Конкурентные преимущества

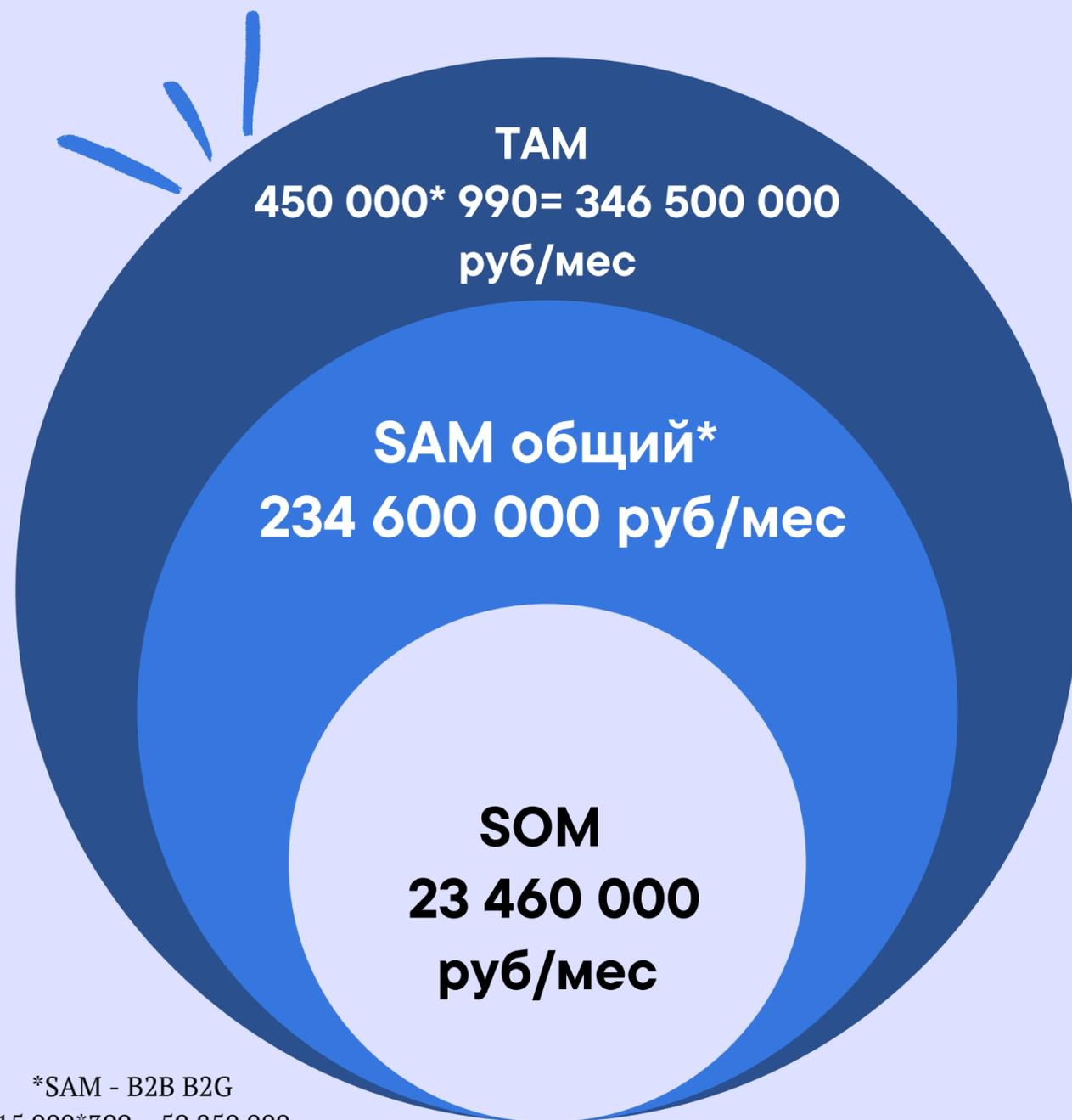
## *B2C*

- Инновационный подход к изучению анатомии
- Эффективное запоминание материала
- Индивидуальный подход
- Удобство
- Стоимость – доступные тарифы (от 990 руб.), что делает обучение более доступным для широкого круга студентов

## *B2B* и *B2G*

- Доступность. Многие медицинские учреждения сталкиваются с недостатком ресурсов для проведения практических занятий по анатомии. Также, в связи с санкциями в России практически закончился трупный материал для исследовательских университетов.
- Профессионализм. МедГений привлекает только квалифицированных преподавателей.

# Объем рынка



Потенциальный рынок для продукта "МедГений" включает следующие сегменты:

1. Студенты медицинских вузов более 300 тысяч человек
2. Курсы повышения квалификации: 567 тысяч человек ежегодно
3. Самостоятельно обучающиеся: 1,5 тысячи человек
4. Частные клиники - более 3700 предприятий
5. Международный рынок медицинского образования. Общий размер рынка "МедГений" составляет более 900 тысяч человек только в России

\*SAM - B2B B2G

115 000\*399 = 59 850 000

SAM B2C

250 000\*699 = 174 750 000

# Научно-технический задел

## Исследования в области когнитивной психологии

Исследования показывают, что контрольные группы, изучающие анатомию с помощью визуального и моторного запоминания сдают тесты различных уровней на заметно высшие баллы, чем студенты, не задействующие визуальную и моторную память.

## Интеграция виртуальных лабораторий и 3D моделей

На данный момент технический задел в научной области является наиболее привлекательным, так как достигнуты многочисленные соглашения с институтами и медицинскими учреждениями, что подтверждают письма о заинтересованности в сотрудничестве.

## Графический дизайн и разработка интерактивных образовательных материалов

## Исследования в области эффективности обучения через онлайн-платформы

## Адаптация контента под различные уровни обучения



# Бизнес модель

\*при корпоративном аккаунте  
- команды от 20 человек.

\*при корпоративном аккаунте  
- команды от 100 человек.

	B2C	B2B	B2G
<b>Продажа</b>	подписок на онлайн-курсы, платформу и доп. материалы	курсов в рамках повышения квалификации	подписок и курсов по «корпоративному доступу»
<b>Аудитория</b>	студенты медицинских вузов	медицинские центра/клиники	медицинские университеты
<b>Месячная подписка на 1 модуль</b>	990 руб.	499 руб.*	399 руб.*
<b>Месячная подписка на все материалы</b>	4990 руб.	1490 руб.*	1090 руб.*
<b>Тариф «Подготовка к экзамену»</b>	1990 руб./2 недели	-	-
<b>Разработка авторского курса/кадавер класса</b>	-	700 000 руб.	1 500 000 руб.
<b>Индивидуальные занятия с экспертами курса</b>	8000 руб./занятие	-	-

# КОМАНДА



**Миклухин Тихон**  
*СЕО*



**Васильева Анастасия**  
*Директор по маркетингу*



**Яфаров Владимир**  
*IT Директор*



**Шемяков Сергей**  
*Научный Директор*



# ЗАЧЕМ НАМ УЧАСТВОВАТЬ В АКСЕЛЕРАТОРЕ



-  **1**  
Нетворкинг и обмен опытом с другими проектами
-  **2**  
Прокачка навыков публичных выступлений
-  **3**  
Глубокая проработка бизнес-процессов с трекерами акселерационной программы
-  **4**  
Экспертные консультации с ведущими отраслевыми специалистами
-  **5**  
Привлечение инвестиций для роста и масштабирования бизнеса на глобальных рынках
-  **6**  
Запустить пилотный проект в корпорациях-партнерах программы