



Омский ГАУ

ОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
имени П. А. Столыпина

1918



**открытые
инновации**
STARTUP STUDIES



Автоматическая система полива (АСП)



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

С 2020 спрос на дачи и загородные дома  на 20% .

- Каждая 2 семья в городе Омске имеет дачные участки, но не каждая имеет возможность посещать свои участки несколько раз в неделю
- **АСП** позволяет выращивать овощные культуры на земельном участке с посещением 1 раза в неделю
- **АСП** позволяет решать недостаток влаги в засушливые месяца лета, повышая урожайность на 40% .
- **АСП** - это экономия ресурсов и воды, в связи с высокой стоимостью на 30%.





ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

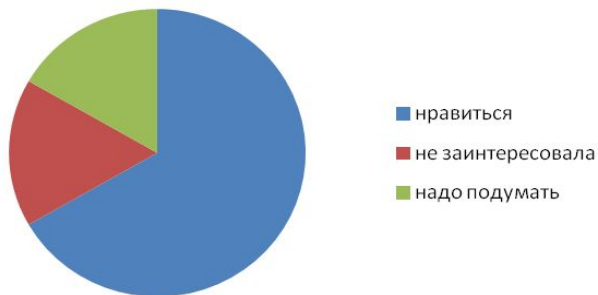
	<i>Проблемы</i>	<i>Что важно</i>	<i>Потребности</i>
Дачники, владельцы загородных домов	<ul style="list-style-type: none">- продукт мало известен- ограниченный бюджет- сложность монтажа (отсутствие специалистов)	<ul style="list-style-type: none">- простота и удобство в использовании- консультация специалистов- оперативная доставка продукта	<ul style="list-style-type: none">- гарантия- обслуживания- информационная поддержка
Фермеры и частные микропредприятия	<ul style="list-style-type: none">- нет времени на частое посещение- ограниченный бюджет	<ul style="list-style-type: none">- стабильные поставки оборудования- хорошая прибыль с продаж- важность оборудования (востребованность на рынке)	<ul style="list-style-type: none">- гарантия- обслуживания- информационная поддержка

Интервью

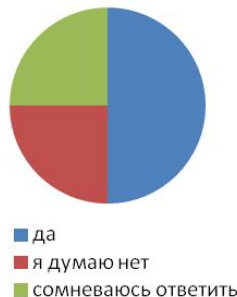
Мы провели интервью среди 12 респондентов, основными вопросами были:

- Как вам идея АСП?
- Как вы считаете будут ли использовать дачники (владельцы загородных домов) нашу систему полива?
- Приобрели бы вы АСП для своей дачи?

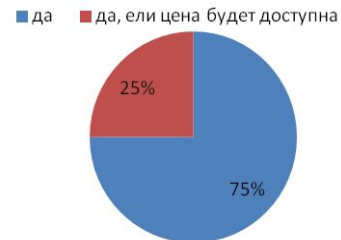
Как вам идея АСП?



Как вы считаете будут ли использовать дачники (владельцы загородных домов) нашу систему полива?



Приобрели бы вы АСП для своей дачи?





ПРОБЛЕМА

- Нехватка времени у людей на ухаживание за дачными и земельными участками;
- Ограниченное количество водных ресурсов
- Подача воды в кратковременный период времени
(в основном в рабочее время)



АСП-автоматическая система полива

АСП- это система которая включает в себя сеть трубопроводов, насосную станцию является востребованным продуктом в сельском хозяйстве.

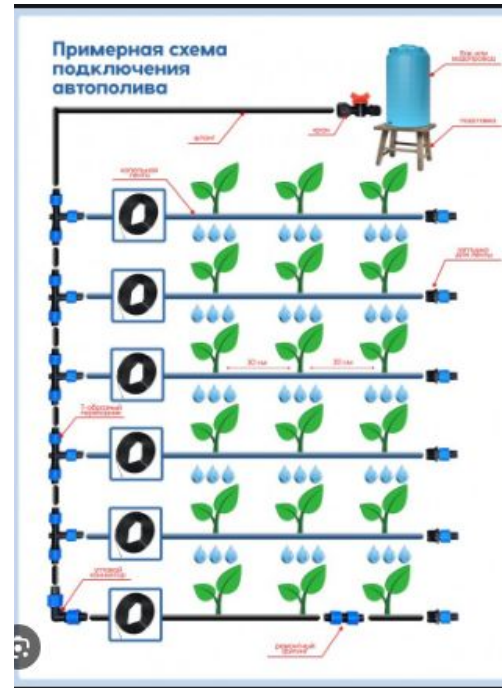
Средняя цена АСП на данный момент времени составляет -13500 рублей / 5 соток, с связи с чем наша продукция является общедоступной





РЕШЕНИЕ - АСП

- Датчики позволяют работать удаленно - **экономит время**
- Решает проблему своевременного полива - **сохраняет урожай**
- Вода поступает непосредственно к корням растений - **экономит водные ресурсы до 30%**
- Сокращение объема воды - **уменьшает оплату за воду**



ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Мы - студенты Омского ГАУ, помогаем решить проблему перенасыщения грунта водой. При помощи нашего проекта мы также можем решить проблему автоматизации ферм.



Мы, компания "Водники" АСП

помогаем фермерам, дачникам

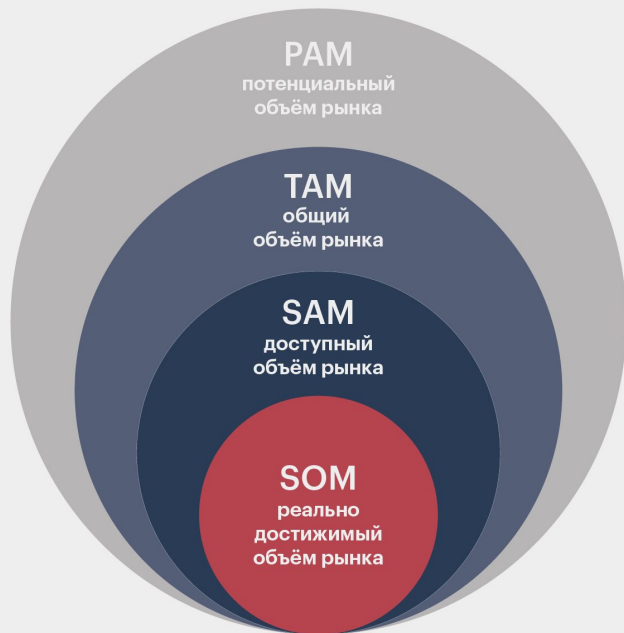
в ситуации нехватки воды при выращивании с/х культур

решать проблему рационального использования воды

с помощью автоматизированной системы полива

и получать высокие урожаи и дополнительную прибыль

РЫНОК



Проект АСП нацелен на растущий и востребованный рынок в области сельского хозяйства

Объем этого постоянно увеличивается, учитывая рост и интерес фермеров, дачников и частных предпринимателей

Объем рынка **TAM** = 120 млрд/руб * 0,25 % рынка = **30 млрд/руб**

Объем рынка **SAM** = 30 млрд/руб * 0,15 % рынка = **4,5 млрд/руб**

Объем рынка **SOM** = 4,5 млрд/руб * 0,02 = **9 млн/руб** (эта цифра основана на оценке доступных каналов и маркетинговых бюджетов)

КОНКУРЕНТЫ

Параметр	Наша компания АСП	Hunter
Цена	15 000	30000
Скорость потока	1,0 л/ч	3,5 л/ч
Глубина проникновения воды	30 см	60 см
Скорость доставки	7-14 дней	7 дней

Основной конкурент : Фирма Хантер, Хантер представлен во всем мире.

Сильные стороны: огромная линейка дождевателей для самых разных территорий и растений

Слабые стороны: Для нормального функционирования системы необходимо следить за ее чистотой, регулярно прочищать трубы и капельницы.

Наша стратегия сделать уникальным сотрудничеством с будущими предпринимателями, а также продажа наших услуг и продвижения

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ*

➔ Стоимость будет рассчитываться от рабочей территории (5 соток 13500 рублей)

➔ Консультация бесплатная

➔ Для постоянных клиентов скидка 10%

➔ Будем продавать отдельно датчики, сенсоры, трубы

↓
Мероприятия по привлечению постоянных клиентов:

- раздача листовок, визиток, расклейка объявлений;

- создание сайта

↓
Необходимые ресурсы: для рекламного маркетинга нужно 50.000 - 100.000р

Партнеры: аграрники, строители умного дома

↓
Потоки доходов:

- продажа отдельных продуктов (датчики, трубы и т.д.)

- продажа комплектов

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ



Провели опрос среди 12 человек.

Проект находится на стадии осуществления идеи

Проведен анализ конкурентов и исследование рынка

Рассчитаны финансовые показатели проекта

КОМАНДА СТАРТАПА

Продажник, администратор	Гроза Евгений Александрович
Маркетолог	Елюбаев Алмаз Толегенович
Лидер	Ибраев Максат
Дизайнер, интегратор	Иванов Илья Константинович
Спикер, предприниматель	Кромберг Анастасия Владимировна
Аналитик, интегратор	Росляков Илья Петрович
Дизайнер	Тулубаев Андрей
Таймкипер, производитель	Цыганков Александр Иванович
Писарь, производитель	Шепелин Александр Вячеславович
Наставник	Троценко Ирина Александровна



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

Этап реализации	Задачи	Сроки
Подготовка документов	1.1 Регистрация ИП документов 1.2 Закупка инвентаря	01.12.2023-31.08.2024
Наем сотрудников	1.1 Развесить на столбы листовки о приёме на работу 1.2 Онлайн кастинг на мастерство претендентов	01.12.2023-31.08.2024
Рекламная компания	1.1 Поиск дизайнеров реклам, сайтом СМИ, что распространит рекламу компании 1.2 Привлечение клиентов через рекламу, листовок, объявлений 1.3 Продолжение рекламных действий до получения стабильного прихода клиентов.	01.12.2023-31.08.2024



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

Ибраев Максат

ma.ibraev2212@omgau.org

**Упрощаем жизнь -
выращиваем продукты
эффективно и с пользой
для почвы**

