

ФОРМА ПАСПОРТА СТАРТАП-ПРОЕКТА

Общая информация о стартап-проекте	
Название стартап-проекта	Car Helper
Команда стартап-проекта	1.Потапчук Анна 2.Сергеев Никита 3.Данилов Никита 4.Тазитдинов Руслан
Ссылка на проект в информационной системе Projects	<u>CarHelper (2035.university)</u>
Технологическое направление	IT, Транспорт
Описание стартап-проекта (технология/ услуга/продукт)	Мы делаем проект CAR Helper , который позволяет людям, имеющим собственный автомобиль, но не разбирающимся в его работе, упростить процесс ухода за автомобилем и обслуживанием. Это будет происходить путем помощи водителям в поиске нужных запчастей, ближайших сервисов, напоминанием о необходимости замены комплектующих, расходных материалов, а также уведомлением и наличии поломок, в зависимости от пробега и показания датчиков автомобиля и неисправной работе.
Актуальность стартап-проекта (описание проблемы и решения проблемы)	<p>В автомобиле время от времени надо менять расходные материалы (масло, охлаждающая жидкость, тормозные колодки т.д.)</p> <p>Суть ПО заключается в том, что автомобилист при входе в приложение вписывает данные своего автомобиля, когда он менял какие-либо расходные материалы, так же пробег и регион эксплуатации.</p> <p>В базе приложения будут прописаны рекомендуемые параметры материалов для данного автомобиля в конкретном регионе использования.</p> <p>Приложение будет оповещать какие параметры нужно будет заменить в ближайшем будущем, сколько стоят оригинальные запчасти и аналоги и ближайшие СТО</p>
Технологические риски	Недостаток навыков в создании проектов и приложений.
Потенциальные заказчики	Автовладельцы
Бизнес-модель стартап-проекта ¹ (как вы планируете зарабатывать посредством реализации данного проекта)	<p>Бизнес модель строится вокруг концепции сервиса - ежемесячной или ежегодной подписки в приложении.</p> <p>Автовладельцу необходимо купить специальный девайс, который сделает возможным считывание данных автомобиля и отправки их в приложение на телефоне.</p>

¹ Бизнес-модель стартап-проекта - это фундамент, на котором возводится проект. Есть две основные классификации бизнес-моделей: по типу клиентов и по способу получения прибыли.

	Пока оплачена подписка - работает весь функционал приложения, если подписка закончилась - придет уведомление о включении "ограниченного режима" в нем будут работать базовые функции такие как поиск запчастей, но не будет работать поиск аналогов, подбор сервисов и уведомления.
Обоснование соответствия идеи технологическому направлению (описание основных технологических параметров)	Мы делаем проект CAR Helper , который позволяет людям, имеющим собственный автомобиль, но не разбирающимся в его работе, упростить процесс ухода за автомобилем и обслуживанием. Это будет происходить путем помощи водителям в поиске нужных запчастей, ближайших сервисов, напоминанием о необходимости замены комплектующих, расходных материалов, а также уведомлением и наличии поломок, в зависимости от пробега и показания датчиков автомобиля и неисправной работе. Данная проблема будет решена с помощью создания мобильного приложения , которое будет иметь весь необходимый функционал.
2. Порядок и структура финансирования	
Объем финансового обеспечения ²	15 000 000 рублей
Предполагаемые источники финансирования	Спонсорская поддержка
Оценка потенциала «рынка» и рентабельности проекта ³	Наш проект будет выполнен в виде мобильного приложения, которое будет доступно для скачивания на всех операционных системах смартфонов. Для определения рентабельности проекта, для начала необходимо произвести опрос автолюбителей, для убеждения в целесообразности проекта.

3. Календарный план стартап-проекта		
Название этапа календарного плана	Длительность этапа, мес	Стоимость, руб.
Создание идеи и гипотез, проведение соц. опроса	до 15.11.2022	0
Создание бизнес-плана, бизнес-модели	до 15.12.2022	0
Создание ПО	до 20.05.2024	10 000 000
Выпуск демо-версии приложения	до 20.05.2025	5 000 000

² Объем финансового обеспечения достаточно указать для первого этапа - дойти до MVP

³ Расчет рисков исходя из наиболее валидного (для данного проекта) анализа, например, как PEST, SWOT и т.п., а также расчет индекса рентабельности инвестиции (Profitability index, PI)

Итого:

Объем финансирования составляет 15 мл.руб.

Подписка на приложение будет стоить 500 руб. в месяц

Среднее количество подписчиков: 1000 человек

Исходя из этого можно сделать вывод, что окупаемость проекта составит в среднем 6-7 лет, учитывая расходы на обновление ПО

4. Предполагаемая структура уставного капитала компании (в рамках стартап-проекта)

Участники		
	Размер доли (руб.)	%
1.Потапчук Анна	0	0
2.Сергеев Никита	0	0
3.Данилов Никита	0	0
4.Тазитдинов Руслан	0	0
Размер Уставного капитала (УК)	0	0

5. Команда стартап- проекта

Ф.И.О.	Должность (роль)	Контакты	Выполняемые работы в Проекте	Образование/опыт работы
Потапчук Ана	Капитан	89640944555	Заполняет документацию, поддерживает связь команды	студент
Сергеев Никита	Генератор идей	89138020749	Создает идеи, генерирует информацию, выполняет поставленные задачи	студент
Тазитдинов Руслан	Аналитик	89134160242	Анализирует конкурентов, риски и рынок	студент

Данилов Никита	Исследователь ресурсов	89134033867	Исследует ресурсы, поставленные задачи	возможные выполняет	студент
----------------	---------------------------	-------------	--	------------------------	---------