

ПАСПОРТ СТАРТАП-ПРОЕКТА

<https://pt.2035.university/project/onlajn-kalkulator-peni-strafov-i-inyh-obazatelnyh-platezej-v-budzet>

Наименование образовательной организации высшего образования (Получателя гранта)	ФГБОУ ВО «Тамбовский государственный технический университет»
Карточка ВУЗа (по ИНН)	
Регион ВУЗа	Тамбовская область
Наименование акселерационной программы	Акселератор «ЦифРаПром» ТГТУ
Дата заключения и номер Договора	70-2023-000644 11.07.2023

КРАТКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О СТАРТАП-ПРОЕКТЕ	
1	Название стартап-проекта* Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет
2	Тема стартап-проекта* <i>Указывается тема стартап-проекта в рамках темы акселерационной программы, основанной на Технологических направлениях в соответствии с перечнем критических технологий РФ, Рынках НТИ и Сквозных технологиях.</i> Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет
3	Технологическое направление в соответствии с перечнем критических технологий РФ* Технологии информационных, управляющих, навигационных систем
4	Рынок НТИ TechNet
5	Сквозные технологии Искусственный интеллект

ИНФОРМАЦИЯ О ЛИДЕРЕ И УЧАСТНИКАХ СТАРТАП-ПРОЕКТА						
6	Лидер стартап-проекта*			- 1730342 - 2996255 - Дубонин Илья Сергеевич - 79107538692 - DarkDragon04122002@yandex.ru		
7	Команда стартап-проекта (участники стартап-проекта, которые работают в рамках акселерационной программы)					
	№	Unti ID	Leader ID	ФИО	Роль в проекте	Телефон Почта Должность Опыт и квалификация
	1	216381	1534688	Халяпина Виктория Дмитриевна		vika.halyapina@yandex.ru
	2	1190865	1533172	Старикова Карина Владимировна		starkarina022002@mail.ru
	3	1190814	1532815	Солопова Елена Юрьевна		solopovaelena02@gmail.com
ПЛАН РЕАЛИЗАЦИИ СТАРТАП-ПРОЕКТА						
8	Аннотация проекта* <i>Указывается краткая информация (не более 1000 знаков, без пробелов) о стартап-проекте (краткий реферат проекта, детализация отдельных блоков предусмотрена другими разделами Паспорта): цели и задачи проекта, ожидаемые результаты, области применения результатов, потенциальные потребительские сегменты</i>			1. Описание продукта: Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет 2. Цель проекта: создать цифровой сервис который позволяет рассчитывать пени, штрафы и иные обязательные платежи в бюджет 3. Задачи проекта: - разработка он-лайн платформы - разработка ПО - продвижение проекта 4. Ожидаемые результаты: - функционирующая платформа к марту 2024 г. 5. Потенциальные потребительские сегменты: юристы и обычные граждане которые хотят уменьшить временные затраты и упростить производство расчетов пени, штрафов, и иных обязательных платежей в бюджет		
Базовая бизнес-идея						
9	Какой продукт (товар/ услуга/ устройство/ ПО/ технология/ процесс и т.д.) будет продаваться* <i>Указывается максимально понятно и емко информация о продукте, лежащем в основе стартап-проекта, благодаря реализации которого планируется получить основной доход</i>			Услуга: доступ к сайту- Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет		
10	Какую и чью (какого типа потребителей) проблему решает* <i>Указывается максимально и емко информация о проблеме потенциального потребителя,</i>			Наш пользователь - юристы и обычные граждане которые хотят уменьшить временные затраты и упростить производство расчетов пени, штрафов, и иных обязательных платежей в бюджет. Наш пользователь - юрист и обычные граждане хотят иметь в одном месте несколько видов юридических калькуляторов, но не может, потому что таких решений мало, а существующие решения в виде различных онлайн		

	<i>которую (полностью или частично) сможет решить ваш продукт</i>	калькуляторов обладают существенными недостатками в виде неудобства пользования малого количества видов калькуляторов и потому не позволяют эти барьеры преодолеть.
11	<p>Потенциальные потребительские сегменты*</p> <p><i>Указывается краткая информация о потенциальных потребителях с указанием их характеристик (детализация предусмотрена в части 3 данной таблицы): для юридических лиц – категория бизнеса, отрасль, и т.д.; для физических лиц – демографические данные, вкусы, уровень образования, уровень потребления и т.д.; географическое расположение потребителей, сектор рынка (B2B, B2C и др.)</i></p>	<p>Наш пользователь - юристы и обычные граждане которые хотят уменьшить временные затраты и упростить производство расчетов пени, штрафов, и иных обязательных платежей в бюджет Клиент сталкивается с проблемой отсутствия удобного онлайн сервиса расчета пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет в ситуации, когда ему нужно срочно что-то быстро посчитать. Сейчас клиент решает проблему посредством использования некачественных сложных неоптимизированных онлайн калькуляторов. Продукт может применяться в области юриспруденции</p>
12	<p>На основе какого научно-технического решения и/или результата будет создан продукт (с указанием использования собственных или существующих разработок)*</p> <p><i>Указывается необходимый перечень научно-технических решений с их кратким описанием для создания и выпуска на рынок продукта</i></p>	<p>Для разработки первичного прототипа используется конструктор Tilda, для создания MVP будет применяться технологии веб-программирования на языке гипертекстовой разметки HTML и языке Java, код сайта был написан в приложении Visual Studio Code Для возможности интеграции система будет содержать открытые API.</p>
13	<p>Бизнес-модель*</p> <p><i>Указывается кратко описание способа, который планируется использовать для создания ценности и получения прибыли, в том числе, как планируется выстраивать отношения с потребителями и поставщиками, способы привлечения финансовых и иных ресурсов, какие каналы продвижения и сбыта продукта планируется использовать и развивать, и т.д.</i></p>	<p>1. Сегмент потребителей - юристы и обычные граждане которые хотят уменьшить временные затраты и упростить производство расчетов пени, штрафов, и иных обязательных платежей в бюджет 2. Проблема и существующие альтернативы: пользователь - юрист и обычные граждане хотят иметь в одном месте несколько видов юридических калькуляторов, но не может, потому что таких решений достаточно, но существующие решения, например, КонсультантПлюс Калькуляторы, Ваше право Адвокатский кабинет, Договор-Юрист.ру - онлайн сервис калькуляторов обладают существенными недостатками в виде неудобства пользования 3. Уникальная ценность Наша цифровая предлагает возможность Онлайн калькулятора пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет 4. Решение Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет 5. Каналы распространения Запуск таргетированных рекламных кампаний в соц. сетях на нужную нам ЦА; Выступления на конференциях. 6. Поток доходов Рекламная модель. Ежемесячная подписка - оплата за период пользования продуктом, несколько вариантов подписки Основной доход от проекта будет получен с помощью онлайн рекламы, платных дополнительных функций, и платного отключения рекламы 7. Структура расходов Затраты на разработку: Покупка домена Создание сайта. Постоянные затраты: Аренда серверов Техническая поддержка Переменные затраты: Реклама Налоги. 8. Ключевые метрики Кол-во зарегистрированных на платформе пользователей Уровень удовлетворённости</p>

		платформой (опрос и т.д.); Количество оформленных подписок; Кол-во повторных клиентов. 9. Скрытое преимущество Интуитивно понятный интерфейс
14	Основные конкуренты* <i>Кратко указываются основные конкуренты (не менее 5)</i>	КонсультантПлюс Калькуляторы - Онлайн сервис калькуляторов с юридическим пояснением Преимущества: Удобство пользования Недостатки: малый ряд калькуляторов Что можно позаимствовать: Часть интерфейса Ваше право Адвокатский кабинет - Онлайн сервис калькуляторов Преимущества: функция считывания данных из таблицы excel Недостатки: неудобный интерфейс Что можно позаимствовать: функции добавления данных из таблиц Договор-Юрист.ру - онлайн сервис калькуляторов Преимущества Поясняет правила расчета Недостатки: неудобный интерфейс Что можно позаимствовать: пояснение правил расчета
15	Ценностное предложение* <i>Формулируется объяснение, почему клиенты должны вести дела с вами, а не с вашими конкурентами, и с самого начала делает очевидными преимущества ваших продуктов или услуг</i>	Для юристов и обычных людей наш онлайн калькулятор в виде сайта будет решать функцию подсчета пени, штрафов, и иных обязательных платежей в бюджет, и в отличие от других онлайн калькуляторов будет интуитивно понятен, прост и будет иметь несколько видов подсчета.
16	Обоснование реализуемости (устойчивости) бизнеса (конкурентные преимущества (включая наличие уникальных РИД, действующих промышленных партнеров, доступ к ограниченным ресурсам и т.д.); дефицит, дешевизна, уникальность и т.п.)* <i>Приведите аргументы в пользу реализуемости бизнес-идеи, в чем ее полезность и востребованность продукта по сравнению с другими продуктами на рынке, чем обосновывается потенциальная прибыльность бизнеса, насколько будет бизнес устойчивым</i>	При разработке решения использовались технологии веб-программирования на языке гипертекстовой разметки HTML и языке Java, код сайта был написан в приложении Visual Studio Code. За счет разнообразного набора юридических калькуляторов, собранных в одном месте и объединенных удобным интерфейсом, клиентам больше не придется тратить много времени на поиск калькуляторов. Обратная связь будет осуществляться посредством отдельной вкладки с форумом, на котором будут выявляться и обсуждаться проблемы сайта.
Характеристика будущего продукта		
17	Основные технические параметры, включая обоснование соответствия идеи/задела тематическому направлению (лоту)* <i>Необходимо привести основные технические параметры продукта, которые обеспечивают их конкурентоспособность и соответствуют выбранному тематическому направлению</i>	Проект «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет» относится к сегменту TechNet, так как он направлен на создание и развитие цифровых технологий и сервисов. В рамках данного проекта осуществляется разработка программного обеспечения, создание инфраструктуры для хранения и обработки данных, а также предоставление услуг по разработке и внедрению цифровых решений для юристов и простых граждан. Технологическое направление: Цифровизация создает потребность удобного выполнения различных расчетов, то проект вписывается в сферу TechNet. Масштабируемость и потенциал роста:

		С развитием технологий и повышением уровня цифровизации, спрос на подобные цифровые сервисы будет только расти.
18	<p>Организационные, производственные и финансовые параметры бизнеса*</p> <p><i>Приводится видение основателя (-лей) стартапа в части выстраивания внутренних процессов организации бизнеса, включая партнерские возможности</i></p>	<p>ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ: Организационно-правовая форма: ООО Штат: 3 чел. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ: Пользователь заходит на платформу, выбирает необходимый калькулятор и выполняет нужные расчеты ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ: Модель монетизации - онлайн реклама. Основной доход от проекта будет получен с помощью онлайн рекламы, платных дополнительных функций, и платного отключения рекламы. Персонал: один программист - 65000 руб/мес. для разработки Программные средства: Аренда серверного пространства 1000 руб/мес. Visual Studio – 12 000 руб/мес. Объем финансового обеспечения: 218000 рублей для MVP. 50000 руб/мес на дальнейшее развитие проекта и его поддержание</p>
19	<p>Основные конкурентные преимущества*</p> <p><i>Необходимо привести описание наиболее значимых качественных и количественных характеристик продукта, которые обеспечивают конкурентные преимущества в сравнении с существующими аналогами (сравнение по стоимостным, техническим параметрам и проч.)</i></p>	<p>Выгода заказчика от решения: Наше решение для юристов позволит эффективнее производить расчет налогов и иных обязательных платежей в бюджет. Кроме того, клиенты будут экономить много времени на поиске нужных онлайн калькуляторов.</p>
20	<p>Научно-техническое решение и/или результаты, необходимые для создания продукции*</p> <p><i>Описываются технические параметры научно-технических решений/ результатов, указанных в пункте 12, подтверждающие/ обосновывающие достижение характеристик продукта, обеспечивающих их конкурентоспособность</i></p>	<p>Технические параметры научно-технических решений, которые будут реализованы в проекте «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет»: При разработке решения использовались технологии веб-программирования на языке гипертекстовой разметки HTML и языке Java, код сайта был написан в приложении Visual Studio Code. За счет разнообразного набора юридических калькуляторов, собранных в одном месте и объединенных удобным интерфейсом, клиентам больше не придется тратить много времени на поиск калькуляторов. Обратная связь будет осуществляться посредством отдельной вкладки с форумом, на котором будут выявляться и обсуждаться проблемы сайта.</p>
21	<p>«Задел». Уровень готовности продукта TRL</p> <p><i>Необходимо указать максимально емко и кратко, насколько проработан стартап-проект по итогам прохождения акселерационной программы (организационные, кадровые, материальные и др.), позволяющие максимально эффективно развивать стартап дальше</i></p>	<p>Проект соответствует уровню TRL-3, т.к. соответствует следующим аспектам: 1. Цель проекта: описана основная проблема, которую проект предполагает решить или удовлетворить, а также определена целевая аудитория проекта 2. Технологическое описание: в проекте имеется подробное описание предлагаемой технологии, включая уже существующие аналоги и отличия от них, а также проведено Обоснование выбора технологических инструментов и платформ для создания прототипа. 3. Исследовательская база: в рамках подготовки проекта</p>

		<p>проведен обзор предварительных исследований, и данных, подтверждающих возможность реализации проекта. 4. Прототипирование: на данный момент в проекте создан кликабельный прототип продукта, позволяющий визуализировать концепцию и продемонстрировать ключевые функции. Также проведено тестирование прототипа и получены результаты по возможным улучшениям 5. План дальнейших исследований: определены следующие шаги для перехода к следующему уровню готовности технологии (TRL-4), включая план действий для разработки и тестирования. 6. Рыночный анализ: командой проведен анализ потенциального рынка и конкурентов, а также определение уникальных продажных предложений проекта, а также проведена оценка потенциального спроса и экономической жизнеспособности проекта на рынке. Т.о в проекте уже проведены начальные эксперименты, подтверждающие жизнеспособность основных функций прототипа, что позволяет отнести проект к уровню TRL-3</p>
22	<p>Соответствие проекта научным и(или) научно-техническим приоритетам образовательной организации/региона заявителя/предприятия*</p>	<p>Проект «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет» может представлять интерес для научных исследований в ТГТУ, особенно в области ИТ-разработок и исследований.</p>
23	<p>Каналы продвижения будущего продукта*</p> <p><i>Необходимо указать, какую маркетинговую стратегию планируется применять, привести кратко аргументы в пользу выбора тех или иных каналов продвижения</i></p>	<p>Для продвижения проекта «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет» можно использовать следующие каналы: 1. Онлайн-реклама: Размещение рекламы на популярных веб-сайтах, социальных сетях и площадках с объявлениями. Также можно использовать контекстную рекламу и рекламные баннеры на тематических веб-ресурсах. 2. Реклама в социальных сетях 3. Партнеры и ассоциации: Установление партнерских отношений с юридическими компаниями. Предоставление юристам пробной версии программы без рекламы; 4. “сарафанное радио” 5. Участие в отраслевых событиях и выставках, проведение совместных мероприятий.</p>
24	<p>Каналы сбыта будущего продукта*</p> <p><i>Указать какие каналы сбыта планируется использовать для реализации продукта и дать кратко обоснование выбора</i></p>	<p>Для реализации продукта «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет» планируется использовать рекламу в социальных сетях; бесплатное предоставление юристам пробной версии программы без рекламы; “сарафанное радио”. Продажи не будут осуществляться, так как сайт бесплатный и имеет рекламную модель монетизации</p>
<p>Характеристика проблемы, на решение которой направлен стартап-проект</p>		
25	<p>Описание проблемы*</p> <p><i>Необходимо детально описать проблему, указанную в пункте 9</i></p>	<p>Целевая аудитория проекта - юрист и обычные граждане хотя и имеют в одном месте несколько видов юридических калькуляторов, но не может, потому что таких решений мало, а существующие решения в виде различных онлайн калькуляторов обладают существенными недостатками в виде неудобства пользования малого количества видов калькуляторов и потому не позволяют эти барьеры преодолеть.</p>

26	<p>Какая часть проблемы решается (может быть решена)*</p> <p><i>Необходимо детально раскрыть вопрос, поставленный в пункте 10, описав, какая часть проблемы или вся проблема решается с помощью стартап-проекта</i></p>	<p>Для решения проблем целевой аудитории Цифровой сервис предлагает следующие решения: 1. простой и интуитивно понятный пользовательский интерфейс, который позволит быстро найти нужный калькулятор и провести расчеты 2. единый интерфейс, который объединит все калькуляторы под одной платформой, упрощая расчеты.</p> <p>Сейчас клиенты используют неудобные и нефункциональные, неоптимизированные онлайн сервисы для расчета пени, штрафов и иных платежей в бюджет. Юристы тратят много времени на поиски нужных видов онлайн калькуляторов. Но после реализации проекта потребитель сможет найти все нужные ему функции расчета и пояснения к ним в одном месте.</p>
27	<p>«Держатель» проблемы, его мотивации и возможности решения проблемы с использованием продукции*</p> <p><i>Необходимо детально описать взаимосвязь между выявленной проблемой и потенциальным потребителем (см. пункты 9, 10 и 24)</i></p>	<p>Нашим клиентом являются юристы и обыкновенные люди, которым нужно простое решение их проблемы. Клиент сталкивается с проблемой отсутствия удобного онлайн сервиса расчета пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет в ситуации, когда ему нужно срочно что-то быстро посчитать. Сейчас клиент решает проблему посредством использования некачественных сложных неоптимизированных онлайн калькуляторов. Продукт может применяться в области юриспруденции.</p> <p>Для более детального анализа целевой аудитории был проведен опрос сотрудников юридической фирмы “Бизнес Юрист”. Перечень основных вопросов: С помощью каких сервисов проводится расчет штрафов, пени, и других обязательных платежей в бюджет? Какие проблемы возникают при использовании сторонних сервисов? Какие проблемы возникают при поиске нужных онлайн сервисов? В результате опроса потенциальных клиентов были выявлены следующие проблемы: – расчет производится с помощью всегда разных сторонних сервисов – неудобство интерфейса, недостаточность пояснительных данных – не удается найти калькуляторы для расчета специализированных платежей в бюджет Для решения существующих проблем наш онлайн сервис будет иметь: удобный интерфейс, полное и простое объяснение алгоритма расчета, большой набор специализированных калькуляторов.</p>
28	<p>Каким способом будет решена проблема*</p> <p><i>Необходимо описать детально, как именно ваши товары и услуги помогут потребителям справиться с проблемой</i></p>	<p>Для решения существующих проблем Проект «Онлайн калькулятор пени, штрафов и иных обязательных платежей в бюджет» будет иметь: удобный интерфейс, полное и простое объяснение алгоритма расчета, большой набор специализированных калькуляторов.</p>
29	<p>Оценка потенциала «рынка» и рентабельности бизнеса*</p> <p><i>Необходимо привести кратко обоснование сегмента и доли рынка, потенциальные возможности для масштабирования бизнеса, а также детально раскрыть информацию, указанную в пункте 7.</i></p>	<p>B2B: РАМ 324 юридических компании; 38 государственных юридических организаций, ТАМ324 юридических компании; 38 государственных юридических организаций, САМ По городу Тамбов 10 юридических компаний; 3 государственных юридических учреждения, SOM - 1 организация “Бизнес Юрист”;</p> <p>B2C: РАМ частные юристы : 50 тыс. чел., государственные юристы: 3 тыс. чел., ТАМ частные</p>

		юристы : 7 тыс. чел., государственные юристы: 2 тыс. чел., SAM частные юристы: 600 чел., государственные юристы: 128 чел., SOM частные юристы : 25 чел.
--	--	---

ПЛАН ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТА

Этап 1: Разработка концепции онлайн сервиса расчета штрафов пени и иных обязательных платежей в бюджет. До 05 ноября 2023 года. **Этап 2:** Изучение потребителей и оценка аналогов. До 15 ноября 2023 года. **Этап 3:** Проектирование интерфейса сайта. До 25 ноября 2023 года. **Этап 4:** Проектирование интерфейса калькуляторов. До 05 декабря 2023 года. **Этап 5:** Написание и отладка кода сайта и калькуляторов. До 1 декабря 2023 года. **Этап 6:** Тестирование работы альфа-версии приложения. До 10 декабря 2023 года. **Этап 7:** Релиз первой версии онлайн сервиса. До 15 января 2023 года. **Этап 8:** Рефакторинг и написание нового кода с учётом внесённых идей. С 01 февраля 2024 года.