



УНИВЕРСИТЕТ УПРАВЛЕНИЯ
«ТИСБИ»



ОТКРЫТЫЕ
ИННОВАЦИИ
статья в журнале

ПЛАТФОРМА
УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИИМАТЕЛЬСТВА

Жить здорово.

Приложение ориентировано на
контроле питания для продуктивной
и радостной жизни

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

20.35
НАЦИОНАЛЬНАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ИНИЦИАТИВА



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

В XXI, по мнению людей, а именно молодежи, питание играет не самую важную роль в их жизни, но это совсем не так. От питания зависят многие составляющие человека. Как минимум, это необходимая потребность для жизни. Людям стоит начать активнее следить за своим здоровьем, а чтобы упростить систему ЗОЖ, необходимо внедрять специальные инновации.





ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- **все люди, в том числе**
 - **предприниматели,**
 - **актеры,**
 - **студенты,**
 - **дети**
 - **и даже пожилые люди**



ПРОБЛЕМА

Избыточный вес, диабет, другие заболевания и проблемы, при которых актуален контроль питания



РЕШЕНИЕ

- описать, какое научно-технологическое решение лежит в основе продуктового предложения стартап-проекта,
- какой существует научно-технологический задел (состояние на начало проекта)
- основные предполагаемые технические параметры
- что вы предлагаете, уникальные преимущества и выгоды для клиента

ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Опишите ценность продукта для ваших клиентов. В чем конкретно заключается польза от продукта именно для этого сегмента клиентов - экономия времени, денег, сил, снятие каких-то эмоциональных или социальных сложностей, сформулируйте ценностное предложение;

Мы, компания X,

помогаем всем клиентам с контролем питания, похудения или набора массы с учетом заболеваний или иных особенностей

в ситуации с нехваткой времени или незаинтересованности

решать проблему контроля питания

с помощью приложения "Жить здорово!"

и рассчитывать время на приём пищи, калорий и витаминов

РЫНОК

РЫНОК, на котором вы работаете, его объем, рост и уровень конкуренции;

- Мы работаем на рынке B2C
- Наша ЦА - это 1000 человек/компаний
- Наше решение будет стоить 1500 рублей - это 1500000 рублей
- Сегменты А и В - А 60%, В 40% (доля от предыдущей суммы)
- Сможем заработать в первый год - 40000000 рублей (доля от доли)

КОНКУРЕНТЫ

- Фитнес-тренеры, блогеры и другие похожие приложения.
- Уже есть постоянные клиенты, разработана система и планы работы
- Сделать всё гораздо систематизированней и лучше, чем у конкурентов

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

- Мы будем делать приложение “Жить здорово!”
- Это будет стоить 20000000 рублей
- У нас будут покупать вот это за 1500 рублей
- Бизнес-модель: приложение в первое время будет бесплатным (7 дней), где любой сможет задать свои параметры питания и контролировать своё питание, а дальше платным.
- Дополнительно мы можем зарабатывать на тренировках.

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Составили план по разработке приложения, определили целевую аудиторию.

КОМАНДА СТАРТАПА

РОЛЬ	ФАМИЛИЯ ИМЯ	ФОТО
ЛИДЕР (СЕО)	Бакирова Алсу	 A young woman with long dark hair, wearing a black top, standing in a field of tall grass and holding a stalk of grass to her mouth.
ТЕХНОЛОГ, РАЗРАБОТЧИК (СТО)	Хисамова Алина Пантюхина Алина	  Two portraits of young women. The first is a woman with long dark hair wearing a brown top. The second is a woman with long blonde hair wearing sunglasses and a blue top.
МАРКЕТОЛОГ (СМО)	Крюков Данил Проневич Мария	  Two portraits of young people. The first is a man in a red hoodie and red hat holding a map. The second is a woman in a dark jacket looking at her phone.



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

-
- план-график на ближайшие 2-4 недели

ЧТО ДЕЛАЕМ	СРОК	ОТВЕТСТВЕННЫЙ
	1 месяц	Бакирова Алсу
	2-3 месяц	Крюков Данил
	4 месяц	Хисамова Алсу



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

ВКонтакте:

https://vk.com/alsu_bakirovaa

Telegram:

@alsu_bakirovaa

Номер телефона:

+7-927-237-06-52