

ПЛАТФОРМА
УНИВЕРСИТЕТСКОГО
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



Казанский
федеральный
УНИВЕРСИТЕТ



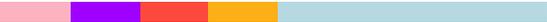
Акселерационная
программа КФУ

2024



"Гардеробот" – точное
снятие мерок, виртуальная
примерка и
персонализированные
рекомендации одежды

ПРОБЛЕМА



При онлайн-покупках одежды пользователи часто сталкиваются с выбором неправильного размера, что приводит к возвратам и неудовлетворенности. Исследования показывают, что до 30% покупок одежды в интернете возвращаются из-за неправильного размера (согласно исследованию Data Insight). В 2023 году доля онлайн-покупок в России составила 56% всех покупок, что подчеркивает важность решения проблемы точного подбора размера (по данным TASS).

"Гардеробот" решает эту проблему с помощью автоматического снятия мерок и персонализированных рекомендаций, что значительно снижает количество возвратов и улучшает покупательский опыт.

РЕШЕНИЕ

Уникальные преимущества и выгоды для клиента:

1. Автоматическое снятие мерок: точные и быстрые измерения с помощью жилета с датчиками; снижение риска ошибок и возвратов.
2. Персонализированные рекомендации: использование алгоритмов машинного обучения для подбора одежды, идеально подходящей по размеру и стилю; увеличение удовлетворенности клиентов.
3. Виртуальная примерка: 3D-моделирование позволяет увидеть, как одежда будет выглядеть на теле пользователя; экономия времени за счет отсутствия необходимости физической примерки.
4. Интегрированный интерфейс: удобное приложение для покупки одежды с рекомендациями; доступ к истории покупок и персонализированным предложениям.

Схема решения:

- Пользователь надевает жилет с датчиками.
- Жилет снимает мерки и передает данные в систему.
- Алгоритмы ИИ анализируют данные и предлагают подходящую одежду.
- Пользователь видит визуализацию на 3D-модели и совершает покупку.

PAM

2,144 трлн.

Общий объем мирового рынка виртуальной примерки и связанных технологий к 2032 году (в рублях)

TAM

500 млрд.

Общий объем рынка виртуальной примерки одежды в России (в рублях)

SAM

10 млрд.

Объем рынка онлайн-продаж одежды в Казани

SOM

100 млн.

Реалистично оценив наши возможности и ресурсы, мы можем захватить около 1% SAM

КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ

Компания	Продукт	Доступно в России	Автоматическое снятие мерок	Виртуальная примерка	Покупка одежды	Персонализированные рекомендации	Стоимость решения	Тип продукта
3DLOOK	YourFit	Нет	Да	Да	Нет	Да	Высокая	Технология для магазинов
Zeekit (Walmart)	Виртуальная примерочная	Нет	Нет	Да	Да	Нет	Средняя	Конечный продукт для покупателей
Texel	Виртуальная примерочная с 3D-сканированием	Да	Да	Да	Нет	Да	Высокая	Технология для магазинов
Style.me	3D виртуальная примерочная	Да	Нет	Да	Да	Да	Средняя	Технология для магазинов
True Fit	Подбор размера по данным	Да	Нет	Нет	Да	Да	Средняя	Технология для магазинов
Гардеробот	Виртуальная примерочная с жилетом	Да	Да	Да	Да	Да	Низкая/Средняя	Конечный продукт для покупателей

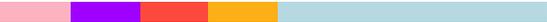
БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

1. Подписочная модель: Предлагаем ежемесячную или годовую подписку для доступа к персонализированным рекомендациям и виртуальной примерке. Стоимость зависит от уровня услуг.
2. Продажа оборудования: Прямые продажи жилетов с датчиками магазинам и конечным пользователям для расширения клиентской базы и увеличения дохода.
3. Рекламные возможности: Интеграция рекламных объявлений и партнерских предложений в приложение, позволяющая предлагать товары пользователю на основе их предпочтений и истории покупок.
4. Комиссии с продаж: Получение комиссии за каждую покупку через платформу "Гардеробот", варьирующуюся в зависимости от объема продаж или фиксированный процент.
5. Премиум-услуги: Дополнительные платные услуги, включая индивидуальные консультации стилистов, эксклюзивные предложения и доступ к премиальным коллекциям одежды.

Пример визуализации:

- Подписочная модель: Месячная подписка — 500 рублей, годовая подписка — 5000 рублей.
- Продажа оборудования: Жилет с датчиками — 10,000 рублей за единицу.
- Рекламные возможности: Таргетированная реклама внутри приложения.
- Комиссии с продаж: 5% комиссии с каждой транзакции.
- Премиум-услуги: Индивидуальные консультации стилистов — от 2000 рублей за консультацию.

КОМАНДА ПРОЕКТА



<https://leader-id.ru/users/3539649>

Ахмадеева Луиза Олеговна

Роль в проекте: продакт менеджер

Студентка 1 курса магистратуры направления Инноватика

Сейчас нахожусь в поиске постоянной команды для реализации данного проекта.

СПАСИБО!

КОНТАКТЫ

89172565506

luizaahmadeewa9171@gmail.com

