

# ПАНОМЕТРИК

Комплексное  
решение для сканирования  
пространства

Москва



# ПРОБЛЕМА



ДОРОГО от 30 до 90 рублей за кв.м или сканер за 5 млн рублей



ДОЛГО от 30 минут до 8 часов или несколько дней



ТРЕБУЕТСЯ КВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ПЕРСОНАЛ обученный работе со сканером и ПО

# СЛЕДСТВИЕ

Высокая стоимость услуг

Низкий спрос на сканирование

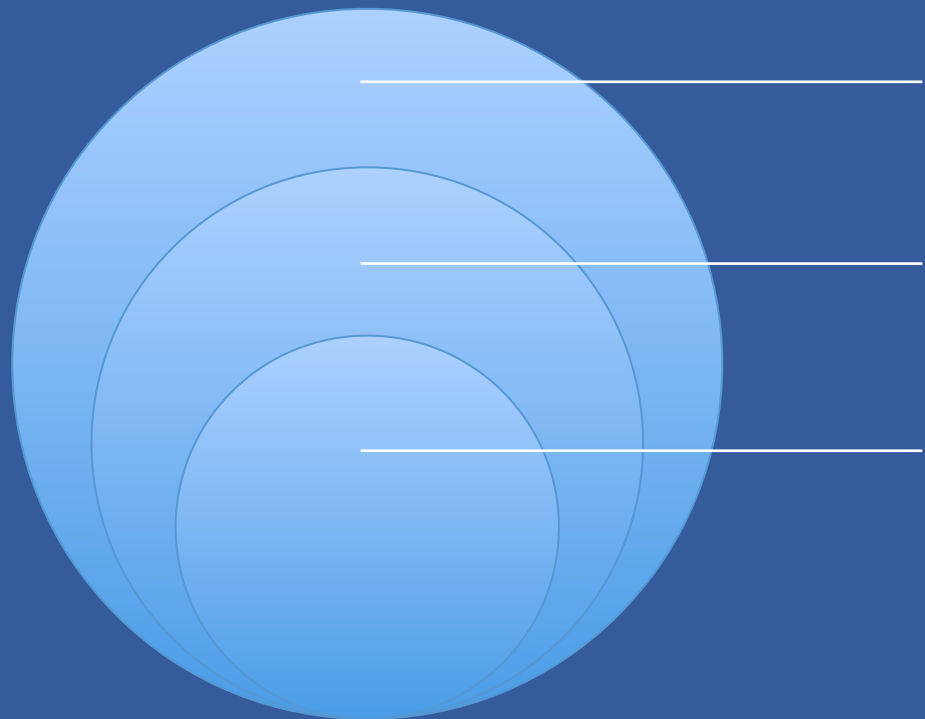
Сложности в поиске персонала

Ограничивается развитие многих сфер промышленности и строительства



# РЫНОК РФ

Мы считаем возможным достичь 16% от существующего рынка РФ не позднее 2027 года



**TAM\*** 38,6 млрд — включая устройства, услуги и подписку на сервис

**SAM** 3,8 млрд — общий объем существующего рынка

**SOM** 0,6 млрд — рынок услуг сканирования

Среднегодовой рост рынка — 14%

Дизайн интерьеров — 120 тыс. компаний

Ремонт помещений — 400 тыс. компаний

Архитекторы — 12 тыс. компаний

Панорамные туры — 270 тыс. компаний

\*по данным исследования ООО «РусАТ»



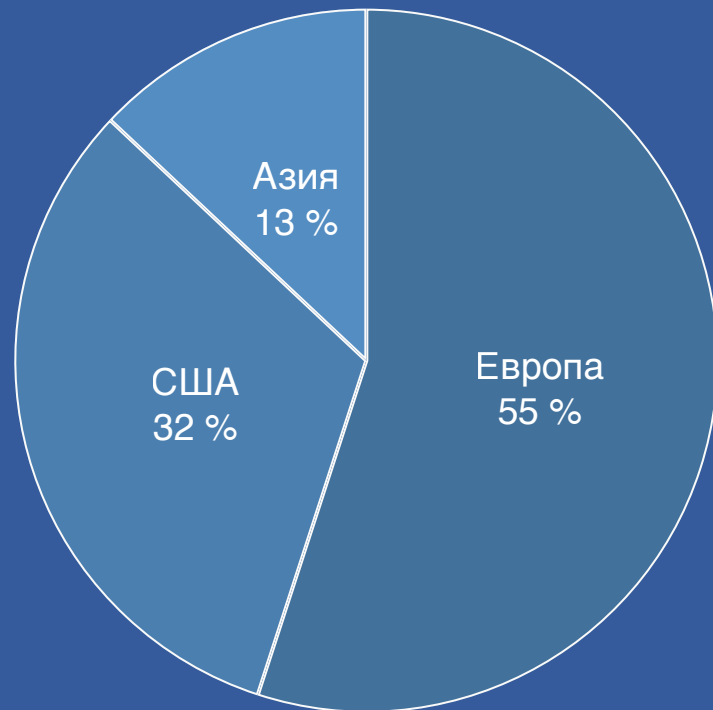
# МИРОВОЙ РЫНОК

Рынок 3D-сканирования в мире - \$3,56 млрд.\*

К 2029 году вырастет до \$7,16 млрд.

Среднегодовой рост 15%

Растущие рынки — США, Европа, Азия



\* по данным исследования Mordor Intelligence





# РЕШЕНИЕ

Комплексное решение для сканирования, обработки, экспорта и распространения трехмерных данных

Снижает стоимость сканирования до 10 раз

Снижает требования к квалификации персонала

Ускоряет процесс обработки и экспорта данных до 2-3 раз

Снижает барьеры входа на рынок с миллионов до сотен тыс. руб.



# ТЕХНОЛОГИЯ

Суть инновации в использовании цифровых камер высокого разрешения в сочетании с возможностью менять объективы с разным фокусным расстоянием

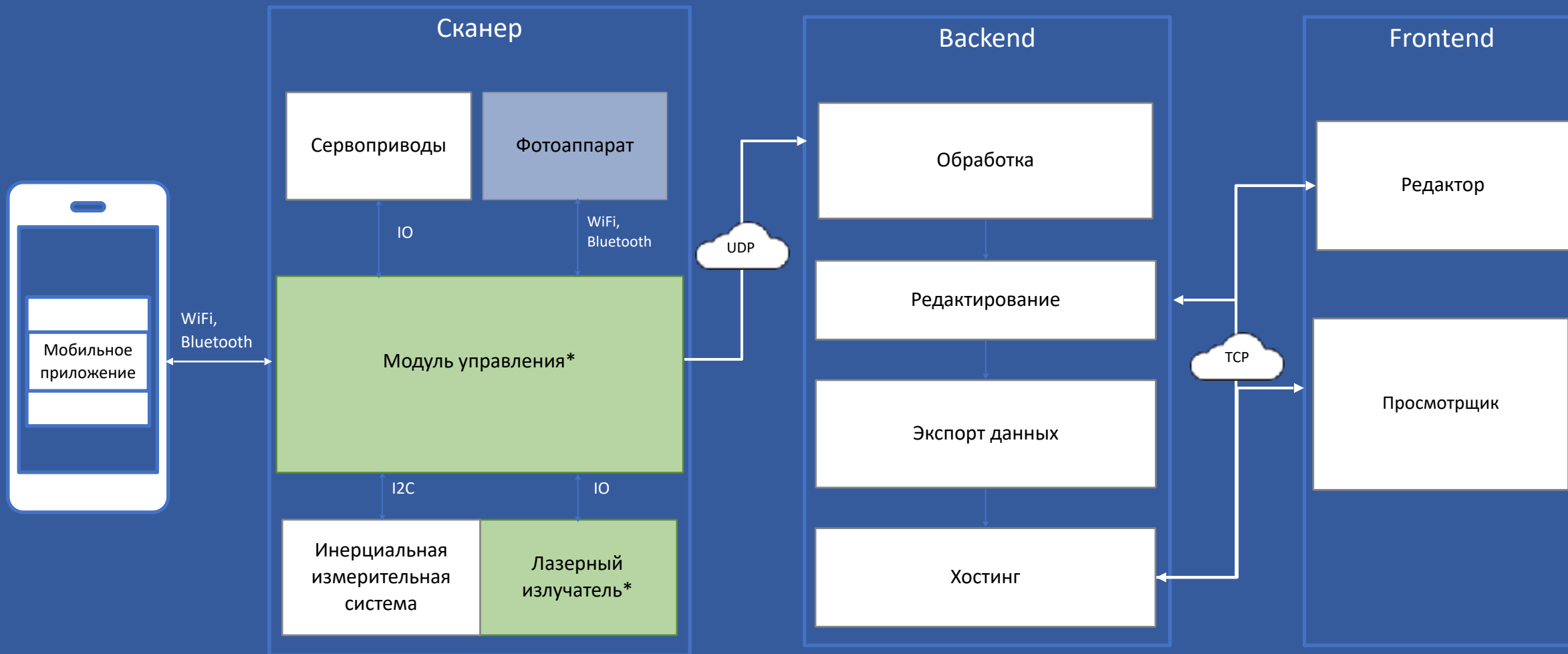
Что это дает:

- Снижение стоимости оборудования без потери качества
- Высокая плотность точек на разных расстояниях
- Данные без цифрового шума на ровных поверхностях
- Более эффективная обработка множественных отражений

На базе ПО реализованы алгоритмы преобразования структурированного света в облака точек

Это дает возможность создавать цифровые модели с точностью и характеристиками современных лазерных сканеров





\*Объект патентования



# ПРИМЕНЕНИЕ

Архитектурные и дизайн бюро: для создания виртуальных моделей интерьеров и экстерьеров зданий.

Проектные и инжиниринговые компании: для создания виртуальных моделей инженерных систем, таких как: вентиляция, электроснабжение, канализация, водопровод и т.д.

Создатели панорамных туров: для создания панорамных туров высокого качества с добавлением меток, подсвечивающих преимущества того или иного пространства.

Медиа и дизайн: производство видеопродукции, графики, рекламы и разработки дизайна.

Образование и наука: решение различных образовательных задач, научные измерения, подготовка конструкторов и дизайнеров.





# КОНКУРЕНТЫ

	<b>Панометрик</b>	Любительские iPhone 14 Pro, Intel RealSense D457, Фотограмметрия	Полупрофессиональные Matterport Pro2	Профессиональные Leica BLK360
Детализация (кол-во точек за съемку)	83M <sup>1</sup>	~2M	4M	64M
Точность (отклонение на каждые 10м)	10мм	20мм	200мм	6мм
Дальность сканирования	0,1 - 30м	0,5 - 6м	0,5 - 5м	0,1 - 60м
Скорость сканирования (1 съемка)	1-10 мин	~ 10 мин	1 мин	3 мин
Стоимость устройства	60 000 р.	~ 70 000 р.	350 000 р.	5 200 000 р.
Стоимость доп. оборудования	25 000 - 125 000 р.	-	-	-
Стоимость ПО (Максимальная в год)	300 000 р.	~ 380 000 р. + 220 000 р.	300 000 р.	1 050 000 р. + 44 000 р. + 220 000 р.
Стоимость сканирования (при 300 локациях в год)	1 200 р.	~ 1 500 р.	2 166 р.	20 833 р.

# МАРКЕТИНГ

Прямые продажи

Событийный маркетинг

SEO-оптимизация

PR инструменты

Интеграции в партнерские сервисы

Контекстная и таргетированная реклама

Спецпроекты

Медийная реклама



# БИЗНЕС МОДЕЛЬ

Продажа устройств для сканирования и SaaS

Цена устройства — 60 тыс. р.

Подписка:

- работа с 10 сценами — бесплатно, при покупке устройства
- работа с 30 сценами в месяц — 3 тыс. р.
- работа со 100 сценами в месяц — 9 тыс. р.
- работа с 300 сценами в месяц — 25 тыс. р.
- корпоративный тариф — индивидуально

Собственное сборочное производство

Отсканированный фасад офиса ДИТ г. Москвы





# ПРОДАЖИ

Собственный сайт

Специализированные сообщества

Дилеры, торгующие и сдающие в аренду подобное оборудование

Маркетплейсы

Партнерские сервисы (недвижимость, HoReCa, электронная коммерция)



# ЧТО СДЕЛАНО

TRL 4 — в тестовой среде проведено функционирование продукта, оценены и проверены возможности взаимодействия с другими продуктами

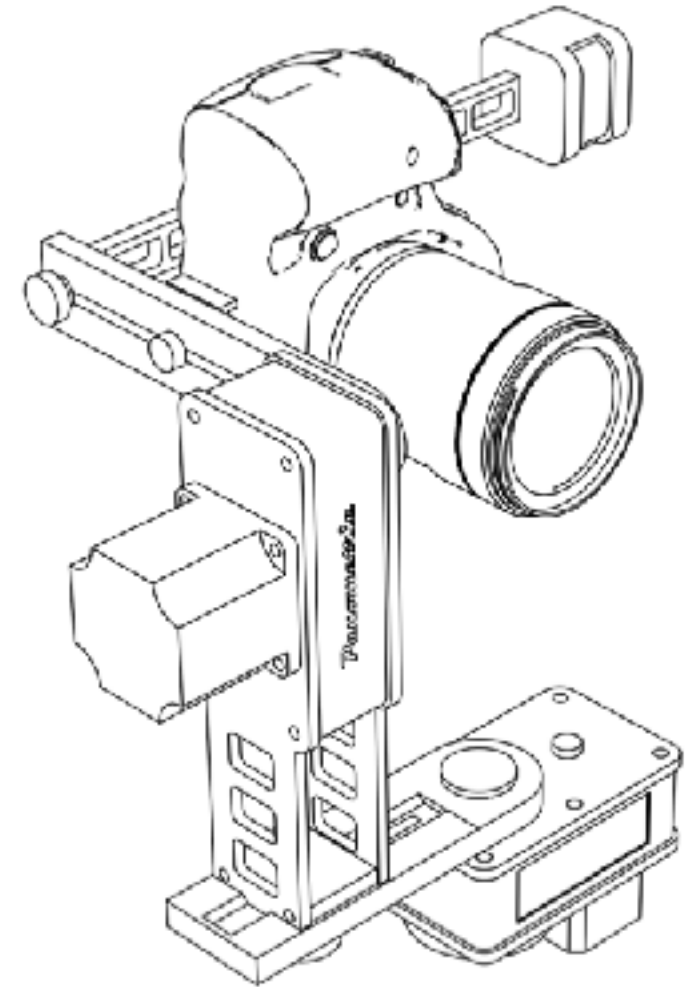
2 версии MVP, работоспособность технологии подтверждена

Проведены проблемные интервью по 10 сегментам ЦА, подтверждены гипотезы и получены письма заинтересованности о приобретении устройства

Проект стал портфельной компанией иннохаба «Росатом»

Экспертиза IT-кластера Fast Track «Сколково», получен статус участника Сколково в мае 2024.

Зарегистрированы РИД и подана заявка на изобретение, номер заявки — 202411558



# ДОРОЖНАЯ КАРТА

2024

Доработка сканера, приложения, backend и frontend

Тестирование

Сертификация лазера и устройства

Усиление команды разработчиками

Патентование ИС

Сбор предзаказов

2025

Расширение библиотеки устройств: фотокамер и объективов

Новый функционал

Усиление коммерческого блока

Продажа более 5 тысяч устройств и подписок

Выход на рынки ЕврАзЭС и MENA

Разработка дополнительных устройств: Панометрик Pro и Панометрик Light

2026

Расширение библиотеки устройств: фотокамер и объективов

Новый функционал

Интеграция ИИ

Продажа более 10 тысяч устройств и подписок

Выход на рынки BRICS+

Тестирование и доработка дополнительных устройств: Панометрик Pro и Панометрик Light

2027

Расширение библиотеки устройств: фотокамер и объективов

Новый функционал

Продажа более 15 тысяч устройств

Выход на рынки NAFTA и LATAM

Запуск маркетплейса 3D-сцен

Интеграции с сервисами



# ИНВЕСТИЦИИ

Первый раунд — 8,850 млн. руб. за 5% (проведение НИОКР, регистрация ИС) Сроки — 6 месяцев на выполнение НИОКР и подачи заявки на регистрацию ИС по результатам НИОКР\*

Второй раунд — 27 млн. руб. за 15% (ФОТ, производство, маркетинг)

CF инвестора — 467,9

IRR — 89%

Возврат 50% инвестиций по программе «Сколково» и «Московского инновационного кластера»  
Возможность получения микрогранта «Сколково» на понесенные расходы. На стадии согласования 3 проекта пилотного тестирования решения (СБЕР, МИК, третий проект под NDA).

Возврат инвестиций не позднее 3-го года работы.

Выплата дивидендов начиная со 2-го года работы .

- план Б(а) — продажа локальному стратегу — VK, ЯНДЕКС, ТМК, ПИК, РОСАТОМ. ROI — 50%. IRR — 56%.

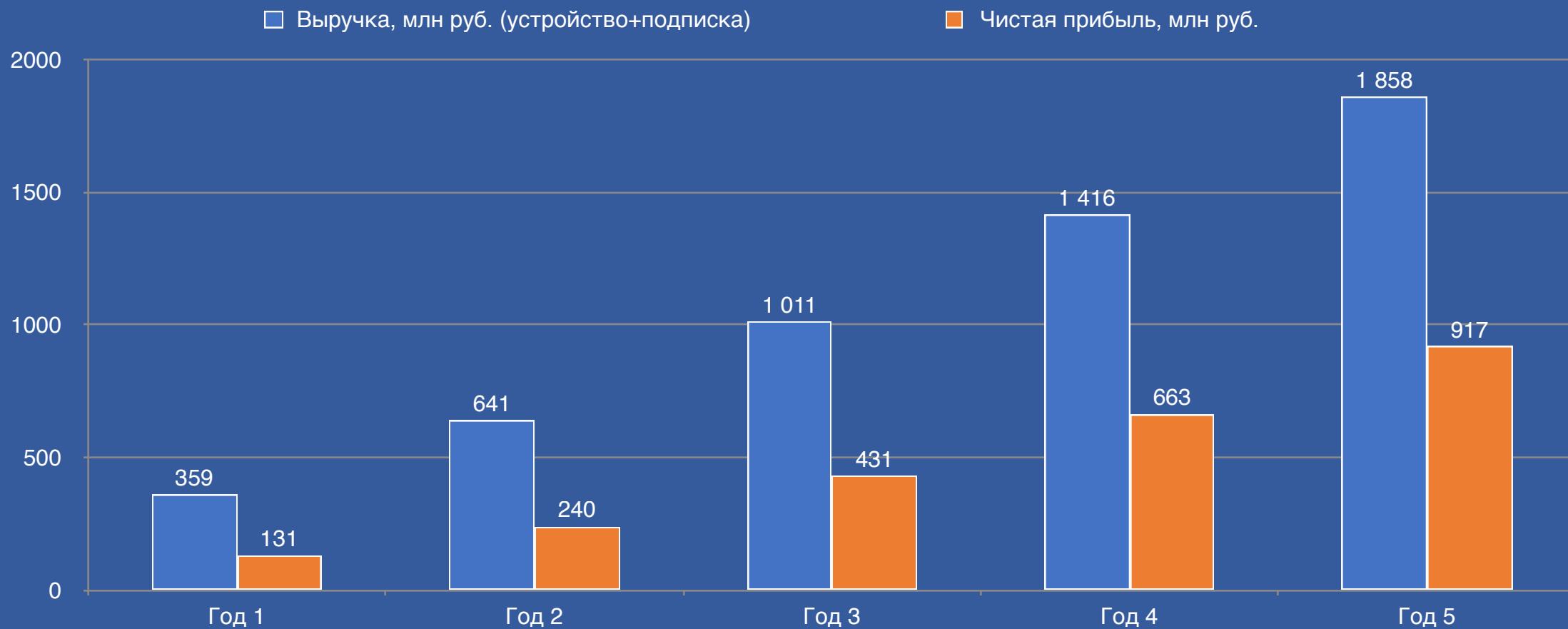
Выход — не позднее 4 года работы. Оценка на момент выхода 501 млн. руб.

- план Б(б) — продажа глобальному стратегу — FARO, HEXAGON, TRIMBLE. ROI — 50%. IRR — 56%.

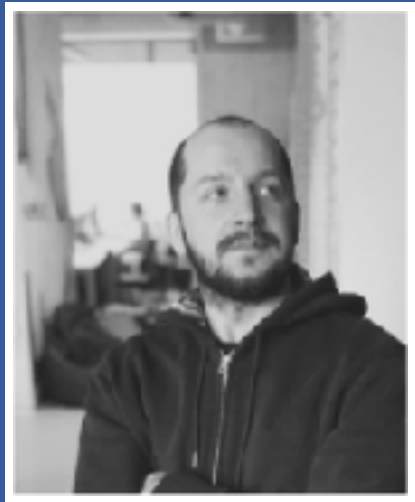
Выход — не позднее 4 года работы. Оценка на момент выхода 501 млн. руб.

\*готовы обсуждать условия с заинтересованным лицом

# ФИНАНСЫ



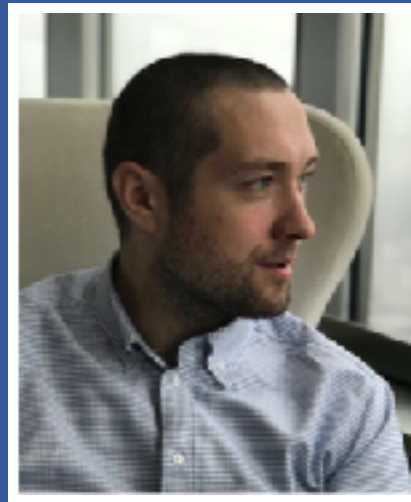
# КОМАНДА



## **Антон Лещенко, CEO**

Опыт более 17 лет в рекламных агентствах и более 7 лет в управлении. Был управляющим директором в рекламном агентстве Are Creative.

Релевантный опыт работы в рамках AR/VR проектов для многих клиентов.



## **Дмитрий Антиосов, маркетинг и продажи.**

Опыт более 9 лет в маркетинге и продажах. Был креативным директором компании Qmarketing.

Участвовал в развитии компании с нуля. Имеет опыт продвижения и продаж на международных рынках.

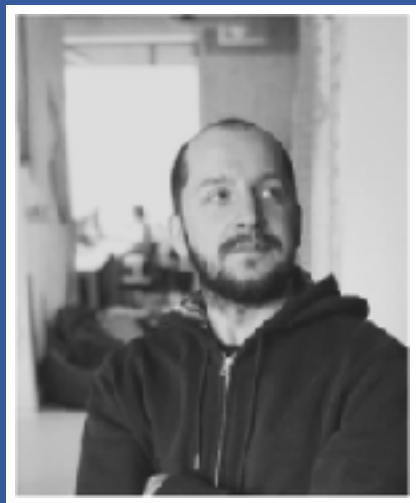


## **Кирилл Горяинов, СТО**

Более 18 лет в разработке программного и аппаратного обеспечения. Богатый опыт разработки систем компьютерного зрения, коммерческих интерактивных систем, геймдеве.



# КОНТАКТЫ



**Антон Лещенко**

[anton447@gmail.com](mailto:anton447@gmail.com)

+7-916-124-7729

Телеграм: @b1rdh0use

