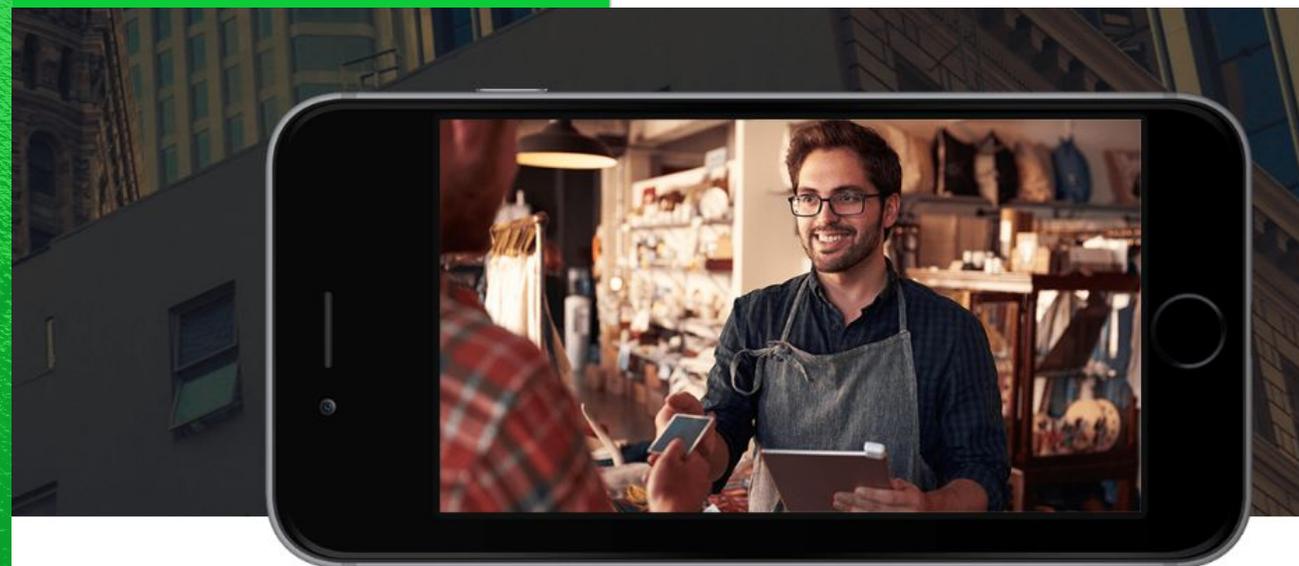


**УВЕЛИЧЬТЕ КОЛИЧЕСТВО
ПОВТОРНЫХ ПОКУПОК
И ПРИВЛЕКИТЕ НОВЫХ
КЛИЕНТОВ
С БЕСПЛАТНЫМИ
ИНСТРУМЕНТАМИ
ОТ RICHBACK**



**АГРЕГАТОР БИЗНЕС-
ИНСТРУМЕНТОВ**



АГРЕГАТОР БИЗНЕС-ИНСТРУМЕНТОВ

RICHBACK

02

IT-КОМПАНИЯ

- **Сервис**, включающий ряд инструментов для увеличения дохода, снижения затрат на привлечение новых клиентов и повышения эффективности работы персонала
- **Для клиентов наших партнеров** – это единая дисконтная система, по которой они получают в интернет-магазинах кэшбэк с покупок, а в офлайн магазинах и заведениях - скидки и кэшбэк по номеру телефона



RICHBACK ПРЕДОСТАВЛЯЕТ РЯД ВАЖНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

система лояльности	система рекомендаций	оцифровка данных	система фильтров и поиска данных	выгрузка данных
гибкая настройка категорий товаров	обучение и поддержка менеджера	маркетинговые инструменты	система мотивации сотрудников	эксклюзивное партнерство
кросс-маркетинг	электронные карты	оплата баллами	размещение на сайте и в соцсетях	эко-система

+ новые инструменты, запланированные в рамках развития компании RICHBACK

ПОДРОБНЕЕ О КАЖДОМ
ИНСТРУМЕНТЕ



ДЛЯ КОГО И ЗАЧЕМ
ИНСТРУМЕНТЫ



03

ДЛЯ ЧЕГО СОЗДАНЫ ИНСТРУМЕНТЫ?

ДЛЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ДЕНЕЖНОГО ПОТОКА

Совершаются повторные покупки с меньшими затратами на привлечение покупателей

за счет предоставления системы лояльности

Расширяется количество пользователей системы (клиенты привлекают клиентов)

за счет рекомендательного многоуровневого маркетинга

Выстраивается гибкая коммуникация с клиентами, без смены маркетинговой модели продаж

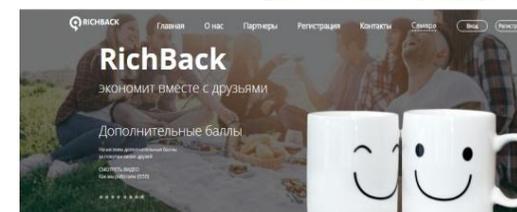
за счет возможности предоставить несколько видов скидок и акций на различные категории товаров и услуг

Клиенты возвращаются благодаря накопленному у них кэшбэку за покупки товаров и услуг у партнеров системы.

*При оплате баллами покупку оплачивает RICHBACK

за счет возможности оплаты баллами

Снижаются затраты на привлечение клиентов с помощью взаимной рекламы **за счет кросс-маркетинга - формирования нового канала привлечения клиентов**



Найти лучшее предложение
в дисконт-клубе

Введите запрос



04

ДЛЯ ЧЕГО СОЗДАНЫ ИНСТРУМЕНТЫ?

ДЛЯ УМЕНЬШЕНИЯ ЗАТРАТ

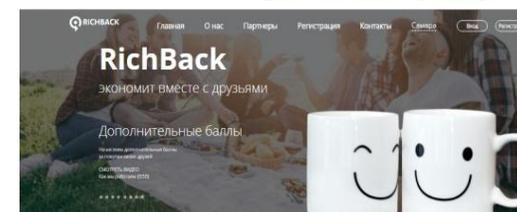
Сегментируется целевая аудитория и увеличивается средний чек с помощью эффективной манипуляции поведением клиентов в период принятия решений о приобретении товара/услуги
за счет оцифровки клиентской базы и покупок клиентов

Формируется подробная статистика (для принятия управленческих решений) и тиражируются наиболее эффективные практики, а также снижаются непроизводственные издержки
за счет фиксации данных сотрудников, клиентов и сделок

Анализируется информация, выстраивается тактика продаж, и проверяются маркетинговые гипотезы
за счет системы фильтров и поиска данных, а также их выгрузки

Выстраивается система мотивации сотрудников, отсутствуют продажи “мимо кассы”, выявляются точки роста отдела продаж
за счет отслеживания результативности продавцов на основе полученной подробной статистики

Экономится бюджет на маркетинг, благодаря отказу от пластиковых и бумажных носителей, и упрощается процедура оплаты товаров и услуг
за счет отсутствия привязанности к физическим носителям (картам)



05

КАК ПОВЫСИТЬ ЦЕННОСТЬ ВАШЕГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ ДЛЯ КЛИЕНТА?

06

Являясь партнером **RICHBACK**, предложите клиенту использовать систему лояльности, пояснив о дополнительной выгоде, которую он получает при покупках



Простота выбора
(где покупать) за счет рекомендаций друзей, уже пользующихся системой



Экологичность 
и быстрое получение **скидки** благодаря своему номеру телефона (нет физических карт)



Возможность пассивного заработка за счет рекомендательного маркетинга



Накопление и использование кэшбэка на повторные покупки



RICHBACK



Оплачивать покупки можно наличными, банковскими картами или баллами



RICHBACK НЕ КОНКУРИРУЕТ С БАНКАМИ,
Клиент получает кэшбэк от своего банка
+ кэшбэк от RICHBACK

КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

07

К примеру, партнер выделил 10% скидки и 5% кэшбэк по одной из категорий товаров/услуг



ДОХОД RICHBACK - 2%
Кэшбэк друзьям на 7 уровней 1,25%
Активным клиентам 0,45%
Благотворительность 0,05%

Бизнес модель:
схожа с “яндекс.такси”
и “delivery-club” -
RICHBACK присоединяет
к клубу всех бесплатно
и зарабатывает процент
с покупки клиента

БЫСТРОЕ ПОДКЛЮЧЕНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ RICHBACK

08



Вы выделяете категории Ваших товаров и услуг, указываете размер скидки и кэшбэка по каждой из них



Для быстрого подключения инструментов RICHBACK Вам просто нужно заполнить [анкету](#) 🖱️



Система автоматически предоставляет Вам статистику и расчет всех продаж, распределяя указанный % или сумму на все категории



RICHBACK

ВСЕГДА РАДЫ СОТРУДНИЧЕСТВУ

Если появились вопросы,
Будем рады на них ответить:

+7 (902) 121-53-44

+7 (960) 373-16-44

gendir@richback.ru
richback.ru

