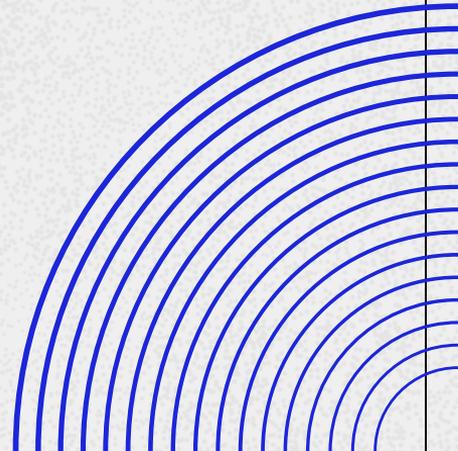




11.12.2023

Программное обеспечение для медклиник с подключенной CRM-базой и внедрением ИИ

Берёзкина М., Шарипова Ю.,
Шахутдинова Э., Тюбек А.,
Кузьмина А.
Гр. 06-231
Рук.: Романова И.В.



Проблема

Медицинская программа необходима клиникам для решения проблем:

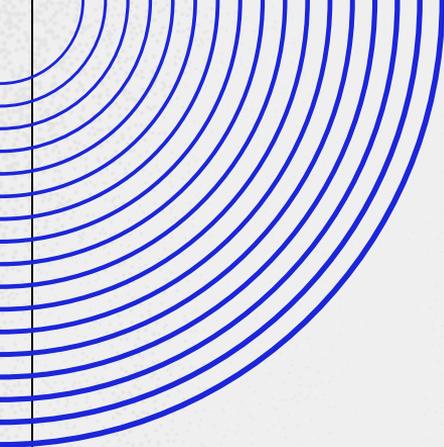
Управление пациентскими данными

Учет медицинской документации

Безопасность и конфиденциальность систем

Улучшение качества и безопасности медицинской помощи

Мониторинг анализа данных

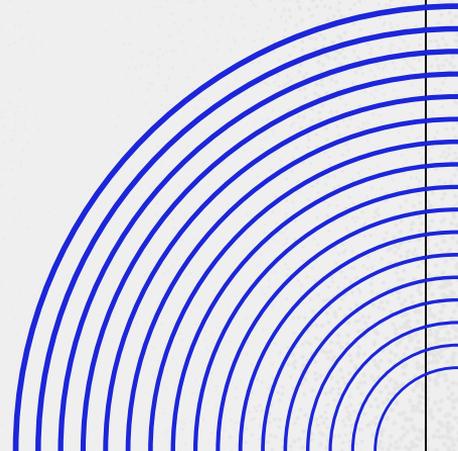


РЫНОК

**Описание рынка , на котором вы работаете , его
объем и рост**

01

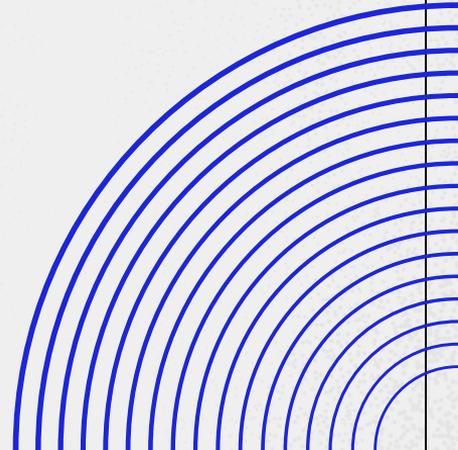
**PAM (Potential
Available
Market)**



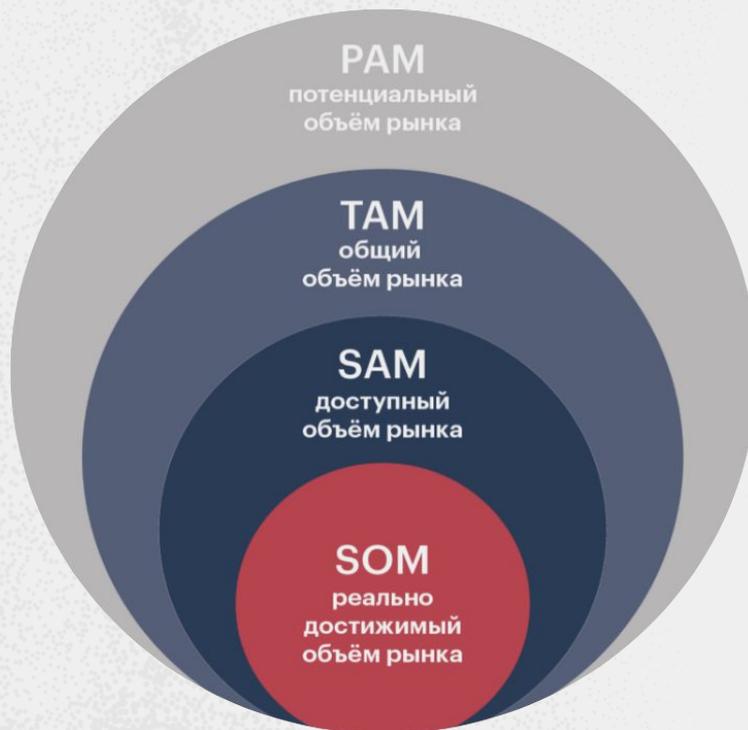
В нашей стране 4000 частных клиник и медицинских организаций. По прогнозам исследовательской компании Gartner, в ближайшие три года число частных медицинских организаций увеличится на 10% – до 4400. Стоимость подписки на цифровую систему – 80 000 рублей в год. PAM будет равен $4400 \times 80\,000$ рублей – это около 352 млн рублей.

02

**TAM (Total
Addressable
Market)**



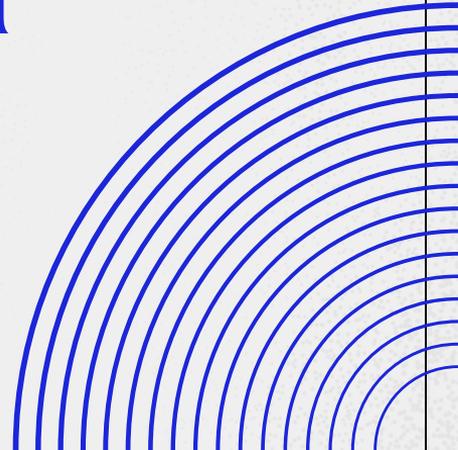
В стране 4000 клиник. Подписка на ЦС - 80 000 рублей, это значит, что TAM составит около 320 млн рублей.



03

SAM

(Served/Serviceable Available Market)



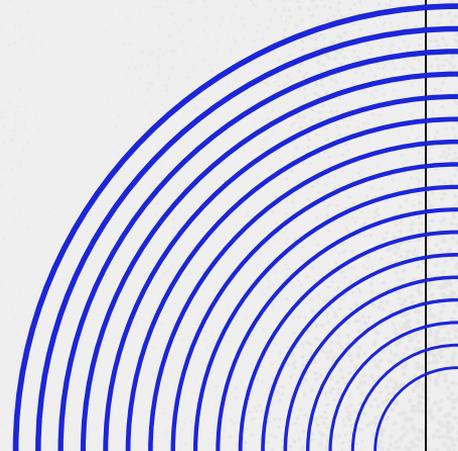
В стране 4000 частных медицинских организаций, которые могут приобрести подписку на ЦС. Однако только 20% таких организаций покупают подписки. У остальных 80% – разные причины отказа.

SAM будет равен $4000 \times 20\% \times 80\,000$ рублей (цена подписки). Получится, что число клиентов – 800 компаний, а наш SAM – 64 млн рублей в год.

04

SOM

**(Serviceable &
Obtainable
Market)**



К SAM, напомним, относится 800 медицинских организаций – столько готовы купить подписку на ЦС. Если мы все их обзвоним, то получим 200 клиентов – 5%. Подписка стоит 80 000 рублей, умножим её на число клиентов и получим 16 млн рублей. Это и есть наш SOM.

Решение

- 1. Учет медицинской документации может быть организован с помощью электронных систем документооборота и электронных медицинских архивов.**
- 2. Для обеспечения безопасности и конфиденциальности систем можно использовать современные методы шифрования данных, многоуровневую защиту доступа, контроль доступа к системе и мониторинг внутренних и внешних угроз.**
- 3. Улучшение качества и безопасности медицинской помощи может быть достигнуто с помощью внедрения систем электронного наблюдения за пациентами, автоматизации процесса подачи рецептов и контроля назначений медикаментов, а также использования систем управления качеством и безопасностью медицинских услуг.**
- 4. Мониторинг анализа данных может быть осуществлен с помощью специализированных систем аналитики данных, которые позволят анализировать и интерпретировать большие объемы информации о пациентах, позволяя выявить тенденции, прогнозировать заболевания и оптимизировать медицинскую помощь.**

Конкурентный анализ

	<u>Archimed</u>	<u>Medesk</u>	<u>КМИС</u>	MEDMIS	<u>МЕДИАЛОГ</u>
<u>Электронный кошелек</u>	-	+	-	-	+
Электронная медицинская карта	+	-	-	+	+
Доступ пациента к электронной медицинской карте	-	-	-	-	-
Внедрение ИИ (обработка анализов с целью прогнозирования диагноза)	-	-	-	-	-
<u>CRM-система</u>	+	+	+	-	+
АРМ врача	+	+	+	+	+
Лаборатория	+	+	+	+	+
<u>Расписание приемов/онлайн-запись</u>	+	-	-	+	+

Бизнес-модель

Наша компания предлагает частным клиникам цифровую подписку с 3-мя возможными тарифами:

Тариф для малых клиник - 50.000 руб/ месяц

Тариф для средних клиник - 80.000 руб/ месяц

Тариф для больших клиник - 100.000 руб/ месяц

Бизнес-модель: цифровая, подписка

Вложения = 10 320 000 руб. Предварительно 4 клиники купят подписку на тариф для малых клиник, 2 клиники - тариф для средних клиник, 3 клиники - тариф для больших клиник. Доход в месяц: 660 000 руб. Расходы в месяц: 370 000 руб.

Налог: 132 000 руб.

Чистая прибыль: 158 000 руб.

$10\,320\,000 / 158\,000 = 65$ месяцев (5 лет 5 месяцев)

Открытие бизнеса окупится через 65 месяцев, выйдем на чистую прибыль = 158 000 руб.

Потребность в инвестициях

Оценка стоимости работ по разработке “Цифровая медицинская система контроля пациентов”

Разработчики:

Back-end разработчик - 4 чел(JavaScript) - 150.000 руб * 4 (600.000 руб)

Front-end разработчик - 2 чел(CSS) - 150.000 руб * 2 (300.000 руб)

Product-менеджер - 1 чел (Яндекс-Трекер) - 150.000 руб

UX/UI дизайнер - 2 чел (Figma) - 70.000 руб * 2 (140.000 руб)

Тестирующий - 1 чел (тестовая админ-панель) - 50.000 руб.

Бизнес-аналитик - 2 чел (Excel) - 50.000 руб * 2 (100.000 руб)

Бухгалтер 40 000 руб.

Юрист 70 000 руб.

Итого: 1 450 000 руб

Штаб-помещение для организации специалистов:

Аренда помещения для штата - 70 000 руб.

Итого: 70 000 руб

Программное обеспечение: 60 000 руб.

Налог на прибыль + НДС: 132 000 руб.

Команда проекта

Шарипова Юлия Динаровна

Оценка рынка, налогообложение проекта, определение документации, окупаемость услуг

Шахутдинова Элина Руслановна

Анализ потребителей, анализ конкурентов и их услуг, рентабельность рынка

Тюбек Александра Эдуардовна

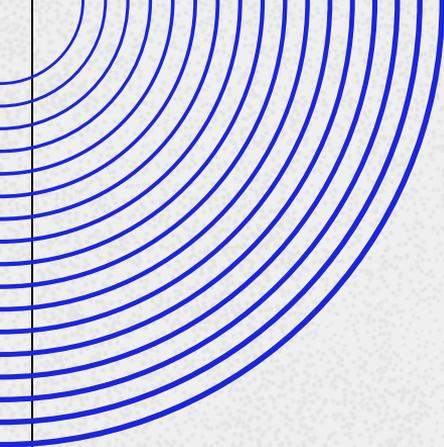
Техническая составляющая продукта, основные технические параметры и анализ предоставленных услуг

Кузьмина Анна Артёмовна

Организационные, производственные и финансовые параметры бизнеса, расчет ЗП и первичных взносов в развитие продукта

Берёзкина Мария Алексеевна

Будущее продвижение проектов, определение проблемы потребителей



Thanks!

Берёзкина М.А.

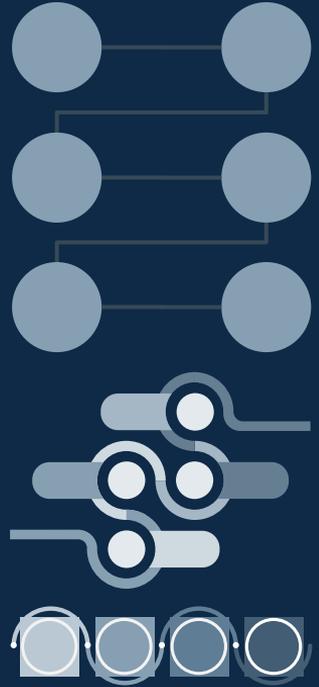
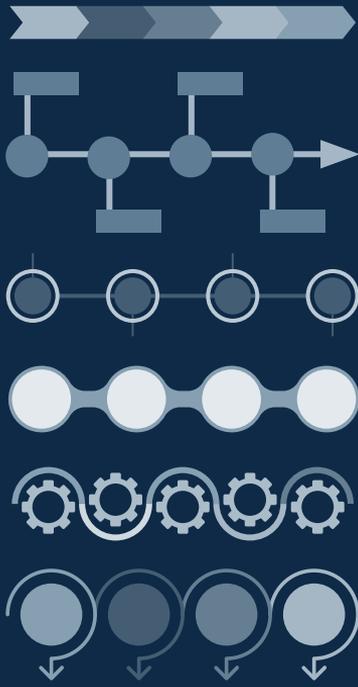
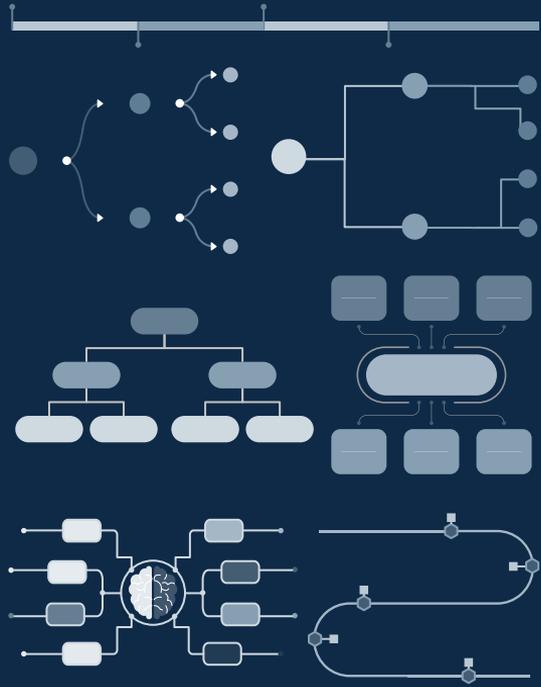
89196834793

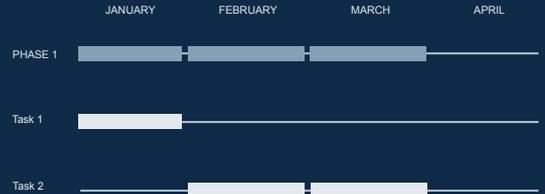
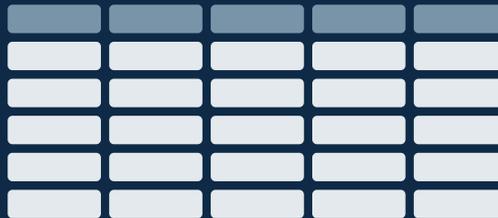
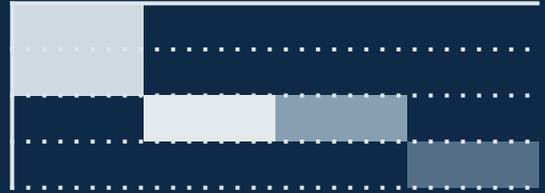
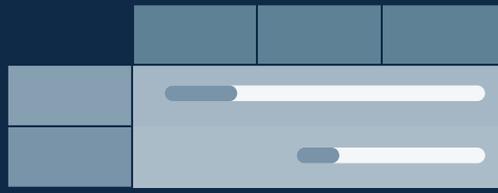
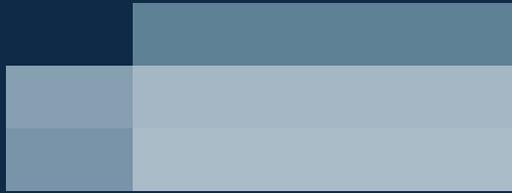
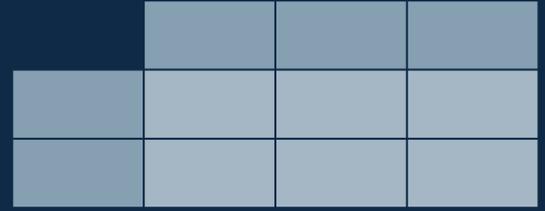
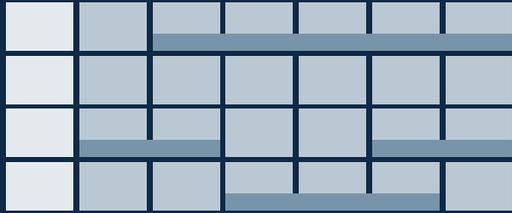
maryberezkina2004@yandex.ru

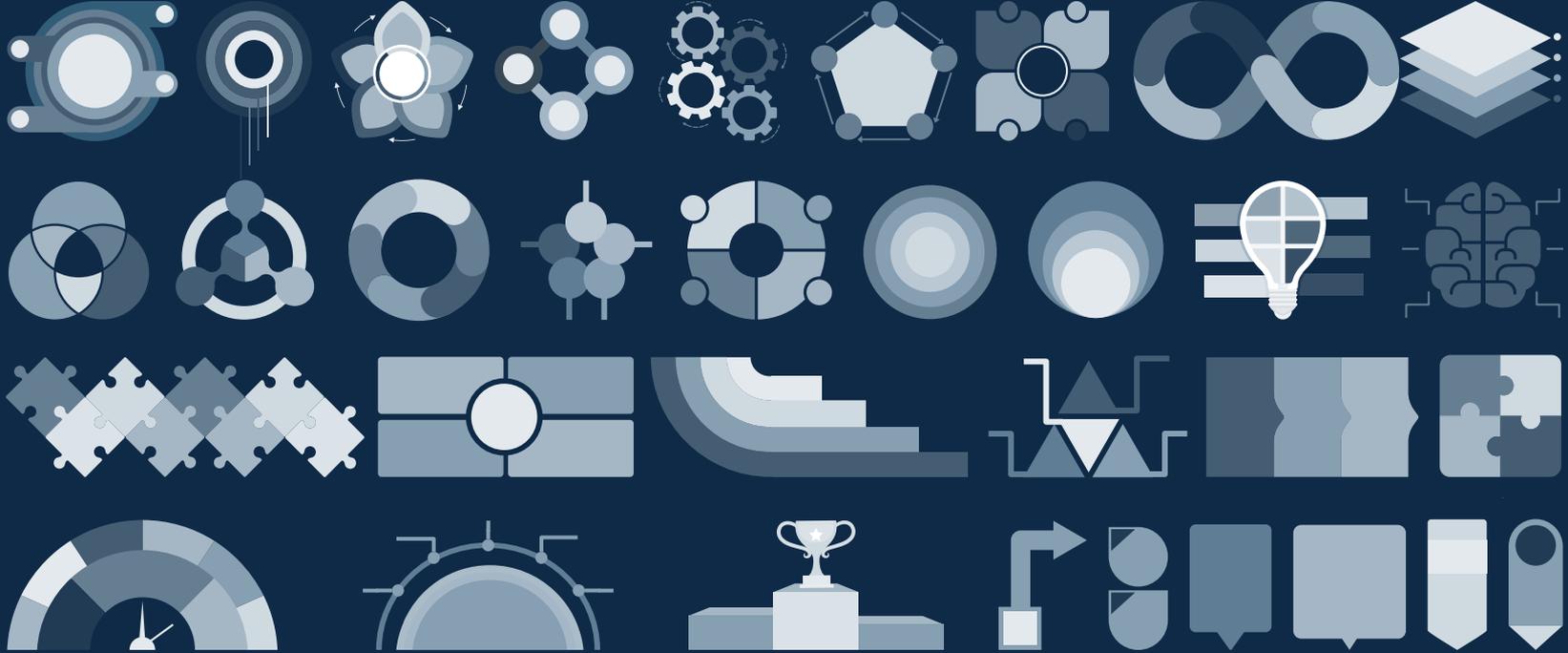


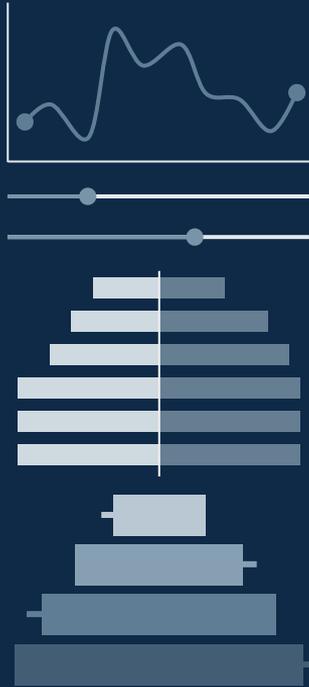
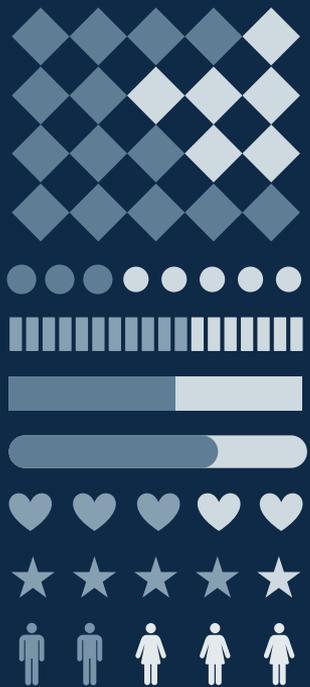
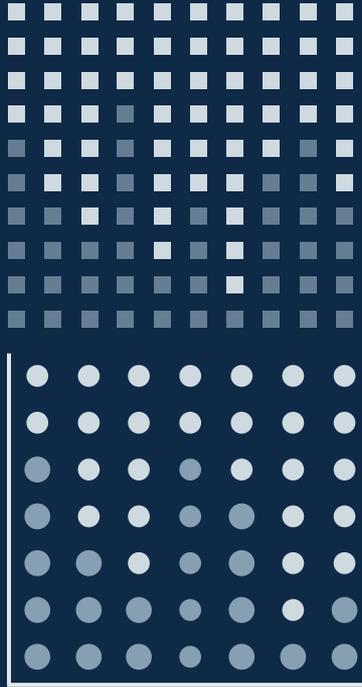
CREDITS: This presentation template was created by **Slidesgo**, and includes icons by **Flaticon** and infographics & images by **Freepik**

Please keep this slide for attribution









...and our sets of editable icons

You can **resize** these icons without losing quality.

You can **change the stroke and fill color**; just select the icon and click on the **paint bucket/pen**.

In Google Slides, you can also use **Flaticon's extension**, allowing you to customize and add even more icons.



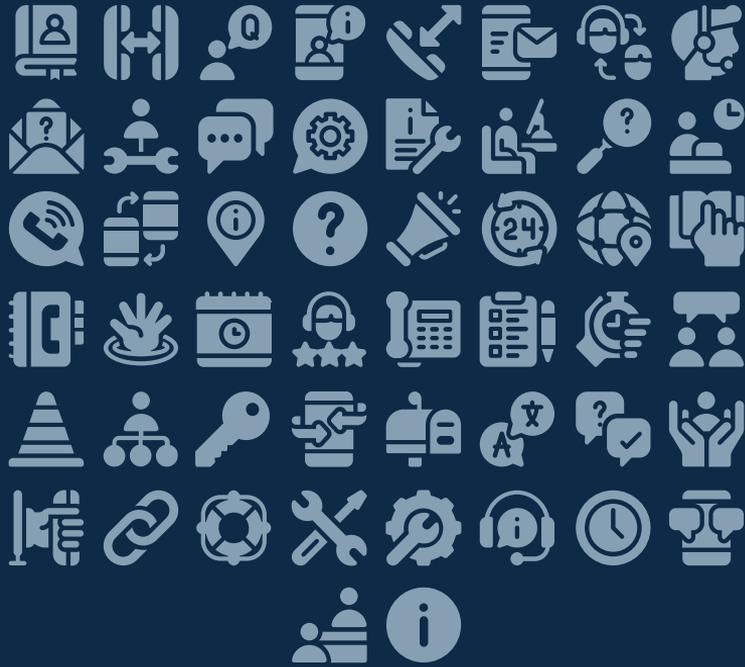
Educational Icons



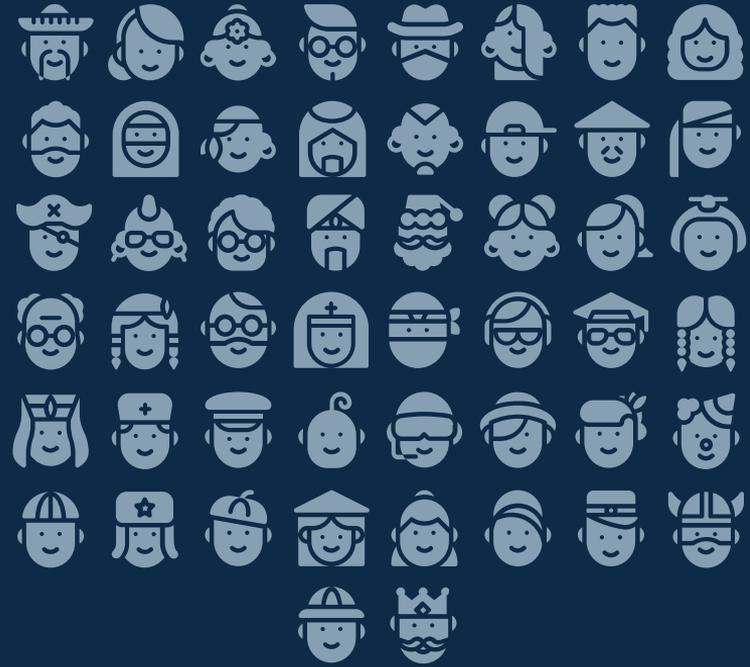
Medical Icons



Help & Support Icons



Avatar Icons



Creative Process Icons



Performing Arts Icons



Nature Icons



SEO & Marketing Icons



