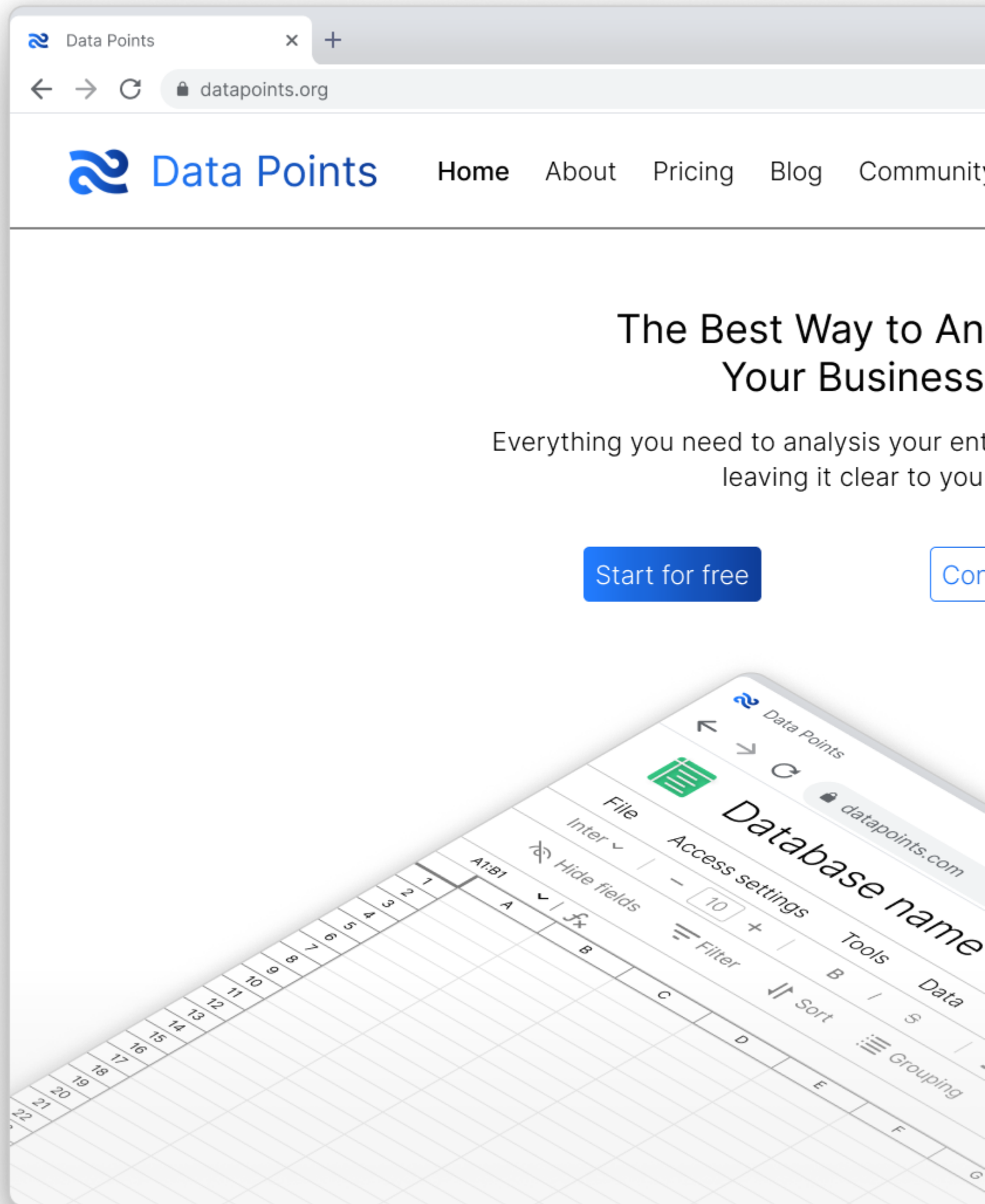


Data Points

платформа, для аналитики данных и
автоматизации бизнес процессов
с использованием ИИ

Родиков Владислав Иванович
РЭУ им. Г.В.Плеханова, 3 курс, ФБ "Капитаны"
TechNet



Data Points

datapoints.org

Data Points Home About Pricing Blog Community

The Best Way to Analyze Your Business

Everything you need to analyze your entire business, leaving it clear to you

Start for free

Contact us

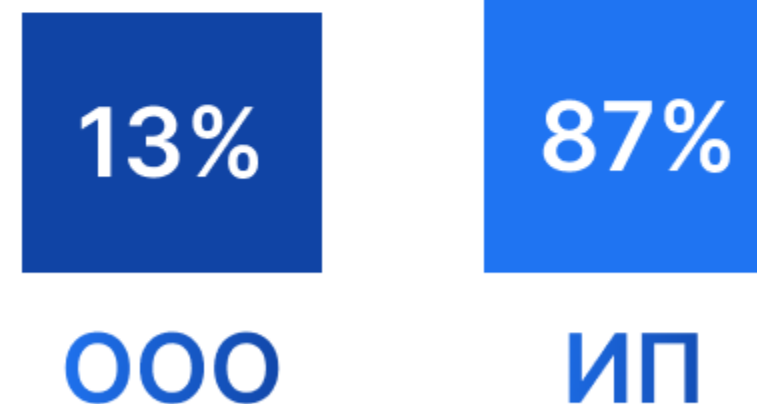
Database name

File Inter Hide fields Filter Sort Grouping

Целевая Аудитория:

Селлеры на маркетплейсах:

1. ИП - селлеры на маркетплейсах
2. Менеджеры маркетплейсов, ведущие несколько кабинетов
3. Организации, которые самостоятельно хотят развить еще один канал продаж



Проблемы:

1. Эффективная работа с действующими платформами аналитики подразумевает наличие специфических знаний
2. непонимание того, что делать с имеющейся аналитической информацией
3. Необходимость постоянного мониторинга состояния рынка на маркетплейсах

до 70%

решений в малом и среднем бизнесе принимаются на 'интуиции'

до 85%

компаний не имеют возможности найма аналитика данных



Решение проблем:

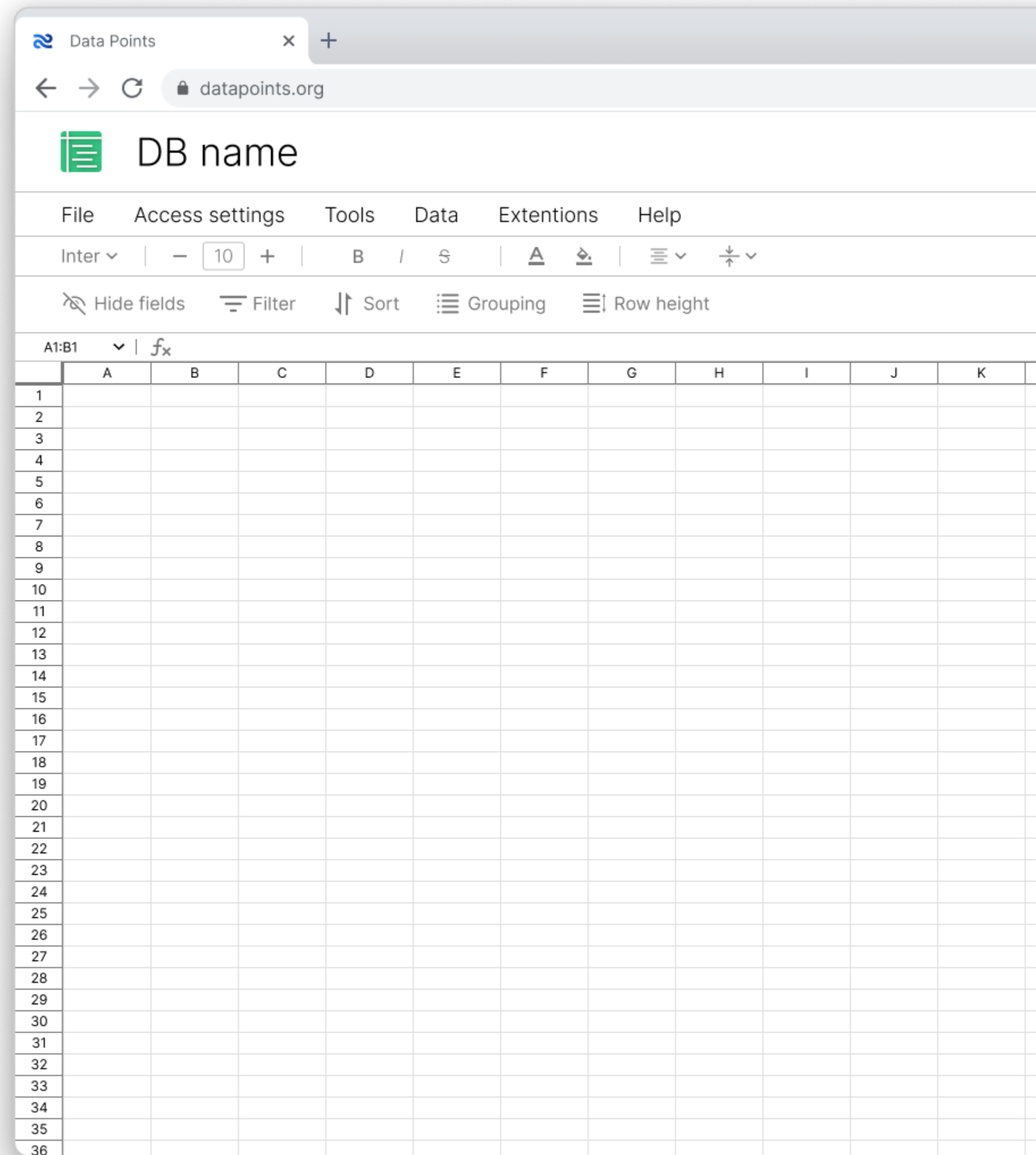
1. Выдача рекомендаций по тактическим шагам для роста бизнеса
2. Получение уведомлений по ключевым событиям для бизнеса
3. Отслеживание важных изменений у конкурентов



The screenshot shows the Data Points web application interface. At the top, there is a browser tab labeled 'Data Points' and a search bar with the text 'Search files, teams, or people...'. The main navigation menu on the left includes 'All Workspaces' (with sub-items 'WrsA' and 'WrsB'), 'Teams' (with sub-items 'HR' and 'Marketing'), 'Extensions', and 'Templates'. The main content area displays 'All Workspaces' with filters for 'All types', 'All owners', and 'Sort'. Below this, a specific workspace 'WrsA' is shown, containing four dashboard cards. Each card has a colored header (green or blue), a title (e.g., 'DB name' or 'Dashboard name'), and a date '11.07.2023'. A 'View workspace' link is visible at the bottom of the workspace view.

Технологии:

- Интуитивно понятный интерфейс для селлеров на маркетплейсов
- Импорт данных из всех сторонних сервисов через API
- ИИ, который выдает рекомендации по улучшению текущей ситуации



РЫНОК:

Рынок сервисов для
селлеров в 2023

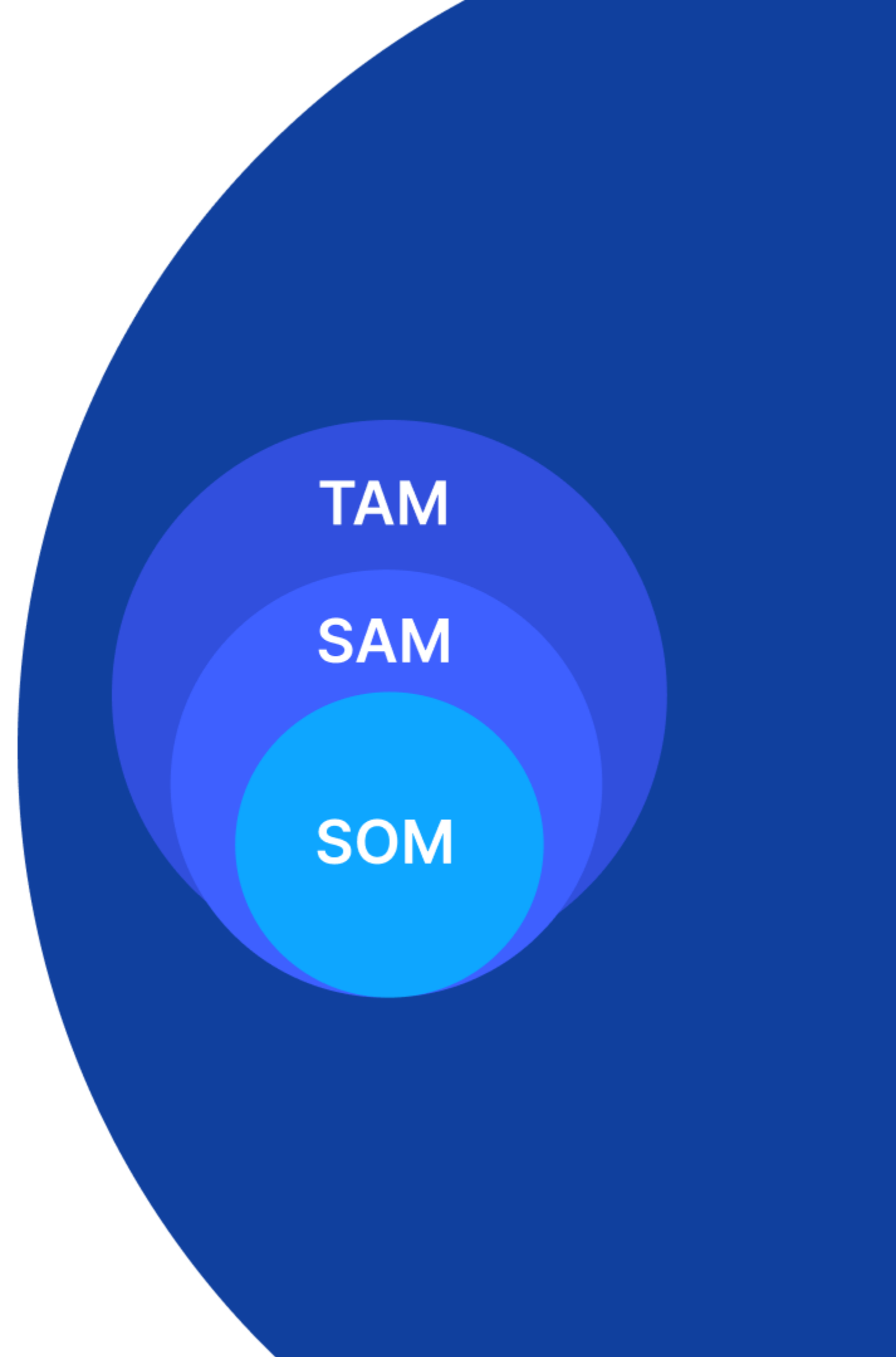
13 млрд. руб.

Доступный рынок на 2023

5,2 млрд. руб.

Рынок, который мы нацелены забрать
за 1 год работы

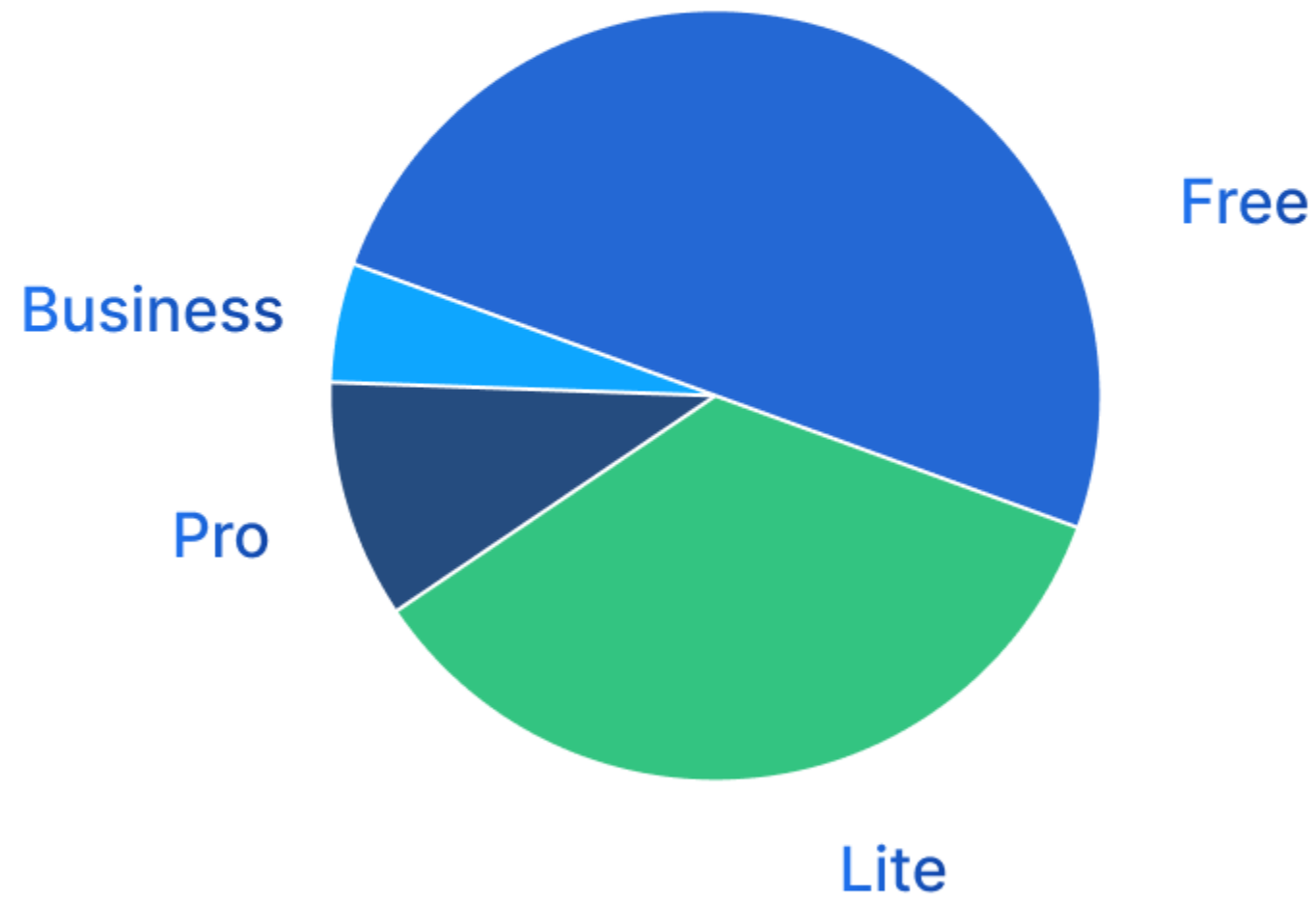
3 миллиона. руб.



Монетизация:

SaaS

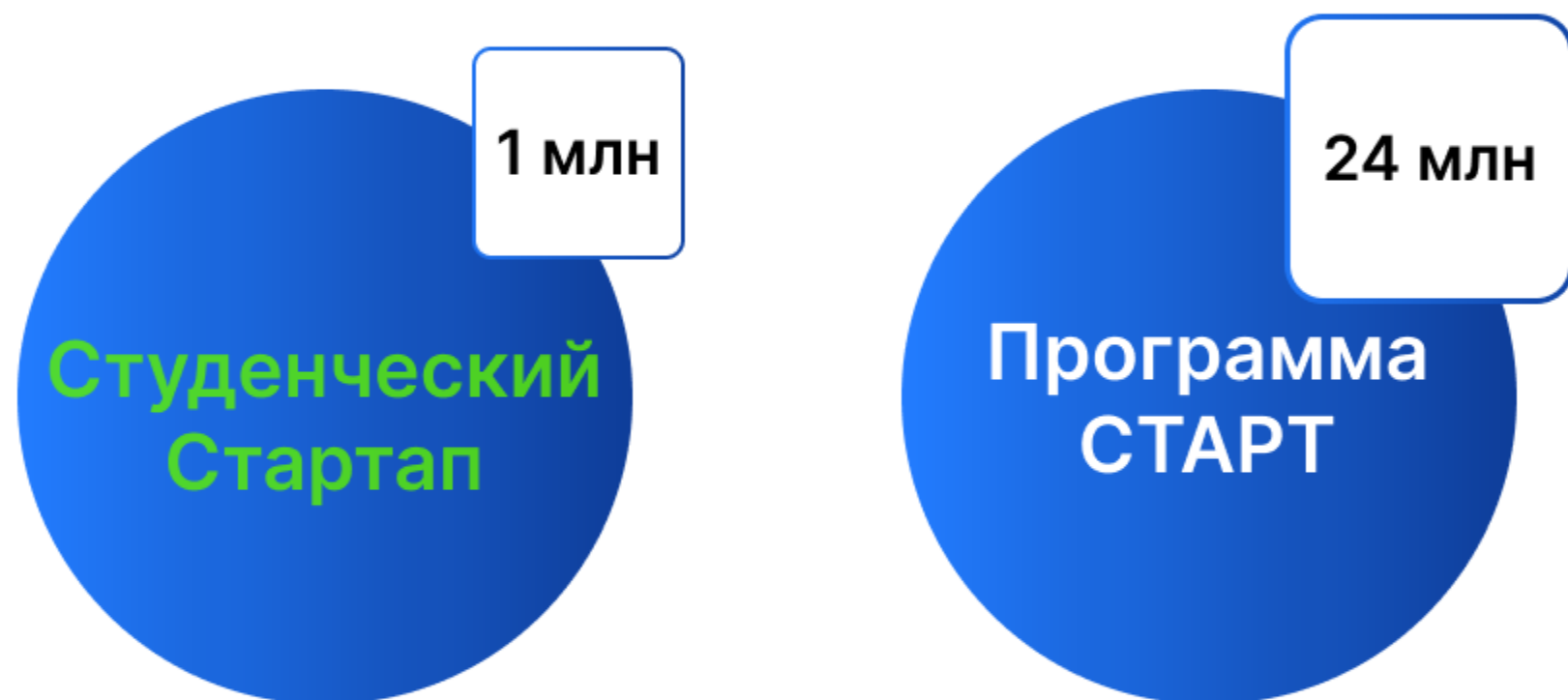
по подписке



1. Lite - отслеживание действий конкурентов
2. Pro - выдача рекомендаций по улучшению ситуации
3. Business - автоматизации



Экономика:



LTV за год
40 тыс. руб

CAC
до 1700 руб

рентабельность
40 %



Бизнес-модель Остервальдера:



Преимущества:

	Data Points	MP stats	Stat4Market	Точка Маркетплейсы	ЛК маркетплейса
Готовые инсайты	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Автоматизации	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Уведомления о конкурентах	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Не только для маркетплейсов	Да	Нет	Нет	Нет	Нет
Работа с данными	Отлично	Отлично	Хорошо	Хорошо	Стандартно

- ИИ, выдающий рекомендации для роста бизнеса
- Уведомление о деятельности конкурентов и других важных событиях
- Работа со всеми маркетплейсами



2024

Q1

Q2

Q3

Q4

грант

продажи

акселератор

Разработка

Разработка общей логики и архитектуры

Backend

Frontend

Запуск MVP и корректировка

Разработка тех план подключения функций

Маркетинг

Создание плана развития продвижения

Тестирование каналов маркетинга

Анализ результатов от каналов м.

Продажи

Тестирование УТП

Анализ результатов продаж

Совершенствование системы продаж

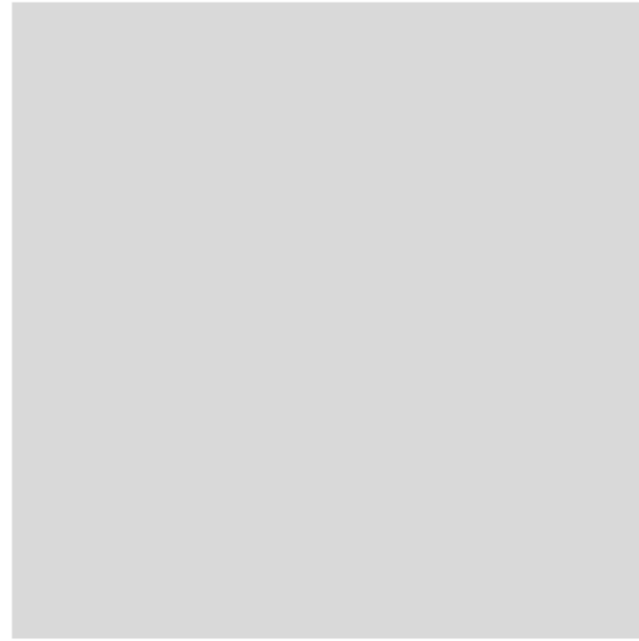


Команда:



Владислав

UI/UX дизайнер; Создавал систему анализа сообществ



Backend

студент МФТИ, Python
midle+ разработчик



Frontend

студент МИРЭА,
JS (React) midle+
разработчик



Достижения:

1. Победители 4 волны конкурса Студенческий стартап заявка №СтС-315227
2. Резидент и участник акселерационной программы правительства Москвы Академии Инноваторов
3. Участвую в программе стартап как диплом
4. Пересчитали юнит экономику
5. Попал в замечательное сообщество ФизТеха





Родиков Владислав Иванович

Резидент Академии Инноваторов

Номера телефона:

+7 925 296 1207 (персональный)

@rap_kowuch (тэг в телеграмме)

Почта:

klonncheg@mail.ru (персональный)

