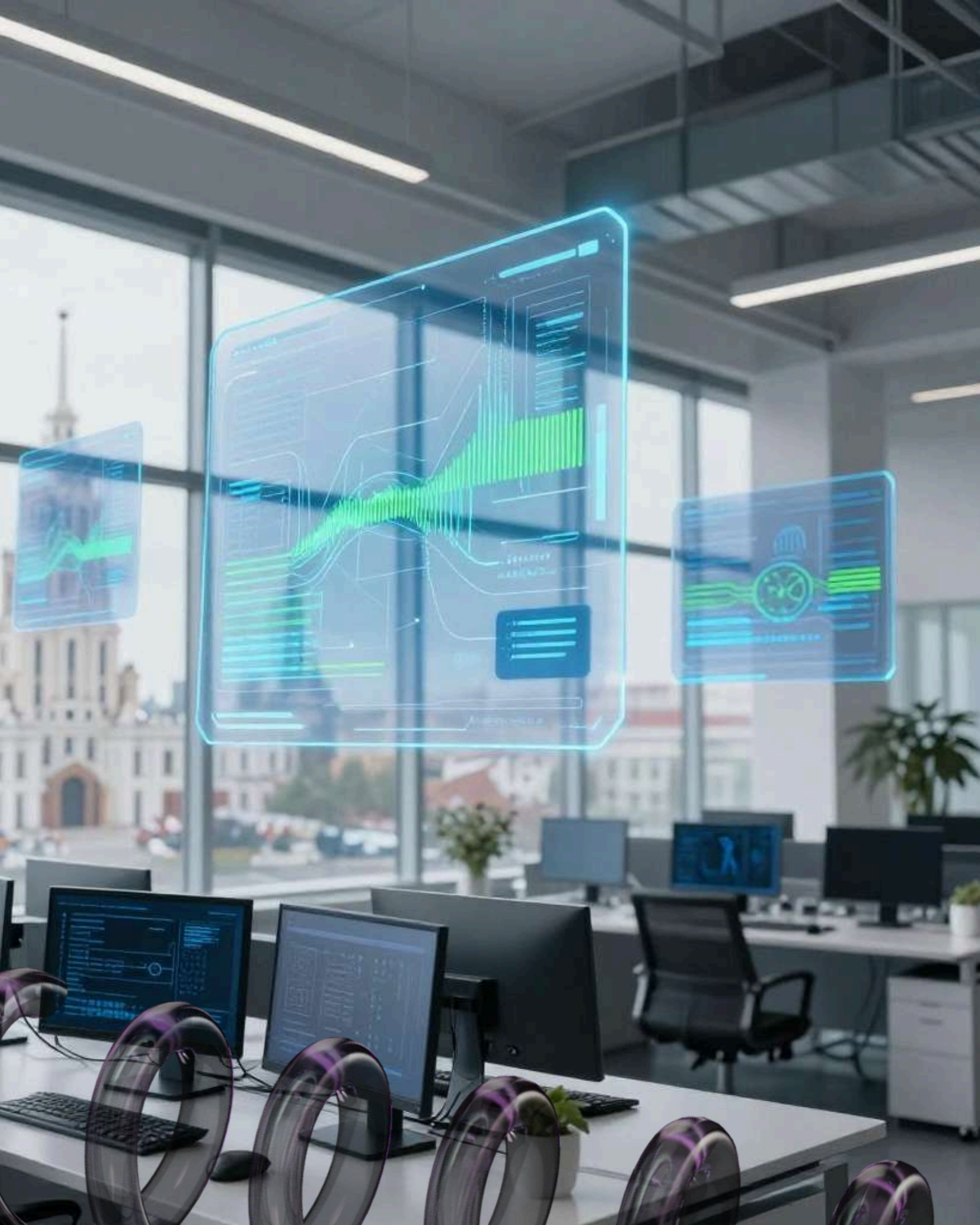




Автор: Карпенко Александр

Импортозамещение, дефицит ИТ-кадров и вакуум CRM решает комплексное решение DATAguard.

Ключевые темы и перспективы заявки DATAguard в МБИ.Стартап: весна 2026



# Рыночный контекст и вызовы для инновационных стартапов весной 2026

С марта 2026 года госзаказ требует приоритета доверенного ПО. Уход западных вендоров, рост кибератак и кадровый дефицит создают особые условия для технологичных стартапов.

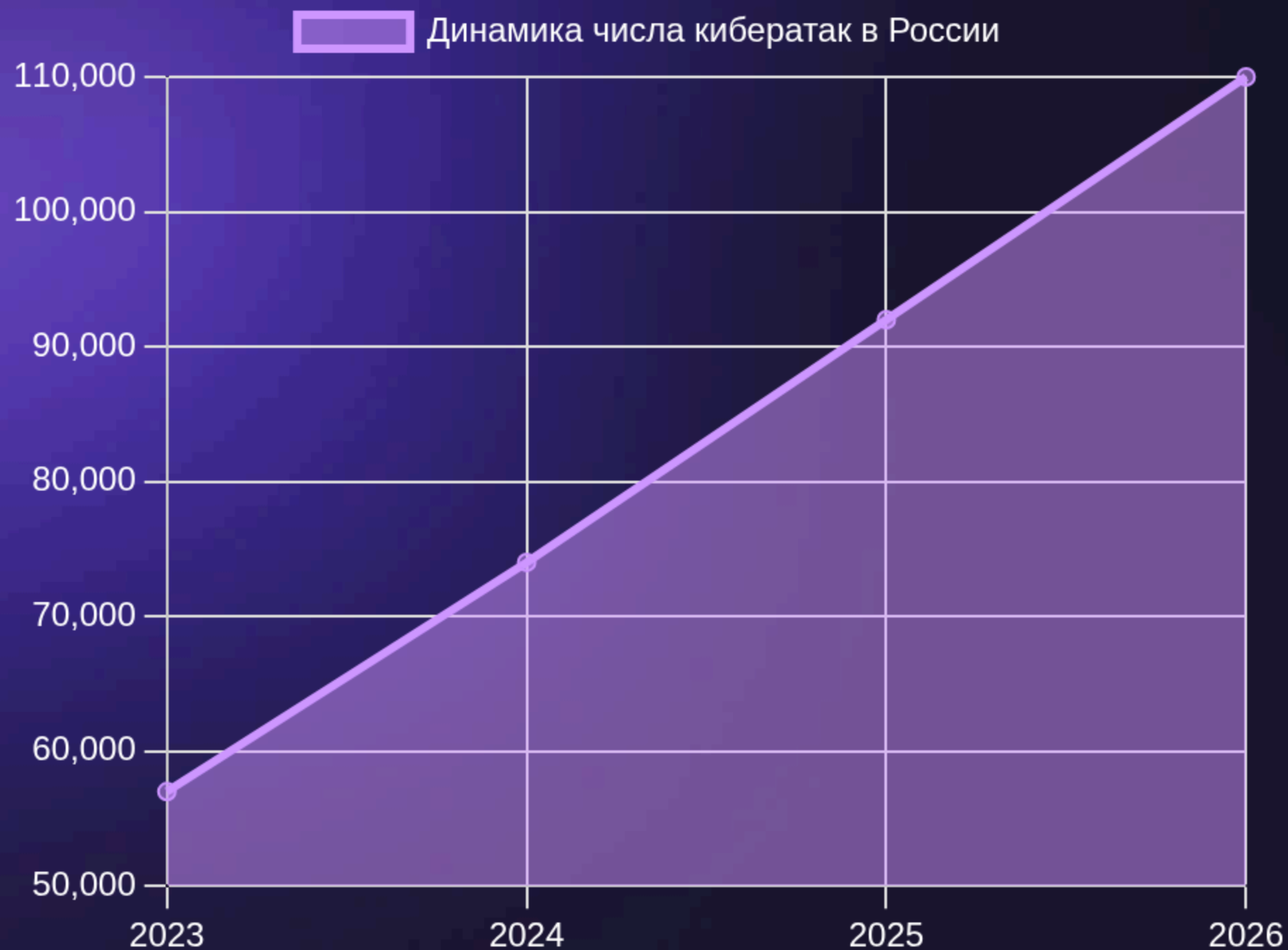
# Импортозамещение с упором на доверенное программное обеспечение

**01** С 1 марта 2026 госзаказчики обязаны использовать ПО из реестра доверенного российского ПО, что значительно повысило требования к безопасности и качеству отечественного софта.

**02** Введение пометки «доверенное ПО» стимулирует разработчиков улучшать соответствие нормативам и повышать технологический уровень своих продуктов для госзакупок.

**03** Включение в реестр становится обязательным условием выхода на рынок B2G и обеспечивает преимущество при участии в государственных тендерах.

# Рост кибератак и их влияние на бизнес с 2023 по 2026 годы



Усложнение кибератак увеличивает издержки компаний на восстановление и требует новых подходов к защите и реагированию.

Значительный рост атак подтверждает необходимость внедрения надежных решений для безопасности и быстрого реагирования.

Аналитика Кибербезопасности РФ, 2026

# Последствия ухода западных платформ на рынке CRM и автоматизации



## Вакуум на рынке систем управления в России

Уход SAP, Salesforce и Oracle оставил более 12 тысяч компаний без привычных CRM-систем, что вызвало срочную потребность в новой отечественной платформе с высоким уровнем совместимости и сертификации.



## Новые требования к отечественным решениям для бизнеса

Средний и крупный бизнес остро нуждается в CRM-системах, совмещающих безопасность, интеграцию и соответствие нормативам, чтобы компенсировать отсутствие международных вендоров.



## Роль сертификации для успешного внедрения CRM и автоматизации

Для замещения западных платформ отечественные решения должны иметь подтверждения из реестра доверенного ПО и обеспечивать беспроблемную интеграцию с финансовыми и управленческими сервисами.

# Ключевые ИТ-проблемы современного бизнеса

Проблема	Статистика
Дефицит ИТ-специалистов	85% компаний
Рост затрат на восстановление после кибератак	+38% г/г
Отсутствие универсальной CRM/ERP	61% компаний

Данные отражают основные трудности бизнеса в 2026 году, влияющие на спрос на ИТ-решения.

Компании требуют эффективных, быстрокупаемых и безопасных решений для преодоления кадрового и технологического дефицита.

Аналитика ВШЭ, 2026

# Переход от «импортозамещения любой ценой» к прагматичным закупкам

**01** Российские заказчики требуют не только отечественное происхождение ПО, но и подтвержденную безопасность, функциональность и быструю окупаемость инвестиций.

**02** Повышение требований к качеству продуктов стимулирует разработчиков ориентироваться на реестр доверенного ПО и технические стандарты.

**03** Долгосрочное планирование и экономическая эффективность становятся ключевыми факторами при выборе IT-решений компаниями и госструктурами.

**04** Прагматический подход способствует формированию устойчивого и конкурентоспособного рынка отечественного программного обеспечения.

# DATAguard: концепция и архитектура решения

**01** Платформа DATAguard интегрирует безопасную CRM, ИИ-модуль «Нейроаналитик» и конструктор безопасности, что позволяет удовлетворить потребности как бизнеса, так и госсектора.

**02** Модульная архитектура обеспечивает гибкость настройки и адаптацию под специфику различных сегментов рынка, повышая эффективность внедрения и эксплуатации.



# Безопасная CRM как отечественная альтернатива SAP и Salesforce

**01**

CRM DATAguard обеспечивает ведение клиентских историй и госзаданий с интеграцией финансовых и юридических сервисов для комплексного управления.

**02**

Сертификация по российским нормам гарантирует соответствие требованиям госрегуляторов и приоритет при государственных закупках.

**03**

Особое внимание уделяется управлению доступом и шифрованию данных, обеспечивая высокий уровень защиты и конфиденциальности информации.

# ИИ-модуль «Нейроаналитик»: новые возможности автоматизации и аналитики



## Автоматизация обработки запросов и отчетности

Модуль «Нейроаналитик» эффективно обрабатывает обращения граждан в госсекторе, автоматизируя и оптимизируя процессы формирования отчетности и анализа данных, что повышает оперативность и качество работы.



## Предиктивная аналитика для бизнеса

В бизнес-среде ИИ-модуль анализирует поведение клиентов и прогнозирует спрос, что позволяет реализовывать точечную персонализацию и принимать обоснованные управленческие решения для увеличения продаж.

Модуль безопасности обеспечивает контроль целостности, антифрод и резервное восстановление. Его соответствие критериям Минцифры гарантирует включение в реестр, что даёт значимое конкурентное преимущество на рынке B2G.

85%

компаний повышают шансы на приоритетные госзакупки благодаря сертифицированной безопасности.

Минцифры РФ, 2026

# Сравнение DATAguard и зарубежных аналогов



Таблица ключевых характеристик DATAguard, SAP и Salesforce, иллюстрирующая преимущества отечественного решения с учетом требований РФ.

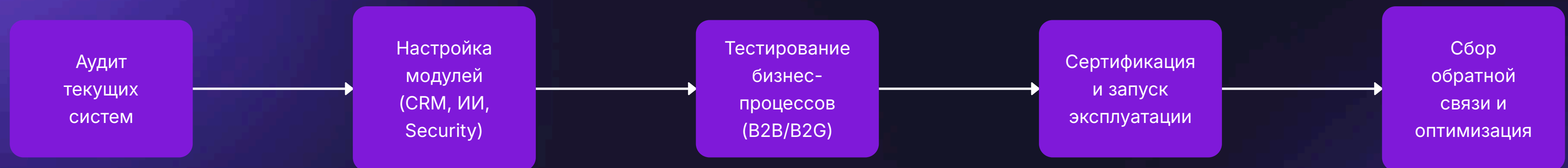
DATAguard — уникальное отечественное решение с сертификацией и встроенным ИИ, предлагающее лучшую цену и интеграцию для российского рынка.

Критерий	DATAguard	SAP	Salesforce
Реестр доверенного ПО	Да	Нет	Нет
ИИ-анализ данных	Встроен	Отсутствует	Отсутствует
Уровень интеграции	Высокий	Средний	Средний
Цена владения	Низкая	Высокая	Высокая

Аналитика проекта DATAguard, Март 2026

# Сценарий внедрения DATAguard: ПОЭТАПНЫЙ ПРОЦЕСС

Пошаговое руководство для типичного заказчика по внедрению платформы



# Технологические инновации: язык, зрение, предикция

## Анализ естественного языка (НЛП)

DATAguard использует технологии обработки естественного языка для автоматического распознавания и анализа текстовых обращений, что повышает качество работы с клиентами и госзадачами. Это обеспечивает эффективный и точный анализ больших объемов данных.



## Компьютерное зрение и машинное обучение

Интегрированное компьютерное зрение позволяет распознавать документы и извлекать ключевую информацию. Машинное обучение прогнозирует тенденции, улучшая принятие решений и адаптацию бизнес-процессов к меняющимся условиям рынка.

# Преимущества для государства: автоматизация и аналитика

01

Создание доверенной среды общения с гражданами обеспечивает прозрачность и безопасность государственных услуг, повышая доверие к органам власти.

02

Автоматизация рутинных задач снижает нагрузку на сотрудников и ускоряет обработку обращений, оптимизируя работу госструктур.

03

Сбор и анализ больших данных помогают формировать обоснованные решения и выявлять ключевые сценарии развития отраслей и регионов.

04

Соблюдение требований по отечественному ПО и безопасности обеспечивает законодательное соответствие и приоритет в закупках государственных учреждений.

# Преимущества для бизнеса: эффективность и безопасность

Использование ИИ-модулей и автоматизации повышает производительность сотрудников и сокращает затраты на ИТ-инфраструктуру, обеспечивая быструю окупаемость инвестиций.

Платформа отвечает строгим требованиям безопасности, включая шифрование и управление доступом, что снижает риски киберинцидентов и повышает доверие клиентов.

# Монетизация: модели дохода DATAguard

Модель дохода	Описание	Форма оплаты
SaaS-подписка	Доступ к платформе для бизнеса	Месячная плата
Лицензии для госорганов	Продажа национальным структурам	Разовая/ регулярная
Гранты и НИОКР	Финансирование инноваций	По конкурсам

Таблица моделей дохода с акцентом на гибкость и адаптацию к потребностям клиентов.

Разнообразие моделей обеспечивает устойчивый многоканальный доход и гибкую адаптацию под разные сегменты рынка.

Стратегия коммерциализации  
DATAguard, 2026

# Гранты и господдержка: возможности финансирования проекта

**01**

DATAguard соответствует критериям ключевых грантовых программ, таких как «Развитие — Цифровые технологии» с поддержкой до 20 млн рублей на НИОКР.

**02**

Проект подходит для грантов РФРИТ с финансированием до 500 млн рублей, благодаря инновационной и отечественной составляющей.

**03**

Использование государственного финансирования способствует масштабированию платформы и ускоренному выводу на рынок с высоким уровнем доверия.

# Прогноз развития рынка решений доверенного ПО до 2027 года

## **2024-2025: Рост интереса к доверенному ПО**

На фоне усиления требований безопасности и ухода западных вендоров увеличивается спрос на сертифицированные отечественные решения.

## **2026: Вступление в силу новых регуляций**


Приоритет приобретения «доверенного ПО» для госзаказчиков формирует мощный драйвер развития сегмента и стимулирует инвестиции.

## **2026-2027: Активное внедрение ИИ**

Интеграция предиктивной аналитики и автоматизации в решения доверенного ПО повышает их эффективность и конкурентоспособность.

## **К 2027: Укрепление позиций отечественных платформ**

DATAguard и аналоги выходят в лидеры рынка, обеспечивая качественные, безопасные и технологичные решения для B2B и B2C.



DATAguard представляет собой инновационное решение, объединяющее безопасность, автоматизацию и импортозамещение. Платформа отвечает ключевым требованиям рынка и готова занять лидирующие позиции в сегменте доверенного ПО России.

Стратегические  
преимущества DATAguard в  
2026 и далее