



Московский
инновационный
кластер



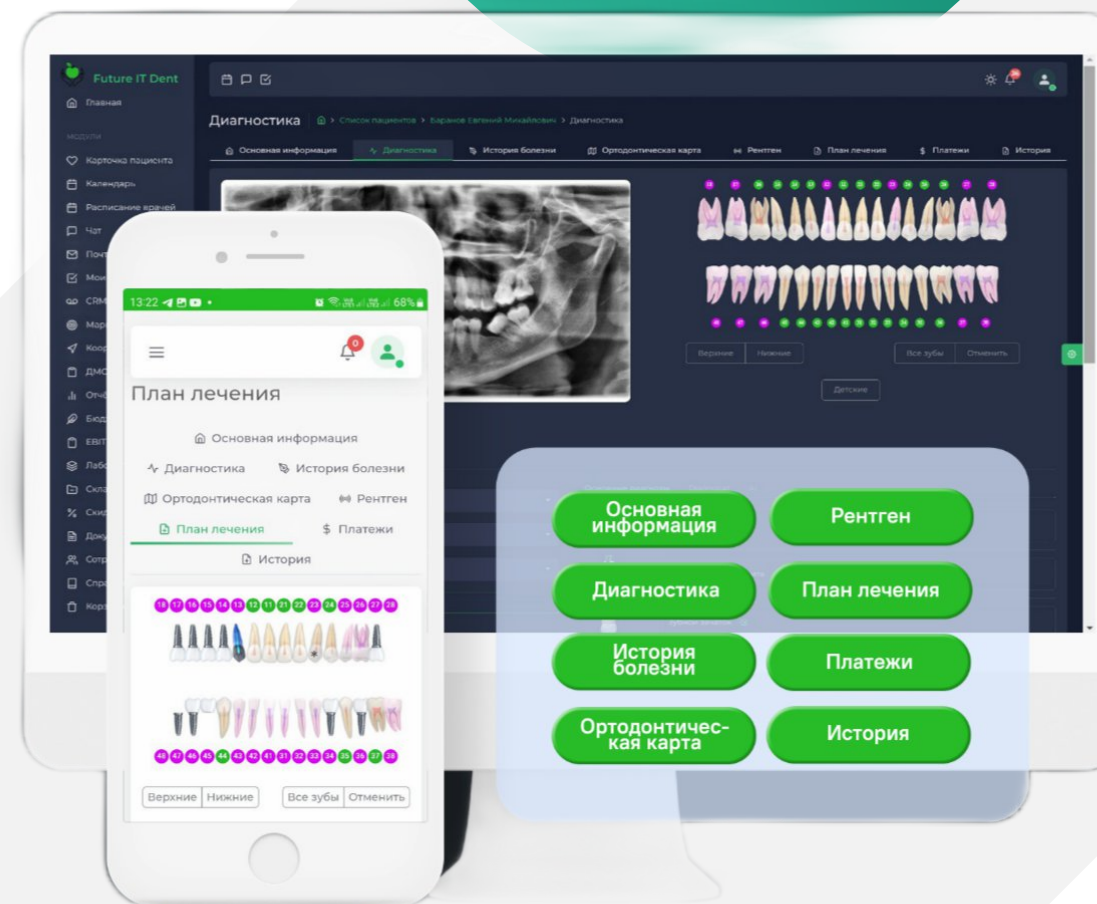
FUTURE IT DENT

Future IT Dent

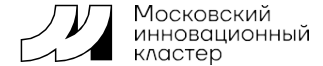
Первая Медицинская
информационная система в России
для стоматологических клиник с
искусственным интеллектом для
диагностики полости рта пациента и
удалённым мониторингом

ООО «Фьюти Айти Про»
ИНН 5038159790
future-it-dent.ru

Николай Латышев
+ 7 903 008 77 27



Проблема



Рутинные задачи - **до 70% времени врача.**

Высокий риск ошибок из-за нехватки данных, проблем автоматизации и недостатков аналитики - **В 25% случаев.**

Проблемы координации различных клиник, управления и контроля взаимодействия с пациентами и врачами - **В 70% случаев.**

Убытки из-за недостаточно эффективного управления закупками материалов и контролем расходов требует много времени и усилий - **В 90% случаев.**

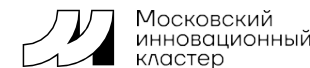
Неэффективное взаимодействие с клиентами, плохое управление воронками продаж и потеря дохода - **В 80% случаев**

Невозможность быстрого доступа к пациентам в удаленных районах или имеющих ограниченные возможности посещения клиники - **В 95% случаев**

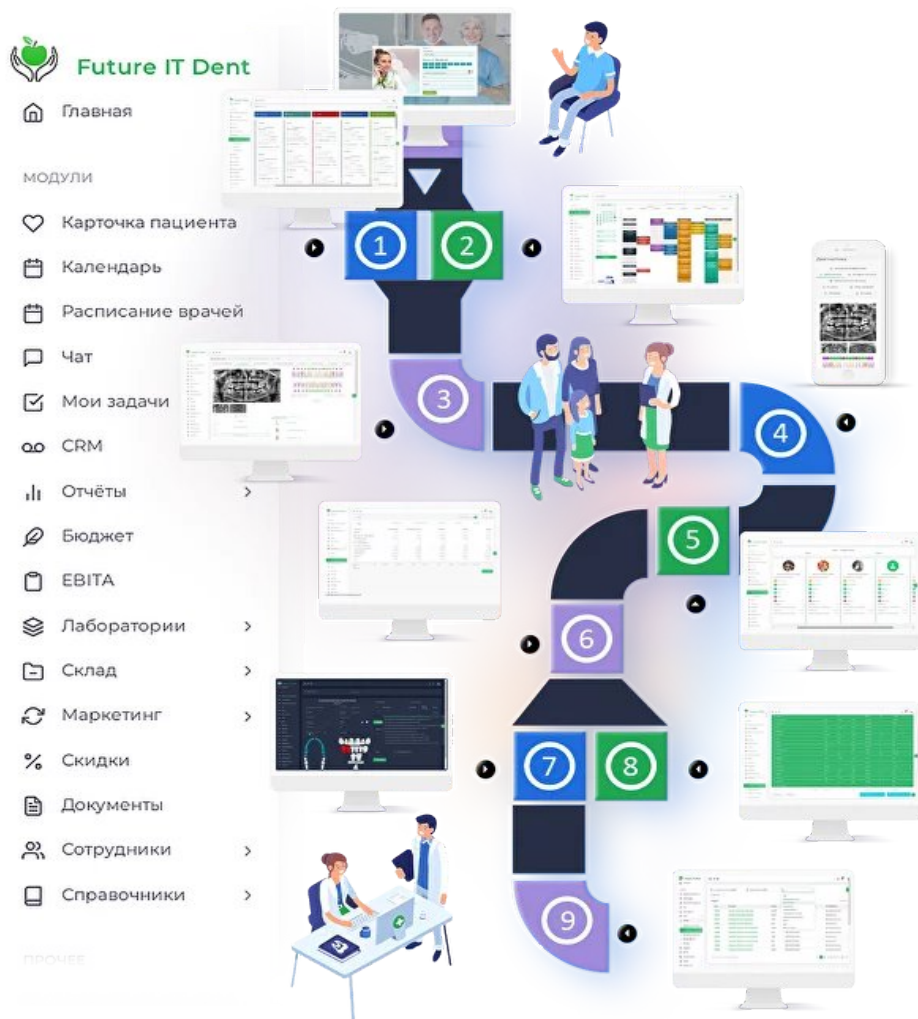
Ошибки диагностики из-за нехватки врачей-рентгенологов в **80% случаев**, что приводит к недостаточно качественной стоматологической помощи пациентам.

*по данным, полученным в результате проведенного исследования в более, чем 100 клиниках

Наше решение

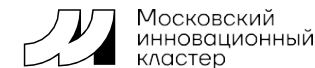


Мы разработали решение (Медицинская информационная система и CRM) для стоматологии, которое включает 7 факторов гарантированно решающее данные проблемы.



1. Построение эффективного алгоритма приема первичного пациента.
2. Цифровая трансформация и стандартизация процессов приема врача.
3. Взаимодействие с пациентом через мессенджеры с помощью триггеров и построение воронок на любом этапе с помощью CRM системы.
4. Общая и детальная аналитика всех сотрудников и когортный анализ движения пациента в клиники и между смежными специалистами пациентов
5. Оптимизация и аналитика расходов материалов
6. Телестоматологии (удаленный мониторинг с помощью домашней интраоральной камеры и последующей онлайн консультацией)
7. Диагностики заболеваний полости рта с помощью ИИ

Объём рынка



Рынок МИС для стоматологии 3 684 млн. ₺ /год

Рынок ИИ для стоматологии 12 280 млн. ₺ /год

Рынок Теле-стоматологии 921 млн. ₺ /год

Рынок интраоральных камер 388 млрд. ₺

Совокупный рынок

Количество стоматологических клиник в РФ
30 704 шт.

63% населения России (**97 млн.** человек) обратилась за стоматологической помощью

Готовый к продукту рынок

Количество стоматологических клиник в Москве и МО
5 108 шт.

В Москве и Московской области проживает
20 млн. человек

Целевой рынок

Количество стоматологических клиник в МО
3 704 шт.

В Московской области проживает
9 млн. человек

Совокупный рынок

404 887,1 млн. руб.

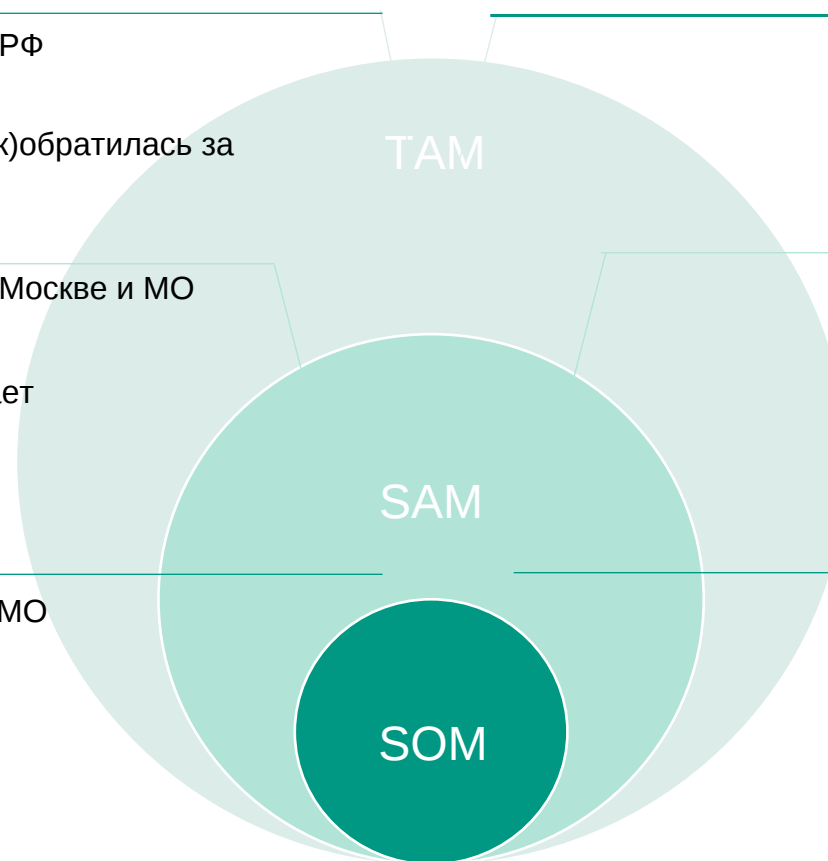
Готовый к продукту рынок

80 809,4 млн. руб.

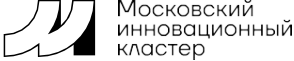
Целевой рынок

38 040,3 млн. руб.

Ср. годовой чек 1 клиники за подписку МИС, чей функционал реализован в **Future IT Dent** 120 тыс. ₺ ,
ИИ **Future AI Dent** для диагностики полости рта 400 тыс. ₺ ,
Теле стоматология **Future Tele Dent** 30 тыс. ₺
Стоимость интраоральной камеры 4 000 тыс. ₺








Конкуренты



Наше главное преимущество : ни у кого нет такого количества функционала в одной программе, которая отвечала всем факторам роста клиники и улучшению качества стоматологических услуг.

И мы первая Российская компания которая начала внедрение теле стоматологии в России а еще у нас самая низкая стоимость, что делает наш продукт доступным для любой стоматологической клиники.

		 1C МЕДИЦИНА СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ КЛИНИКА stoma1c.ru	 IDENT dent-it.ru	 Diagnocat diagnocat.ru	 Программы и технологии infoclinica.ru	DentalPRO [®] dental-pro.online
МИС (Медицинская информационная система) для стоматологии	●	●	●		●	●
CRM для стоматологии	●	●				
Мобильные приложения для пациентов	●				●	●
Телемедицина (удаленный мониторинг с помощью домашней интраоральной камеры)	●					
ИИ для анализа снимков ОПТГ и КЛКТ и постановки диагноза	●			●		
Триггеры с чат ботом и программой лояльности	●					

Результаты и планы



Уже сделано

Планы развития

20 000 000 ₹ инвестиции

Этап 1

2021 г.

- Разработка и прототип future IT Dent.

Этап 3

2023 г.

- Тестовые продажи МИС и CRM.
- Начало разработки модуля TeleDent.
- Начала разработки собственного AI Dent (ИИ) (Бета версия для ОПТГ).

Этап 5

2025 г.

- Тестирование и внедрение AI Dent (ИИ) для КЛКТ
- Продажи интраоральных камер для увеличения числа пользователей телемедицины через модуль TeleDent.
- Выпуск МИС и CRM для косметологии и общей медицины

Этап 2

2022 г.

- Объединение возможностей МИС и CRM
- Проведение custdev

Этап 4

2024 г.

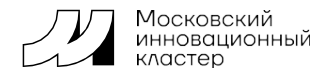
- Доработка и TeleDent телемедицины
- Доработка AI Dent (ИИ) для КЛКТ и тестирование и внедрение для ОПТГ исследований.
- Пилот на запуск контрактное производство интраоральных камер
- Получение гранта на пилотный запуск
- Создание чат бота с триггерами с программой лояльностью

Этап 6

2026 г.

- Внедрение систем AI Dent (ИИ) в ЛК пациента и рассмотрение вопроса монетизации.
- Поиск партнёра и запуск производства собственных интраоральных камер.

Основная команда



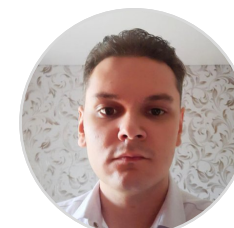
Николай Латышев
СЕО и основатель

Владелец сети стоматологических клиник «Future Smile». 15 лет в предпринимательстве.



Евгений Баранов
Руководитель
ИТ-разработки

7 лет опыта в Back-end р Laravel. Более 2 лет работы руководителем в ИТ. Запускал проекты с нуля с бюджетом 1 млн и 1 млрд рублей.



Артём Малышок
Программист

7 лет опыта в Back-end р Laravel. Запускал и участвовал в проектах регионального и общероссийского уровня с нуля с бюджетом 1 млн и 1 млрд рублей. Руководил командами в проектах российских.



Сергей Сенчихин
Программист

6 лет опыта в Back-end р Laravel. Более 1 года работы руководителем в ИТ. Запускал проекты с нуля с бюджетом 1 млн и 1 млрд рублей. Руководил командами.



Данила Ворончихин
Программист
(тех.поддержка)

Разработчик Frontend-разработчик Vue.js опыт 2 года. Успешным опыт в создании интерфейсов, разрабатываемые с нуля на общероссийском уровне.



Дмитрий Исаев
Программист

Разработчик в области машинного обучения опыт более 7 лет. Более 15 лет работы руководителем в ИТ в федеральной сети интернет магазинов. Запускал проекты с нуля с бюджетом.

Основная команда



Московский
инновационный
кластер



Михаил Евсеев
Маркетолог

Более 15 лет опыта в digital маркетинге и IT сфере. Принимал участие в запуске и руководстве известных интернет-магазинов. Быстро умеет встраиваться в существующие проекты и команды.



Надя Коробейникова
Менеджер продаж

Более 3 лет опыта –менеджера. Более 7 лет работы в стоматологии.



Денис Полеонок
Руководитель отдела продаж

Более 7 лет опыта в продажах. Обладает высочайшими коммуникативными навыками, экспертным подходом при проведении Customer Development, готова всегда прийти на помощь клиенту.



Ирина Смирнова
Программист
(тех.поддержка)

Разработчик Frontend опыт 1 год. Успешным опыт в создании интерфейсов, разрабатываемые с нуля.



Катя Алистратова
Web-дизайнер
(тех.поддержка)

Более 2 лет опыта –веб-дизайнера, Успешным опыт в создании интерфейсов, разрабатываемые с нуля

Бизнес-модель

Модель получения доходов

Основной способ генерации выручки проекта является продажа лицензий на право использования ,подписка ПО Future IT Dent (FID).При этом у нас имеется основной продукт (МИС и CRM) и дополнительные продукты:

Продукты:

МИС и CRM для стоматологии

ср.стоимость- **9000** ₺ /мес.

(стоимость зависит от количества кресел и функционала)

Триггеры и чат бот

с программой лояльностью **3500** ₺ /мес.

Дополнительные продукты с API :

(возможность интеграции с другими МИС) ;

ИИ для ОПТГ -**4 000** ₺ /мес.

Теле стоматология -**2 500** ₺ /мес.

ИИ для КЛКТ -**15 000** ₺.мес.

Интраоральная камера -**4 000** ₺ .

МИС и CRM для косметологии и общей медицины

ср.стоимость- от **9000** ₺ /мес. (2025 г.-2026 г)

Темп прироста выручки в 2024 год **X 10**

Прирост выручки 2025 год **X 7**

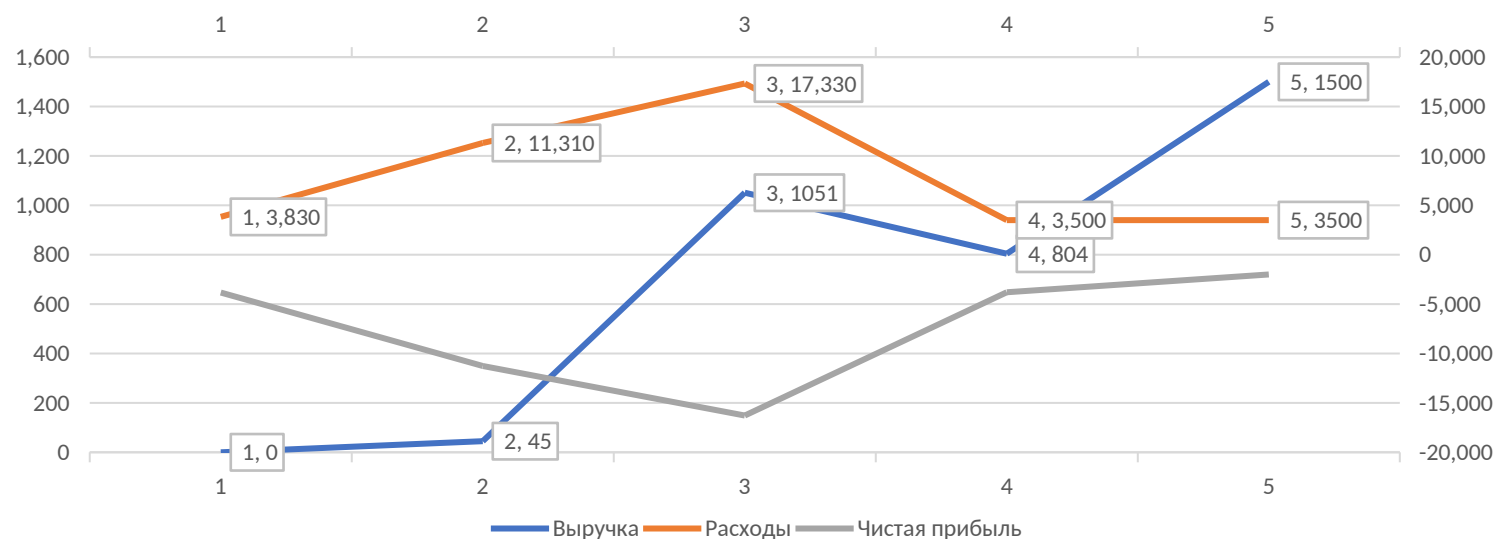
МИС и CRM для СТОМАТОЛОГИИ	1-й год	5-й год	10-й год
Средний стоимость лицензии в месяц (AvP), тыс. руб.	10,6	14,8	25,9
Средняя выручка с 1 клиента за время использования продукта (AvP), тыс. руб.	637,1	1267,5	2213,3
Средние расходы маркетинга на 1 нового клиента (CPA) по всем каналам, руб.	65,9	13,7	16,2

Интраоральные камеры	1-й год	5-й год	10-й год
Средний стоимость интраоральной камеры(AvP), тыс. руб.	4,0	4,9	7,1
Средняя выручка с 1 клиента за время использования продукта (AvP), тыс. руб.	4,0	13,0	31,4
Средние расходы маркетинга на 1 нового клиента (CPA) по всем каналам, руб.	0,8	0,1	0,02

Текущая ситуация



Решение внедрено в сети стоматологических клиник Future smile
 – futuresmile-clinic.ru и в других более 30 клиниках.



		2021	2022	2023	2024(1 квартал)	2024(2 квартал)планируемый
Выручка(GROSS)	тыс. руб.	0	45	1051	804	1500
Расходы руб.	тыс. руб.	3 830	11 310	17 330	3 500	3500
ЕВИТДА	тыс. руб.	-3 830	-11 264	-16 279	-3 801	-3801
ЕВИТДА Margin	%п/а		-24487%	-1549%	-580,93%	-253,40%
Чистая прибыль	тыс. руб.	-3 830	-11 264	-16 279	-3 801	-2000
Чистая маржа	%		-24487%	-1549%	-581%	-133,33%

Для инвестора



FUTURE IT DENT



Московский
инновационный
кластер

Сумма инвестиций **20 000 000 ₹**

На что планируется потратить:

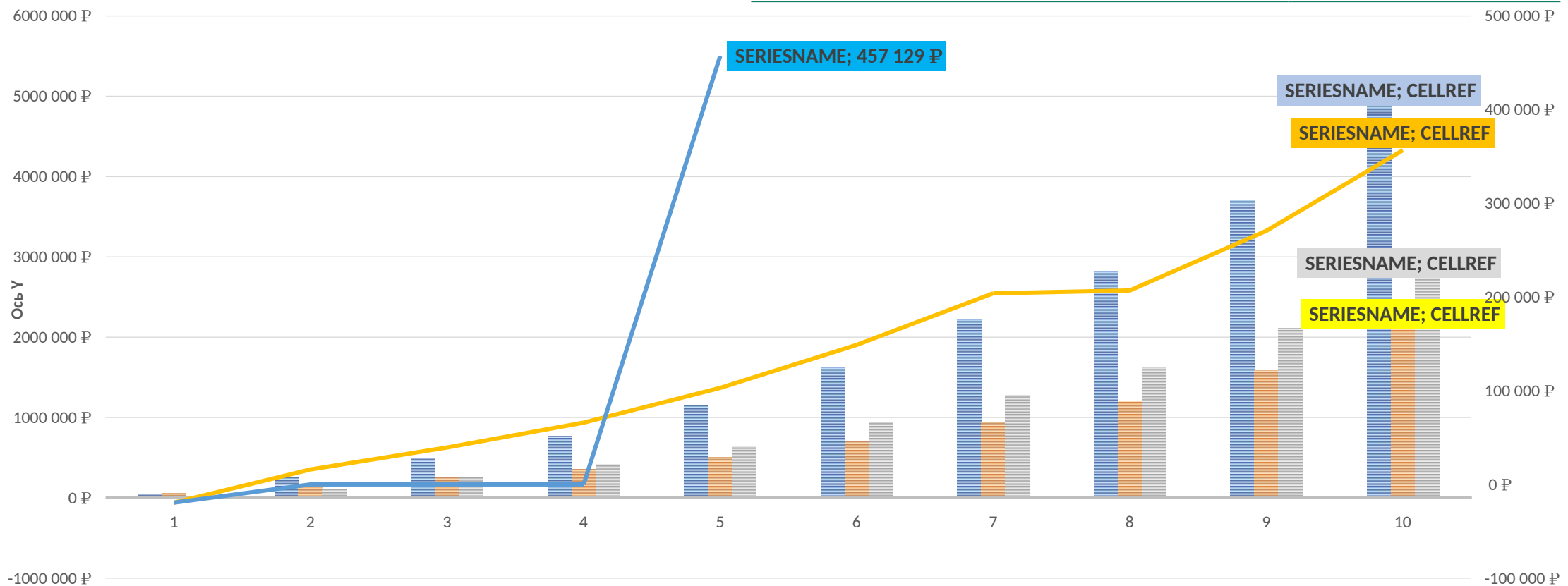
1. Маркетинг
2. Увеличение штата
3. Пилот контрактного производства интраоральных камер
4. Доработка AI Dent (ИИ для стоматологии)

Доля в проекте 20%

CF инвестора **1 392 027**

ROI инвестора (годовых) **717 %**

IRR инвестора **165 %**



Для инвестора



FUTURE IT DENT



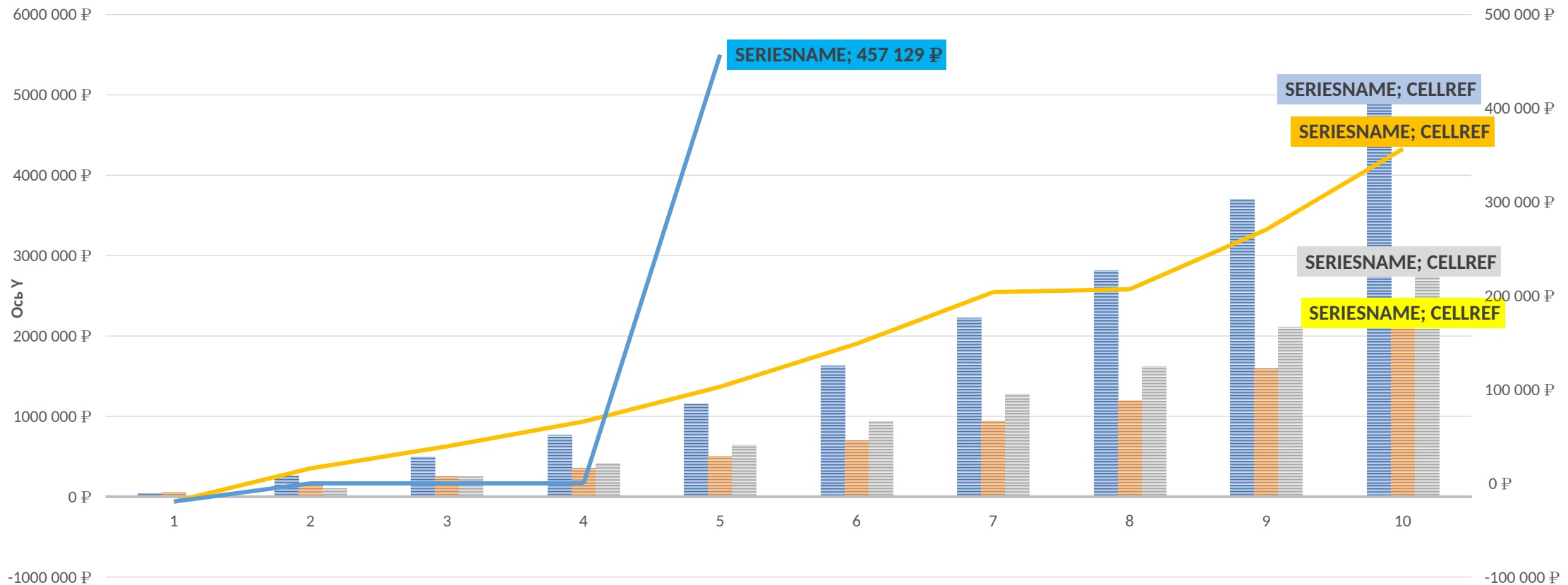
Московский
инновационный
кластер

Сумма инвестиций **20 000 000 ₹**

На что планируется потратить:

1. Маркетинг
2. Увеличение штата
3. Пилот контрактного производства интраоральных камер
4. Доработка AI Dent (ИИ для стоматологии)

Потребность в инвестициях	тыс. руб.	19 422
Чистая приведенная стоимость проекта (NPV)	тыс. руб.	1 765 902
Внутренняя норма доходности (IRR)	%	187,8%
Простой срок окупаемости (PP)	лет	1,4
Дисконтированный срок окупаемости (DPP)	лет	1,6



Для инвестора



FUTURE IT DENT



Московский
инновационный
кластер

1. Модель выхода (экзита)		
Средняя прогнозная оценка на момент выхода	тыс. руб.	2 285 643
В т.ч.:		
по мультипликатору EV/Sales	тыс. руб.	2 485 413
по мультипликатору EV/EBITDA	тыс. руб.	2 085 873
Денежный поток инвестора	тыс. руб.	437 707
Инвестиции в проект	тыс. руб.	-19 422
Продажа доли в проекте (экзит)	тыс. руб.	457 129
Целевая доходность инвестора на момент выхода (ROI)	% годовых	50%
Оценка доли инвестора на момент выхода исходя из суммы инвестиций и ROI	тыс. руб.	457 129
Расчетная доля инвестора исходя из суммы инвестиций	% от УК	3,0%
Предполагаемая доля инвестора	% от УК	20,0%
IRR инвестора	%	120%
3. Дивидендная модель		
Денежный поток инвестора	тыс. руб.	1 392 027
Инвестиции в проект	тыс. руб.	-19 422
Получение дивидендов	тыс. руб.	1 411 448
ROI инвестора	% годовых	717%
IRR инвестора	%	165%

Контакты



Московский
инновационный
кластер

ООО «Фьюти Айти Про»

ИНН 5038159790

ОГРН 1215000083264

future-it-dent.ru

info@future-it-pro.ru

+7 (495) 798-9996

Николай Латышев

+ 7 903 008 77 27

