

**Телематическая платформа с защитой от компрометации  
данных для обеспечения поддержки логистических  
бизнес-процессов предприятий-агрегаторов  
мониторинговой телематической информации**

ООО «Глобал Мониторинг»

Кузнецов Андрей Алексеевич

[a.kuznetsov@gm56.ru](mailto:a.kuznetsov@gm56.ru)

8 999 105 2 777

# Описание проекта

---

**Мы делаем проект Телематическая платформа для информационно-навигационного обеспечения деятельности и контроля автомобильного транспорта, помогающий пользователям - агрегаторам мониторинговой телематической информации (Газпром, ГазпромНефть, Роснефть, Росатом, Транснефть и т. д.), а также государственным заказчикам - операторам региональных и муниципальных навигационно-информационных систем решать проблемы повышения эффективности оказания транспортных услуг, их качества и безопасности при помощи технологий предиктивной аналитики ТОиР и логистических процессов**

# Профиль целевой аудитории

---

- **Сегментация клиентов на несколько частей**
  - крупные коммерческие и государственные автотранспортные предприятия
  - агрегаторы мониторинговой телематической информации (Газпром, ГазпромНефть, Роснефть, Росатом, Транснефть и т. д.)
  - государственные заказчики - операторы региональных и муниципальных навигационно-информационных систем
- **Ключевые параметры целевой аудитории**
  - наличие парка ТС в управлении
  - ТС оборудованы системой мониторинга транспорта ГЛОНАСС
  - имеется доступ к телеметрической информации
- **Специфические черты, сужающие круг клиентов**
  - парк ТС – более 50 ед.
  - система мониторинга транспорта ГЛОНАСС с возможностью подключения доп. датчиков
  - доступ к телеметрической информации по унифицированным протоколам

# Проблема

- Проблема, с которой сталкивается наш потенциальный клиент

## **Собственник ТС:**

- стихийный характер ТОиР ТС и простой ТС во время ремонта
- рост затрат на содержание ТС из-за неверного планирования его состава

## **Заказчик ТС (нанимает чужие ТС для обеспечения своих производственных нужд):**

- не эффективное планирование заданий и состава требуемого автопарка
- рост затрат на оплату подрядчиков транспортной работы

- Короткий кейс боли

**Собственник ТС:** Сломался двигатель из-за несвоевременного ТО, что повлекло незапланированный простой и потери при выполнении транспортной работы (увеличение расходов, снижение выручки, штрафные санкции со стороны заказчика).

**Заказчик ТС:** Нанял перевозчика, не правильно спланировав и указав грузоподъемность и вместимость ТС в договоре. В итоге либо переплатил подрядчику за неиспользуемый фактически ресурс либо не выполнил необходимый объем транспортной работы.

- Стоимость проблемы для клиента в деньгах

**Собственник ТС:** 1) в среднем 1 день простоя грузового ТС = 10 000 р. Если 50 ТС, то более 5 млн в год.  
2) Штрафные санкции Газпромнефть до 100 000 в день за каждое ТС.

**Заказчик ТС:** Не своевременный вывоз бурового шлама – до 10 млн. в день. Риски транспортной и экологической безопасности из-за ошибок логистики – бесценны!

# Решение

- Key Visual:



- Суть проекта:

Платформа предназначена для информационно-навигационного обеспечения деятельности и контроля автомобильного транспорта, с использованием технологий ГЛОНАСС или ГЛОНАСС/GPS и предоставления аналитических сервисов для сопровождения и оптимизации транспортно-логистических бизнес процессов производственных предприятий и предприятий пассажирского транспорта.

Результат использования:

- сокращение расходов на эксплуатацию транспорта не менее чем на 10%
- повышение эффективности коэффициента использования транспортных средств не менее чем на 10%

# Бизнес-модель

- Как именно работает наш продукт

- 1) автоматический или ручной ввод НСИ и исторических данных в систему
- 2) сбор данных о работе ТС с телематического сервера заказчика
- 3) Текущая работа заказчика с системой.

- Кто кому и за что платит деньги

Предусмотрены 2 модели коммерческого использования Платформы:

**1) Сервисная модель (SaaS)** — тариф в зависимости от количества модулей (подсистем), АРМ, обслуживаемых ТС, времени хранения и объема истории БД, уровня тех.поддержки (SLA)

Тариф стандарт — 600 000 руб./год. (парк АТС до 500 ед., предоставлен весь функционал кроме предиктивной аналитики, которая может быть подключена дополнительно за 300 000 р./год.)

Тариф бизнес — 1 000 000 руб./ год. (парк АТС до 1500 ед., весь функционал, кроме предиктивной аналитики, которая может быть подключена дополнительно за 500 000 р./год.)

Тариф корпорация — 2 000 000 руб./ год. (парк АТС до 5000 ед., большее кол-во за отдельную доплату, полный функционал)

**2) Коробочная версия** (продажа неисключительных прав) - 5 млн. руб. за экземпляр.

# Конкуренты

---

- **Альтернативные решения**

- Проекты в области предиктивной аналитики оборудования и агрегатов (GE SmartSignal, Avantis PRiSM)
- Производители ТС с собственными решениями в области предиктивной аналитики логистики и ТОиР и специализированные организации (GEOSTRON, BearingPoint)

- **Наши конкурентные преимущества**

- охват автопарков с разными марками ТС (основная масса на рынке) и экспертиза в области производственных бизнес-процессов нашей ЦА
- отраслевая специализация с ориентиром на повышение эффективности транспортной работы

# РЫНОК

---

- крупные коммерческие и государственные автотранспортные предприятия более 300 в регионе
- агрегаторы мониторинговой телематической информации (Газпром, ГазпромНефть, Роснефть, Росатом, Транснефть и т. д.) более 30 в РФ
- государственные заказчики - операторы региональных и муниципальных навигационно-информационных систем более 300 в РФ



# Текущее состояние

---

Ключевые метрики нашего продукта:

- ✓ Сформирована идея проекта и проработана концепция продукта
- ✓ Подтверждена основная концепция
- ✓ Продемонстрирована работа прототипа/элементов в экспериментальных условиях и условиях приближенным к реальным
- ✓ Продемонстрирована работа полнофункционального прототипа в условиях, приближенным к реальным
- ✓ Продемонстрирована работа с реальными устройствами/системами заказчика
- ✓ Проведена тестовая/опытная эксплуатация с потенциальным заказчиком
- ✓ Отдельные элементы платформы используются заказчиками в рамках действующих контрактов (Газпромнефть Оренбург, Газпромнефть-ГЕО СПб)
- ✓ По итогам экспертизы АСИ проект вошел в 55 лучших практик внедрения цифровых платформ на основе BigData и искусственного интеллекта на территории РФ. Проект размещен с СМАРТЕКЕ: <https://smarteka.com/contest/practice/telematiceskaa-platforma-dla-informacionno-navigacionnogo-obespecenia-deatel-nosti-i-kontrola-avtomobil-nogo-transporta>

# Планы развития

---

- Ключевые активности до конца года и эффект от этих действий
  - презентация прототипа платформы потенциальным заказчикам
  - заключение договоров по платным пилотным проектам (выручка до 1,3 млн. руб.)
- Количественные KPI, которые планируется достичь к концу года
  - 2 договора о реализации платных пилотных проектов внедрения продукта у потенциального заказчика
  - выручка по договорам пилотных проектов до 1,3 млн.
- Активности, запланированные на ближайшие три месяца (квартал)
  - участие в акселерационной программе АСИ
  - Сотрудничество и интеграция сервисов в рамках проекта национальной сервисной телематической платформы АВТОДАТА (НП ГЛОНАСС)

# Планы развития

---

## Планы развития на ближайшие три месяца

### 1. Чего добьемся через месяц?

Завершим лабораторное тестирование разработанных мат. моделей и практическую отработку паттернов на основе машинного обучения

### 2. Чего мы добьемся через три месяца:

- Завершим 2 отраслевых пилотных проекта с потенциальными заказчиками в сфере пассажирского транспорта и грузовых перевозок

### 3. Критерии оценки достижения планов

- рабочий прототип платформы, обеспечивающий достижение целевых показателей заказчика
- принятие отчетов по пилотным проектам заказчиками с подтверждением экономической эффективности использования