

Заряжаем энергией, делимся успехом,  
вовлекаем в технологии бизнеса!

Акселератор 2023

-0+500

ПЛАТФОРМА  
УНИВЕРСИТЕТСКОГО  
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

ПОЙ! Английский



ЛИДЕР КОМАНДЫ: Егорычева Елена

# Школа английского языка

## Концепция проекта: новый подход к изучению английского языка

- Вы давно хотели выучить английский язык?
- Вы перепробовали многие методики, но так и остались недовольны результатом?
- Вы ограничены во времени, чтобы делать домашние задания?
- Выучили новые слова и опять забыли?
- Все понимаете, а сказать не можете?
- Вы не довольны своим произношением?

Вам предлагается **новая методика** изучения английского языка на основе изучения и пения популярных песен на английском языке с последующим употреблением изученных слов и выражений из любимых песен в повседневной жизни.





# ПРОБЛЕМА

Целевая аудитория: мужчины и женщины в возрасте от 25 до 50 лет, с доходом от 60000 рублей в месяц на 1 человека, преимущественного, проживающих в городе Москва (для очных занятий)

В ходе CASDEV было выявлено:

у 80% респондентов есть потребность изучения английского языка,  
50% респондентов хотели бы изучать иностранный язык офф-лайн,  
40% посещали курсы английского языка, но остались недовольны результатом.

Цель изучения языка: необходимо по работе для свободного общения,  
необходимо для путешествий, для себя (общаться, смотреть фильмы, новости),  
формировать новые нейронные связи.

Ожидаемые результаты: свободно изъясняться, не бояться говорить, поставить произношение, расширить кругозор.

В ходе анкетирования было выявлено, что 90% хотели также общаться с носителями языка на любую тематику → Клуб по изучению английского языка



# Модель монетизации

- Telegramm-канал для продвижения (каждый день выкладывать интересный контент)
- Прямые продажи не уроков, а курса 20 ак.ч.
- Организация дискуссионного клуба с иностранными студентами (раз в неделю по пятницам)
- Масштабировать через франшизу
- Развитие платформы для слушателей из разных регионов для проведения уроков и дискуссионного клуба курс 20 ак.ч.

# КОНКУРЕНТЫ

## Классические школы:





























Profieng  
American Club of Education  
STUDYW  
Wall Street EnglishORK

## Он-лайн школы:

EY School  
Тетрика  
Advance  
Anglophone

## Бесплатные платформы:

«Бесплатные курсы по английскому языку» — Skyeng  
«7 дней бесплатного доступа к платформе» — SkillBox  
«Как выучить английский за 3 месяца с нуля до разговора» платформа Advance  
«Интенсив по быстрому запоминанию английских слов за 30 часов» — Genius English  
«Онлайн-сервис для изучения английского языка» — Lingualeo

|    |   |       |         |       |
|----|---|-------|---------|-------|
| 1  |  Language Link                      | 115.5 | 10000 P | 570 P |
| 2  |  YES                                | 106.5 | 7740 P  | 610 P |
| 3  |  BKC-IH                             | 105   | 10720 P | 670 P |
| 4  |  ILS International Language School  | 103.5 | 6750 P  | 950 P |
| 5  |  Studywork                          | 98.5  | 8000 P  | 437 P |
| 6  |  ITEC Школа иностранных языков      | 96.5  | 9600 P  | 550 P |
| 7  |  Интенсив                           | 96.5  | 14860 P | 300 P |
| 8  |  Star Talk                          | 94.5  | 8900 P  | 490 P |
| 9  |  American Club of Education         | 92.5  | 9500 P  | 535 P |
| 10 |  NISE                               | 91.5  | 11952 P | 498 P |
| 11 |  Bright English                   | 89    | 5300 P  | 670 P |
| 12 |  Alibra School                  | 85    | 6400 P  | 360 P |
| 13 |  Say Yes!                       | 81.5  | 10900 P | 395 P |
| 14 |  НОЦ «Школа Китайгородской»     | 81.5  | 35000 P | 650 P |
| 15 |  DiveLang                       | 79.5  | 7000 P  | 438 P |

# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ


| Потребительские ценности (1)  | Технология (2)   | Нерыночное преимущество (4)  | Источник клиентов (6)   | Портрет целевых клиентов (8)   |
|---|--|--|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>- изучение АЯ</li> <li>- знакомство и общение с новыми людьми</li> <li>- пение песен</li> <li>- общении с иностранцами</li> <li>- изучение культуры, экономики, политики зарубежных стран</li> </ul> | -Уникальная методика изучения АЯ через пение песен   | Сотрудничество с РУДН, доступ к базе выпускников, партнерские соглашения с компаниями (обучение сотрудников) | Базы выпускников, Социальные сети личные, ведение блога, участие в образовательных выставках, компании - партнеры | Взрослые люди (работающие и нет), желающие выучить АЯ в развлекательной форме, испытывающие потребность в общении, расширении знакомств, |
|   | Продуктовое предложение (3)  | Рыночная стратегия (5)   | Механизм привлечения (7)  |  |
|   | <ul style="list-style-type: none"> <li>-Пакет уроков по изучению АЯ</li> <li>-Дискуссионный клуб с иностранцами</li> </ul> | Запустить telegram канал. Начать с офф-лайн, затем параллельно запустить приложение и выйти в он-лайн        | Ведение telegram канала<br>Индивидуальный подход к каждому клиенту  |  |

# ФИНАСОВАЯ-МОДЕЛЬ

|  | 1 квартал 2023 | 2 квартал 2023 | 3 квартал 2023 | 4 квартал 2023 |
|--|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Объем продаж, ед. (on-line уроков)             |                | 720            | 960            | 1200           |
| Объем продаж, ед. (off-line уроков)            | 480            | 720            | 960            | 1200           |
| <b>Количество клиентов (чел) off-line</b>      | <b>20</b>      | <b>30</b>      | <b>40</b>      | <b>50</b>      |
| Стоимость 1 урока (р) off-line                 | 2000           | 2000           | 2000           | 2000           |
| <b>Количество клиентов (чел) on-line</b>       |                | <b>30</b>      | <b>40</b>      | <b>50</b>      |
| Стоимость 1 урока (р) on-line                  |                | 1000           | 1000           | 1000           |
| Количество уроков в квартал на 1 клиента (ед.) | 24             | 24             | 24             | 24             |
| Выручка от off-line                            | 960000         | 1440000        | 1920000        | 2400000        |
| Выручка от on-line                             |                | 720000         | 960000         | 1200000        |
| <b>Выручка (общая), тыс. руб.</b>              | <b>960000</b>  | <b>2160000</b> | <b>2880000</b> | <b>3600000</b> |
| <b>Расходы, тыс. руб., в т.ч.:</b>             | <b>1657667</b> | <b>1865667</b> | <b>1923667</b> | <b>1981667</b> |
| Переменные, тыс. руб.                          | <b>116000</b>  | <b>174000</b>  | <b>232000</b>  | <b>290000</b>  |
| ЗП учителям (сдельная)                         | 96000          | 144000         | 192000         | 240000         |
| Канц товары                                    | 20000          | 30000          | 40000          | 50000          |
| Постоянные, тыс. руб.                          | <b>1541667</b> | <b>1691667</b> | <b>1691667</b> | <b>1691667</b> |
| Реклама  | 150000         | 150000         | 150000         | 150000         |
| Поддержка платформы                            | 0              | 150000         | 150000         | 150000         |
| Аренда   | 1200000        | 1200000        | 1200000        | 1200000        |
| ЗП   | 150000         | 150000         | 150000         | 150000         |
| Амортизация оборудования                       | 41667          | 41667          | 41667          | 41667          |
| <b>Операционная прибыль, тыс. руб.</b>         | <b>-697667</b> | <b>294333</b>  | <b>956333</b>  | <b>1618333</b> |
| <b>Маржа</b>                                   |                |                |                |                |
| Маржа, %                                       |                |                |                |                |
| Активы, тыс.руб.                               |                |                |                |                |
| Кредиты, займы, тыс.руб.                       |                |                |                |                |

| Первоначальные инвестиции           |                |
|-------------------------------------|----------------|
| Наименование                        | Сумма (руб)    |
| 1 Ремонт                            | 700000         |
| 2 Закупка оборудования + оргтехника | 500000         |
| 3 Закупка мебели                    | 500000         |
| 4 Аренда                            | 3200000        |
| 5 ЗП                                | 592000         |
| 6 Канцтовары                        | 50000          |
| <b>ИТОГО</b>                        | <b>5542000</b> |

- СРОК ОКУПАЕМОСТИ: 2 года**
- Маржа**



# СОЦИАЛЬНО-ЗНАЧИМЫЙ ЭФФЕКТ

## КАЧЕСТВЕННЫЙ:

- увеличится уровень знания английского языка за счет изучения английского языка новым методом
- повысится эффективность изучения английского языка
- нетворкинг – появление нового круга полезных знакомств
- расширение кругозора за счет коммуникации с иностранными студентами

КОЛИЧЕСТВЕННЫЙ (80 % СЛУШАТЕЛЕЙ СМОГУТ ЗАПОМНИТЬ 70% НОВЫХ СЛОВ)





# ЗАПРОС НА ПОДДЕРЖКУ

ФИНАНСОВЫЙ (ГРАНТ ФСИ \_ИНВЕСТИЦИИ) - инвестиции

ПАРТНЕРСКИЙ (ПРОДВИЖЕНИЕ) – продвижение

РЕСУРСНЫЙ (РАЗРАБОТКА) – вести телеграмм -канал

# КОМАНДА



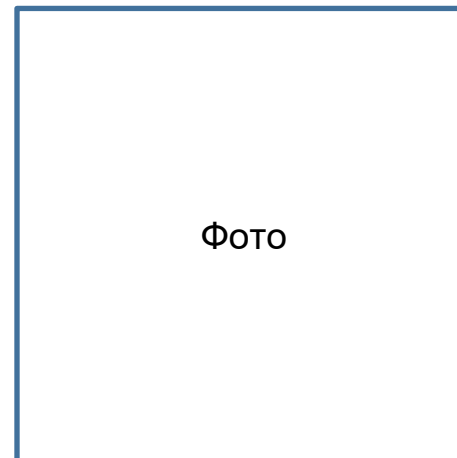
Егорычева Елена

Руководитель проекта  
Разработчик методики  
преподавания АЯ



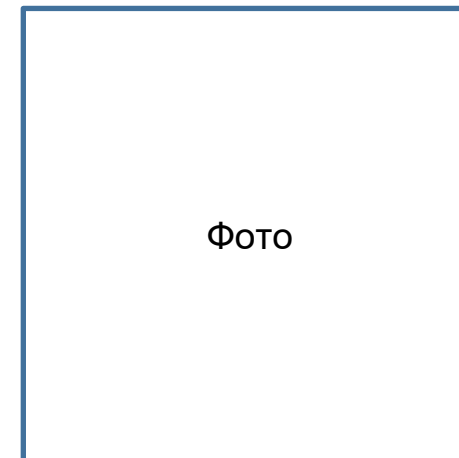
?

SMM продвижение



?

Администратор



?

Учитель

# КОНТАКТЫ



Yureva\_elen@mail.ru



+7 (926) 214-05-57



@ВКонтакте



@Telegram

Заряжаем энергией, делимся успехом,  
вовлекаем в технологии бизнеса!

Акселератор 2023

-0+500