



# Программное обеспечение для доступа к дата- центру транспортных перевозок города

Политов Михаил, лидер проекта

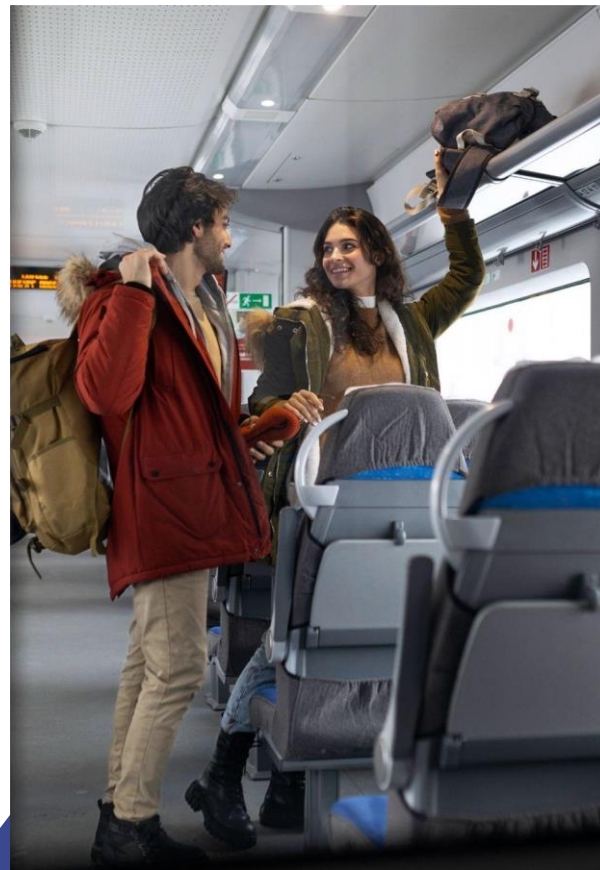
---



---

Мы разрабатываем программное обеспечение для муниципальных автотранспортных предприятий и частных перевозчиков с целью отслеживания загрузки подвижного состава и (в перспективе) позволяющее на основе анализа Big Data оптимизировать время движения и вместимость подвижного состава.

*Обезличенный анализ движения пассажира и построение математической модели пассажира*

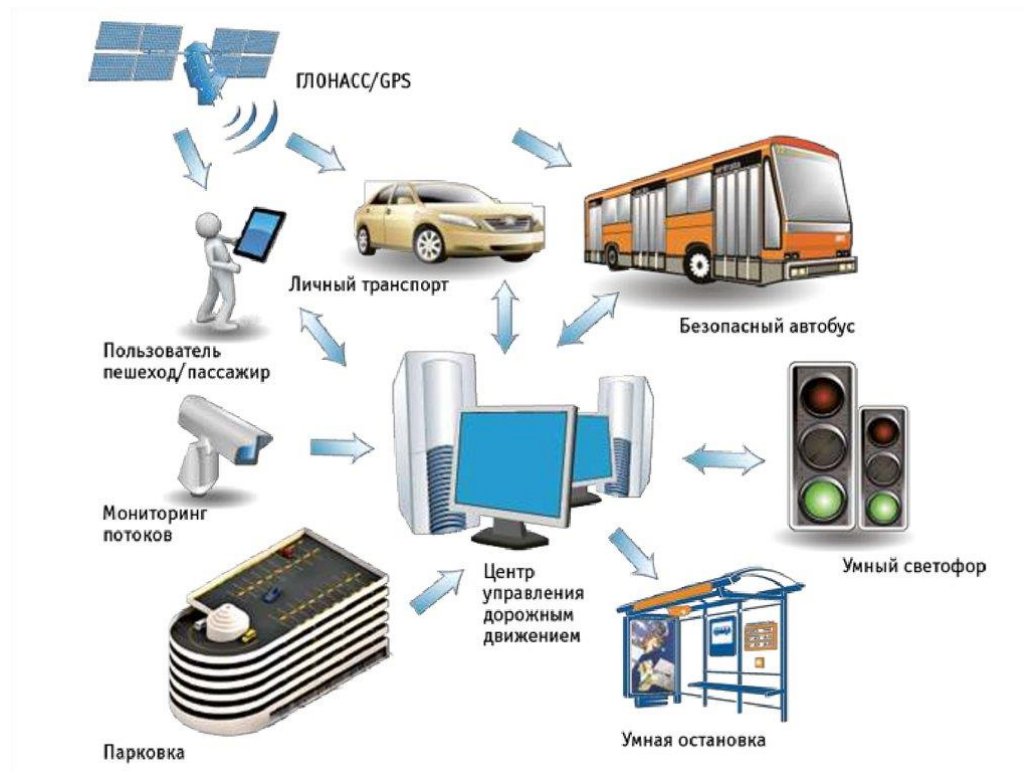


# Сквозная технология

ТЕХНОЛОГИИ СОЗДАНИЯ  
ВЫСОКОСКОРОСТНЫХ  
ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ И  
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ СИСТЕМ  
УПРАВЛЕНИЯ НОВЫМИ ВИДАМИ  
ТРАНСПОРТА

ТЕХНОЛОГИИ ХРАНЕНИЯ И  
АНАЛИЗА БОЛЬШИХ ДАННЫХ

ТЕХНОЛОГИИ SAAS





# ПРОБЛЕМА

## Перевозчики:

- Количество подвижного состава на линии в связи с изменениями дорожной обстановки в режиме реального времени.
- Эффективное распределение подвижного состава в соответствии с потребностями потребителей.

## Потребители услуг:

- Недовольство пассажиров из-за долгого ожидания транспорта и/или переполненности транспорта в час пик или в периоды распространения инфекционных заболеваний (сезонные вспышки гриппа, ОРЗ, коронавируса).
- Пересадки, длительное время в пути.

---

# АНАЛОГИ

В настоящее время есть установленный график движения маршрутов, который не принимает во внимание дорожную обстановку.

Контроль за своевременной оплатой проезда осуществляется ситуативно при помощи контролеров (на примере г. Омска)



---

# КОНКУРЕНТЫ

## ГК Транснавигация

Разработка Автоматизированная система контроля выполнения транспортной работы

## NordClan

Сервис Rdetector – расчет пассажиропотока с использованием видеодатчиков распознавания на входе / выходе

## 1С:Управление автотранспортом

Управленческий учет

## ПРЭТС

Программа расчёта эффективности транспортных систем

---

# ПРОДУКТ

**Продажа лицензии на ПО SAAS**

**Безлимитное количество пользователей**

**Подписка**

**50000 рублей в месяц**



---

# РЫНОК

Численность предприятий городского и пригородного автобусного транспорта в России.

Росстат, 2023



**1664**

**TAM**



**1100**

**SAM**



**200**

**SOM**



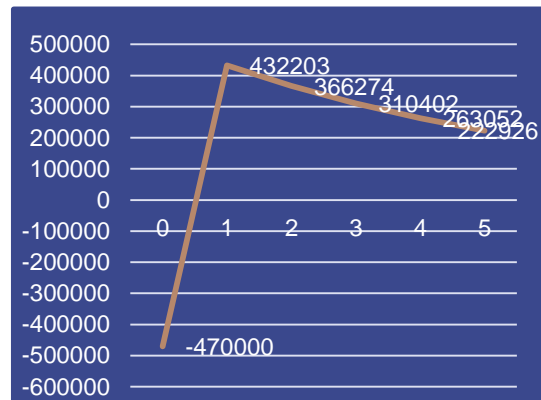
# БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

<b>Основные партнеры</b> 1. Процессинговый центр 2. Оператор фискальных данных 3. Дата-центр	<b>Основные направления деятельности</b> ПО для расчета эффективности городских пассажирских перевозок  <b>Основные ресурсы</b> 1. Интеллектуальные: методика расчет 2. Персонал 3. Финансы - привлекаем	<b>Предлагаемые преимущества:</b> 1. Повышение эффективности использования существующего подвижного состава 2. Снижение затрат на ремонт 3. Экономия ГСМ	<b>Отношения с клиентами</b> 1. Форумы, 2. Круглые столы 3. Профессиональные конференции 4. Минтранс РФ  <b>Каналы сбыта</b> 1. Тендеры 2. Прямой договор	<b>Сегменты клиентов</b> 1. Городские транспортные министерства 2. ПАТП 3. Частные перевозчики
<b>Структура расходов</b> 1. Мотивационная для партнеров 2. Зарплата 3. Поддержка продукта 4. Аренда помещения			<b>Потоки выручки</b> Прямая продажа + подписка	

# ФИНАНСОВАЯ МОДЕЛЬ

Показатели	
Процент займа, руб.	
Налоговые ставки по УСН (доход - расход)	15%
Ставка дисконтирования	18%
Цена услуги, продукции, приложения и тд, руб. ПОДПИСКА	50000
Прогнозный объем услуг, штук	72
Инвестиции, руб.	
Основные средства	100000
Нематериальные активы	0
Оборотный капитал	50000
Количество сотрудников, что будут разрабатывать приложение	2
Средняя стоимость одного часа сотрудника	500
Количество часов, что потребуются на разработку приложения	320
Предварительные исследования	
Текущие затраты, руб.	
Заработная плата сотрудника	720000
количество сотрудников	3
аренда	120000
реклама, продвижение	0
Прочие затраты	720000
Источники финансирования	
собственные средства	100000
кредитные средства	705000
гос поддержка	0
грант	0
<b>Общий объем инвестиций</b>	<b>470000</b>
<b>Необходимые ресурсы</b>	<b>705000</b>

Показатели	ПЛАН ДДС будущих периодов						ИТОГО
	Годы расчетного периода						
	0	1	2	3	4	5	
<b>1. Приток наличности:</b>	0	3600000	3600000	3600000	3600000	3600000	18000000
1.1. доход от продаж		3600000	3600000	3600000	3600000	3600000	18000000
1.2. ликвидационная стоимость						0	0
<b>2. Отток наличности:</b>	470000	3090000	3090000	3090000	3090000	3090000	15920000
2.1. инвестиции в основной капитал	420000						420000
2.2. инвестиции в оборотный капитал	50000						50000
2.3. функционально-административные издержки		3000000	3000000	3000000	3000000	3000000	15000000
2.4. налоги		90000	90000	90000	90000	90000	450000
<b>3. Чистый денежный поток (CF)</b>	<b>-470000</b>	<b>510000</b>	<b>510000</b>	<b>510000</b>	<b>510000</b>	<b>510000</b>	<b>2080000</b>
3.1. кумулятивный CF	-470000	40000	550000	1060000	1570000	2080000	
3.2. коэффициент дисконтирования при ставке сравнения	1,00	0,85	0,72	0,61	0,52	0,44	
4. Текущая стоимость (PV)	-470000	432203	366274	310402	263052	222926	1124857
5. Текущая стоимость нарастающим итогом (NPV)	-470000	-37797	328477	638879	901932	1124857	



Показатели	ПЛАН НА БУДУЩИЕ ПЕРИОДЫ. ДОХОДЫ И РАСХОДЫ					ИТОГО	
	Годы расчетного периода						
	0	1	2	3	4	5	
Доход от продаж		3600000	3600000	3600000	3600000	3600000	18000000
Общие издержки на производство и реализацию продукции		3000000	3000000	3000000	3000000	3000000	15000000
Прибыль к налогообложению		600000	600000	600000	600000	600000	3000000
Налог на прибыль		90000	90000	90000	90000	90000	450000
Чистая прибыль		510000	510000	510000	510000	510000	2550000
Чистая прибыль нарастающим итогом		510000	1020000	1530000	2040000	2550000	

# ПЛАН РАЗВИТИЯ

01

**I кв. 2025**

Сборка прототипа  
Прототип устанавливается  
на тестовый маршрут,  
ведётся сборка данных  
Выявление дополнительных  
проблем, уточнение задания

02

**II кв. 2025**

Анализ данных  
Анализ выявленных проблем,  
Доработка прототипа на основе  
проведённого анализа  
Прототип v 2.0 устанавливается  
на тестовый маршрут, ведётся  
сборка данных

03

**II кв. 2025**

Анализ данных 2.0  
Подача заявки на патент  
Выход на заказчиков с  
рабочим прототипом.

05

**I кв. 2026**

Внедрение на транспорт

04

**I кв. 2026**

Первые продажи

---

# КОМАНДА

**МИХАИЛ ПОЛИТОВ**  
лидер проекта

+7 (968) 103-21-37  
[m\\_politov@kkm55.ru](mailto:m_politov@kkm55.ru)

**ДМИТРИЙ БЕЛОВ**  
участник проекта

+7 (923) 035-63-01  
[it02@kkm55.ru](mailto:it02@kkm55.ru)

