

ПЛАТФОРМА НТИ



АКСЕЛERAЦИОННАЯ ПРОГРАММА **ФАБРИКА** ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

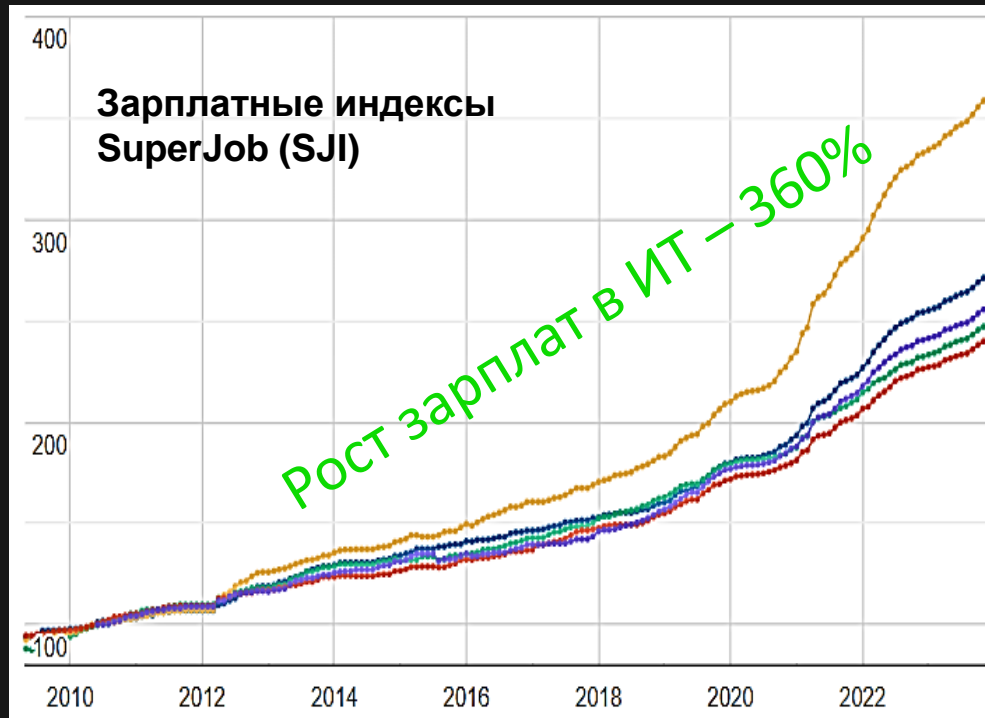
ПСИХОФИЗИКА ИИ

ПСИХОФИЗИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ **КОГНИТИВНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ ЧЕЛОВЕКА**
ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К РАБОТЕ **С ИСКУССТВЕННЫМ ИНТЕЛЛЕКТОМ**

ФИО докладчика: Сергей Николаев

Новая проблема Бизнеса – цифровой переход

Проблема бизнеса по поиску кадров, нерешённая простыми средствами в простом мире, в эру ИИ увеличится в 10 раз.



Как найти новых суперспецов по ИТ-ИИ для обеспечения ключевых бизнес-процессов?



Как ими управлять
Сколько это стоит

Как их удержать в компании

Как они впишутся в коллектив

Как им платить деньги – за результат, фикс

Как им предоставить оптимальный карьерный рост



Проблема – в человеке



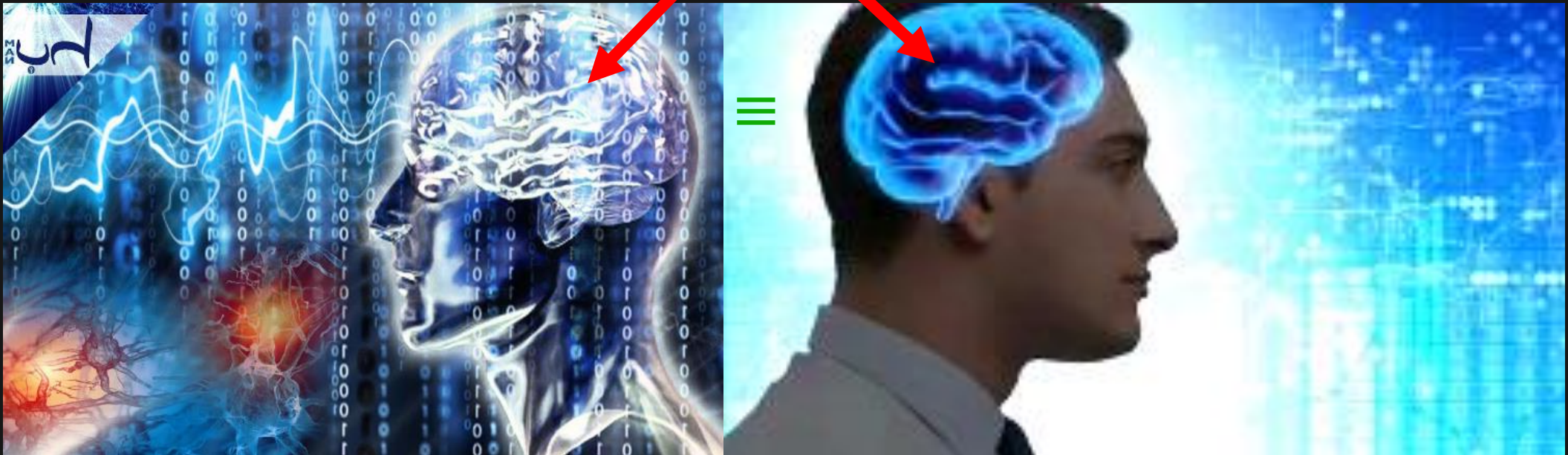
Высокая продуктивность человека в партнёрстве с ИИ – вершина пирамиды ЦНС

Придётся проводить анализ способностей человека на предшествующем уровне – **психофизический и ментальный базис**, чтобы делать более точный выбор наиболее способных сотрудников

Методика – тождество спорта и интеллекта

- Затраты калорий
- Единые токсичные нейромедиаторы при усталости формируются в одной и той же зоне мозга
- Моторика рук развивает области мозга

Стиль и эффективность интеллектуальной деятельности соответствует и подчиняется закономерностям физической деятельности



Единая психофизика и физической, и интеллектуальной деятельности

Методика – научная организация труда

Проецирование **методов спортивных тренировок** из ряда олимпийских дисциплин позволит формировать **профилирование когнитивных компетенций**



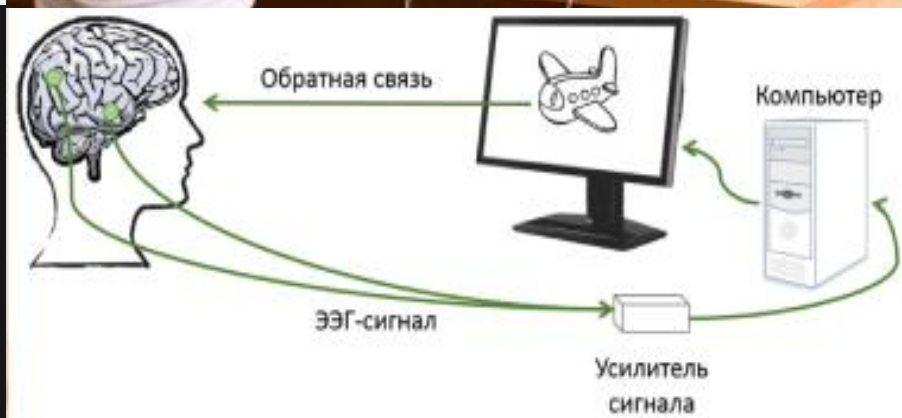
Спорт давно выработал высокопродуктивные методы преодоления барьеров по восприятию оценки информации:

- Силовики / темповики
- Игровики
- Стайер / спринтер
- Защита / нападение

Бокс шахматы
теннис легкая атлетика
борьба гимнастика
футбол бадминтон
гандбол покер
фигурное катание

Продукт

Интеллектуальный тест с физической нагрузкой
для анализа психофизического тонуса человека при помощи датчиков
для более эффективного подбора и управления кадрами



Продукт – техническое описание

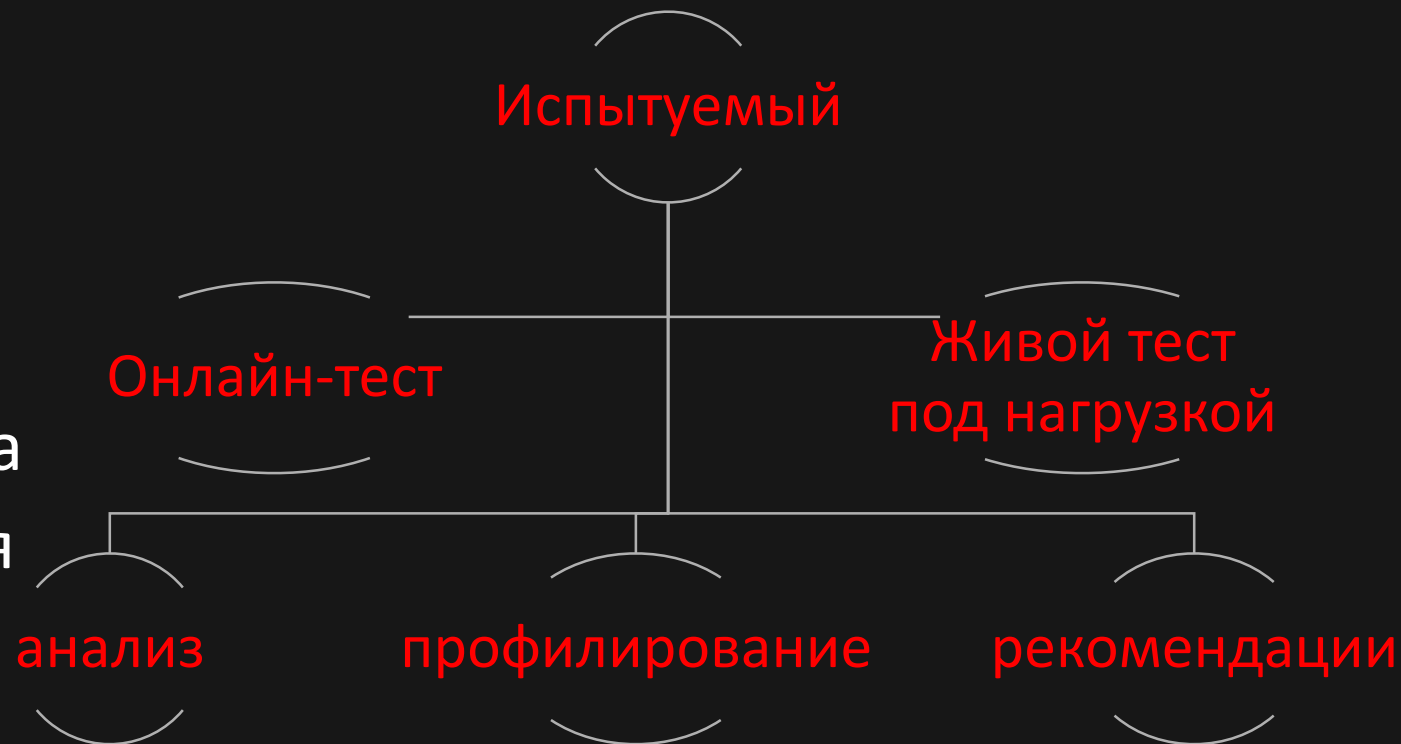
ПО – онлайн-тестинг

Железо – сервер под облачную инфраструктуру, АРМ программиста, тонометр, стенд диагностики под нагрузкой

Методические положения – инструкции по работе

Измеряемые параметры:

- адаптивность ЦНС
- нейропластичность
- частота увеличения ошибок теста
- время восстановления внимания
- пульс/давление



Ценностное предложение

На основе тестирования предлагается:

- Отбор наиболее подготовленных кадров к работе с ИИ на основе продиагностированных физических предрасположенностей (B2B, B2G, B2Edu)
- Рекомендации по физическому развитию человека для высокопродуктивной работы с ИИ (B2C)
- Рекомендации по оптимальному графику работы сотрудников исходя из их физического развития (B2B, B2G, B2Edu) + (B2C)



Целевая аудитория

Основной клиент

B2B / B2G	B2Edu	B2C
<p>Кадровые службы по отбору сотрудников:</p> <ul style="list-style-type: none">• аутсорс• инхаус <p>HR-tech</p>	<p>Сфера образования для распределения потенциала способностей:</p> <ul style="list-style-type: none">• университеты• школы <p>(воспитать супер-профи под заказ компаний)</p>	<ul style="list-style-type: none">• Ранняя диагностика способностей детей• Диагностика когнитивистики для специалистов• Выявление рисков возрастной деменции

Дополнительный клиент

РЫНОК

Рынок HRрф – 30 млрд Р

сегмент оценки персонала – 3 млрд Р (10%)

PAM

HRworld
150 M\$

TAM

HRрф –
1,3 М Р

SAM HRрф
– 0,35 М Р

SOM

70 млн Р

- B2B = 5000 компаний по 100 тР в год
500 компаний по 1 млн Р в год
- B2Edu = 700 вузов по 500 тР в год
- B2B = 1000 компаний по 100 тР в год
100 компаний по 1 млн Р в год
- B2Edu = 300 вузов по 500 тР в год
- B2B = 100 компаний по 100 тР в год
10 компаний по 1 млн Р в год
- B2Edu = 100 вузов по 500 тР в год

Конкурентный анализ

creyos.com cognifit.com cogstate.com quantified-mind.com	Диагностика КОГНИТИВНЫХ функций	Функциональная медицина (давление, пульс)	Психофизика ИИ
Анализ выявленных когнитивных функций	★		★
Анализ психофизиологии		★	★
Анализ потенциала развития когнитивных функций			★
Индивидуальный режим когнитивной деятельности	★ Викиум - недостоверная методика из США от 2007 г.		★

Партнёрский анализ

Определение профиля
психофизики человека
в интеллектуальной
деятельности

Спортивные приложения:
шагомеры, пульс, калории

Поддержка активного
долголетия

Развитие конкретных когнитивных
компетенций: мнемотехника,
брейн-фитнес, скорочтение

Бизнес-модель

Ключевые партнеры Поставщики данных: <ul style="list-style-type: none">• Спорт-проекты• Когнитив-проекты• Медицинские проекты• HR-проекты	Ключевые виды деятельности Профилирование типа психофизики	Предоставленная ценность Для организаций: <ul style="list-style-type: none">• Снижение издержек кадровых проблем	Взаимоотношение с клиентами в2в – коммуникации: Прямые продажи, Реклама в деловых пабликах GR	Клиенты Юридические лица: <ul style="list-style-type: none">• Организации• HR-службы• Университеты
Какие ключевые ресурсы мы от них получаем: <ul style="list-style-type: none">• данные• клиенты• медийный ресурс	Ключевые ресурсы <ul style="list-style-type: none">• Методика со сроком наблюдений 30 лет• Инвестиции	Для граждан: <ul style="list-style-type: none">• поддержка психофизического баланса здоровья и интеллекта	Каналы сбыта <ul style="list-style-type: none">• Прямые продажи• Отраслевые партнёры• GR• Социальные партнёры покупателей – предприятия для вузов, вузы для предприятий• Реклама в телеграм	Физические лица: <ul style="list-style-type: none">• Дети• Специалисты среднего возраста• Пенсионеры - группа риска деменции

Расходы
1) НИОКР

Доходы
Снижение издержек кадровых проблем

Экономические показатели

Структура доходов –

- 1,5 млн р – 1 год (грант ФСИ, первая продажа)
- 20-70 млн р – 2 год (первые продажи)
- 500 млн р – 3 год (аналог - АО «Антиплагиат», 1100 вузов, средний чек 1 млн р)

Точка безубыточности – 2 года

Цена для клиента:

B2B, B2G, B2Edu (90% выручки)

- Доступ к разовой услуге – 1 00 тыс Р (лицензия СааС)
- Доступ к пакету услуг – 500 тыс Р (лицензия СааС)
- ИТ-поддержка (корпоративное решение) – 1 млн Р в год

B2C – 5 000 р / год (подписка) (10% выручки)

Риски

	Последствия - влияние на целевые показатели проекта				
	Пренебрежимое	Небольшое	Умеренное	Значительное	Существенное
Очень вероятно					
Возможно				Рост конкурентов	Непонимание рынком нужды в комплексной оценке кадров
Вероятно		Недофинансирование	Недостаточная функциональность продукта		
Маловероятно					

Управление рисками

Интенсификация маркетинговых и просветительских мероприятий.
Запуск публичных кейсов. GR.
Развитие НИОКР, новых продуктов, пивот.

Дорожная карта развития

- Есть – прорывная методика
- Концептуальная поддержка Анатолия Карпова
- ТРЛ-3
- Получено – договоренность на первую пред-продажу на 200 т. р.



2024 –
грант
НИОКР

2025 – 5% рынка
психофизио-
диагностики РФ



2024 –
первые продажи
в Москве

2025 – продажи
за рубеж
(Узбекистан)

Запрос к аудитории

- Инвестиции на ОКР
- Нужен заказ на реализацию
- Продажа стратегическому инвестору

Команда



Сергей Николаев

Аспирант,
Эксперт по
инновациям

Руководитель
проекта



Алина Мартьянова

Студент по
направлению
«Менеджмент
в спорте»

Менеджер проекта



Тигран Мкртычев

Студент по
направлению
«Менеджмент
в спорте»

Менеджер проекта



Николай Каргин

д.ф.н., мастер спорта
международного класса

Научный руководитель

Методология, отчеты НИР

Контакты

+7 977 384-00-30

<https://vk.com/PsyForAi>

<https://t.me/PsyForAi>

ПСИХОФИЗИКА ИИ

