

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

АктивСпорт



Спортивные активности имеют малую степень цифровизации и в России, и в мире:

1. Отсутствует цифровое решение для экстремалов в виде единого решения. Нелегальные активности обычно не застрахованы. Ежегодно туристы тратят около \$4 млрд ТОЛЬКО на инструкторов по горнолыжным видам спорта.
2. Существует проблема черного нала.
3. Организаторы спортивных активностей ведут бизнес «на коленке», с помощью месенджеров, инстаграмма, вконтакте, бумажных записей на местах.



Водные виды спорта **ВООБЩЕ НЕ ОЦИФРОВАНЫ в РОССИИ:**

- Виндсерфинг
- Вейкбординг
- Сапбординг
 - Каякинг
- Водные лыжи
- Парусные занятия

Иной спорт имеет малую степень цифровизации в РОССИИ:

- Рыбалка (на платных прудах)
 - Пейнтбол
 - Хардбол
- Страйкбол
 - Квесты
 - Походы



1. **АктивСпорт** – сервис мгновенного бронирования спортивной активности (билеты, отель, яхта, скипасс, снаряжение, гид/инструктор) или по частям.

В процессе бронирования в том числе возможно выбрать разные виды страхования.

2. Бронируя спортивную активность, экстремал/путешественник получает фискальный чек об оплате.

3. Организаторы спортивных активностей имеют свое мобильное приложение, где легко можно добавить новую услугу, посмотреть статистику продаж, увидеть степень заполненности тура/отеля/остатки снаряжения



Продукт

Продуктом является сервис мгновенного бронирования спортивной активности: мобильное приложение для путешественников/экстремалов и аналогичное мобильное приложение для организаторов туров/спортивных активностей



1. Сервисы бронирования билетов
2. Сервисы бронирования отелей
3. Сервисы бронирования туров целиком/турагенства
4. Форумы путешественников/экстремалов



Объем рынка на примере горнолыжных курортов в мире:

- Общий целевой рынок (TAM) – около 4 млрд. долларов
- Обслуживаемый объем целевого рынка (SAM) – около 3 млрд. долларов
- Достижимый объем рынка (SOM) – около 500 млн. долларов



Мы создаём сервис мгновенного бронирования спортивной активности: два мобильных приложения и платформу - решение под любого клиента, под любой бренд. Каждый заказчик (малый бизнес, средний бизнес) получит полностью стилизованное под себя решение и именное приложение в AppleStore и GooglePlay.

Целевая аудитория и монетизация:

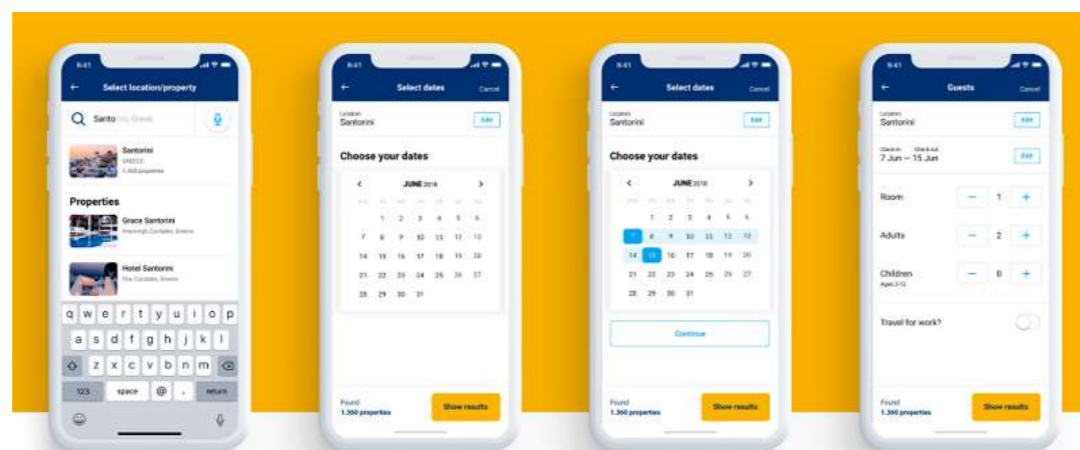
- Малый бизнес – подписка на рекламу (сервис будет показывать на первых местах организаторов активности, оплативших подписку);
- Средний бизнес – подписка на рекламу (сервис будет показывать на первых местах организаторов активности, оплативших подписку);
- Туристы/путешественники/экстремалы – комиссия 5% от стоимости бронирования.
- Органы власти – подписка на аналитику (цифрового сервиса прогнозирования туристических потоков)



Протестированы (осуществлен выезд и аналитическое исследование)
горнолыжные курорты:

- Шерегеш (Таштагольский район Кемеровской области);
- Гора Соболиная (Байкальск);
- Роза Хутор, Красная поляна (Сочи);
- Абзаково (Новоабзаково, Респ. Башкортостан);
- Metallurg-Magnitogorsk, горнолыжный центр Банное (Респ. Башкортостан);
- Снежный (Коробицыно, Ленинградская область);
- Армхи (Респ. Ингушетия);
- Всесезонный Горнолыжный Курорт Ведучи (Чеченская Респ.).

Разработан прототип сервис мгновенного бронирования спортивной активности.



Долгосрочная цель (3-5 лет): оцифровать все виды спортивных активностей в России, выйти на выручку в 1 млрд. рублей

Цель на 1 год: доработать ПО и реализовать пилот в 1-ом регионе 1-ой спортивной активности

Цель на 3-6 месяцев: доработать ПО и привлечь инвесторов

Запрос к Акселератору: упаковка продукта, привлечение инвестиций, налаживание контактов.



Команда



Стещенко Виталий

генеральный директор
(успешное руководство
НИОКР,
основатель ООО
«АГТУ – электронная
карта»), стаж в области
ИТ – 20 лет



Дмитрий Головачев

технический директор
(стаж в области ИТ 20
лет)



Леонид Банных

директор по развитию
(сопровождение и
развитие систем
продаж в области
транспорта 15 лет)



Николай Дударенков

директор по аналитике
(стаж работы в
области разработки
ПО – 10 лет)

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

Контакты

Сайт	intellectindustries.com
Телефон	+7 (915)199-02-47
email	vv@intellectindustries.com