

Производство и экспорт сухих порообразующих смесей

ООО «АЛЬТУМ», г. Симферополь, ул. Гаспринского, 17/1

+ 7 978 103 1702 Tel | WhatsApp | Viber,

e-mail: altumboris@gmail.com

Web: www.altum-export.com

Идея проекта

Более 20 лет назад, группа уральских специалистов разработала технологию производства растущего газобетона (РГБ) на основе **сухой порообразующей смеси (СПС)**.

Описание технологии, продукции, конкурентных преимуществ: www.altum-export.com

Технология опробована в ряде стран Европы (Польша, Болгария, Черногория), Центральной Америки (Доминиканская Республика), ОАЭ и в России, в частности, на космодроме «Восточный». Имеет весьма позитивные референции.

Маркетинговые исследования, в т.ч., силами РЭЦ, показали высокую заинтересованность в нашей продукции и услугах в странах Африки и Бл. Востока

На текущий момент, ООО «АЛЬТУМ» планирует организовать производство **СПС** и необходимого технологического оборудования на территории **Российской промышленной зоны в Египте**, с последующими поставками в ряд африканских стран и стран Персидского залива для снабжения местных строительных проектов.

Кроме того, предполагается организовать базу предэкспортной комплектации в г. **Новороссийск**



Российская промышленная зона в Египте

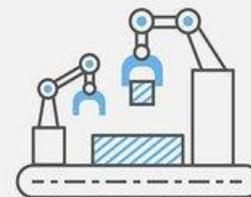
Около **13** лет
Срок реализации
проекта РПЗ

12,3 млрд ₽
Финансирование
проекта до 2024 года

77,5 тыс
Планируемых
рабочих мест

525 га
На территории
свободной
экономической зоны
«Порт-Саид
Восточный»

Отраслевые кластеры РПЗ



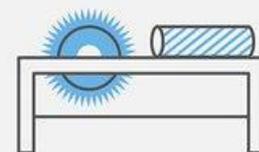
Машиностроение



Транспорт



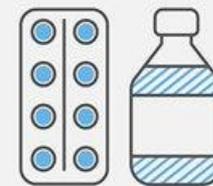
Металлургия
и стройматериалы



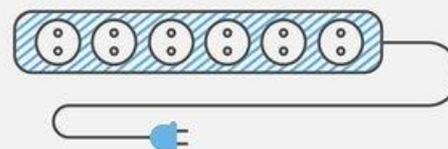
Деревообработка



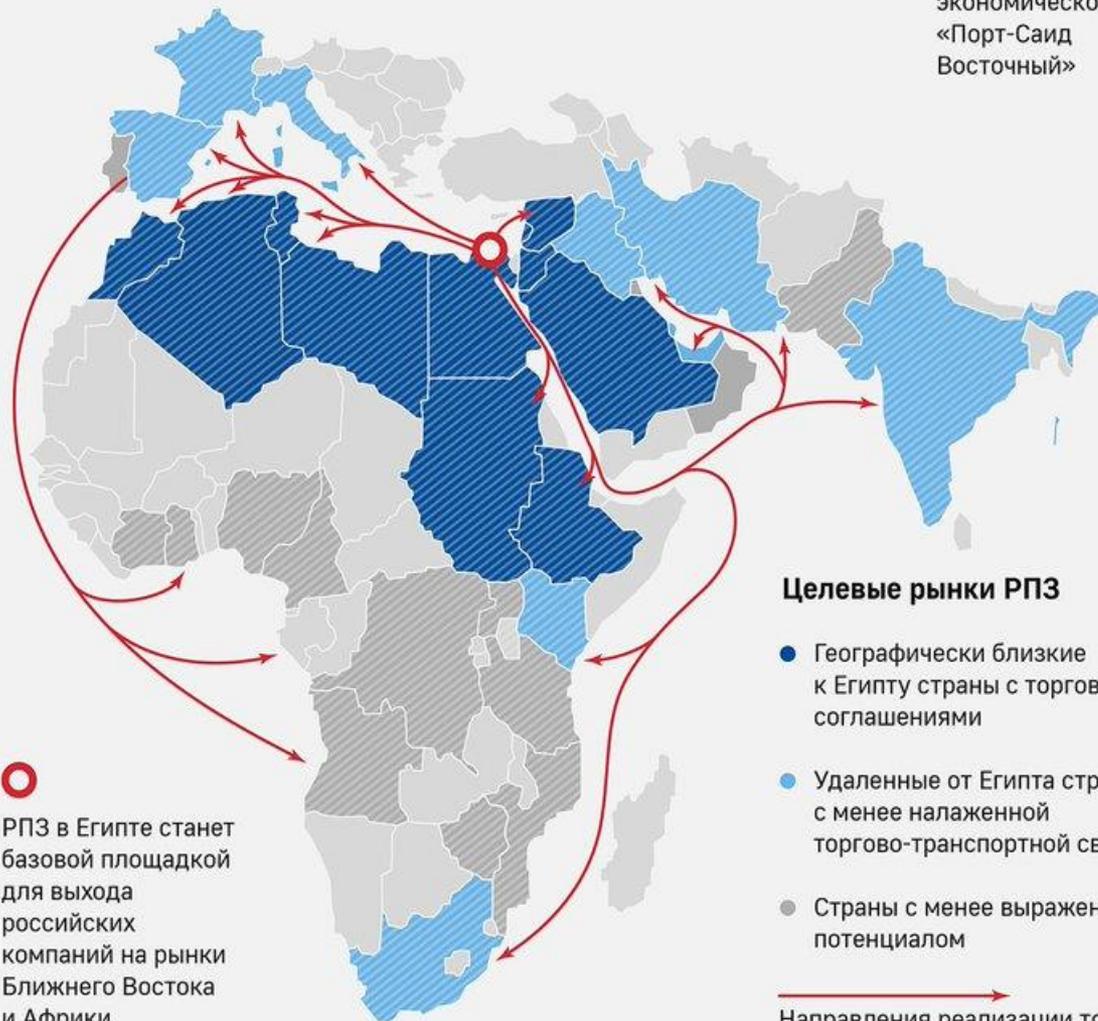
Пластмассовые
изделия



Медицина



Электротехническое/энергомашиностроение



Целевые рынки РПЗ

- Географически близкие к Египту страны с торговыми соглашениями
- Удаленные от Египта страны с менее налаженной торгово-транспортной связью
- Страны с менее выраженным потенциалом

→
Направления реализации товаров

○
РПЗ в Египте станет базовой площадкой для выхода российских компаний на рынки Ближнего Востока и Африки

Продукция ООО «АЛЬТУМ»

Растущий газобетон (РГБ)

- ✓ монолитный, пожаробезопасный, долговечный, водостойкий, экологически чистый.

Для производства Растущего газобетона, компанией «АЛЬТУМ» разработаны и производится:

- ✓ Сухая порообразующая смесь (СПС). Упаковка – герметичные пластиковые ведра по 20 кг.
- ✓ Переносное оборудование – Кавитационные смесители производительностью 0.5 м3 и 1.0 м3

Газобетон соответствует ГОСТ 25485-89.

Самонесущий газобетон позволяет вести строительство до 3-х этажей. При заливке в каркасе из ЛСТК – до 5-ти этажей.

Себестоимость строительства, по сравнению с традиционными технологиями, ниже на **12-20 %**

Сухая порообразующая смесь (СПС)



Кавитационный смеситель СКД -1.0

Продукция ООО «АЛЬТУМ»



Примеры производства декор-
фасадных панелей на основе РГБ

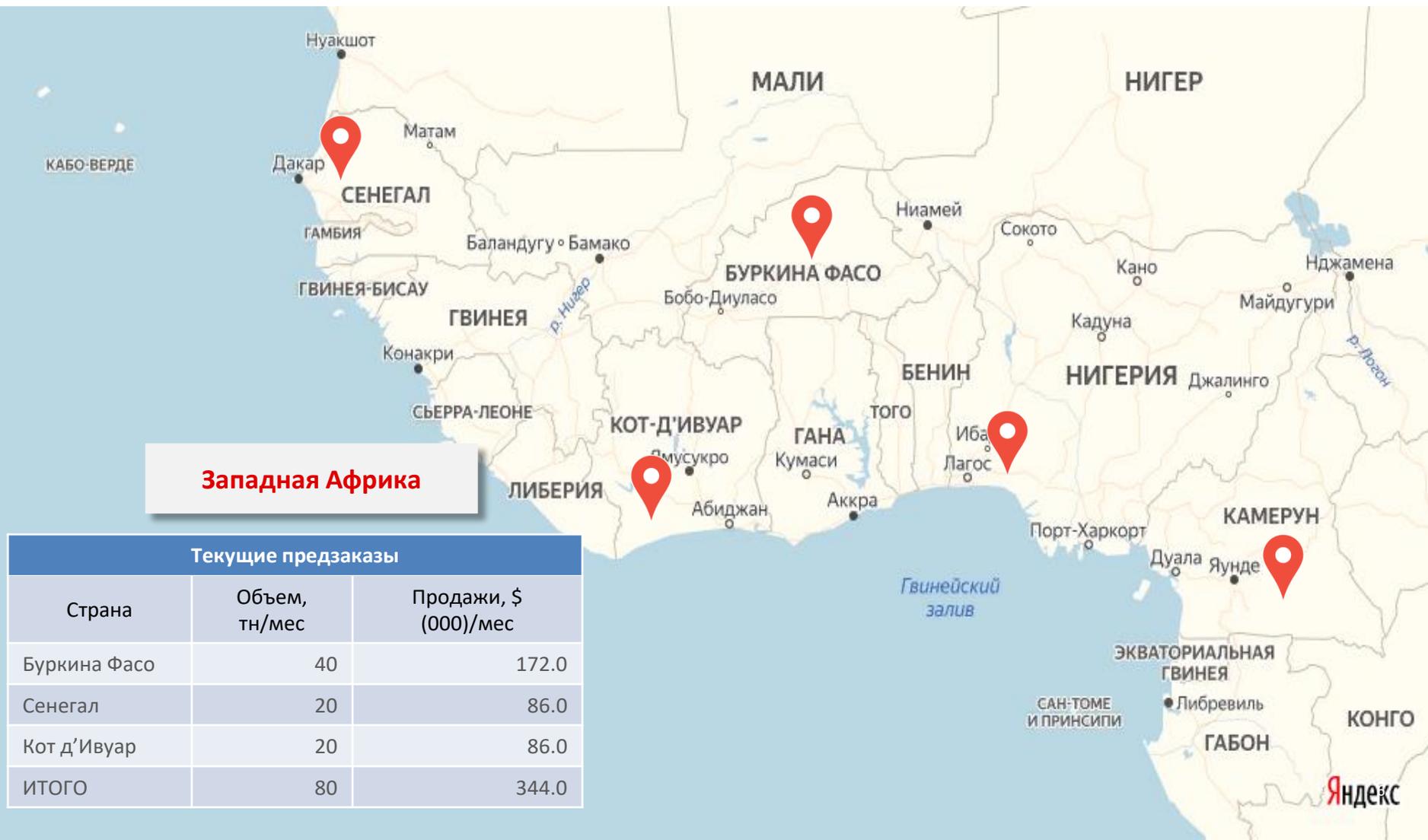
Сухая порообразующая смесь (СПС)



Кавитационный смеситель СК - 0.5



География поставок

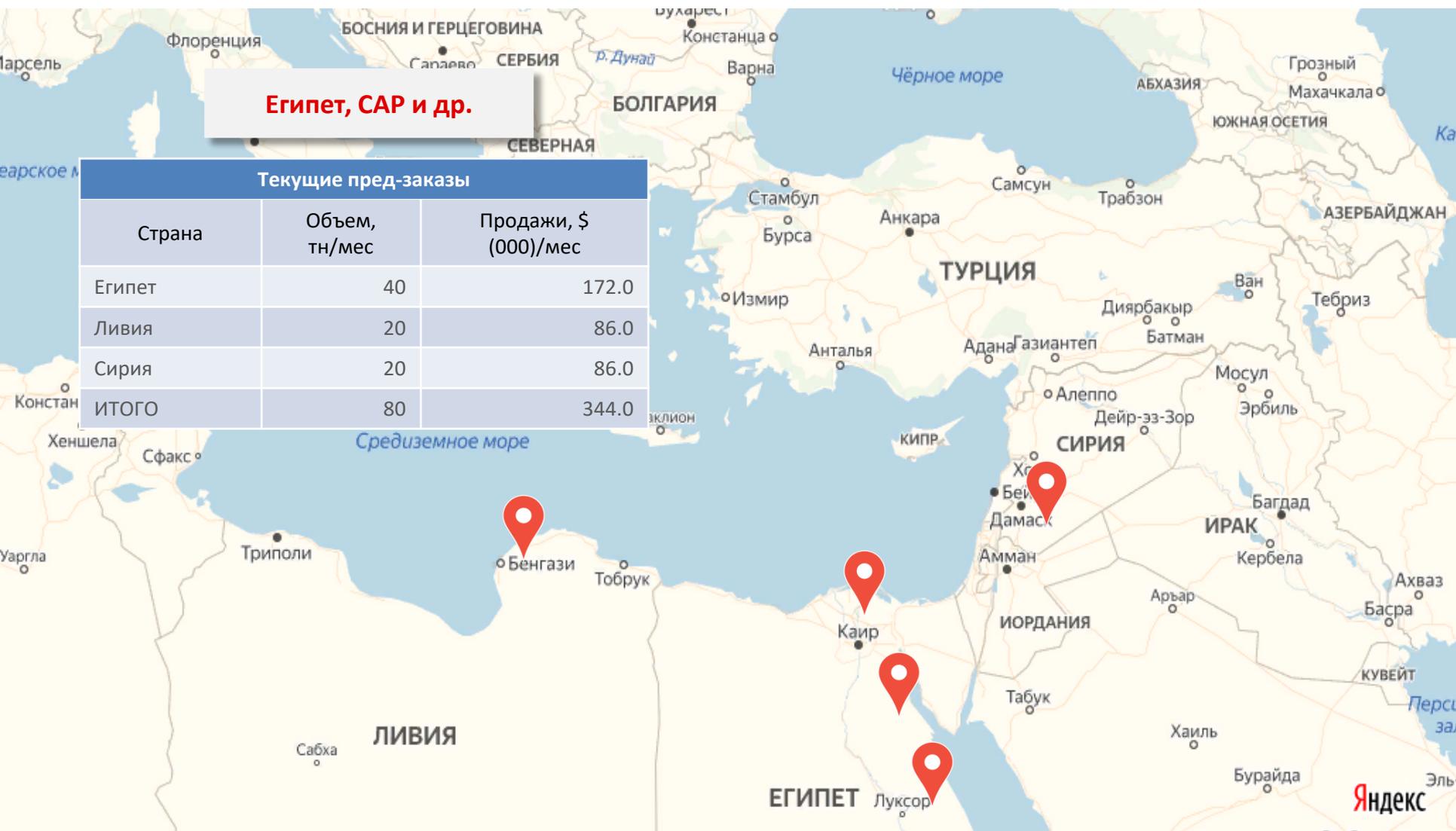


География поставок

Египет, САР и др.

Текущие пред-заказы

Страна	Объем, тн/мес	Продажи, \$ (000)/мес
Египет	40	172.0
Ливия	20	86.0
Сирия	20	86.0
ИТОГО	80	344.0



Ключевые участники



* Принятые сокращения:

РК – Республика Крым

КСТД – Крымско-Сирийский Торговый Дом

ЮГЦПЭ – Южный региональный Центр поддержки экспорта

РЭЦ – Российский экспортный центр

ТП – Страновые Торг. Представительства РФ

ФТС РК – Федеральная таможенная служба



Прорабатываемые рынки на текущий момент: Египет, Нигерия, Сенегал, Буркина Фасо, Кот д'Ивуар, Камерун, Судан, Сьерра Леоне, Эфиопия, Кабо Верде, Ливия, Сирия, Турция, Катар, ОАЭ, Палестина, Иран, Казахстан, Куба, Никарагуа, Панама, КНР, Вьетнам и др. (см. презентацию «Экспортная программа 2021»)

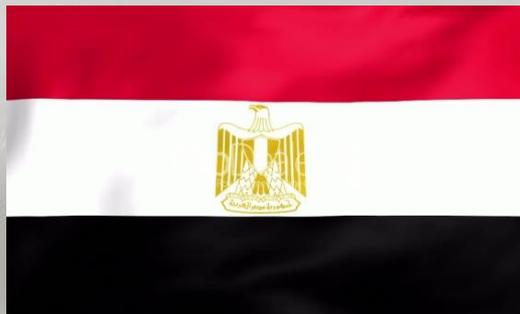
Масштабы рынка продаж – вся строительная отрасль.
Существенной конкуренции не наблюдаем.

Общая организационная схема



ООО «АЛЬТУМ», Респ. Крым

- ✓ Поставки весовых смесей
- ✓ Поставки комплектов оборудования под «отверточную» сборку
- ✓ Лицензиар для ALTUM LLC, Egypt



ALTUM LLC, Egypt

- ✓ Фасовка смесей и сборка оборудования
- ✓ Поставка в проекты ALTUM Development
- ✓ Комплектация строительных проектов ALTUM Development
- ✓ Поставка на рынки Африки и Бл. Востока по лицензии ООО «АЛЬТУМ» (лицензиат ООО «АЛЬТУМ»)



ALTUM Development, Egypt

- ✓ Участие в местных проектах B2G, B2B в качестве R&D (EPCF) и др. со связанными поставками продукции ALTUM LLC
- ✓ Комплектация местных проектов продукцией и технологиями российских производителей

ALTUM LLC, Nigeria

Перспектива на III - IV кв. 2022



* - основные виды проектов – ГЧП (PPP) с гос. гарантиями

Команда проекта



Борис Юрченко
Исп. директор



Владимир Копосов
Тех. директор



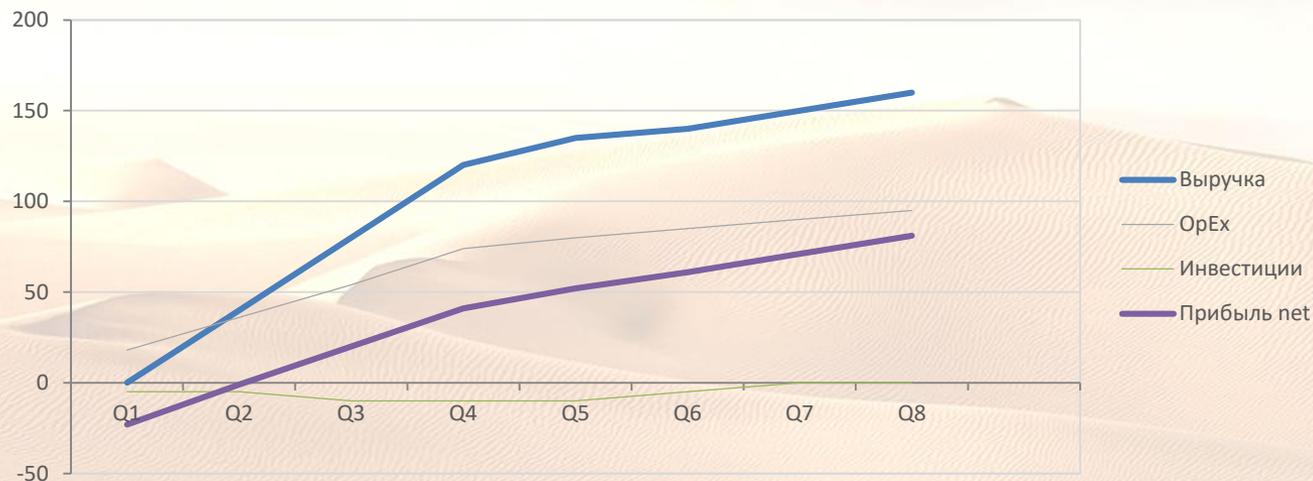
Анна Кононова
Рук. Департамента продаж



и наши партнеры



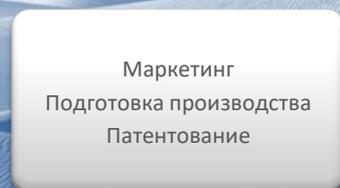
Экономика проекта



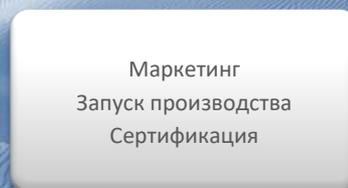
Наименование	Ед. изм.	Значение
Необходимые инвестиции (Min)	Млн. руб.	45.0 – 76.2
Плановая выручка от продаж, в год (min)	Млн. руб.	415.8
OpEx, в год	Млн. руб.	- 297.0
GOP (валовая прибыль)	Млн. руб.	118.8
NOP (чистая прибыль)	Млн. руб.	102.16
DPBP, с начала выполнения плана продаж	Лет (max)	≤ 2.0
Рентабельность инвестиций	%	Более 30

Дорожная карта

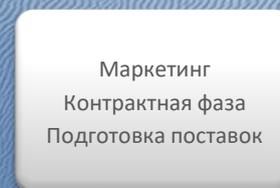
1-2-й кварталы



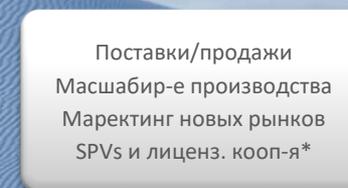
3-й квартал



4-й квартал



5-6-й кварталы



№	Структура инвестиций	Сумма, т.р.	Примечание
1	Маркетинг, PR, организация дистрибуции	6 000	На первые 12 мес. работы достаточно 40.0 – 45.0 млн. руб. согласованными ежемесячными траншами
2	Производственная база (долгосрочная аренда)	7 200	
3	Подготовка, комплектация и запуск производства	10 000	
4	Сырье и материалы. Оплата поставщикам и аутсорсинг	24 500	
5	HR и ФОТ (18 мес.)	22 000	
6	Патентование и сертификация	3 500	
7	Прочие расходы и резервы	3 000	
	ИТОГО	76 200	

* От ряда компаний Бл. Востока поступили предложения о создании SPVs и работе на территории по нашей лицензии

Предложение инвестору

Необходимое инвестиционное финансирование проекта ~ **45.0 – 76.2** млн. руб. согласованными траншами в течение 12-18-ти мес.

Окупаемость инвестиций – менее **2.0** лет.

Инвестору предлагается погашение инвестиционного займа + доля в компании - от **15%** до **25%**.

Мы готовы конструктивно обсудить все детали и любые встречные предложения!



ALTUM

Контакты

Борис Юрченко

+7 978 103 1702

Tel | WhatsApp | Viber

altumboris@gmail.com

www.altum-export.com