



# sokrat.

## Все курсы в одном месте!



**Определим ваш тип личности за пару минут!**

С этими знаниями вы сможете лучше понять, какие Hard и Soft Skills стоит освоить в первую очередь

sokrat.

Далее

**Добро пожаловать!**

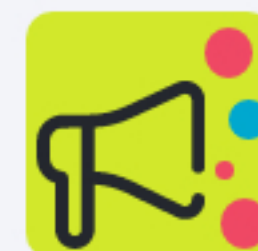
Выберите темы, которые вам интересны



Frontend



Backend



Marketing



Повышение квалификации

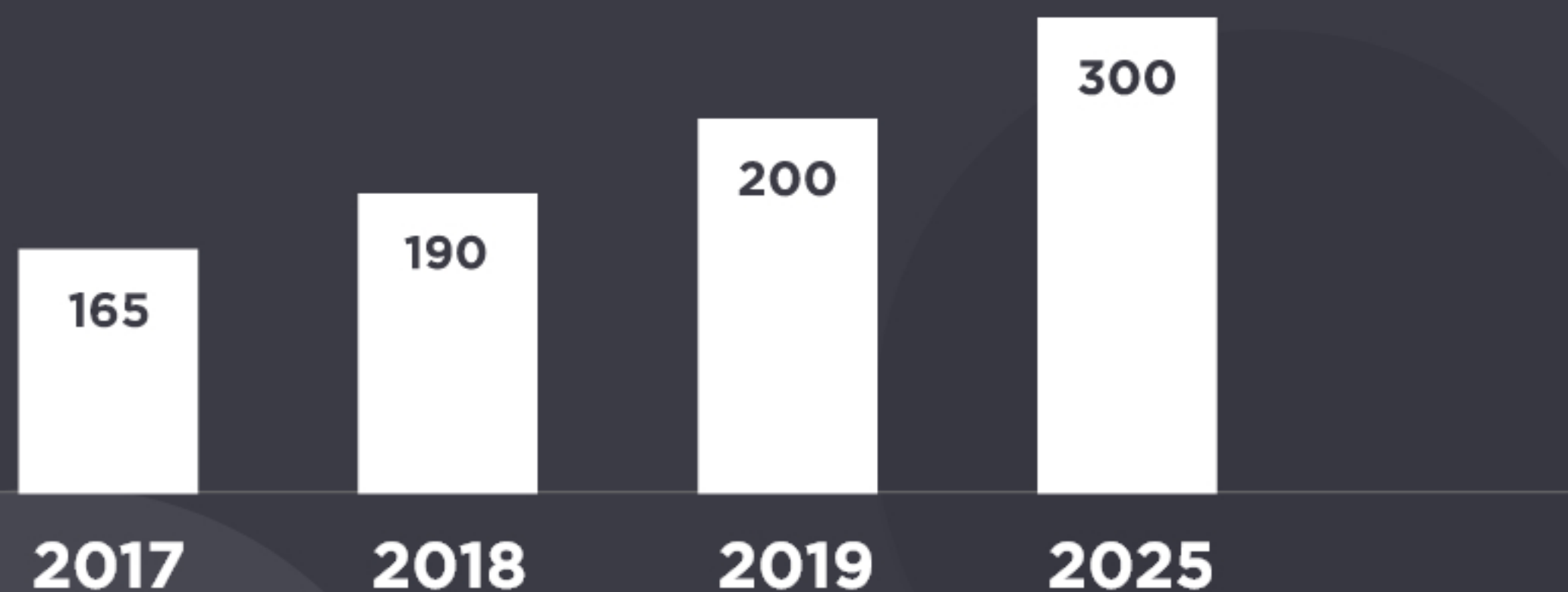


Бизнес



AR/VR

## ● Проблемы



Объем мирового рынка онлайн-образования, 2017-2025, в млрд. долл. Liberty Marketing по данным Innoagency, GlobalNewsAgency, HSE, Gmlnsights

SkyEng

Skillbox

GeekBrains

Другие

## ✓ Рост рынка онлайн-образования

В среднем рынок онлайн образования растет на 10% в год. Это сопровождается все большим открытием онлайн-школ, появлению одностраничных сайтов специалистов "одиночек", которые начинают продавать свои знания в интернете. Простому пользователю становится сложно найти обучение для себя.

## ✓ Конкуренция

Крупные бренды, имея огромные бюджеты на продвижение, выкупают трафик и занимают основные каналы продаж (Instagram, facebook, tiktok, vk, tv). Небольшим компаниям, сложно конкурировать в таких условиях и, как правило, их компании менее эффективны. Пользователю сложно узнать о них из рекламы.

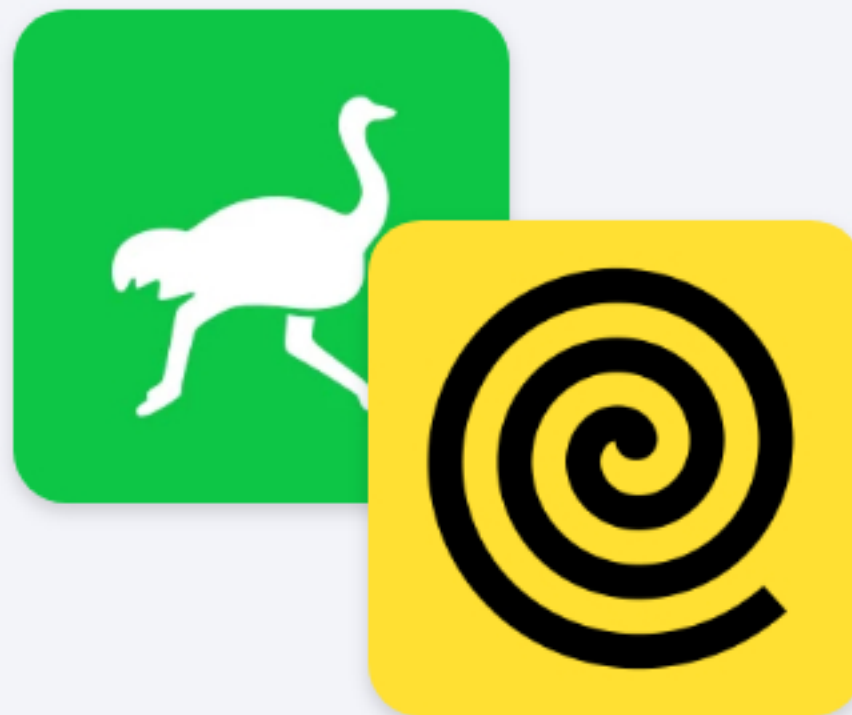
## ■ Решение

### Сервис для быстрого поиска и покупки курсов

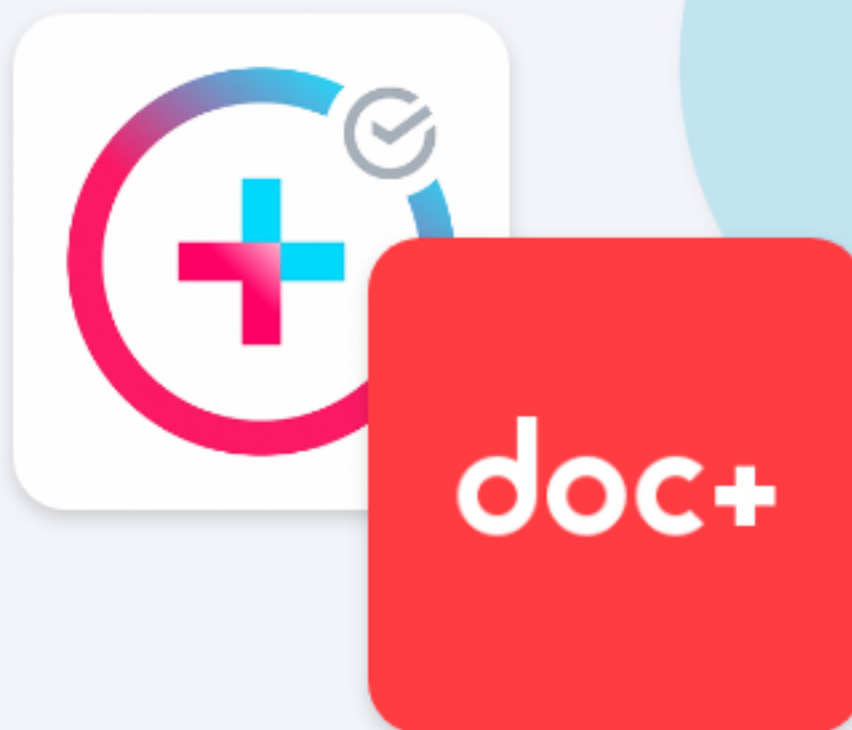
Обучающих компаний становится все больше и больше, что дает возможность для запуска маркетплейса на рынке EdTech

Примеры на других рынках

#### FoodTech



#### MedTech



#### E-commerce



#### EdTech



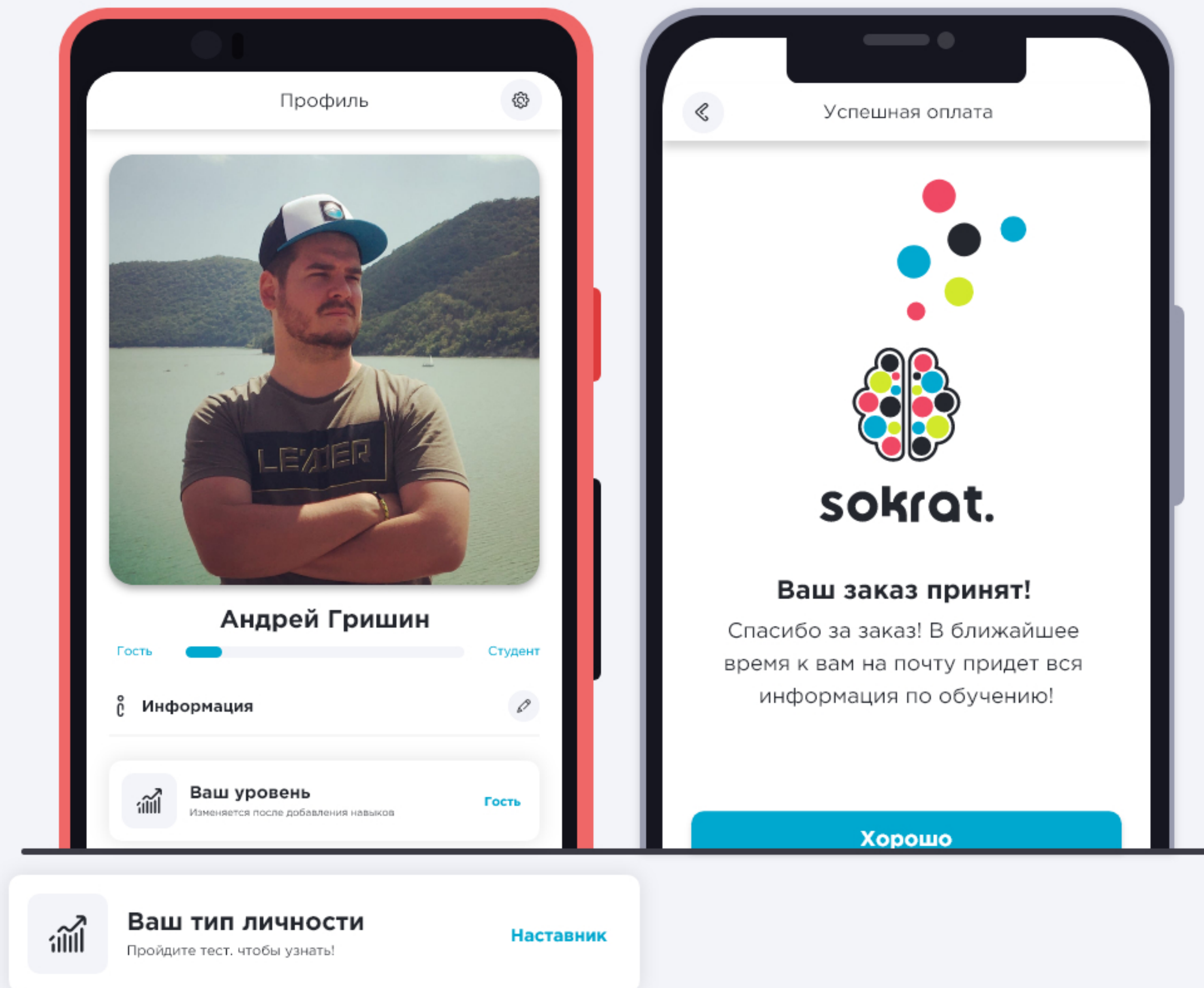
## ■ Продукт



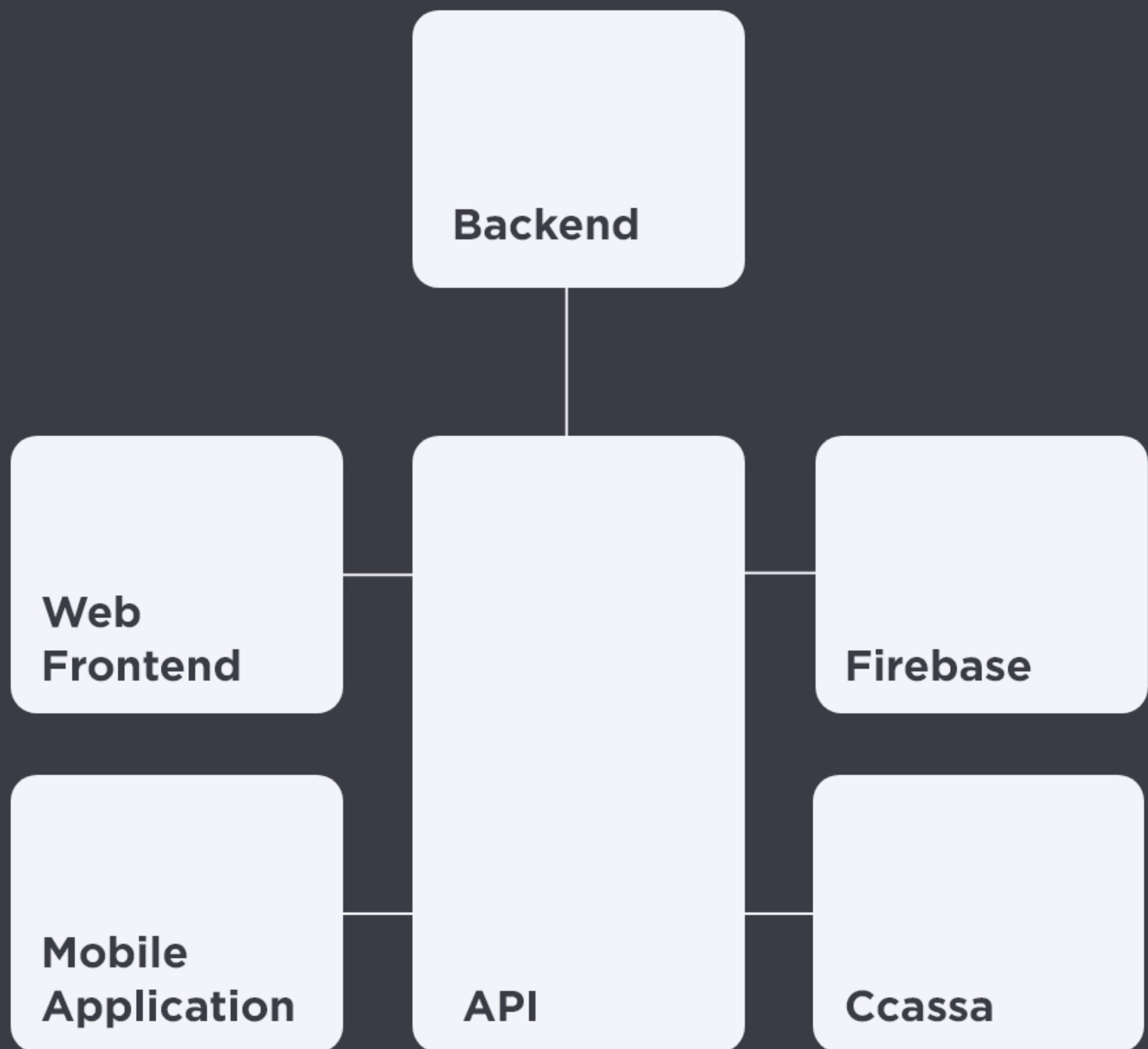
# Sokrat.

Мобильное приложение

- ✓ Профиль пользователя
- ✓ Оплата курсов в приложении
- ✓ CPA - модель
- ✓ Акции и новости
- ✓ Анализ личности
- ✓ Публикация курсов
- ✓ Практика для знаний
- ✓ Прогресс знаний



## ■ Sokrat. Engine



### Backend

Хранит всю информацию о курсах, партнерах, проектах и тд. Вся информация в приложение поступает из этого места.

### API

Программный интерфейс, который отвечает за отправку информации в нужный модуль.

### WEB FRONTEND

Состоит из урезанной версии сайта и административной панели для управления контентом мобильного приложения.

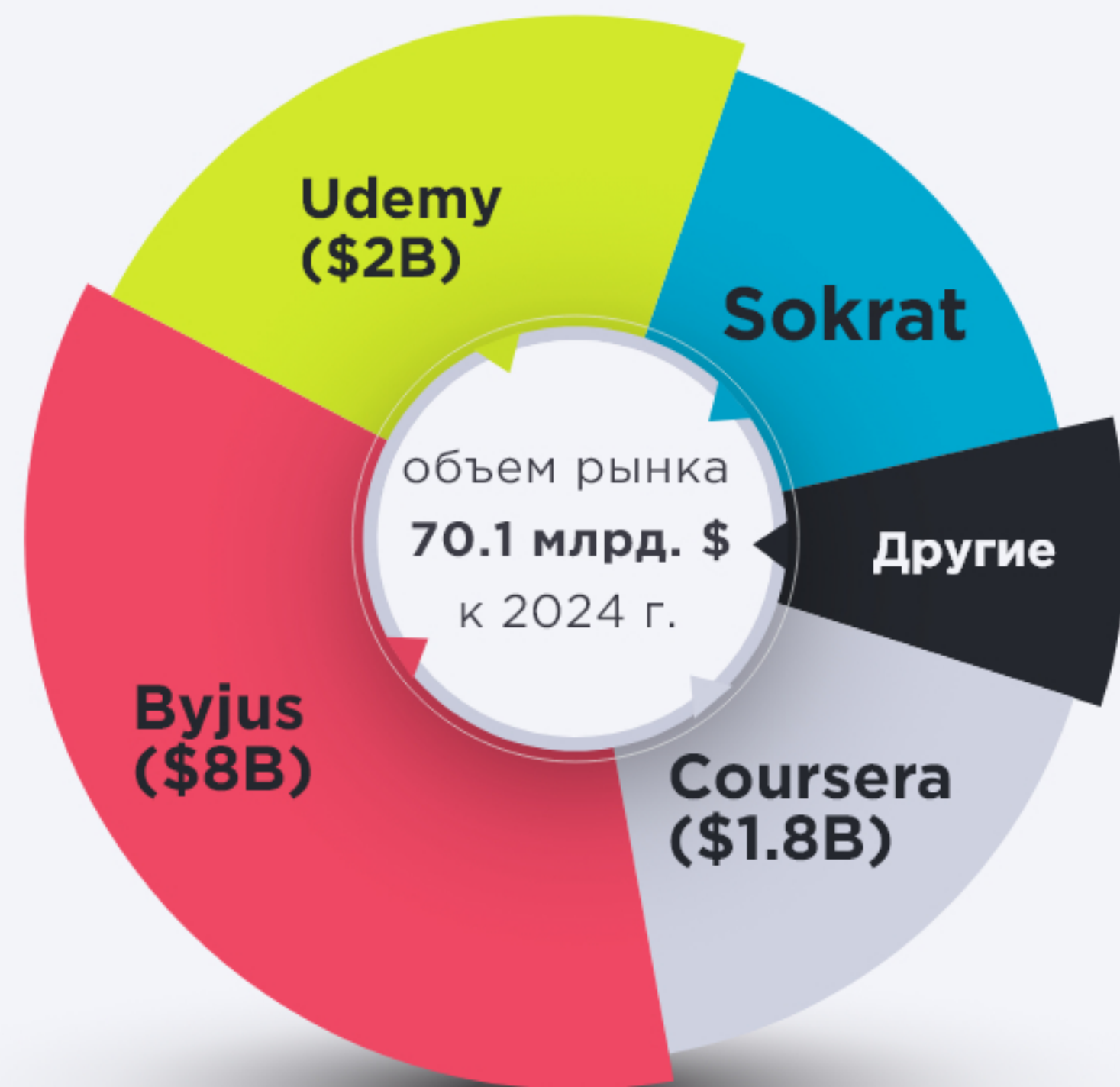
### FIREBASE

Сервис для рассылки push-уведомлений пользователям и отслеживания подробной аналитики посещений приложения.

### CCASSA

Платежная система. С её помощью мы продаем курсы внутри приложения и рассылаем чеки пользователям и в ФНС.

## Объем рынка



## Главный целевой сегмент:

### Школьники 9-11 класс

- Выбирает куда хочет идти учиться дальше;
- Нет денег на ВУЗ;
- В городе нет хорошего учебного заведения;
- Не нужно идти в армию;
- Может совмещать работу и учебу;
- Нет денег на ВУЗ;

запрос онлайн-обучение	показов в мес. 142 618
<b>онлайн курсы</b>	<b>743 054</b>
тест профессия	63 648

## Дополнительные целевые сегменты:

**Повышение квалификации**  
Ищут дополнительное образование, чтобы получить повышение  
**620 092**  
запроса в месяц

**Смена профессии**  
Потеряли работу, выгорание, достигли потолка в профессии  
**443 495**  
запроса в месяц

**Закончили ВУЗ**  
Не нашли работу по специальности, ищут альтернативную работу  
**883 883**  
запроса в месяц

**Улучшение Soft Skills**  
Ищут неспециализированные знания  
**28 937**  
запроса в месяц



«Предполагаю, что к 2030 году крупнейшим интернет-бизнесом будет образовательная компания, о которой еще никто не знает»

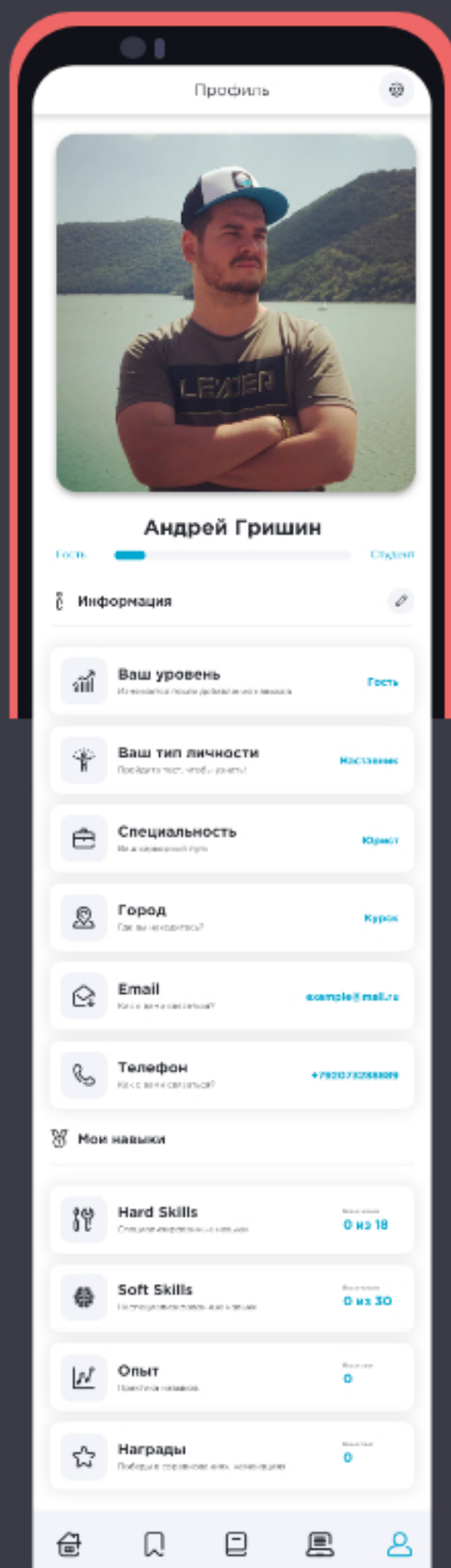
Томас Фрей  
Ведущий футуролог Института Да Винчи (Колорадо, США)

## ■ Конкурентный анализ

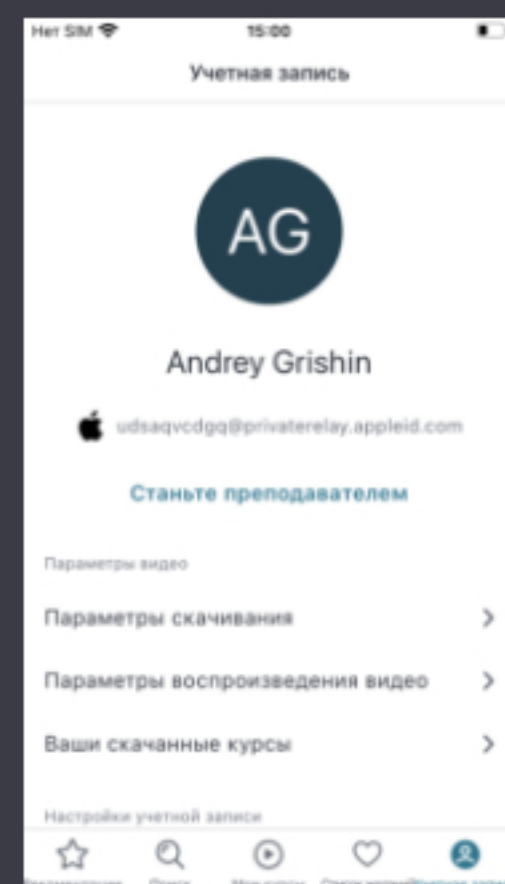
	Sokrat.	Udemy	Coursera	Tutortop
Профиль пользователя	✓	✓	✓	✓
Поиск курсов	✓	✓	✓	✓
Выбор любимых тем	✓	✓	✓	✓
Акции и купоны	✓	✓	✓	✓
Оплата курса	✓	✓	✓	✓
CPA-модель	✓	✓	✓	✓
Гемфикация	✓	✓	✓	✓
Интерактив	✓	✓	✓	✓
Сайт	✓	✓	✓	✓
Приложение	✓	✓	✓	✓
Обучение внутри	✓	✓	✓	✓
Поиск практики	✓	✓	✓	✓
Сравнение курсов	✓	✓	✓	✓
Отзывы	✓	✓	✓	✓

# Конкурентный анализ (UI/UX)

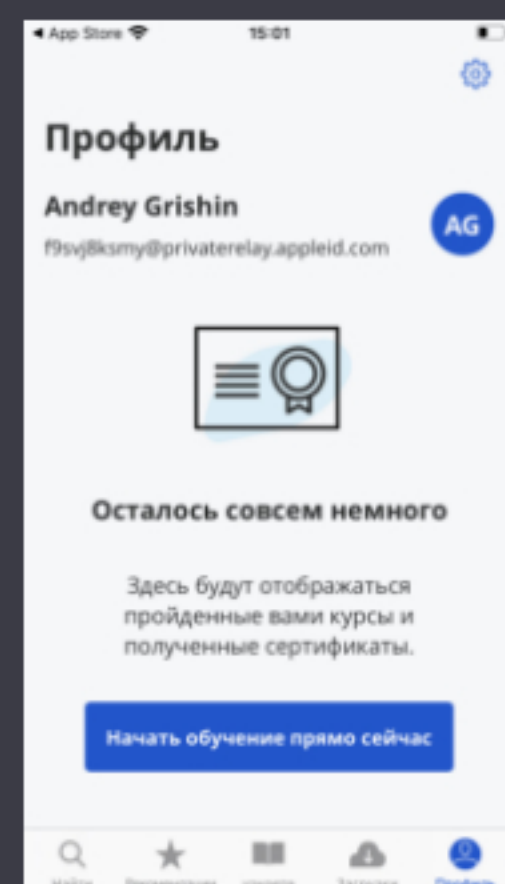
## Профиль пользователя



Sokrat.

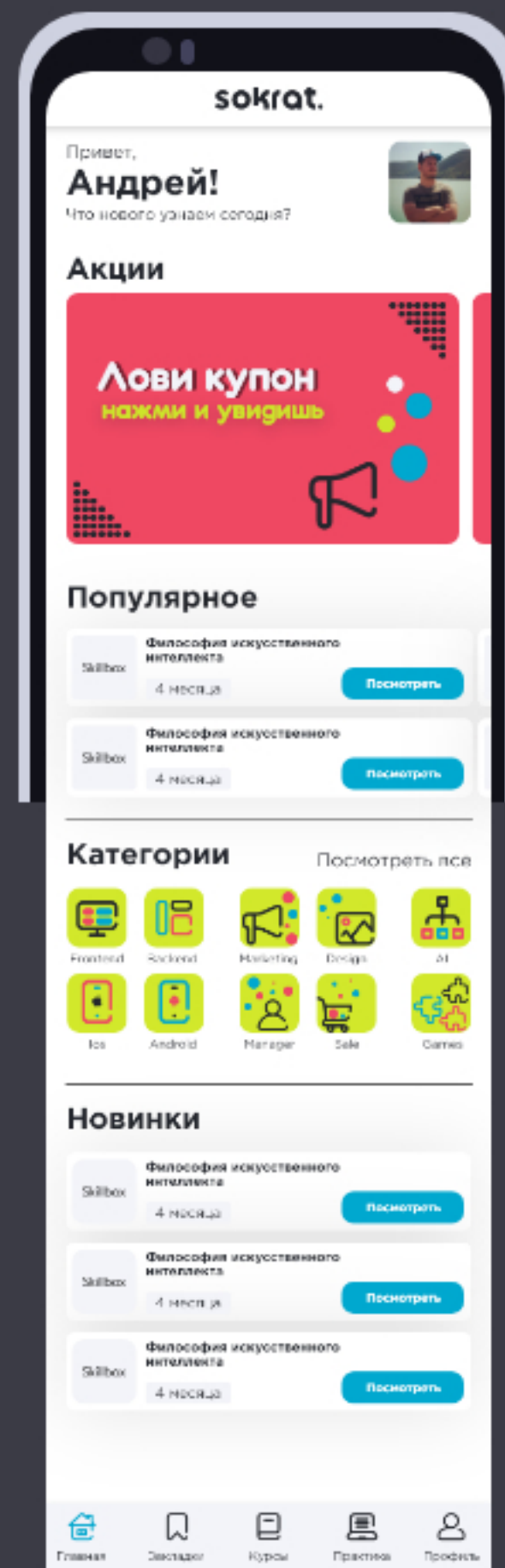


Udeemy

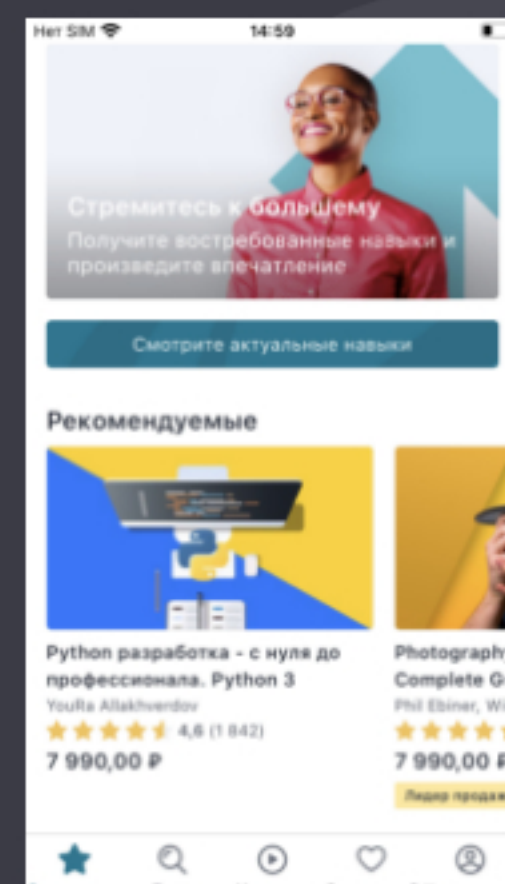


Coursera

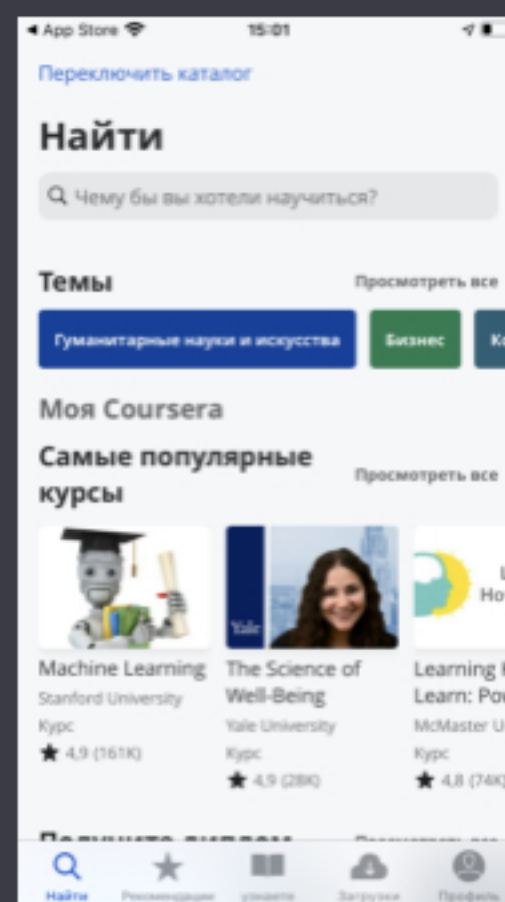
## Главный экран



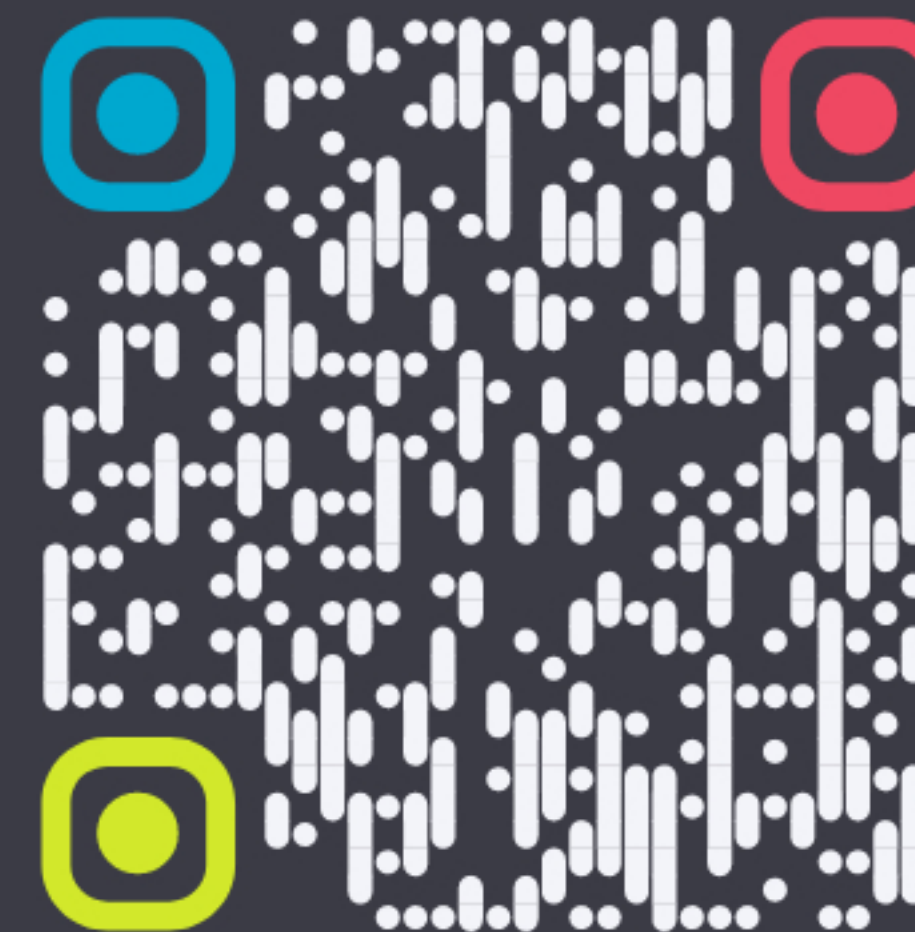
Sokrat.



Udeemy

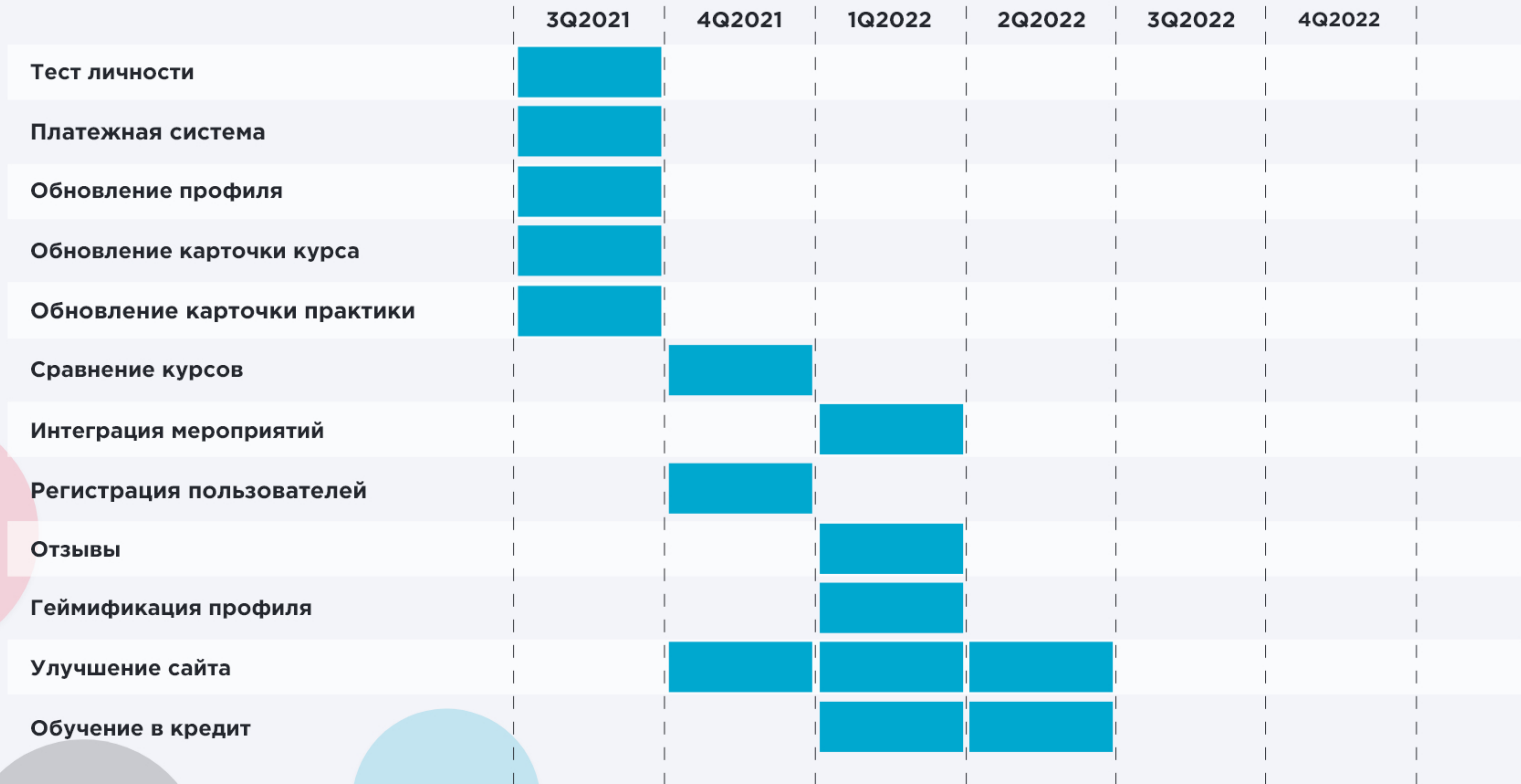


Coursera



Наведите камеру телефона, чтобы посмотреть наш интерфейс поближе

## Технологическая дорожная карта



## ■ Бизнес-модель

### CPA-модель

Получаем комиссию с продажи курсов от 15% до 50%.

**Кейс:** пользователь в приложении ищет курс, переходит на сайт партнер и покупает там курс.

### Комиссия с продаж (главный кейс)

Закключаем с партнером договор на размещение и продажу курса внутри приложения. Комиссия с продаж 30-50%

**Кейс:** пользователь ищет курс и оплачивает его в приложении.

### Плата за размещение

Партнерство со смежными направлениям и публикация мероприятий в приложении.

**Кейс:** конкурс лучший дизайнер года, хочет привлечь внимание. Мы размещаем рекламу этого конкурса в разделе "Награды" и пользователь уже там может видеть предстоящие мероприятия. Выиграл - сразу добавил награду в свой профиль. Помимо этого улучшаем две метрики: LTV и Retention

## Компании, которые уже с нами

 **нетология**

 O.T.U.S  
ОНЛАЙН-ОБРАЗОВАНИЕ

**SKILLFACTORY**

 **Lingualeo**

 **interra**

 **GeekBrains**

 **TEACH LINE**  
учебный центр

**CONTENTED**

**ЕГЭbox**

 **All Right**

**тэтрика.**

 **инглекс**

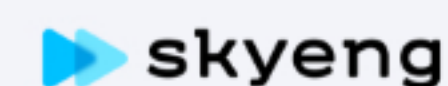


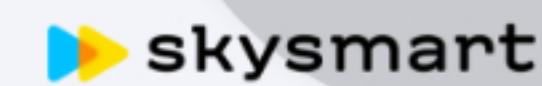
 **CONVERT MONSTER**

**XYZ**

Product LIVE powered by Skillbox

 **Викиум**  
ТРЕНАЖЕРЫ ДЛЯ МОЗГА

 **skyeng**

 **skysmart**

 **hedu**

 **WAY UP**

 **ЕШКО**  
дистанционное обучение

 **SF EDUCATION**

 **logiclike**

 **Real Study**  
АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК ОНЛАЙН

 **УМНАЗИЯ**

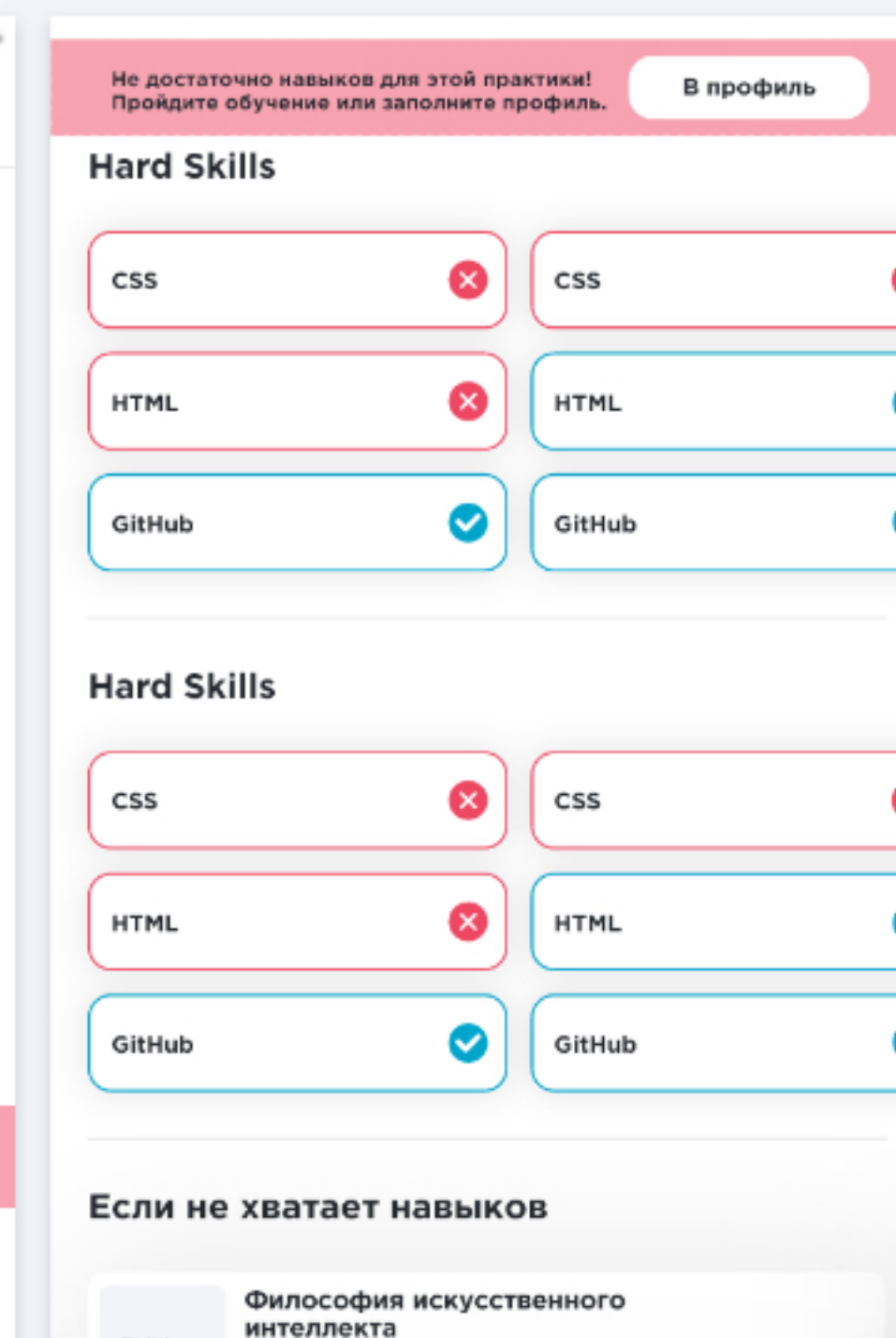
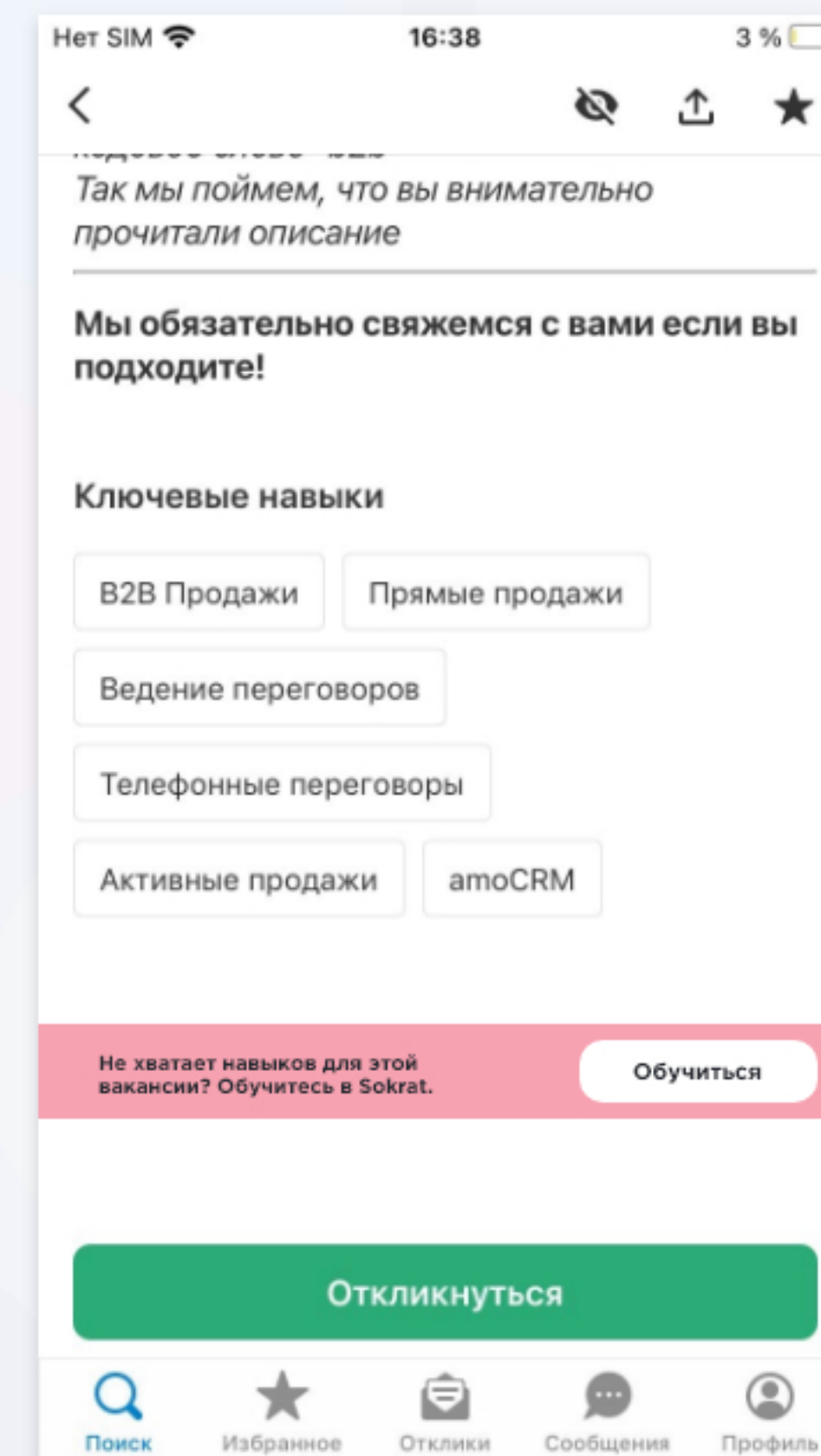
## ■ Варианты сотрудничества с компаниями



### Кейс HeadHunter:

#### CrossSale (кнопка на сайте/в приложении)

В мобильном приложении и на сайте размещаем кнопку "Обучиться в Sokrat." (рабочее название) - пользователь видит вакансию - понимает, что знаний не хватает и идет искать курсы у нас в приложении. Прибыль с продажи курсов 50/50. Благодаря накопленной базе НН возможен быстрый и кратный рост выручки за счет того что в Sokrat уже большая база курсов и мы добавляем новые компании каждую неделю. Похожий механизм мы планируем внутри приложения реализовать. В Sokrat. мы публикуем только практику для начинающих специалистов или тех кто хочет попробовать только что полученные знания.



Как это будет работать в Sokrat.

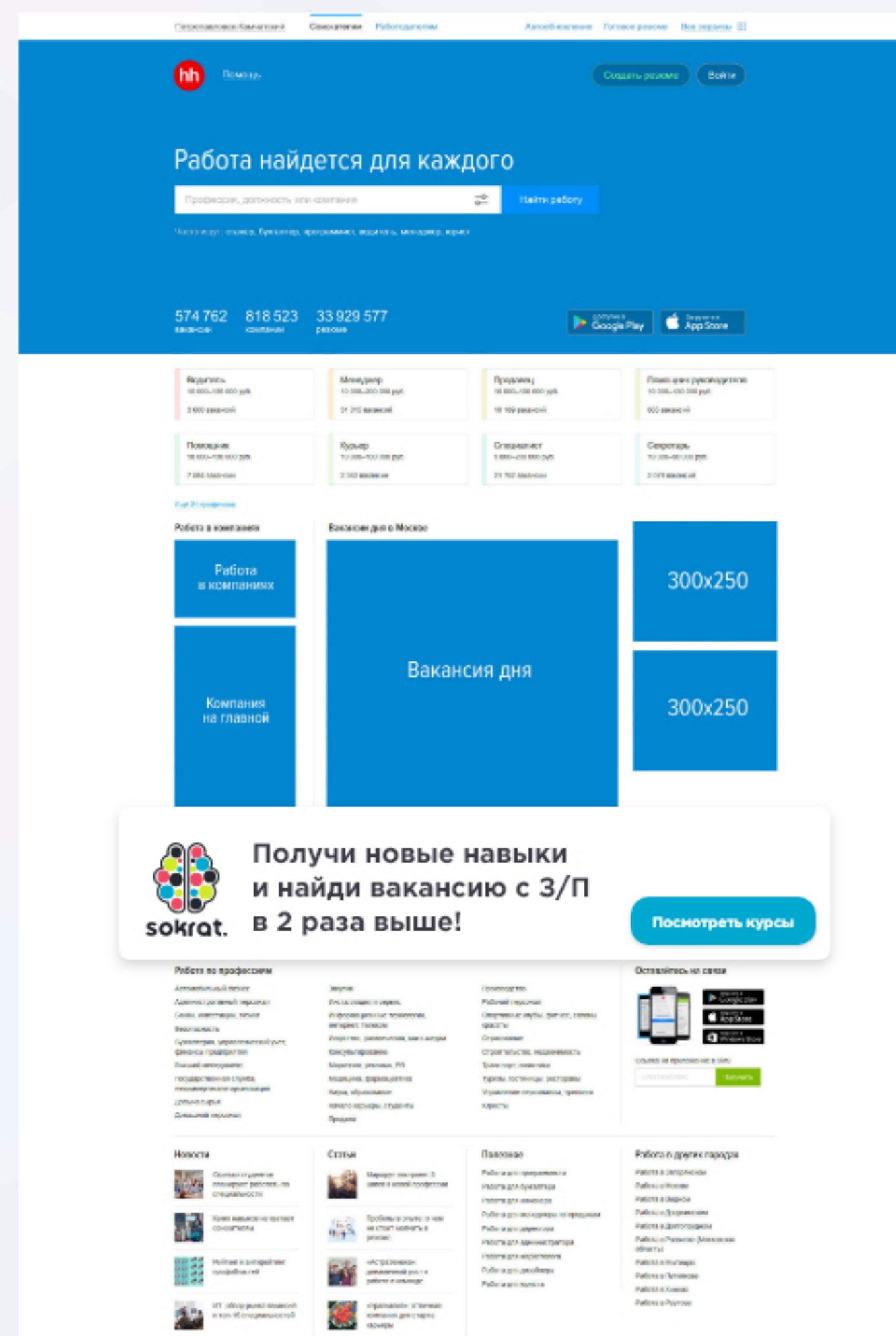
Пример интеграции

## ■ Варианты сотрудничества с компаниями

### Кейс 2 HeadHunter:

### Инвестиции в Sokrat.

Мы считаем, что благодаря базе пользователей HH.ru можем сделать быстрый рост пользователей в нашем приложении, что приведет к кратному росту выручки. Мы предлагаем рассмотреть инвестиции со стороны HH.ru за долю в Sokrat., но не деньгами на прямую, а за доступ к рекламе на ресурсах HH.ru. Пример: инвестируем X рублей, получаем Y % и эти X рублей мы условно тратим на рекламу на ресурсах HH.ru. Фактически HH дает нам доступ к рекламе на своем ресурсе и получает выгоду через рост нашей выручки, при этом не тратя денег.

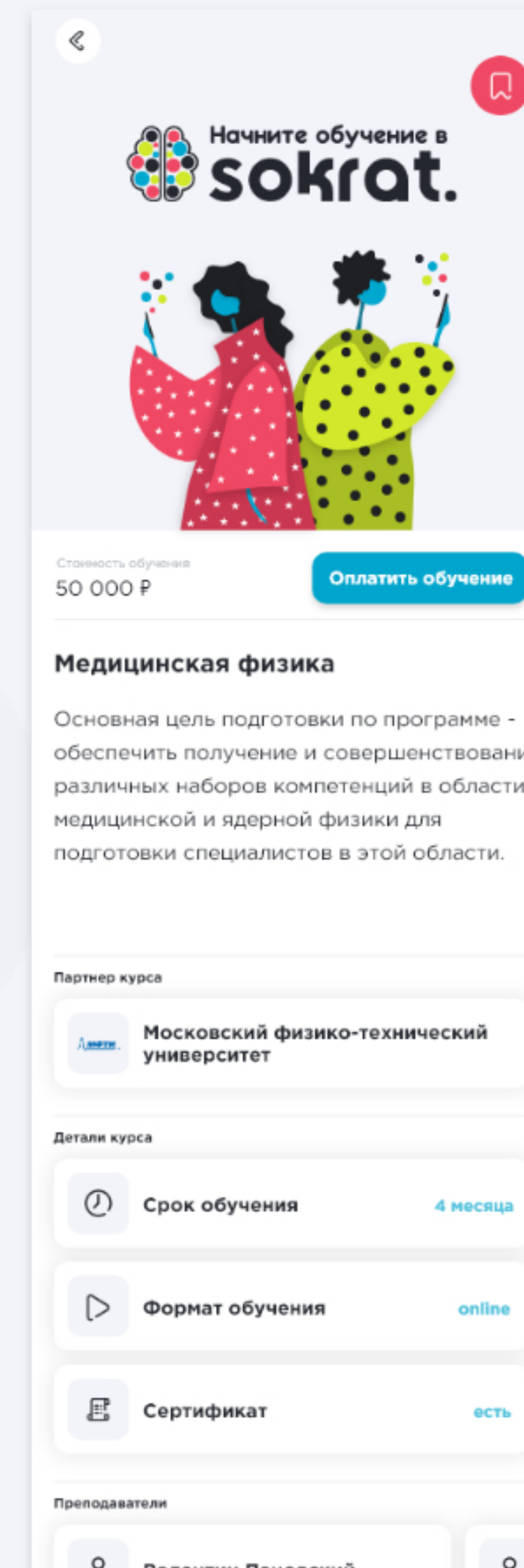
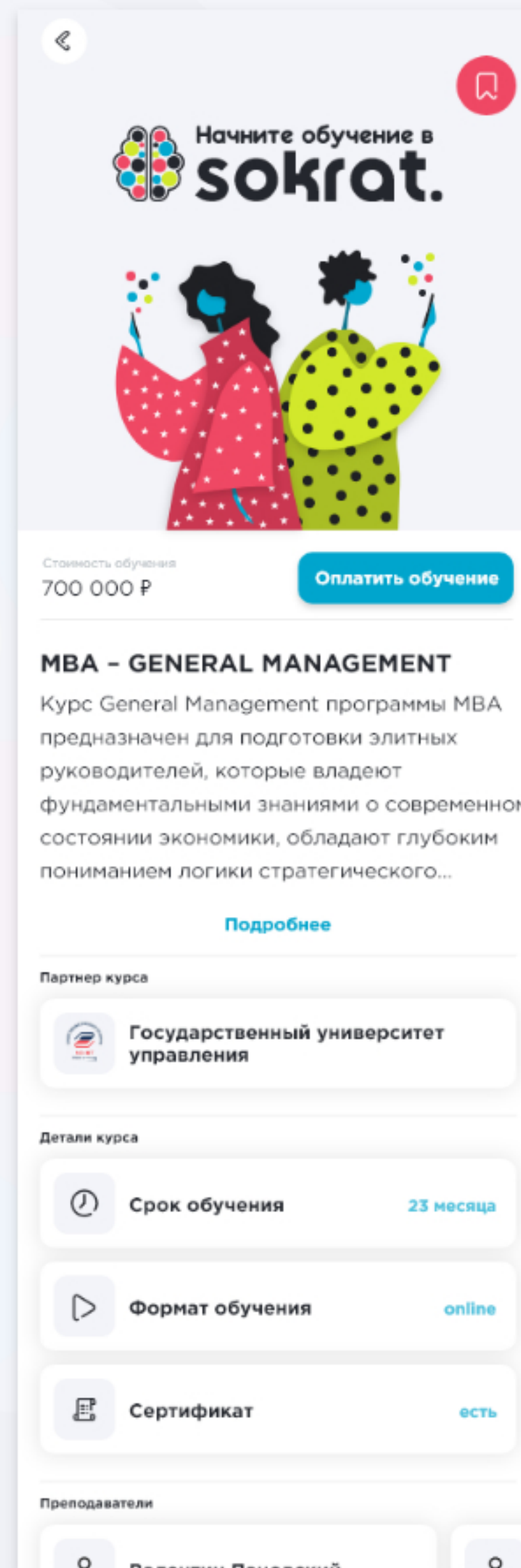


## ■ Варианты сотрудничества с компаниями

### Кейс 3 ГУУ и МФТИ:

#### Размещение обучающих программ для продажи.

Так как ЦА университета выпускники школ, так же как и наша. Мы предлагаем разместить информацию об обучающих программах у нас в приложении. Мы будем осуществлять продажу обучения в высших заведениях через мобильное приложение, плюс если у ВУЗов есть компании партнеры, которые дают практику в своих компаниях мы ее можем публиковать у нас в приложении на коммерческой основе и разделять выручки с ВУЗами.



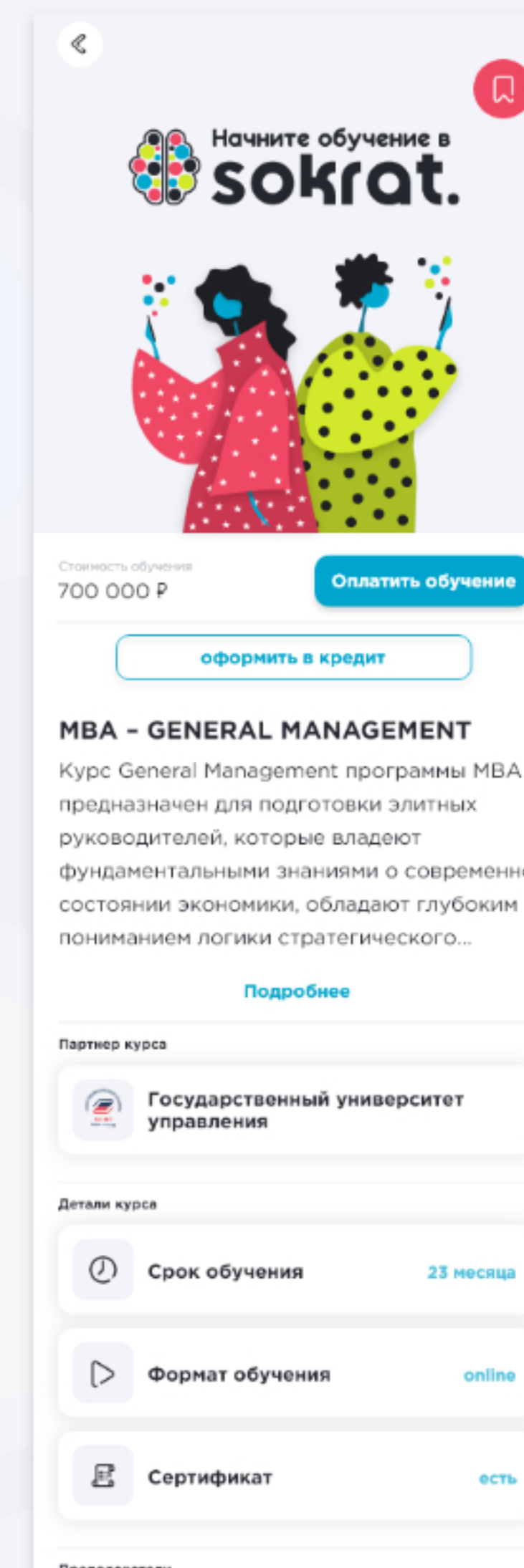
Выши программы в нашем приложении

## ■ Варианты сотрудничества с компаниями

### Кейс 4 Интеграция с банками

#### Оформление заявок на кредит в приложении

Стоимость обучающих программ доходит порой до семизначных цифр. К примеру, у одного из наших партнеров курс MBA стоит 1,2 млн. рублей, а средняя стоимость обучения в районе 50.000 р. Мы предлагаем интеграцию с банками по оформлению обучения в кредит.



## Команда



**ГРИШИН АНДРЕЙ**  
(СЕО) 33 ГОДА

**Специалист в области продаж:** переговоры, b2b/b2c/b2g продажи, построение отдела продаж, разработка спичей, работа с возражениями

**Tracker:** прошел обучение в Академии Трекеров (Месторождение), провел 50+ трекшин встерьч со стартапами, трекер программ Архипелаг 20.35 и Инженер 4.0 (МФТИ), член реестра трекеров.

**Project Manager/UI/UX:** разработал концепцию и дизайн приложения Sokrat. и еще более 10+ интернет сервисов и приложений. Осуществляю подбор и управление командой разработчиков.

**Другое:** финалист/амбассадор/эксперт/модератор хакатона "Цифровой прорыв", участник стартап конкурсов, частый член жури различных стартап и научных конкурсов, пошел обучение в ФРИИ и акселератор "United Investors"



**ШАЛИМОВ ДЕНИС**  
(СМО) 34 ГОДА

**Специалист в области продаж и маркетинга:** прошел обучение в mail.ru по маркетингу и product university от "United Investors"

**Технопредприниматель:** создал проект "ЯКомиссар", успешно масштабировал в 6 городов и сделал Exit.

**Другое:** частый член жури различных стартап и научных конкурсов, прошел акселератор "United Investors".

## РАЗРАБОТЧИКИ

ANDROID DEVELOPER

**Сакаев Владимир**

IOS DEVELOPER

**Русин Дмитрий**

BACKEND DEVELOPER

**Чернов Альберт**

BACKEND DEVELOPER

**Панов Константин**

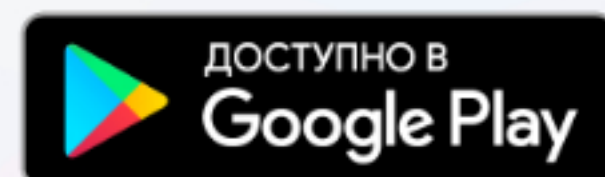
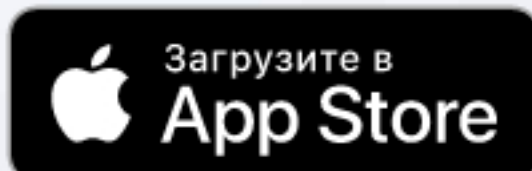
FRONTEND DEVELOPER

**Агеев Бобур**

■ Спасибо за внимание!



# sokrat.



## КОНТАКТЫ



### Email

Как с вами связаться?

[office@jscorp.ru](mailto:office@jscorp.ru)



### Телефон

Как с вами связаться?

[+792073288889](tel:+792073288889)