

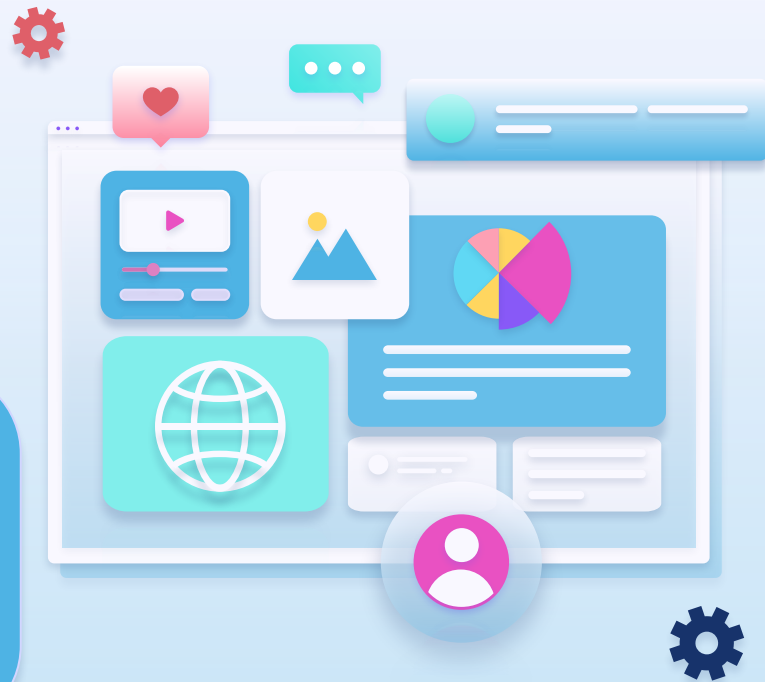
ТірАсс

Прогнозируйте спрос и продажи товара с помощью рекомендательной системой на основе искусственного интеллекта и управляйте финансами прозрачно

Инновационный приоритет

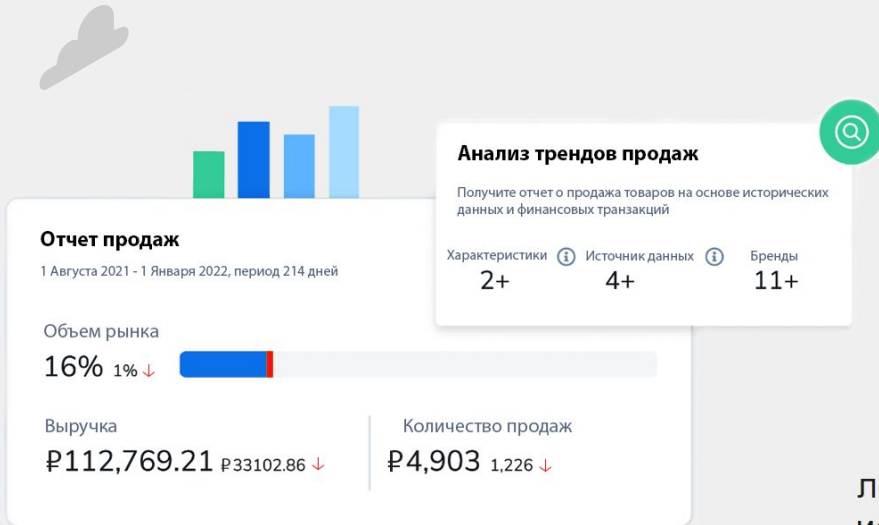
5.2.2. Новые технологии производственного и сервисного применения.

5.2.2.7. Новые информационные системы, направленные на применение новых концепций формирования добавленной стоимости и/или существенное повышение эффективности в ключевых процессах в организациях, в том числе с применением технологий интеллектуального анализа данных



ПРОБЛЕМА

Клиенты не знают способы увеличения продаж

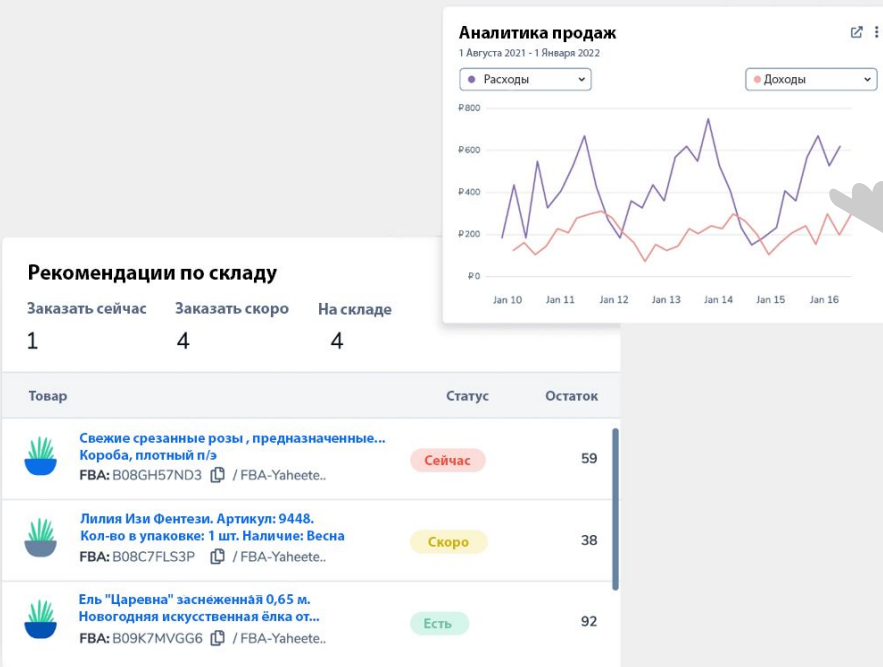


Отсутствие системы планирования продаж (SPS) вызывает **рост расходов на 30%** на хранение, логистику и продажу неликвидного товара. При этом использование программ SPS позволяет **увеличить продажи товара на 150%** с помощью аналитики трендов.

РЕШЕНИЕ

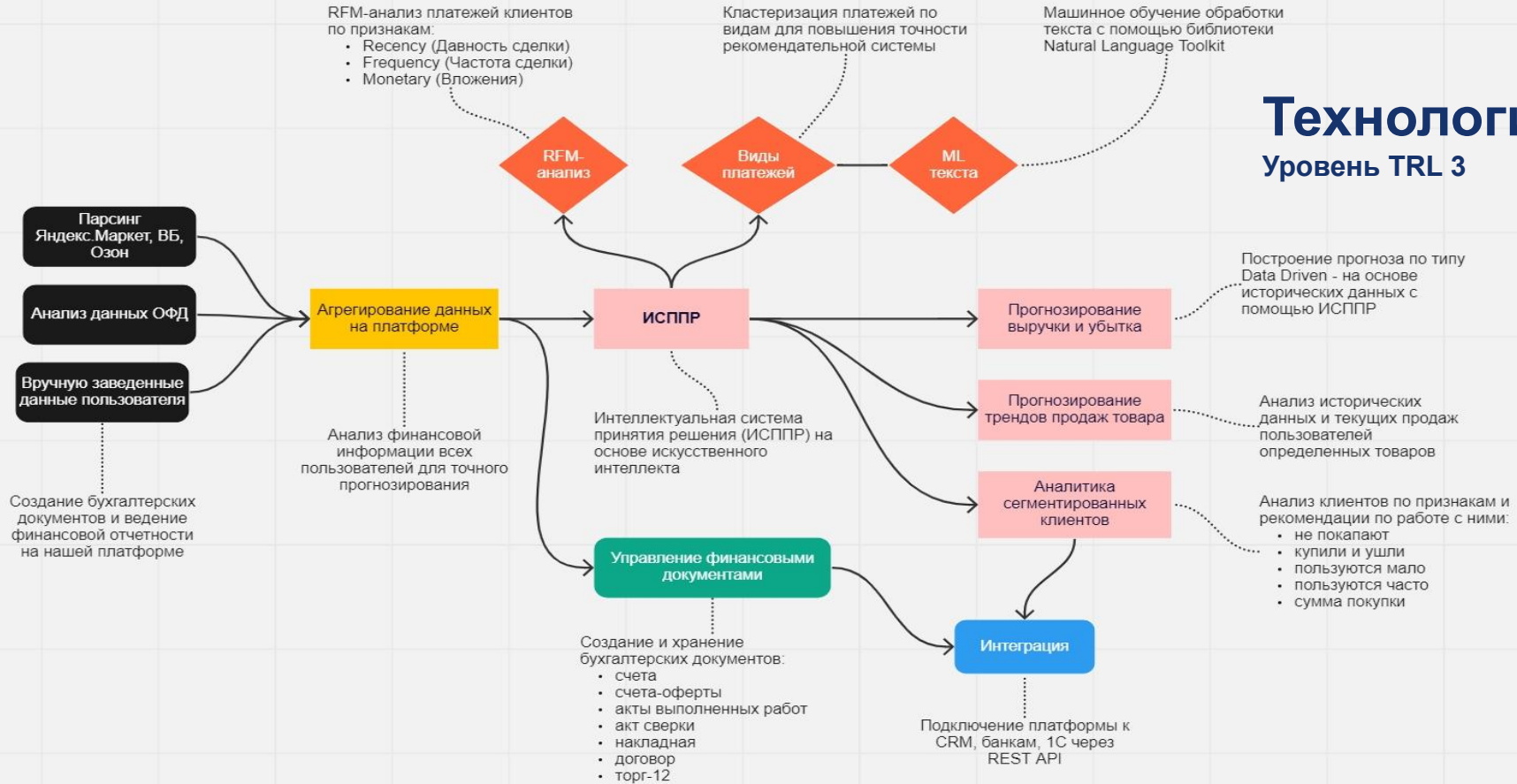
Инновационность:

Агрегирование финансовых платежей всех клиентов для составления прогноза продаж.
Кластеризация по видам товаров и его характеристике для повышения точности и анализа трендов.



Технология

Уровень TRL 3



Технологический стек

Фронтенд + Бекенд платформы

2 Сервера: OS ubuntu
20.04 VPS

Backend: php, yii2
framework

Frontend: VueJS

БД: mysql + MongoDB

Система анализа на базе искусственного интеллекта



TAM-SAM-SOM

Облачная платформа для ведения бухгалтерского учета с помощью рекомендательной системы на основе искусственного интеллекта

Формулирование рынка

Отрасль	Конечный потребитель
Бухгалтерская сфера	Возраст: 24-50 лет. Профессия: бухгалтер, финансовый директор, менеджер по продажам, владелец компании.
География	Конечный продукт
Россия, Великобритания, Германия, Франция, США	Финансовый сервис по управлению бухгалтерскими документами и аналитикой увеличения продаж

Сформулируйте рынок

Бухгалтерские сервисы по управлению финансами, интернет-банки, системы по управлению взаимоотношениями с клиентом (CRM)

Методы оценки

Сверху-вниз

TAM

Количество зарегистрированных компаний в США - 26 000 000 бизнесов. Средний чек SaaS-сервисов - \$49.

$$26\,000\,000 * \$49 = \$1\,274\,000\,000$$

SAM

Доля бизнесов, использующих бухгалтерские программы составляет 30%.

$$\$1\,274\,000\,000 / 30\% = \$382\,000\,000$$

SOM

В США пользователи ищут accounting software 13 000 раз/мес. Рекламируются 3 компании.

$$13\,000 * \$49 / 3 = \$212\,300$$

Снизу-вверх

TAM

Наиболее востребован продукт будет у малого бизнеса. Его доля составляет 80%

$$\$23\,250\,000 / 80\% = \$18\,600\,000$$

SAM

В Google Ads рекламируются 3 компании. Наша доля составит 1/3.

$$\$69\,750\,000 / 3 = \$23\,250\,000$$

SOM

В США 465 000 бухгалтеров. Средняя цена программ для малого, среднего и крупного бизнеса - \$150

$$465\,000 * \$150 = \$69\,750\,000$$

Итоги оценки

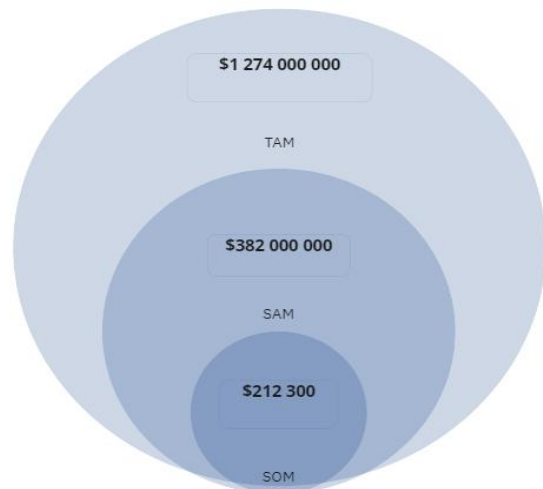
Расшифровка: формулировка рынка на разных уровнях

TAM Общий объем рынка потенциальных пользователей финансового сервиса - \$1 274 000 000

SAM Потенциальная доля нашего рынка - \$382 000 000

SOM Доступная доля рынка - \$212 300

Результат



Расчет объема рынка

Используют сервисы аналитики продаж и управлением товарами - 30% предпринимателей на мировом рынке

Потенциальный объем рынка, который мы можем занять в России - 15% и выйти в 2026 году на рынки Европы, США и Южной Америки.

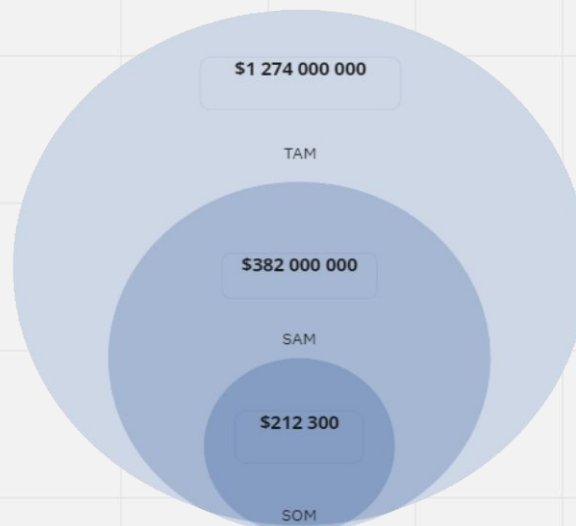
Объем мирового рынка (TAM) в 2025 году:
≈ \$1 274 000 000



Потенциально доступный рынок (SAM) в 2025 году:
≈ \$382 000 000



Достижимая доля рынка (SOM) в 2025 году:
≈ \$212 300



Анализ конкурентов

	Наш сервис “ТірАсс”	“Выставить счет”	“Мое дело”	“Quickbooks Online”
Интеграция с банками	Сбербанк, Альфа, ВТБ, Точка. Revolut, Wise, Stripe	Нет	Сбербанк, Альфа, ВТБ, Точка	Revolut, Wise
Интеграция CRM-системы	Битрикс, Амо, Мегаллан. Hubspot, Salesmate, Zoho, Salesforce	Нет	Битрикс, Амо, Мегаллан	Hubspot, Salesmate, Zoho, Salesforce
Автоматизация счетов	> 3 сек.	10 мин.	1 мин.	2 мин.
Аналитика	Анализ клиентов, трендов продаж. Аналитика склада, ДДС.	Нет	ДДС	ДДС
Цена	Базовый бесплатный. От 250 руб.	От 408 руб.	От 833 руб.	От 450 руб.
Дата сети	50 000 данных клиентов	1 клиент	1 клиент	1 клиент
Прогноз	Точность 95%	отсутствует	Только аналитика склада	Только финансовая аналитика

Монетизация

Функционал

Покупка доп. функций:

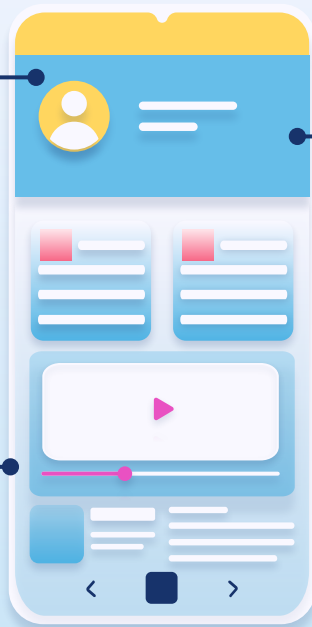
- Бухгалтерия
- Интеграция 3+ банков
- ЭДО

Цена: от 1000 руб.

Бесплатный

Бесплатное использование
“Пакетного тарифа” при создании
до 50 документов.

Лимит обнуляется в начале
следующего месяца.



Пакетный тариф

Документы:

- Счета, счет-оферта, счет-фактура, акт-сверки
- Шаблоны 15 документов
- Редактируйте любой документ под свою специфику.
- Отправка отчетности в налоговую
- Склад и управление товаром.

Аналитика:

- Аналитика склада и трендов.
- Анализ движение денежных средств (ДДС).

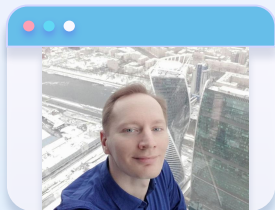
Цена: от 450 руб./мес. за 250
запросов или товаров.



План развития

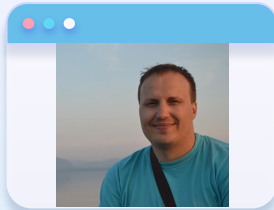
	2023	2024	2025-2030
Исследование и разработка	<ol style="list-style-type: none">1. Фронтенд + бекенд финансового модуля:<ul style="list-style-type: none">- Принимать и отправлять платежи- Вести бухгалтерский учет- Автовыставление счетов- Финансовая аналитика- Интеграция с банками: ВТБ, СБ, Открытие.2. Модуль склад:<ul style="list-style-type: none">- Загрузка товара- Склад- Аналитика прихода- Интеграция с контрольно-кассовой техникой (ККТ)3. Парсинг Озон, Вайлберис.	<ol style="list-style-type: none">1. Парсинг Амазон.2. Разработка, внедрение и оптимизация ИИ для анализа трендов товаров.	Расширение функционала в управлении финансами и складом. Внедрение функций на основе обратной связи клиентов.
Защита ИС	Регистрация в ФИПС, Минцифры, получение патента		
Инвестиции		10 млн. руб. от инвесторов или венчурных фондов	
Маркетинг, PR	SEO, контент-маркетинг: написание обучающих и образовательных статей	Платное продвижение в Я. Директ, ВК в России	Платное продвижение в Capterra, G.Ads в Европе
Европа		Регистрация в Турции	

Наша команда



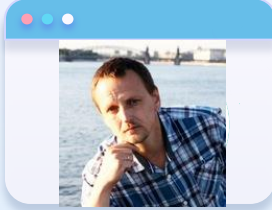
Руслан

Фаундер и стартапер. Опыт маркетологом 10 лет. Запустил несколько компаний с выручкой 10 млн. р./год.



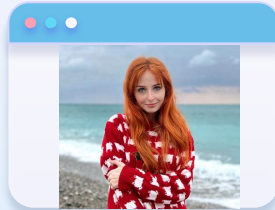
Виктор

CTO и фулл-стек разработчик. Опыт программирования 7 лет.



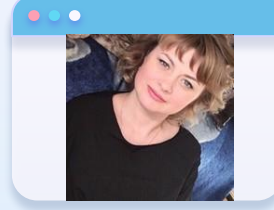
Владимир

Data Scientist. Разработка рекомендательных моделей искусственного интеллекта.



Лена

Контент-маркетолог. Больше 7 лет пишет про IT-сервисы и занимается продвижением в SEO и SMM



Юлия

Sales-медеджер. Опыт продаж технически сложных продуктов больше 8 лет. Опыт продаж IT-продуктов





Спасибо за внимание!

Давайте обсудим наш проект

mokus0@yandex.ru

+7 926 843 15 76

Руслан (фаундер)

