



# Timber Traders



# Введение

Данный доклад посвящен перспективам и вызовам экспорта древесины в Туркменистан. Мы рассмотрим текущее состояние отрасли, ключевые факторы, влияющие на экспорт, а также возможные стратегии для повышения конкурентоспособности. Основное внимание уделим анализу рынка и его перспективам.



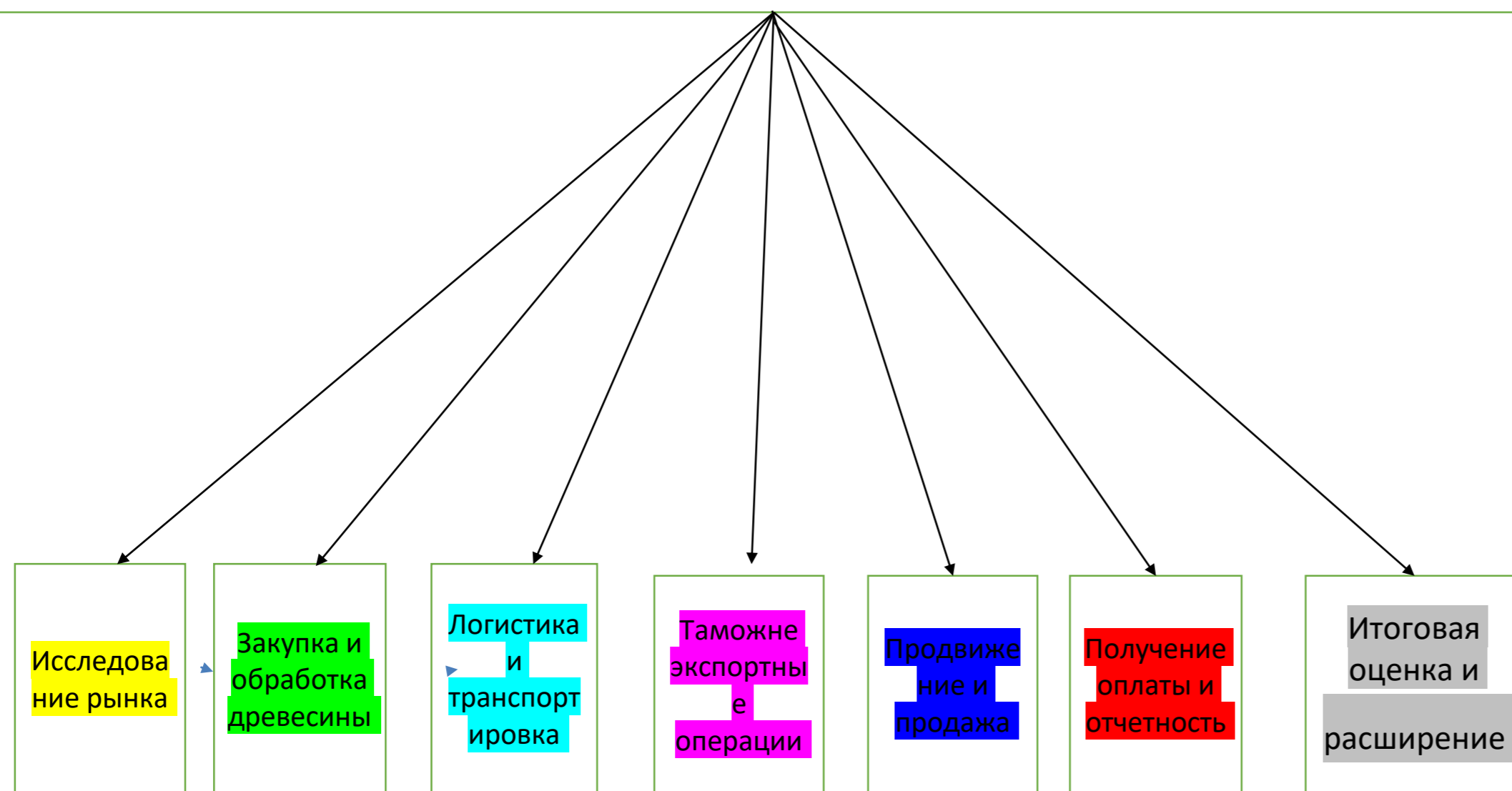


**Объект проекта:** Экспорт древесины из Перми в Туркменистан.

**Предмет проекта:** Исследование и реализация возможностей поставок древесины, включая выбор сортов древесины, логистику, рынок сбыта в Туркменистане, а также изучение законодательства обеих стран, касающегося торговли древесиной.

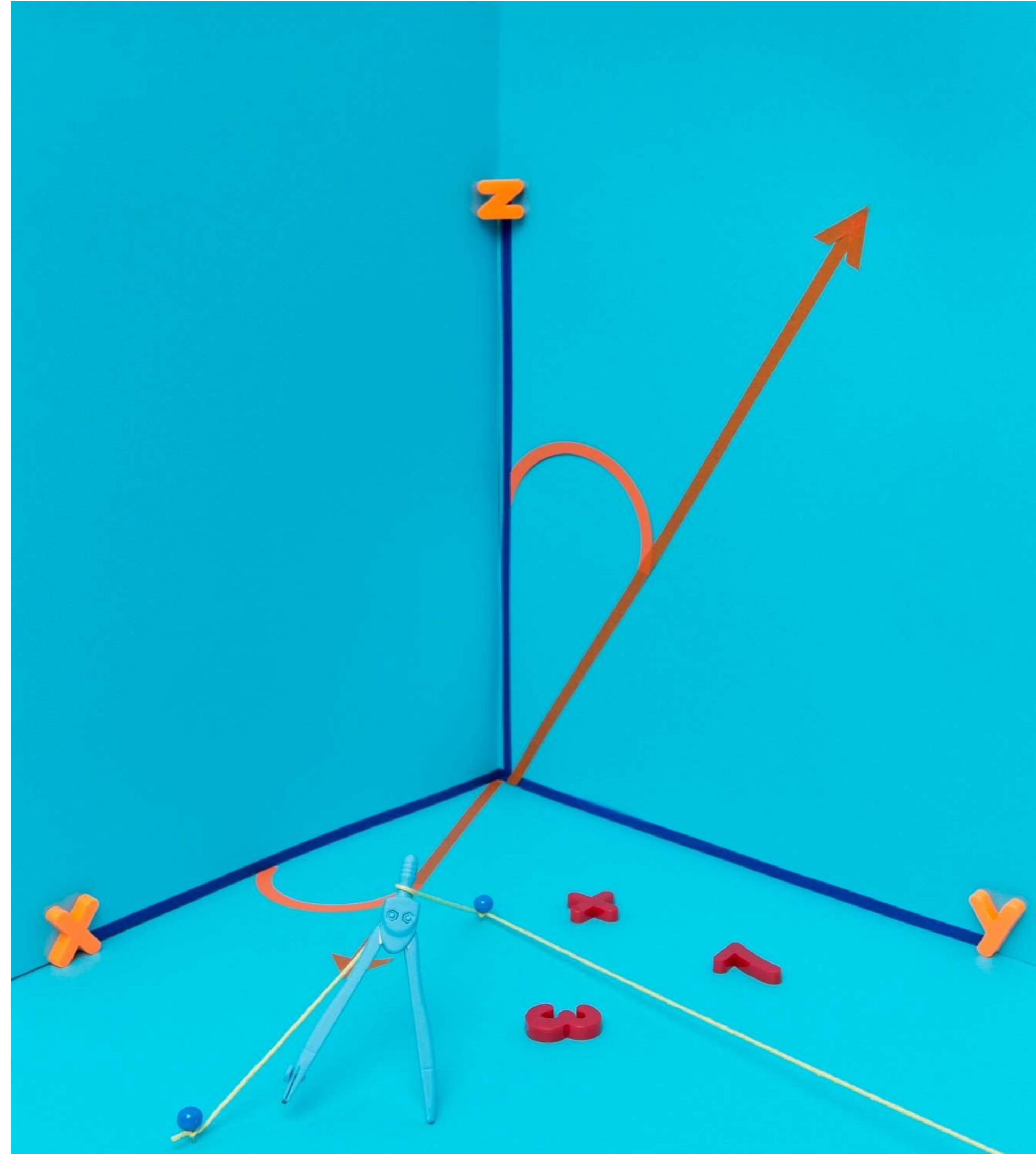


# Этапы проекта





## 1 этап. Исследование рынка







## 2 этап. Закупка и обработка древесины

### Действие

Закупка древесины у  
Пермского  
лесопромышленного  
комплекса

подготовка  
продукции на  
экспорт

### Финансовые вложения

100,000 долларов на закупку  
древесины

### Внешние участники

Местный поставщик  
древесины компания  
"Техносфера"

Юридические лица  
(для оформления  
контрактов)



### 3 этап. Логистика и транспортировка

#### Действие

Организация  
перевозки  
древесины до порта

Осуществление  
международные  
морские  
перевозки

#### Финансовые вложения

10,000 долларов на  
транспортные расходы

#### Внешние участники

Дорожная компания  
ТК «ПЭК»

Морская компания  
«Восток»

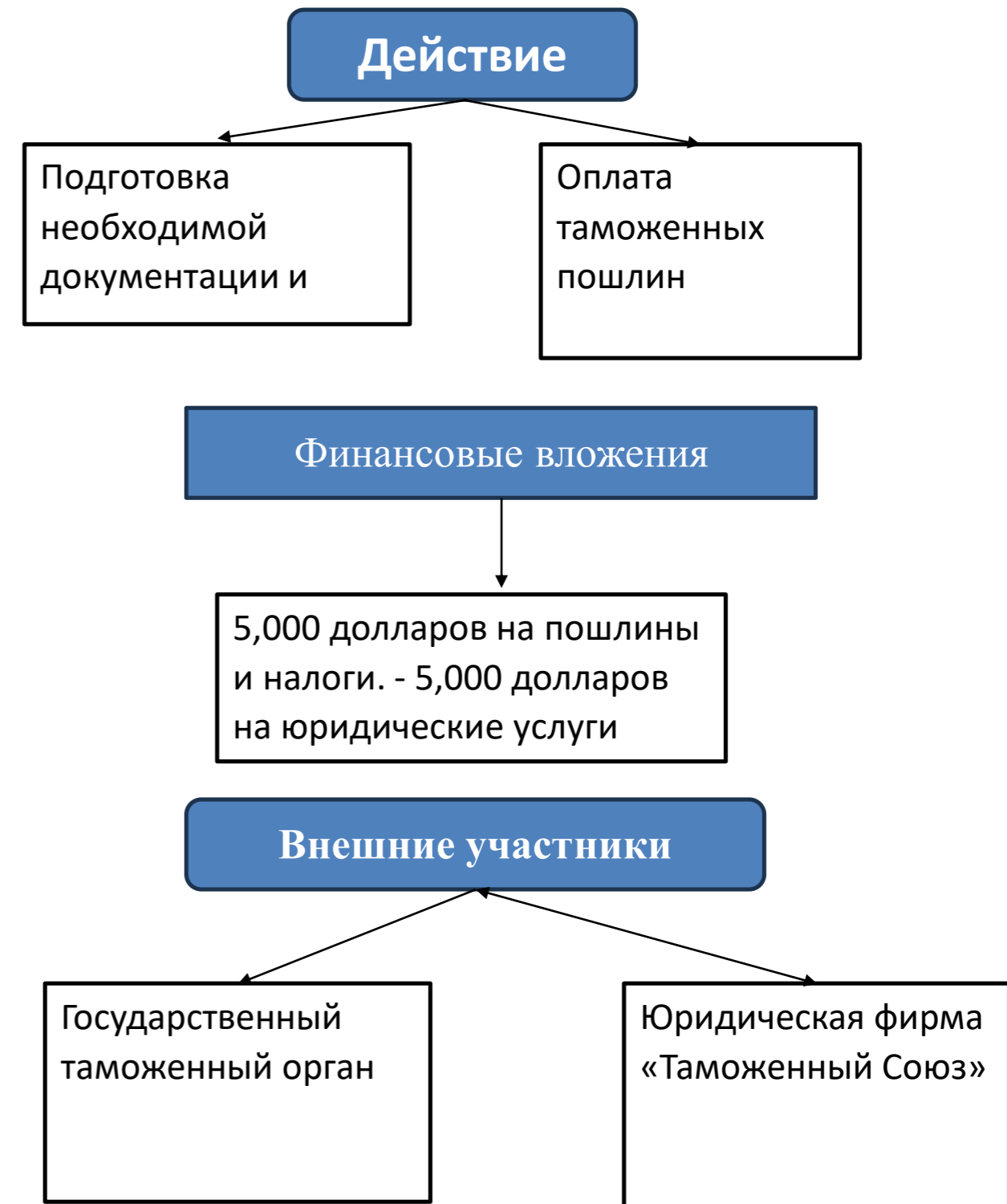
Государственный  
таможенный орган







## 4 этап. Таможенно-экспертные операции







## 5 этап. Продвижение и продажа

### Действие

Участие в выставках,  
реклама

Налаживание  
контактов с  
потенциальными  
покупателями

### Финансовые вложения

3,000 долларов на  
маркетинг

### Внешние участники

Покупатели  
( компания  
"Туркменбаши")

Государственные  
органы  
(лицензирование).



## 6 этап. Получение оплаты и отчетность

### Действие

Постановка счетов

Контроль за сроками оплаты и ведение

### Финансовые вложения

Доходы от продажи (200,000 долларов за первый год).

### Внешние участники

Финансовые учреждения (банки, платежные системы)



# Финансовая отчетность

Экспортируемый  
продукт: древесина

Целевой рынок:  
Туркменистан

Объем экспорта: 1000 м<sup>3</sup>  
древесины в год

Цена за м<sup>3</sup>: 200 долларов  
США

Закупка древесины: - 1000  
м<sup>3</sup> × 100 долларов/м<sup>3</sup>=  
100,000 долларов США

Транспортные расходы: -  
Доставка до порта,  
погрузка,

Таможенные пошлины и  
налоги: - Оценочно 5% от  
стоимости товара = 5% ×  
100,000 долларов = 5,000  
долларов США

Складские расходы: -  
Оценочно = 5,000  
долларов США

Маркетинг и реклама=3000  
долларов США

зарплаты, юридические  
услуги и т.д.: - 7,000

Всего операционные  
расходы=100,000 + 10,000 +  
5,000 + 5,000 + 3,000 + 7,000  
= 130,000 долларов США

Доходы=200,000  
долларов США





# Заключение

Чистая прибыль 70,000 долларов США



**Спасибо за внимание!**