

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

НАВИЛЕСТ

мультифункциональная медицинская система
(ПАК) для диагностики и физической
реабилитации

[Nabilest - мультифункциональная медицинская система \(ПАК\) для диагностики и физической реабилитации \(2035.university\)](https://2035.university)



Проблема

Одна из актуальных проблем в медицине и в спорте – это получение и объективизации данных по диагностике и реабилитации пациентов/спортсменов за короткое время.

Высокий уровень травматизма

опорно-двигательного аппарата спортсмена из-за хронических перегрузок, перенапряжения

Отсутствует научно обоснованная система

тренировочных занятий после травм, направленных на восстановление и повышение спортивной работоспособности после больничного этапа реабилитации

Длительное восстановление после травм

в среднем 6 мес + время на восстановление “формы”

Менее 10 чел. на 1 млн. населения

квалифицированных специалистов по реабилитации

Недооценка тренерами рекомендаций врачей

по срокам ввода травмированных или переутомленных спортсменов, а также недоверие к субъективным жалобам спортсмена на плохое самочувствие

Болезненное состояние спортсменов на тренировках

с недолеченными повреждениями, в состоянии переутомления, перетренированности и после значительных нарушений режима

Высокий уровень расходов на реабилитацию

и отсутствие или неадекватность механизмов финансирования



Мультифункциональная бесконтактная медицинская система

для оценки состояния здоровья и функционального состояния спортсменов/пациентов, оценки качества спортивной подготовки

На этапе спортивной реабилитации (адаптационно-тренировочном)

- адаптации организма к постепенно повышающейся физической нагрузке;
- восстановления уровня общей физической подготовленности;
- восстановления специфических двигательных навыков;
- восстановление основных параметров мышц, поврежденных при травме.

На этапе спортивной тренировки (специально-подготовительном)

Для оценки состояния здоровья и функционального состояния спортсменов, оценки качества спортивной подготовки

Основные варианты использования (в медицине)

- автоматизированное ЛФК;
- лаборатория движений;
- дистанционная реабилитация;
- диагностический комплекс;
- выездная диагностика



Целевая аудитория:

Спорт и фитнес

Ядро:

Врачи спортивных клубов

Доп аудитории:

- Тренеры спортивных клубов
- Врачи фитнес-клубов класса премиум
- Тренеры фитнес-клубов класса премиум
- Спортсмены
- Клиенты фитнес-клубов класса премиум



Медицина

Ядро:

Главные врачи государственных (70%) и частных (30%) ЛПУ

Доп аудитории:

- Врачи (физиотерапевты, неврологи, по лечебной физкультуре, рефлексотерапевты, мануальные терапевты, эрготерапевты, педиатры, травматологи-ортопеды).
- Пациенты

Комплекс **Habilect** – это **бесконтактная** система для диагностики и физической реабилитации.

Один комплекс **Habilect** заменяет сразу 12 систем: от реабилитации с БОС и баланс-платформы до гониометра и оценки походки.

Состоит из набора программ:



H.Clinic

Система для реабилитации с дополненной реальностью



H.Cognitive

Система когнитивного развития



H.Diagnostic

Комплекс биомеханической диагностики



H.MotionLAB

Высокоточная лаборатория движений



H.VrS

Система оценки и тренировки баланса



Конкурененты

Преимущество Habilect в наработанной экспертизе в медицине. Благодаря этому можно выходить в спортивную медицину, спорт высоких достижений, государственные и корпоративные программы, а также в фитнес.

ЛИДИРУЮЩИЕ КОНКУРИРУЮЩИЕ РЕШЕНИЯ (ИСПОЛЬЗУЮТ АНАЛОГИЧНУЮ ТЕХНОЛОГИЮ, ПОДХОД ДЛЯ РЕШЕНИЯ ТОЙ ЖЕ ПРОБЛЕМЫ)	ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОНКУРЕНТА	ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ НЕДОСТАТКИ КОНКУРЕНТА	ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА КОНКУРЕНТА	ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НЕДОСТАТКИ КОНКУРЕНТА
В мире Tyro Motion, Австрия, https://tyromotion.com/	Есть мобильное приложение и приложение для планшета, линейка продуктов для реабилитации	Используются устаревшие комплектующие и ПО	-	Стоимость выше (в зависимости от комплектации разница от 4 до 10 раз)
В России ReviMotion, ООО «Новые технологии», ReviMotion - REVI мультисенсорные тренажеры реабилитации	Возможно выбирать главного персонажа для игр	Устаревший интерфейс, яркая графика (подходит не для всех групп пациентов), нет медицинских протоколов для диагностики и реабилитации, нет лаборатории движений, маленькое количество упражнений, VR-технологии позволяют заниматься максимум 7 минут (для реабилитации этого недостаточно)	Доступность для покупки неполного варианта комплектации	Полная комплектация по стоимости выше



Рынок медицины

\$745 млрд, CARG 5% [Global Medical Device Market](#) ¹

\$3,6 млрд, CAGR 22,5% [Musculoskeletal Pain Market](#) ²

\$43 млрд, CAGR 3% [Physiotherapy Market](#) ³

\$1,5 млрд, CAGR 16% [Neurorehabilitation Devices Market](#) ⁴

\$1 млрд, CARG 2,1%-2,9%

[Physiotherapy services, Russian Market](#)

\$1,5 млн

[Продажи комплекса и ТО в РФ](#)

TAM

SAM

SOM

Рынок спорта и фитнеса

\$5,3 млрд, CAGR 6,8%
[Sports Medicine Market](#) ⁵

81,1 млрд руб.

Заложено в бюджете РФ на развитие физической культуры и спорта в 2022 году

18,3 млрд руб.

Заложено на спорт высших достижений

20 млн руб.

Часть бюджета РФ на оснащение спортивных команд, ГТО, Worldskills, которая может быть освоена [Habilect](#)



Бизнес-модель



<p>Ключевые партнеры</p> <p>Технологические партнеры: Intel Microsoft C-blues</p> <p>Научные и медицинские партнеры: Гузалов Павел Иркинович (СОГАЗ), Вязгина Екатерина Михайловна (Санаторий "Спутник")</p>	<p>Ключевые виды деятельности</p> <ul style="list-style-type: none"> • Проведение демонстрации работы • Постоянное улучшение систем • Обучение клиентов и дистрибьюторов • Быстрая тех поддержка 	<p>Предоставляемая ценность</p> <ul style="list-style-type: none"> • Сокращение издержек на оснащение ЛПУ (1,940 млн вместо минимум 15 млн.) • Кастомизация протоколов и отчетов - размещение лого • Автоматизация работы врача/инструктора - готовые протоколы, быстро формируются отчеты • Сокращение времени диагностики пациентов - 25-30 минут (минимум 3 мин) вместо 60-90 минут • 12 систем в одной 	<p>Взаимоотношения с клиентами</p> <p>Персональная поддержка Кастомизация ПО Обучение сотрудников</p>	<p>Клиенты</p> <p>Текущие:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Государственные клиники и институты • Частные медицинские клиники • Гериатрические и детские центры • Санатории <p>Потенциальные:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Спортивные клубы • Фитнес центры • Страховые компании • Корпорации
<p>Издержки</p> <p>Переменные: Дистрибьютор получает от 30% до 50% за продажу комплекса и подписки, в зависимости от объема продаж.</p> <p>Постоянные (% от общих затрат): Оплата за разработку (28%), оборудование и лицензии ПО (23%), зарплата сотрудников (16%), налоги (8%), аренда (5%), бух сопровождение, командировки, выставки, комиссия банка, логистика, сопровождение СЕ</p>		<p>Доходы</p> <ul style="list-style-type: none"> • Продажа комплекса (1 940 000 рублей в РФ) + логистика • Подписка на сервисное обслуживание стоимостью 144 000 рублей в год в РФ. • В планах - подписка для пациентов 15 000 руб./мес. 		



Текущие результаты

12

дистрибьюторов
в РФ

6

партнеров
в Европе и СНГ

20

научных
партнеров

5

технологических
партнеров

7

ко-
брендовых
продуктов

70+

клиентов
в РФ

- Регистрационное удостоверение № РЗН 2016/5213
- EAC
- ISO 9001
- ISO 13485
- Свидетельство о государственной регистрации № 2015615517
- CE mark
- Более 30 отчетов об исследованиях
- 10 текущих исследований



ФЕДЕРАЛЬНАЯ
СЛУЖБА ПО НАДЗОРУ
В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ



В 2022-2023гг. ключевыми направлениями развития являются:

Масштабируемость:

1. За счет выхода в новые ниши и выстраивание работы с корпорациями и государственными компаниями (спорт высоких достижений и профессиональный спорт, фитнес, телемедицина, МЧС, армия, страховые услуги, ГТО, WorldSkills, корпоративные программы здоровья, проверки здоровья детей в школах и детских садах, проверки состояния пожилых в санаториях и домах престарелых и т.д.).
2. Выстраивание продаж за рубежом по схеме: выбирать партнера для каждой страны/региона и вместе с правами на реализацию подписывать план продаж и стратегию развития (выставки, пилотные установки, работа с местными лидерами мнений, публикации, научные работы и т.д.)
3. Запуск регулярных онлайн и оффлайн мероприятий вместе с научными и медицинскими партнерами.

Ключевые партнерства: научные и медицинские партнеры помогают повышать уровень доверия к компании и продукту. Планируется провести не менее 10 совместных проектов, большая часть из них - это клинические исследования и апробации.

Маркетинговые расходы: ежемесячные расходы на маркетинг сейчас составляют 145 000 руб., после получения инвестиций от венчурного фонда расходы на маркетинг составят 3 500 000 руб. в год (с учетом выхода на новые рынки)





- Товарный знак № 840479
- Товарный знак № 840478
- Товарный знак № 840490
- Товарный знак № 840489
- Международный товарный знак № 1608807
- Патент на изобретение № 2768183
«Программно-аппаратный комплекс и способ для вычисления положения центра тяжести человека в трехмерном пространстве с использованием бесконтактного сенсора»
- Свидетельство о государственной регистрации № 2015615517 программы для ЭВМ «Программа для помощи в диагностике, профилактике и реабилитации после травм и инсультов»



Предложение для инвестора

Грант или займ в размере **10 000 000** руб.
на 11 месяцев
+ ожидаемая доходность 30% от
вложенной суммы



Команда



СЕО, СТО, СРО



Алексей Козлов

Разработка (опыт в IT более 15 лет)

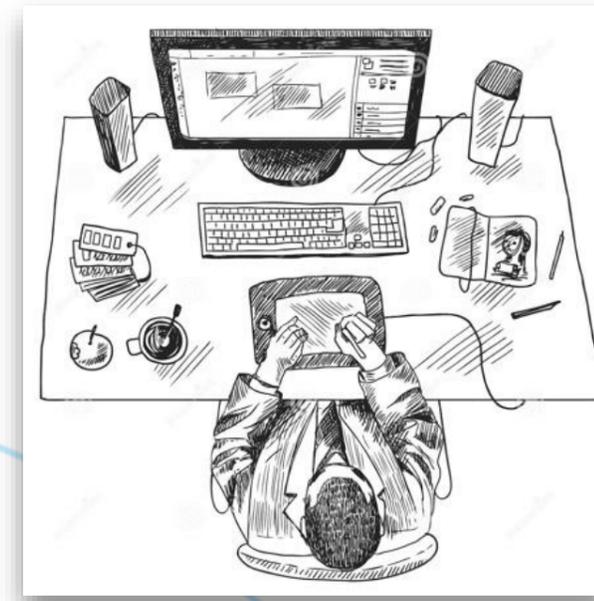
СМО



Наталья Томашева

Продажи, маркетинг, стратегия, развитие (опыт более 19 лет)

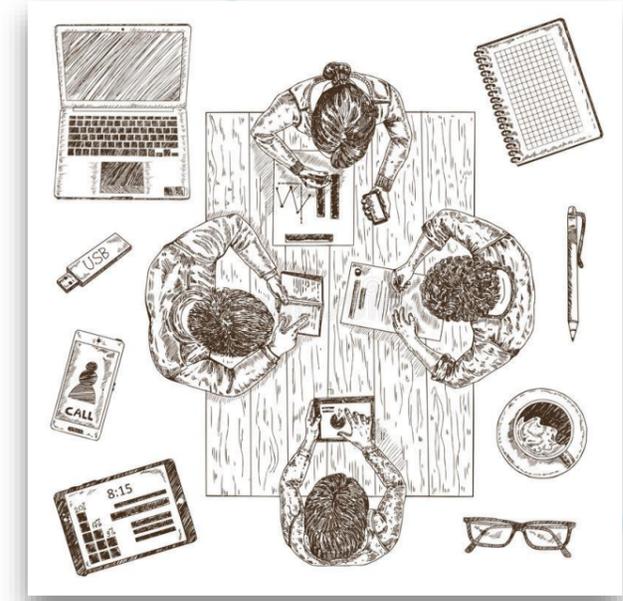
Члены команды



8 разработчиков

Опыт разработки более 25 лет

Фриланс



Дизайнер, разработчики на аутсорсе



Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

Контакты



Наталья Томашева



nt@hablect.com



+7 (922) 022 72 25



Контакт в Telegram