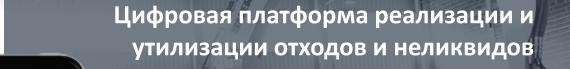
EBASIFOR MINISTRACTOR MINIST

ИННОВАЦИИ. ОТХОДЫ. УТИЛИЗАЦИЯ







CEO – Бабенко Дмитрий trash4cash.ru









Проблема



3,5 млн организаций 16 млн человек ~60 млн обращений

Сложность поиска решений для утилизации отходов

• Время поиска

от **30 минут** до **нескольких дней**

• Компетентность

более 50% людей не знают о возможных способах **утилизации**

Соблюдение законодательства

Существующие сервисы **не эффективны и не решают** проблемы

до 70% обращений по телефону и почте **не профильные,** а траты на рекламу **от 50тр до 250тр в месяц**

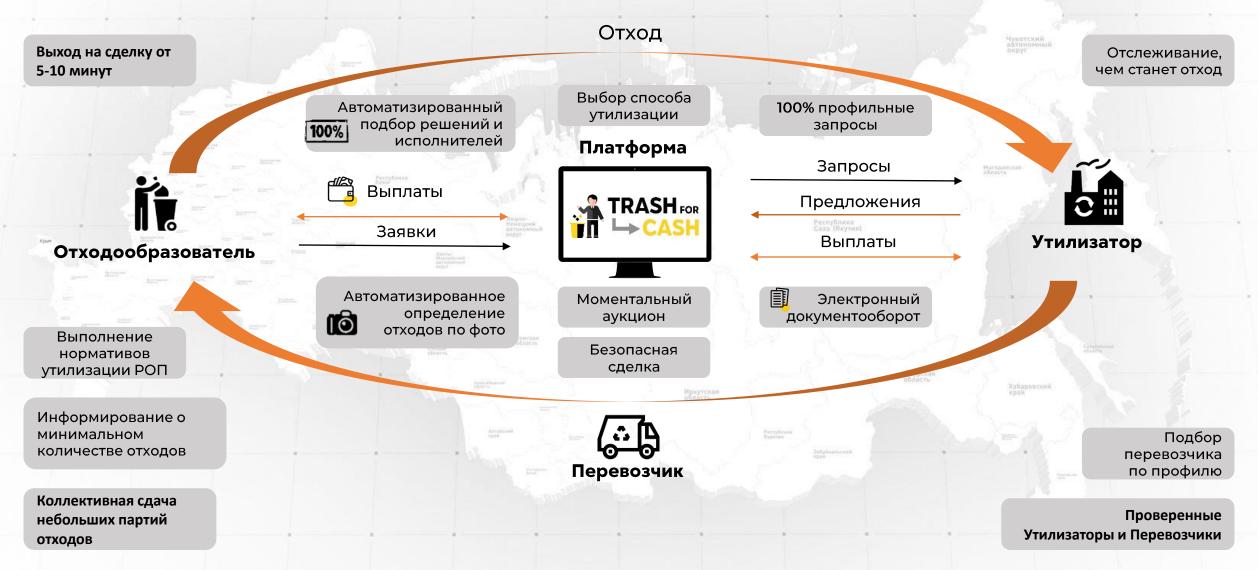
Более 65 000 организаций



Утилизаторы

Решение

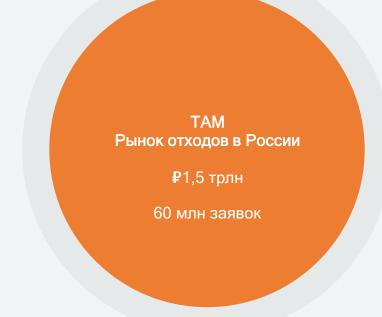
Trash for cash — это онлайн платформа, которая помогает найти друг друга тем, у кого образовались отходы, и тем, кто эти отходы может использовать или перерабатывать.



Рынок

- Анализ рынка

- Рынок утилизации отходов
- Рынок торговли отходами
- Рынок выполнения нормативов РОП и ESG



SAM Рынок отходов в Рунете ₽800 млрд. 30 млн заявок

SOM 10% рынка Рунета 80 млрд. руб. 3 млн заявок

^{*}Конкуренты обслуживают не более 100 тыс клиентов в год, операций с отходами на сумму не превышающую 2 млрд рублей

Конкуренты

		Прямые				Косвенные
Характеристика	TRASH FOR	U Ubirator	∨ vtorion	Snova Delo.ru	ЕРО Российский экологический оператор	VTCRPOISK
Автоматический подбор решений (ИИ)	•	•	•	•	•	•
Автоматическое определение отходов по фото (Комп.зрен.)	•	•	•	•	•	•
Стоимость использования	Комиссия 2%	Покупают и продают сырье самостоятельно	Комиссия 1%+1%	Комиссия 2%	Подписка 5тр/мес	Бесплатно
Монетизация и функции РОП	•	•	•	•	•	•
Монетизация ESG	•	•	•	•	•	•
Безопасная сделка	•	•	•	•	•	•
Подбор перевозчика	•	•	•	•	•	•
Заказ утилизации неликвидных отходов	•	•	•	•	•	•
Многоуровневый личный кабинет для организаций	•	•	•	•	•	•

Бизнес - модель

Модель монетизации

Платформенная бизнес-модель

Три типа пользователей:

Владелец отходов, Утилизатор, Перевозчик

Монетизация построена на взимании **комиссии в 2%** с каждой успешной сделки на платформе

- Моментальный аукцион
- Арбитраж
- Безопасная сделка

	1-й год	2	3	4	5
Количество сделок, тыс шт.	102	623	2219	2780	3425
Средняя стоимость сделки в месяц (AvP / m), тыс. руб.	25	26	27	29,5	32
Средняя выручка с 1 сделки (AvP), руб.	528	528	528	590	640
Средние расходы маркетинга на 1 сделку(СРА) по всем каналам, тыс. руб.	124,38	91,34	82,42	98,66	112,13
Себестоимость обслуживания 1 сделки (COGS), тыс. руб.	87,59	86,24	85,98	99,51	113,1
Доход с 1 клиента, тыс. руб. (= AvP – CPA – COGS)	316,03	350,42	359,6	391,83	414,77
Средняя продолжительность использования нашей лицензии (LTV). лет	5	5	5	5	5

Команда проекта

Управление платформой



Бабенко Дмитрий CEO, Предприниматель в сфере вторсырья с 2013г.

- Запустил **с нуля три заготовительных** производства вторсырья
- Привлек 2 млн субсидий в проект
- Курировал проект социальной **цифровой** платформы «Про-доброволец»
- Управлял **утилизацией электроники** Сбербанка по СФО
- Стажировка в Яндекс



8



Сабуров Никита СРО, Руководитель Ассоциации переработчиков Сибири

- Практикующий эколог-юрист
- Руководит Ассоциацией **переработчиков отходов Сибири**
- Учувствовал в открытии **крупнейшего в Сибири Экоцентра**
- Управлял утилизацией отходов X5 Retail Group по СФО

Разработка платформы



Раянов Руслан, Руководитель команды разработчиков



Команда разработчиков Falcon Space

- Разработали Программный продукт Falcon Space предназначенный для быстрого создания прикладных интернет-сайтов, позволяющий создавать и развивать различные прикладные веб-приложения: CRM, клиентские сервисы, системы учета, личные кабинеты, аукционы услуг, маркетплейсы.

Разработка ИИ и компьютерного зрения



Якименко Александр Научный руководитель проекта, Кандидат тех.наук

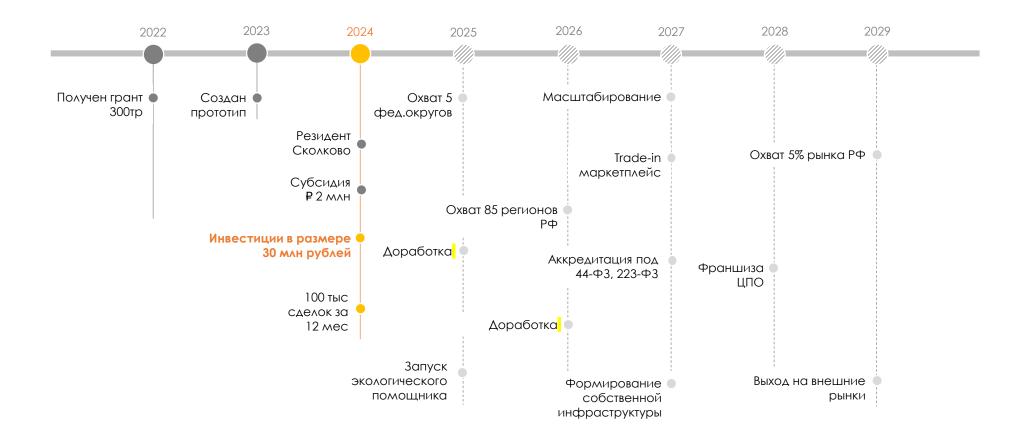
- Разработка системы мониторинга и управления системой накопления электрической энергии
- Исследование и разработка алгоритма машинного обучения в задачах автоматизированного тестирования



- Исследование и разработка информационно-вычислительной технологии на основе нейронных сетей для получения структуры геологофизической модели среды
- Разработка и исследование алгоритма отслеживания объектов на многоракурсных изображениях



Дорожная карта



Финансы

Итоги проекта

B M∧H ₽	по итогам 5 лет
Сумма инвестиций	30
Выручка	5059
EBITDA	2992
Чистая прибыль	2402

Прогноз развития

в МЛН ₽ / ГОДЫ	1	2	3	4	5	Σ
Выручка	54,17	329,41	1171,81	1640,54	2192	5059,14
EBITDA	12,38	157,8	694,43	933,92	1194,13	2992
рент. EBITDA	22,85%	47,9%	59,26%	56,92%	54,47%	59,14%
Чистая прибыль	10,34	134,22	555,67	747,14	955,3	2402
рент. ЧП	19,08%	40,74%	47,42%	45,54%	43,58%	47,47%

Средняя рентабельность по Чистой прибыли = 39,27%

Средняя рентабельность по EBITDA= 48,28%%

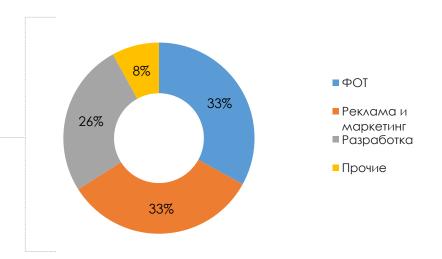
Для инвестора

Доходы инвестора

B M∧H ₽	1-й год	2	3	4	5	Σ
Чистая прибыль проекта	10,34	134,22	555,67	747,14	955,3	2462,68
Инвестиции в проект	30	-	-	-	-	30
Получение дивидендов	2,58	33,55	138,91	186,78	238,82	600,64
Продажа доли	25%	-	-	-	-	25%
Стоимость доли	15	82,5	275	400	525	-

Итоги для инвестора

в млн₽	по итогам 5 лет
Доля инвестора в ООО	25%
Сумма инвестиций	30
Сумма дохода инвестора с получения дивидендов	600,64
Доход инвестора с продажи доли	525



Статьи затрат инвестиций

Контакты



Бабенко Дмитрий Автор и руководитель проекта





Мы разрабатываем онлайн платформу, которая поможет найти друг друга тем, у кого образовались отходы, и тем, кто эти отходы может использовать или перерабатывать.

Используя технологии компьютерного зрения и машинного обучения мы сделаем доступной инфраструктуру переработки отходов для любого пользователя и обеспечим получение лучших предложений на рынке, направив отходы на переработку.

С помощью инвестора мы планируем сделать функциональные доработки и вывести продукт на рынок. Через 5 лет каждая 20-я сделка по отходам в стране может совершаться на платформе.

Мы находимся Российская Федерация, Новосибирская область, г. Новосибирск





«Помогите нам сделать мир чище, и мы вам за это заплатим»







