

Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

По-стелькам

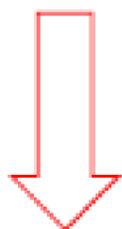
Стелька, превосходящая свои аналоги.
Превосходство для ваших стоп.



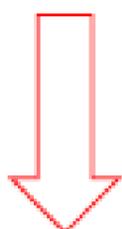
Проблема



неправильный стереотип походки в детском возрасте



существенные нарушения осанки во взрослом возрасте



ухудшение качества жизни, снижение возможности заниматься физической активностью



Рис 1. Последствия неправильного стереотипа походки



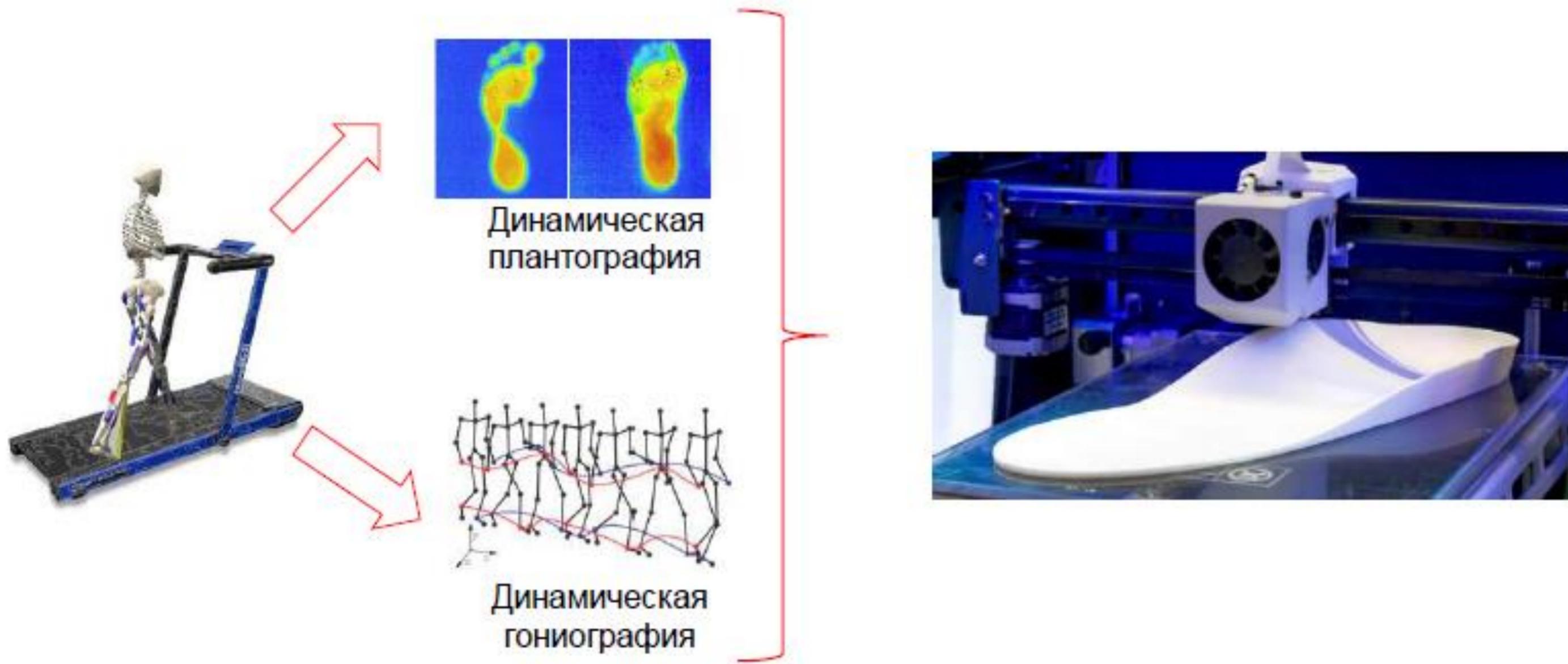


Рис 2. Технология подбора и создания персонализированной ортопедической стельки



Планируется организация двух бизнес-моделей:

B2C

Продукт: персональная ортопедическая стелька

Потребитель: родители детей с нарушением стереотипной походки, нуждающиеся в коррекции ее биомеханики

Преимущества: персонализированный подход к подбору корректирующих ортопедических стелек (обуви), что повысит комфортность и эффективность реабилитации опорно-двигательного аппарата.

B2B

Продукт: программно-аппаратный комплекс, изготовление ортопедической стельки по заказу

Потребитель: ортопедические киники, ортопедические салоны

Преимущества:

1. Подбор ортопедической стельки в динамическом режиме.
2. Персонализация медицинского изделия.
3. Уменьшение дискомфорта при ходьбе.
4. Уменьшение количества “ручного” труда при производстве ортопедических стелек.





Основные характеристики продукта и преимущества перед аналогами* (системы медицинской визуализации)

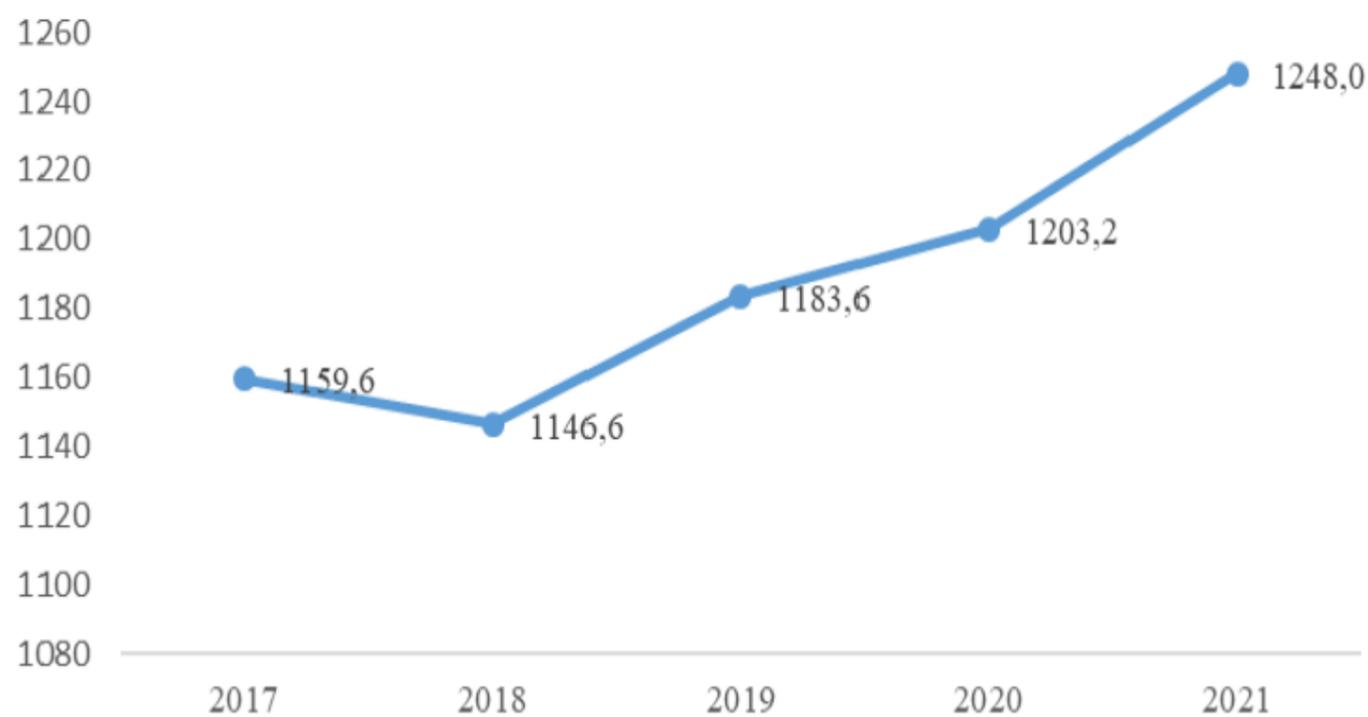
Параметр	“По - стелькам”	Готовые ортопедические стельки и ортопедическая обувь	Простая и цифровая плантография	Сканирование стоп на динамической платформе	Система оценки походки на основе сенсорных стелек*	Динамический анализ и оценка патологических паттернов походки*
Персонализация	+	-	+	+	+	+
Снижение дискомфорта при ходьбе	+	±	-	-	-	-
Уменьшение объема “ручного” труда при создании продукта	+	+	-	±	-	-
Оценка в динамике	+	-	-	+	+	+



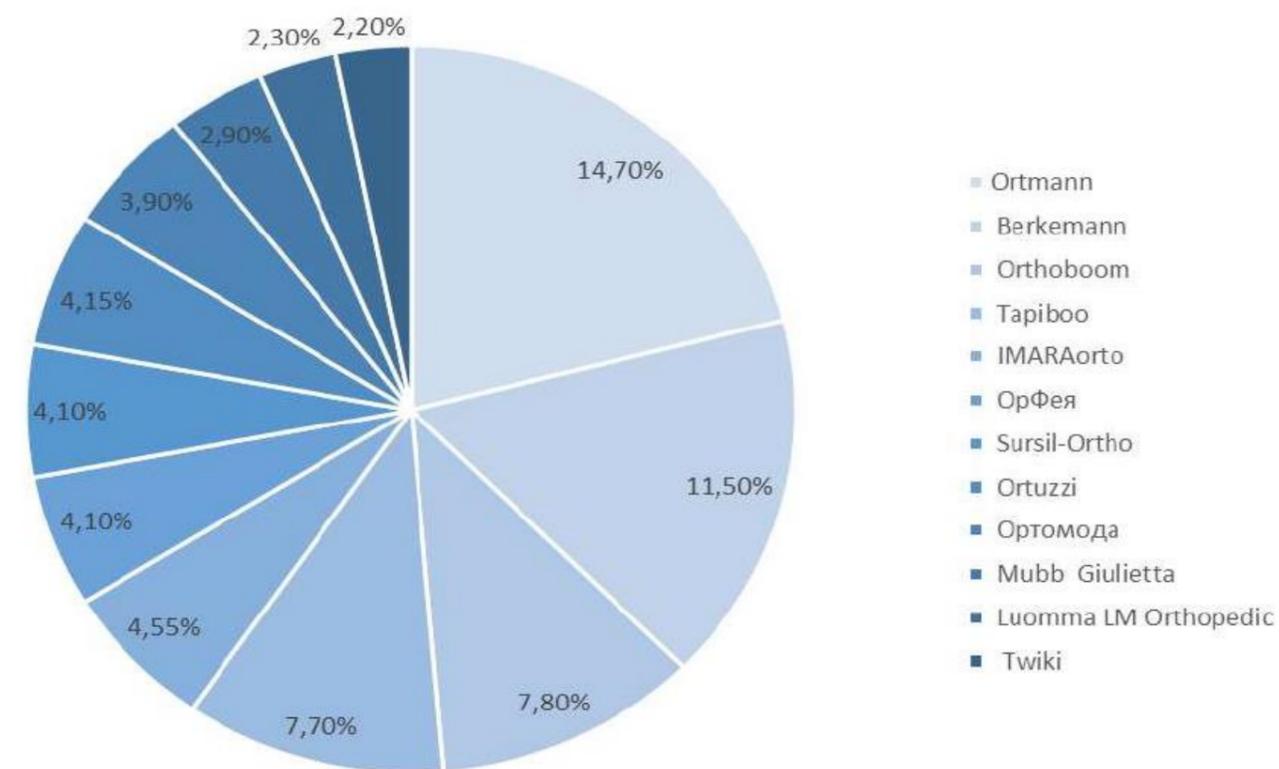
Конкуренция



Объем рынка ортопедических стелек по данным Росстата



Крупнейшие игроки на Российском рынке



Конкуренты



Производители	Динамическая оценка	Персонализация	Коррекция нарушений	Автоматический режим подбора	Производство стелек	Стоимость, т.р.
Ortmann, Bauerfeind, Profeet, Мир галош, Крейт	-	-	+	-	+	~2
Твес, Киль, Подоскан	-	+	-	-	+	~5
Casis, Dietmar Walter	+	+	+	-	+	~150
Orpyx SI	+	+	-	+	-	~300
Habilect	+	+	-	+	-	~500
По-стелькам	+	+	+	+	+	3/200





доля детских ортопедических стелек ~ 40%

средняя стоимость ортопедической стельки – 1843
рубля
+

необходимость замены стельки как минимум раз в год



объем рынка ~2,3 млрд. рублей в
год

Планируемый охват целевого рынка

- I. Выход на отечественный рынок ортопедических стелек в течение 2-4 лет после начала производства
- II. Выход продукта на территорию стран ЕАЭС в течение 3-5 лет
- III. Выход на мировой рынок в течение 5-7 лет после начала производства



Бизнес-модель

Параметр, год,	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Оценочный объем рынка (платежеспособного спроса), млн. \$:	~28,8 (рынок РФ + СНГ)						~17100 (мировой рынок)			
Потенциальная доля создаваемого продукта на рынке:	~2%						>1%			
Прибыль от реализации продукции, млн. руб.:	0,58	1,45	5,4	18,0 5	85, 5	119	152,5	290	427, 5	565

Итого (за 10 лет): 1664,985 млн. руб



Текущие результаты



Партнеры проекта (от каждого партнера проекта имеются письма поддержки, заинтересованности участия в проекте, а также на безвозмездной основе предоставляют материально-техническую базу):

1. **Сибирский государственный медицинский университет**. Партнер проекта, отвечающий за помощь в проведении испытаний, тестировании разработанного продукта.
2. **ООО «Лечебно-диагностический центр»** (г. Томск). Партнер проекта и потенциальный потребитель (покупатель) разработанного продукта - ортопедических стелек.
3. **ООО "МИП "ДИВА-ЗД"**. Партнер проекта и потенциальный поставщик (изготовитель) ортопедических стелек по заказу предприятия.
4. **ООО "Электроимпедансная визуализация"**. Партнер проекта и потенциальный поставщик (изготовитель) аппаратной части разрабатываемого комплекса, внедрение системы электроимпедансной томографии в тестовые макеты стелек.



СИБИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
МЕДИЦИНСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ



Расширение рабочего коллектива

- **В 1 год** - планируется сформировать отдел продаж. Для усиления команды разработчиков будут привлечены два специалиста-инженера в области медицинской техники.
- **Во 2 год** – планируется усилить команду проекта специалистом по регистрации медицинской техники. В случае необходимости расширить отдел продаж и отдел разработки. Для полноценного проведения испытаний разработанной продукции по договорам подряда (договор ГПХ), хоз. договорами привлекать сотрудников медицинских организаций.





Реализации продукции

1 год - Проведение расширенных маркетинговых исследований, организация рекламы, создание сайта компании, заключение договоров на апробацию реализации продукции с потребителями технологии ортопедическими центрами. Начало продаж продукции как изделие немедицинского назначения;

2 год - Расширение производства. Закупка оборудования для расширения производственных мощностей до не менее 1000 пар стелек и не менее 200 программно-аппаратных комплексов в год. Заключение договоров на проведение технических, токсикологических испытаний, заключение договора на утверждение типа средств измерений. Заключение договоров на проведение клинических испытаний.

3 год - Запуск процедуры регистрации системы как система медицинского назначения. Заключение договоров на апробацию реализации продукции с медицинскими организациями. Расширение производственных мощностей.





Доходы.

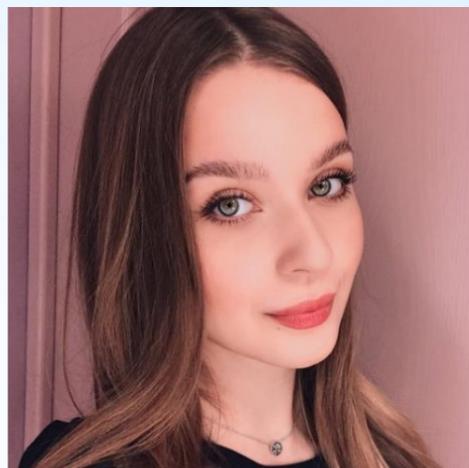
- **Стоимость ПАК:**
 - 300 тыс. рублей для ортопедических салонов,
 - 500 тыс. рублей для МО
- **Стоимость стельки:**
 - 2000 рублей для ортопедических салонов
 - 3000 рублей для МО

Расходы

- **Себестоимость ПАК:**
 - 40 тыс. рублей для ортопедических салонов,
 - 200 тыс. рублей для МО
- **Себестоимость стельки:**
 - 300 рублей для ортопедических салонов,
 - 500 рублей для МО

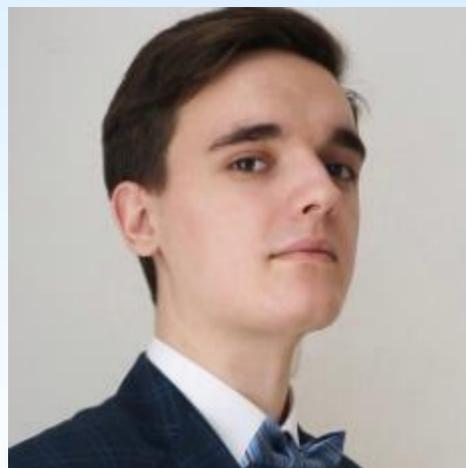


Команда



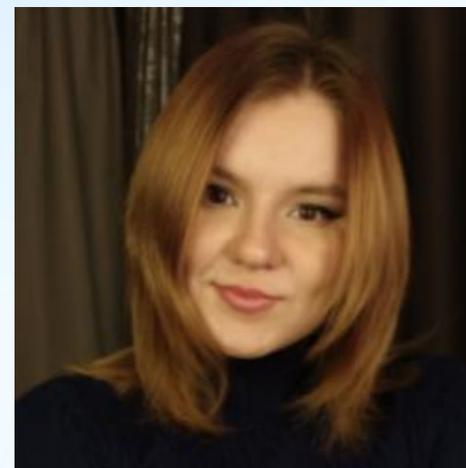
Гостяева А. А.

Медицинский
специалист,
руководитель
проекта



Листратов А. И.

Специалист по
маркетингу,
программист



Кошкарова М. А.

Специалист по
разработке
медицинской
техники



Вощенко А. О.

Инженер по
разработке
медицинской
техники



Архипелаг 2022: #НастоящееБудущее

Технологии, которые работают

Контакты

Телефон +7 (983) 140-60-69

email Gostyaeva.alice@gmail.com

Гостяева Алиса Александровна