

Propemed

мобильное приложение для поиска и
доставки лекарств

20.35
УНИВЕРСИТЕТ

20.35
НАЦИОНАЛЬНАЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ
ИНИЦИАТИВА



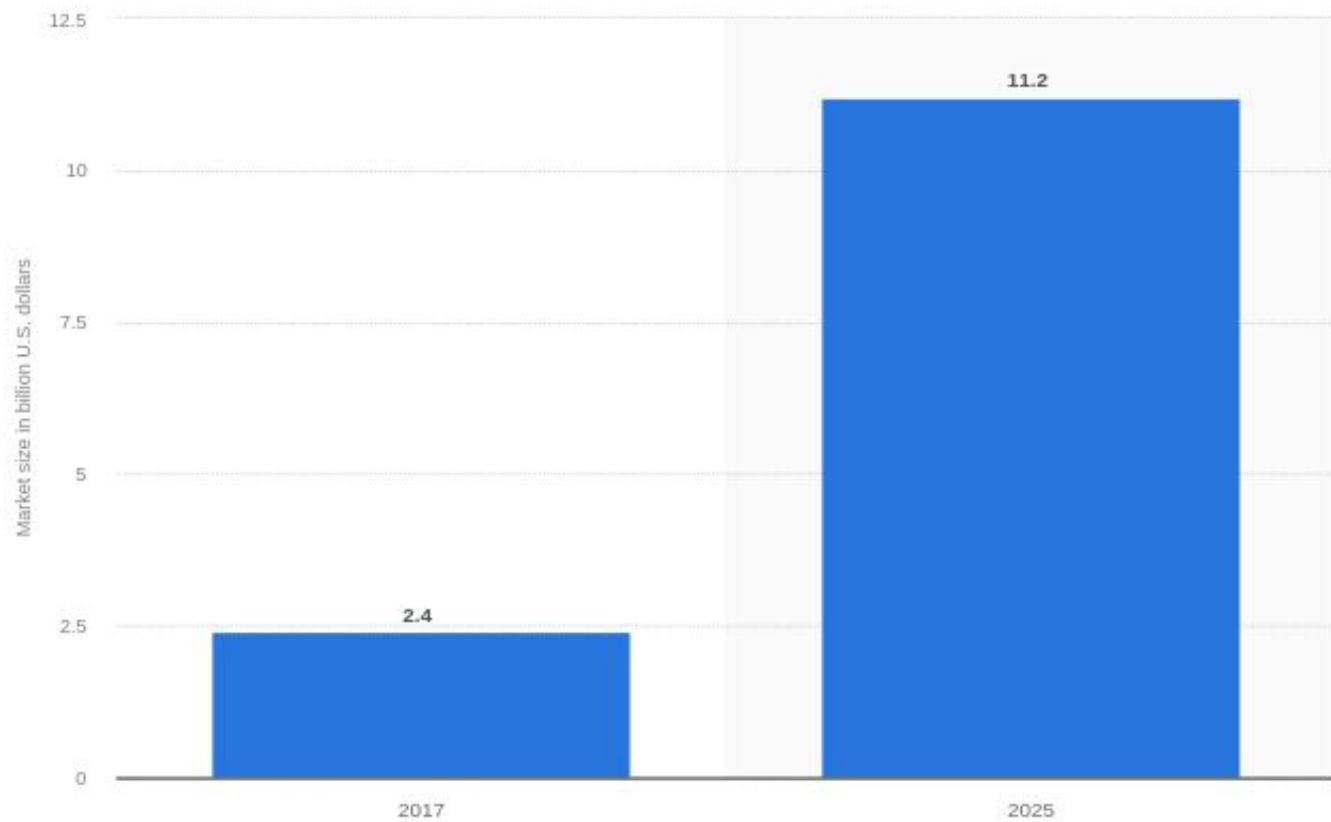
открытые
инновации
СТАРТАП-СТУДИЯ



АКТУАЛЬНОСТЬ ПРОЕКТА

- отсутствие сильной торговой марки аптек в регионе
- тренд на цифровизацию процессов
- Указ Президента Российской Федерации от 17.03.2020 г. № 187 О розничной торговле лекарственными препаратами для медицинского применения
- необходимость в безопасном сервисе доставки фармацевтики
- В последнем отчете Zion Market Research прогнозируется, что рынок лекарств по запросу достигнет **107,53 миллиарда долларов в 2025 году** с 42,32 миллиарда долларов в 2018 году. Это ясно показывает, что рынок лекарств по запросу стремительно растет год за годом, и тенденция никуда не денется.





Ассоциация компаний интернет-торговли (АКИТ).

"Объем продаж интернет-торговли России за первые шесть месяцев 2023 года составил 2,7 триллиона рублей - это на 20% превышает показатели аналогичного периода прошлого года. Из этой суммы 97,2% составляют покупки в российских компаниях интернет-торговли, трансграничный рынок сократился до 2,8% в объеме продаж (4,5% в 2022 году)"



ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

- семейные пары с детьми, в которых родители работают или заняты бытом и не могут уделить достаточно много времени для похода в аптеку, сравнению цен и поиску лучшего предложения для себя, они заинтересованы в поиске возможности сэкономить и время, и деньги, и силы, они знакомы с аналогичными сервисами.



ПРОБЛЕМА

- необходимость в экономии времени и денег
- когда человек болеет ему неудобно и небезопасно выходить на улицу и аптеку
- существующие сервисы доставок не отличаются клиентоориентированностью, предлагают лекарства от дорогих торговых марок



РЕШЕНИЕ

- мобильное приложение
- модель агрегатора
- возможности для покупателей: каталог лекарств, фильтрация по ценнику, поиск аналогов, загрузка рецептов, онлайн платеж, отслеживание заказов в реальном времени
- возможности для владельцев: доступ к отзывам и оценкам, комплексное управление заказами, редактирование подробностей о лекарствах, возможности создания уникальных скидок и предложений для клиентов приложения

ЦЕННОСТЬ, ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Мы, компания Propemed,

помогаем клиентам **ЦА**

в ситуации когда нужны лекарства, а физических сил и времени на поход в аптеку нет. Иногда нужного препарата нет в наличии или по доступной цене, тогда потребитель может испытать сложности с поиском мотивации для похода в другие аптеки

решать проблему с поиском выгодных фармацевтических предложений и доставкой лекарств на дом

с помощью мобильного приложения для поиска и доставки лекарств

и получать лекарства по выгодным ценам и с быстрой доставкой

РЫНОК

РЫНОК, на котором вы работаете, его объем, рост и уровень конкуренции;

- Мы работаем на рынке B2C
- Наша ЦА - это кол - во людей человек/компаний (семье с детьми в Томске)
- Наше решение будет стоить YY (средняя доставка + сред сервис сбор) рублей - это XX*YY рублей
- Сегменты А и В - X1X1 рублей (доля от предыдущей суммы)
- Сможем заработать в первый год - X2X2 рублей (доля от доли)

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ – как вы зарабатываете или планируете;

- Мы будем делать мобильное приложение по доставке
- Это будет стоить 260 000 рублей (регистрация — 10 000, создание сайта 150 000 рублей, реклама, 100 000)
- У нас будут покупать медикаменты
- Бизнес-модель агрегатор
- Дополнительно мы можем зарабатывать на подписке для клиентов

ТЕКУЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Проведение исследование ЦА

Конкурентный анализ

Анализ рынка

анализ аналогичных сервисов, и аптек

КОМАНДА СТАРТАПА

РОЛЬ	ФАМИЛИЯ ИМЯ
ЛИДЕР (СЕО)	Капустянская Арина
Заместитель	Шевченко София

ВАЖНО

При распределении ролей в команде стартапа проговаривать свои сильные стороны и ограничения в отношении выбранной роли



ПЛАНЫ РАЗВИТИЯ

- Планы развития, основные укрупненные задачи
 - 1) Продумать условия подписки
 - 2)
 - 3)
 - 4)



КОНТАКТЫ ЛИДЕРА

kapustyanskaya2003@mail.ru

@ariadnakap