ВЬЮЖЕН

ВЬЮЖЕН
ВЬЮЖЕН
ВЬЮЖЕН
ВЬЮЖЕН

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Министерство экономического развития Российской Федерации

ТЕХНОЛОГИИ
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

ПЛАТФОРМА НТИ

НГУЭУ
НОВОСИБИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ

ПЛАТФОРМА УНИВЕРСИТЕТСКОГО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

БТ.2026.49
Гумерова Амелия Денисовна
89232284119
НГУЭУ

ПРОБЛЕМА

Строительные компании несут миллионные убытки (2–5% от стоимости работ) из-за системных краж материалов, простоев, высоких рисков производственного травматизма и штрафов за нарушение техники безопасности.

B2B

- *Застройщики и генподрядчики:* Стремятся сохранить маржинальность проекта, сдать объект в срок и избежать предписаний регуляторов.
- *Субподрядчики и малый бизнес:* Хотят защитить имущество без затрат на физическую охрану и покупку нового оборудования.
- *ЧОПы:* Мотивированы автоматизировать мониторинг, чтобы исключить пропуски инцидентов и не терять контракты.

Слабые стороны текущих решений

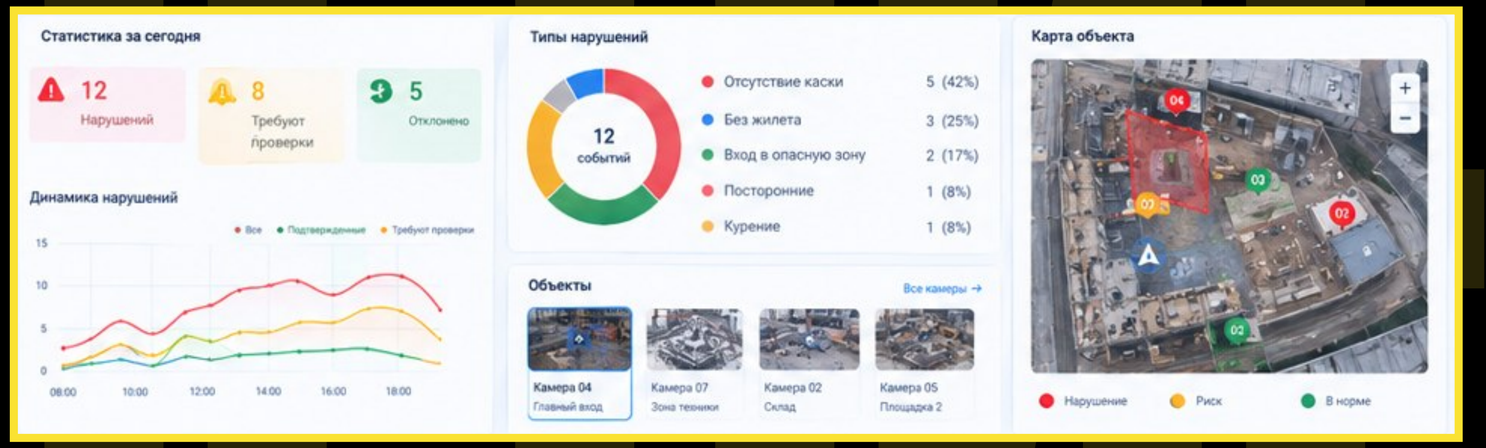
Человеческий фактор: Охранники физически не успевают следить за 20–40 камерами одновременно.

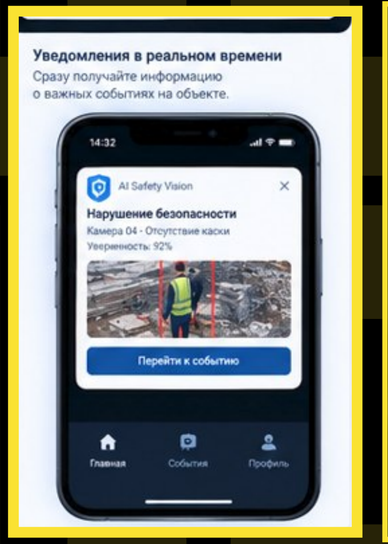
Реактивность: Обычное видеонаблюдение работает как пассивный архив — кражи обнаруживаются спустя недели, когда найти виновных уже невозможно.

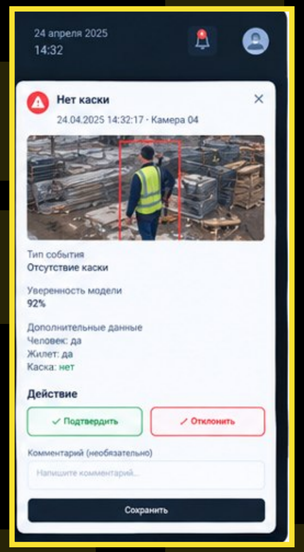
Рыночный барьер: Крупные ИИ-конкуренты работают по дорогой проектной модели, недоступной для среднего и малого строительного бизнеса.

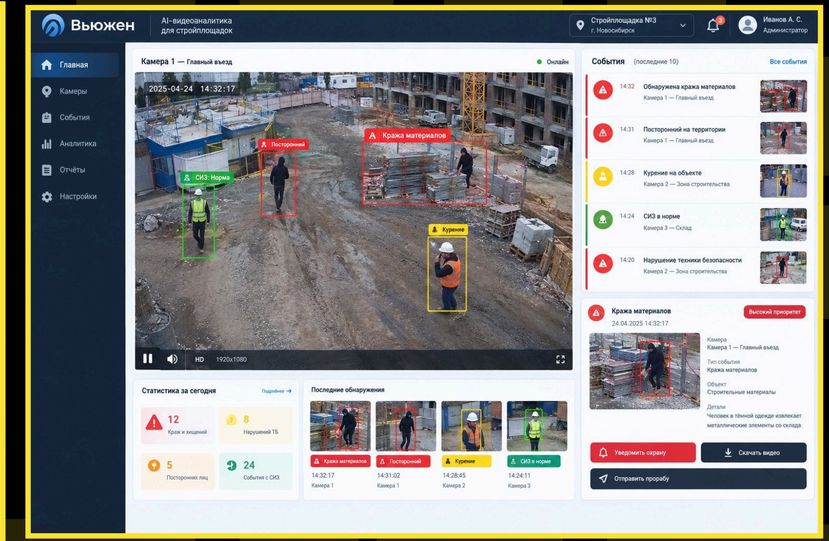
РЕШЕНИЕ

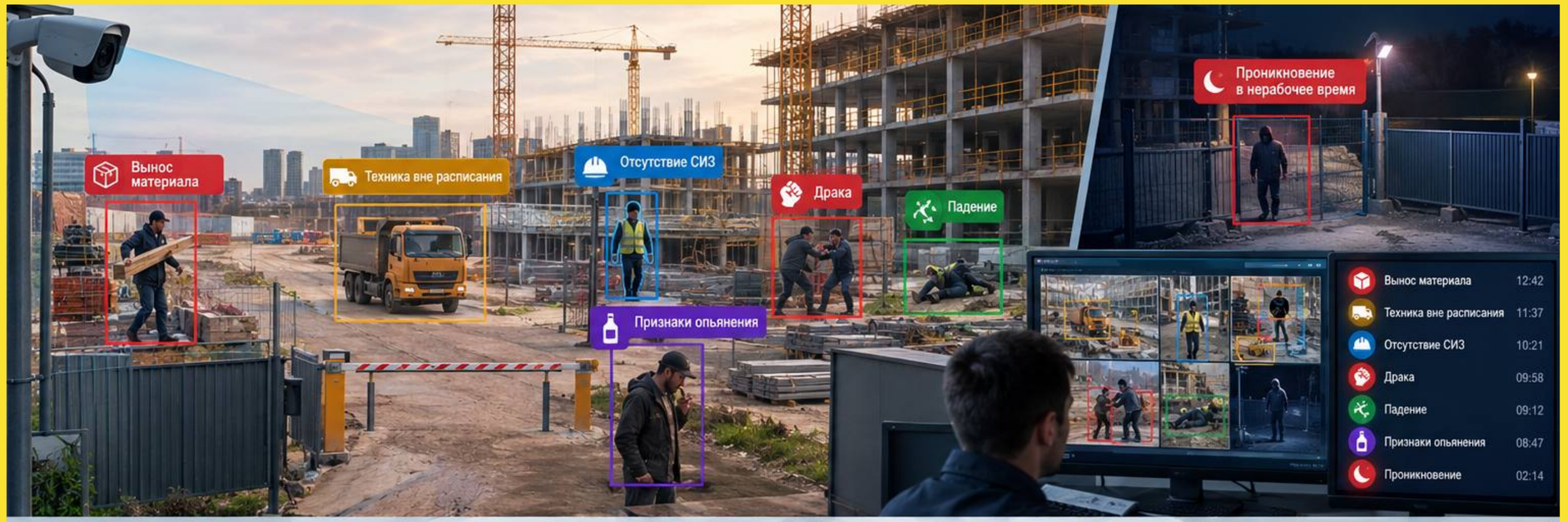
- Суть: SaaS-платформа превращает любые IP-камеры стройки в ИИ-охранника.
- Принцип работы: ИИ анализирует поток (RTSP/ONVIF) → отправляет охране видео тревоги.
- Метрики MVP: Скорость уведомления < 5 сек, точность детекции > 90 %.
- Эффект: Предотвращает хищения в моменте; дешевле одного поста охраны.



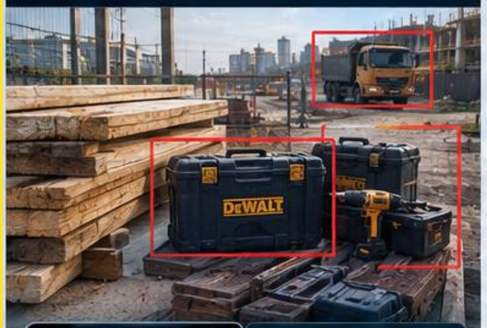








1 Хищения материалов, инструмента и техники





Обнаружен вынос материалов 12:42

Статистика по сменам

Пост 2	7
Бригада А	5
Бригада Б	2

2 Травматизм и девиантное поведение



Оповещение прораба и охраны в реальном времени

Записи служат основанием для отстранения нарушителей

3 Объективный контроль подрядчиков и охраны



Единый кабинет по всем объектам

Журнал событий и реакций

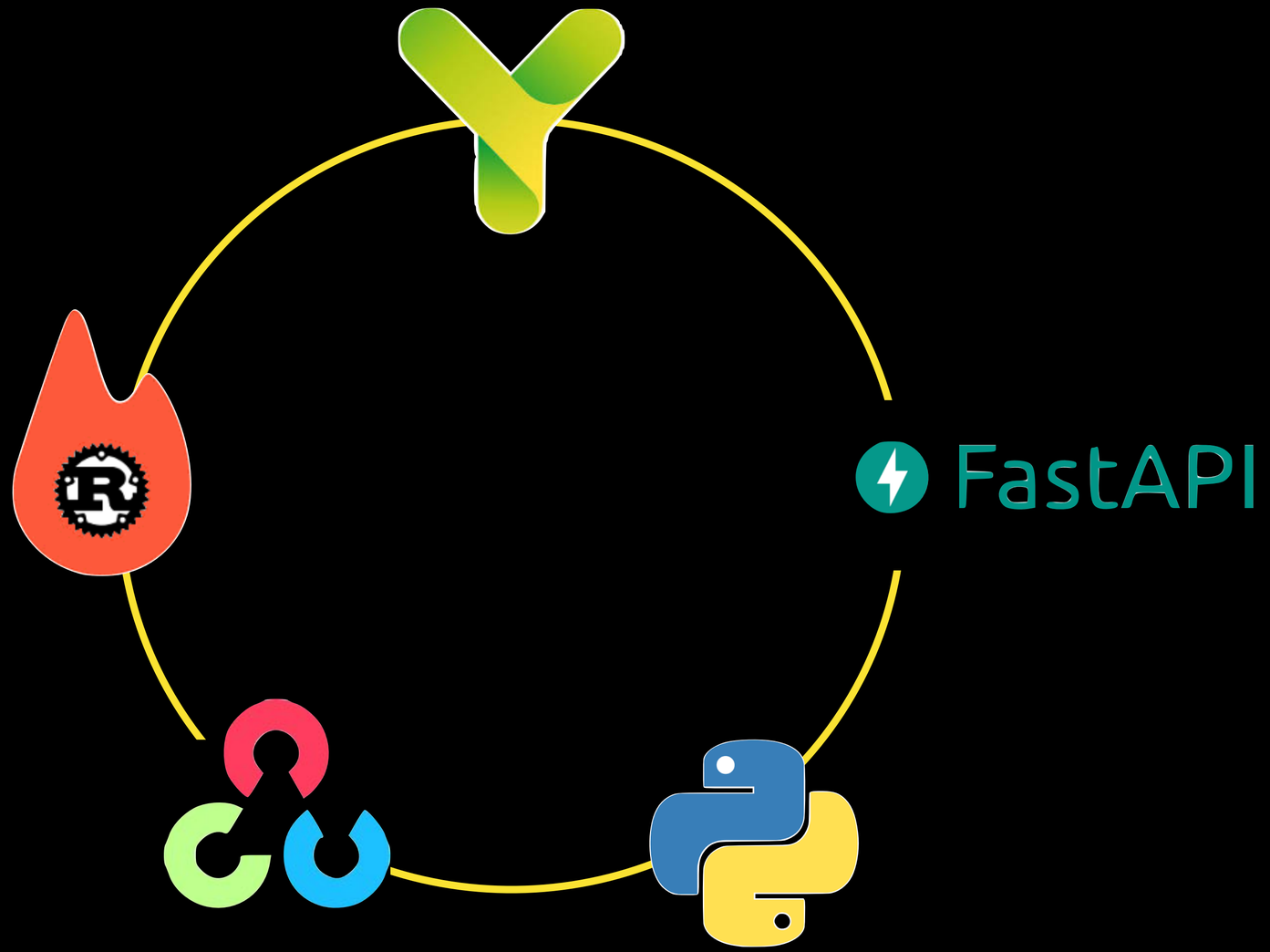
Отчёты для заказчика и страховой компании

Что остаётся на стороне клиента

- Физическое задержание нарушителей
- Юридическое оформление инцидентов
- Качество камер (освещение, углы обзора)
- События вне поля зрения камер система не видит

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ЯДРО

- Собственный конвейер обработки видеопотоков в реальном времени + дообученные нейросетевые модели компьютерного зрения (семейство YOLO, ByteTrack).
- Технологический стек: Python (PyTorch, OpenCV, TensorRT), Go/ FastAPI, ClickHouse, Docker
- Технологии искусственного интеллекта (компьютерное зрение); технологии информационных, управляющих, навигационных систем (обработка, хранение и передача информации).



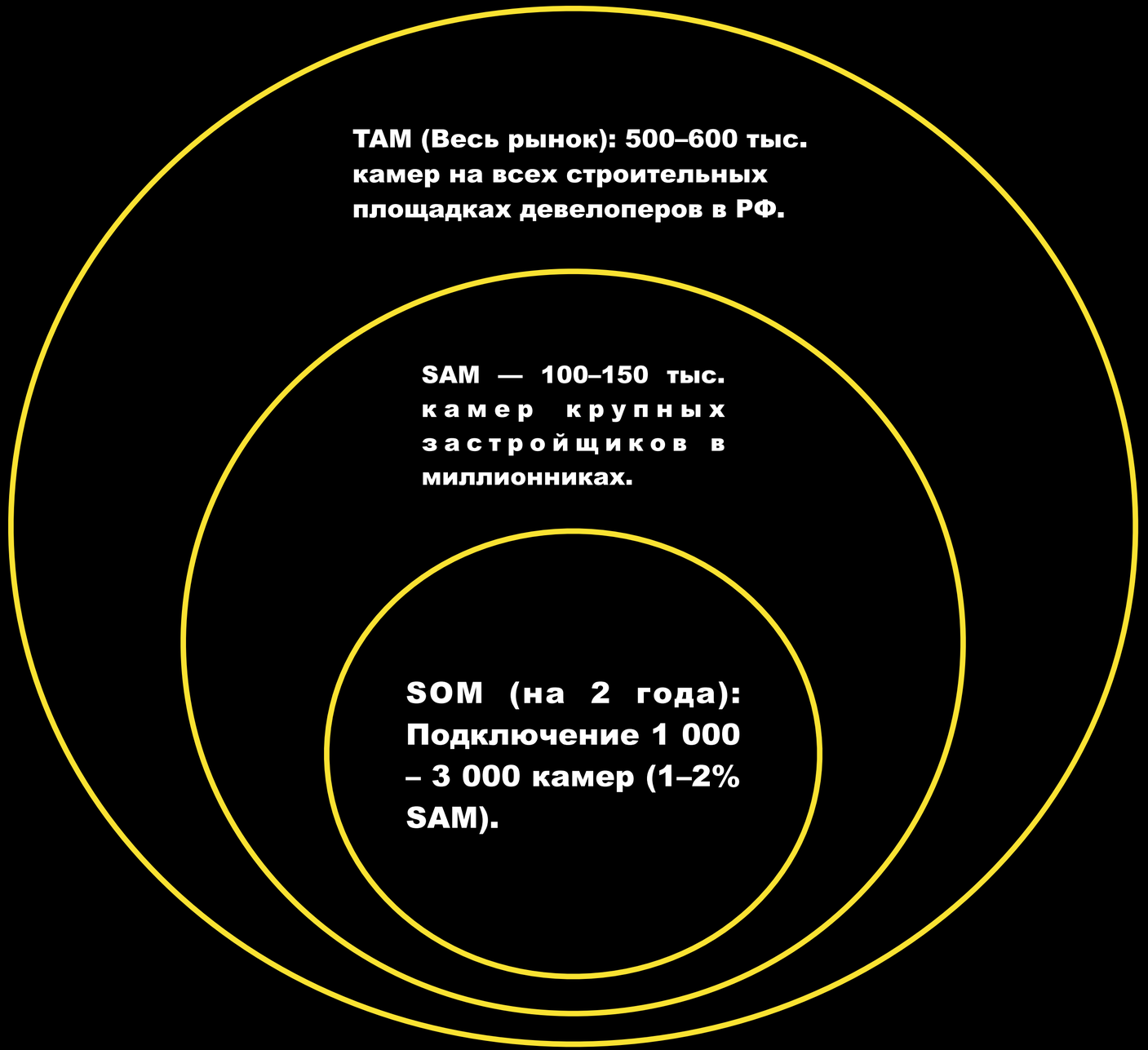
КОНКУРЕНТЫ И АНАЛОГИ

Критерий	ПК «Вьюжен»	VizorLabs	TRASSIR	Ivideon
Фокус	Стройка	Промышленность	Универсальный	Облако
Защита от краж	+	—	—	—
Модель	B2B подписка	Проектная	Лицензии	Подписка
Железо	Любые камеры	Любые камеры	Только свои	Любые камеры

МОДЕЛЬ МОНЕТИЗАЦИИ И РЫНОК

Тарифы (в месяц за 1 камеру):

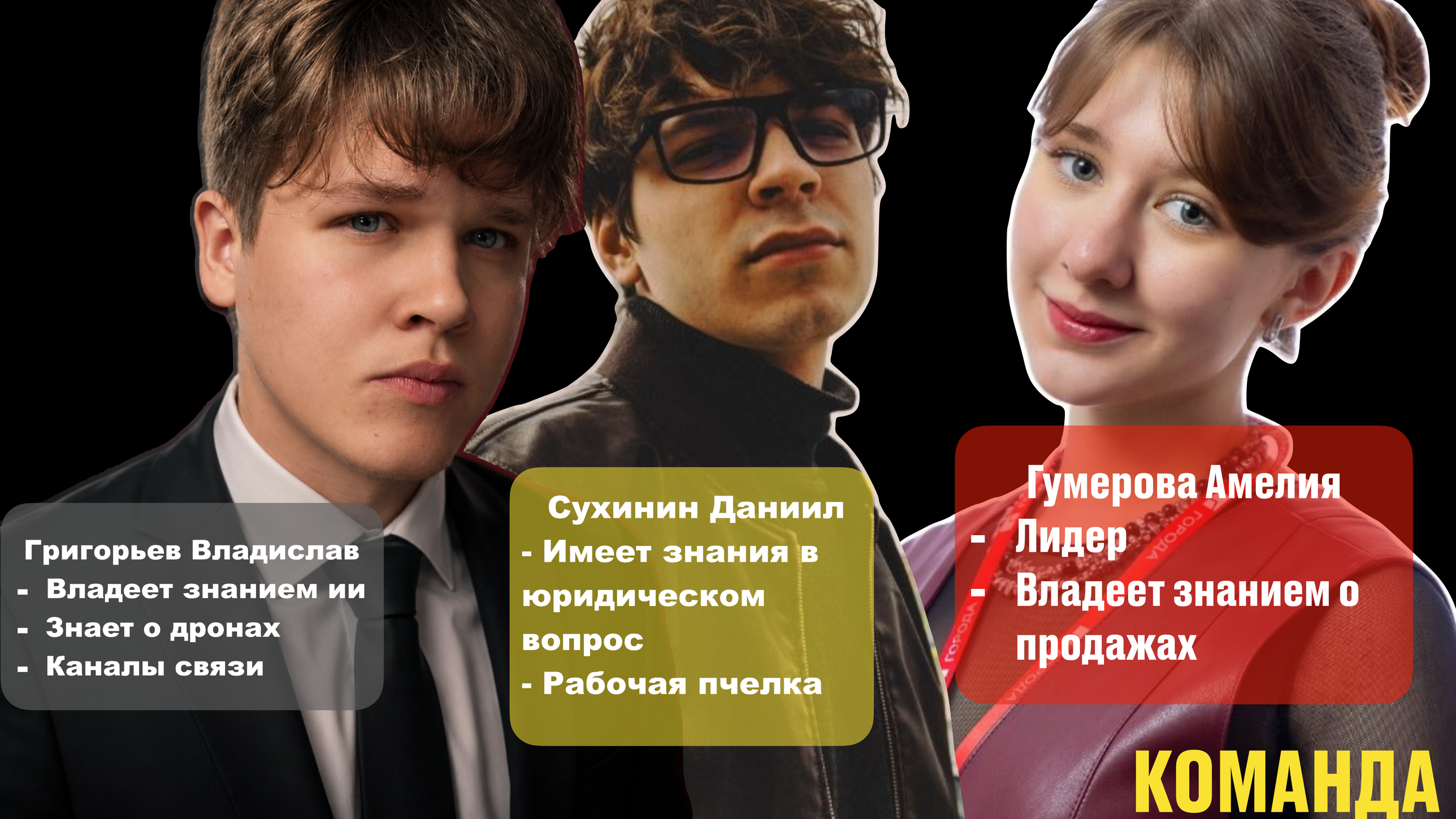
- **«Охрана + СИЗ» (безопасность труда) — 5 490 ₽**
- **«Охрана» (кражи, периметр) — 4 490 ₽**


TAM (Весь рынок): 500–600 тыс. камер на всех строительных площадках девелоперов в РФ.
SAM — 100–150 тыс. камер крупных застройщиков в миллионниках.
SOM (на 2 года): Подключение 1 000 – 3 000 камер (1–2% SAM).

TAM

SAM

SOM


Григорьев Владислав
- Владеет знанием ии
- Знает о дронах
- Каналы связи
Сухинин Даниил
- Имеет знания в юридическом вопрос
- Рабочая пчелка
Гумерова Амелия
- Лидер
- Владеет знанием о продажах
КОМАНДА

ЗАПРОС

1. Пилотные площадки (Главный запрос)

- **Что требуется: Ищем 2 застройщика или генподрядчика в Новосибирской области для проведения пилотного тестирования.**
- **Задача: Развертывание MVP-платформы на 5–10 действующих IP-камерах строительного объекта сроком на 1 месяц.**
- **Ожидаемый результат: Подтверждение точности распознавания нарушений (СИЗ, кражи) выше 90% в реальных условиях и экономическое обоснование для внедрения.**

2. Экспертная поддержка

- **Что требуется: Менторская консультация эксперта по продажам в сфере PropTech / ConTech.**
- **Задача: Помощь в формировании скриптов и выходе на лиц, принимающих решения (ЛПР) в крупных девелоперских компаниях.**
- **Ожидаемый результат: Построение эффективной B2B-воронки продаж для выхода на рынок SAM.**

ПРОГРЕСС

Сгенерирована идея
Запущен процесс сбора информации
Собрана команда
Проанализированы компетенции

