



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ
АКАДЕМИЯ

РАНХиГС МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

EV PowerTank

Технологическое направление: Энергоэффективность, энергосбережение.
Рынок НТИ: EnergyNet.

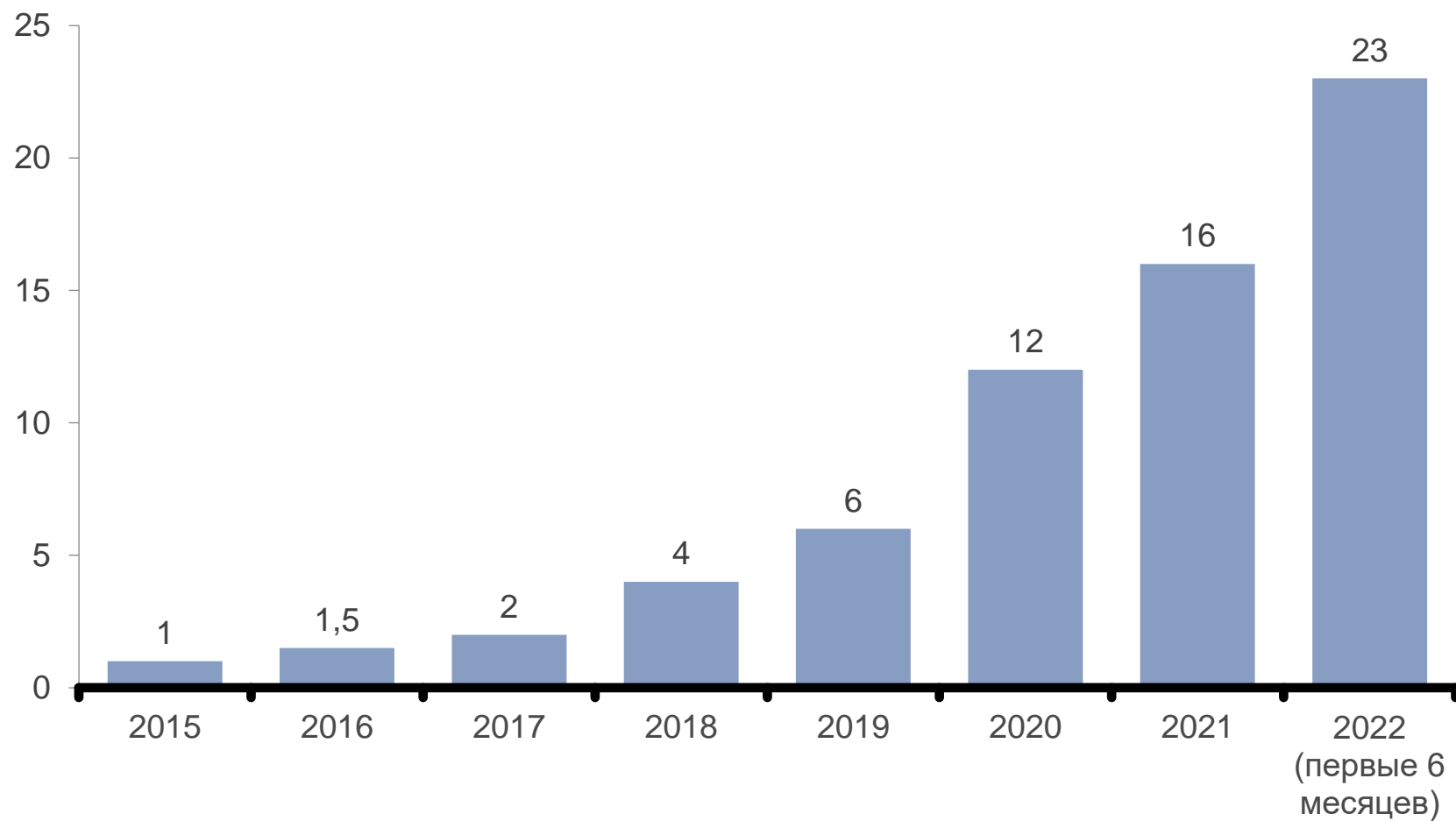
Московская область

2023

РАНХиГС

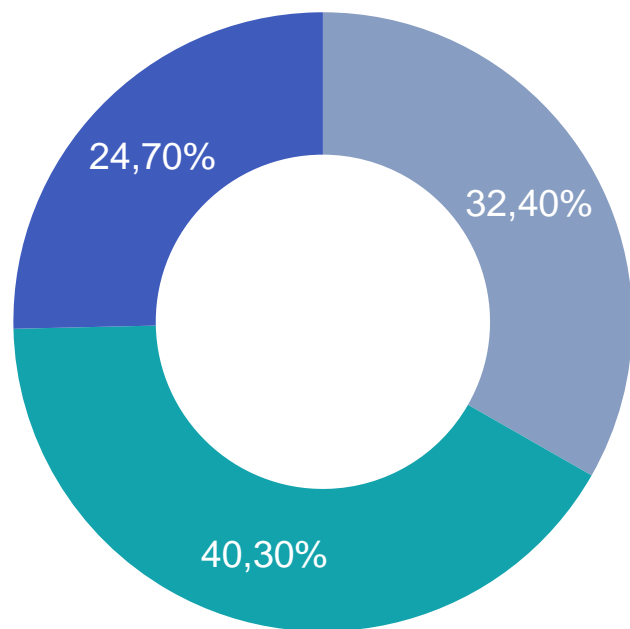
Актуальность проекта

Рост количества электромобилей в России (тыс. штук)



Актуальность проекта

Готовы ли вы купить
электромобиль?

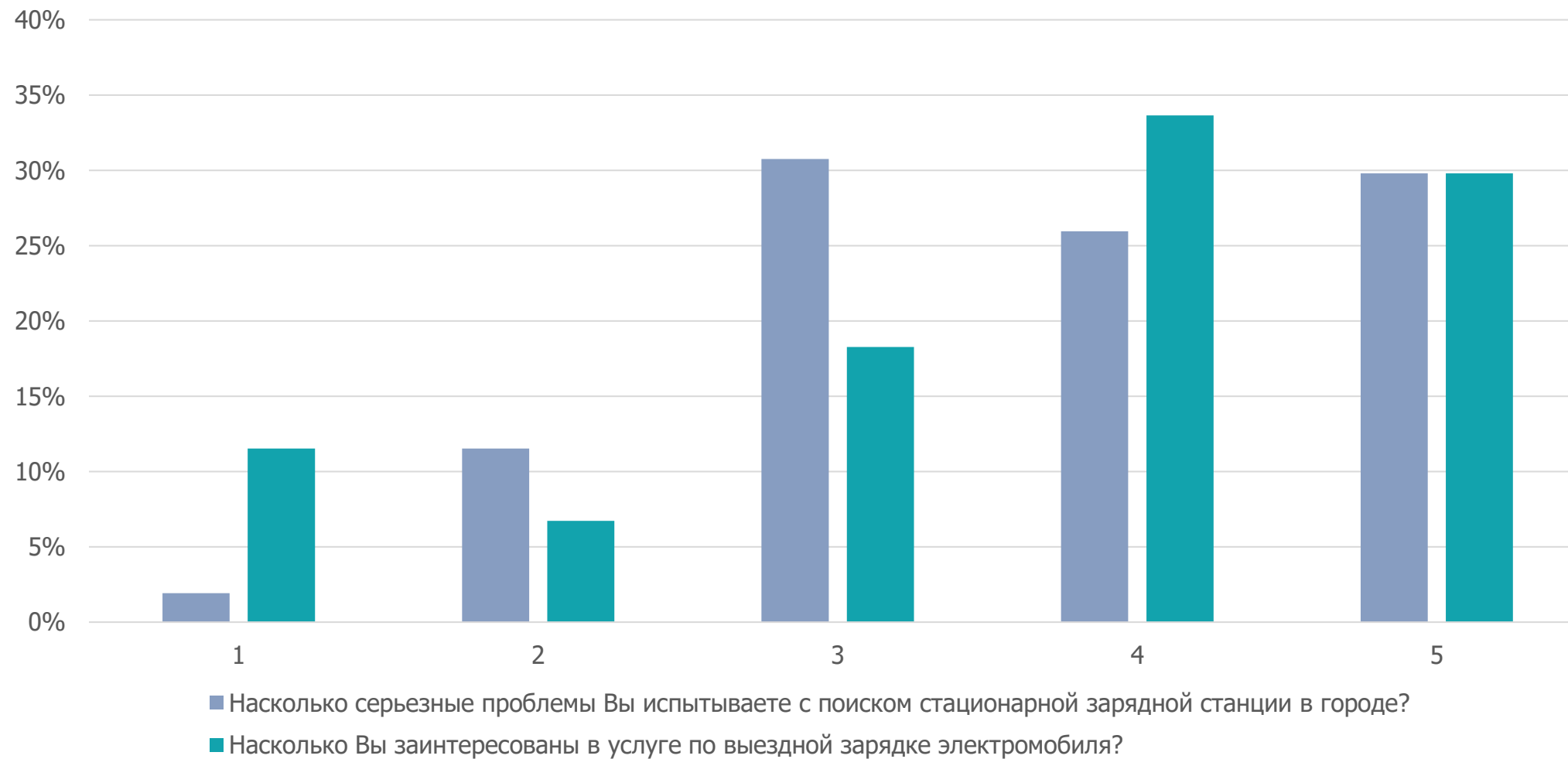


■ Готов купить
■ Не готов купить
■ Затрудняюсь ответить

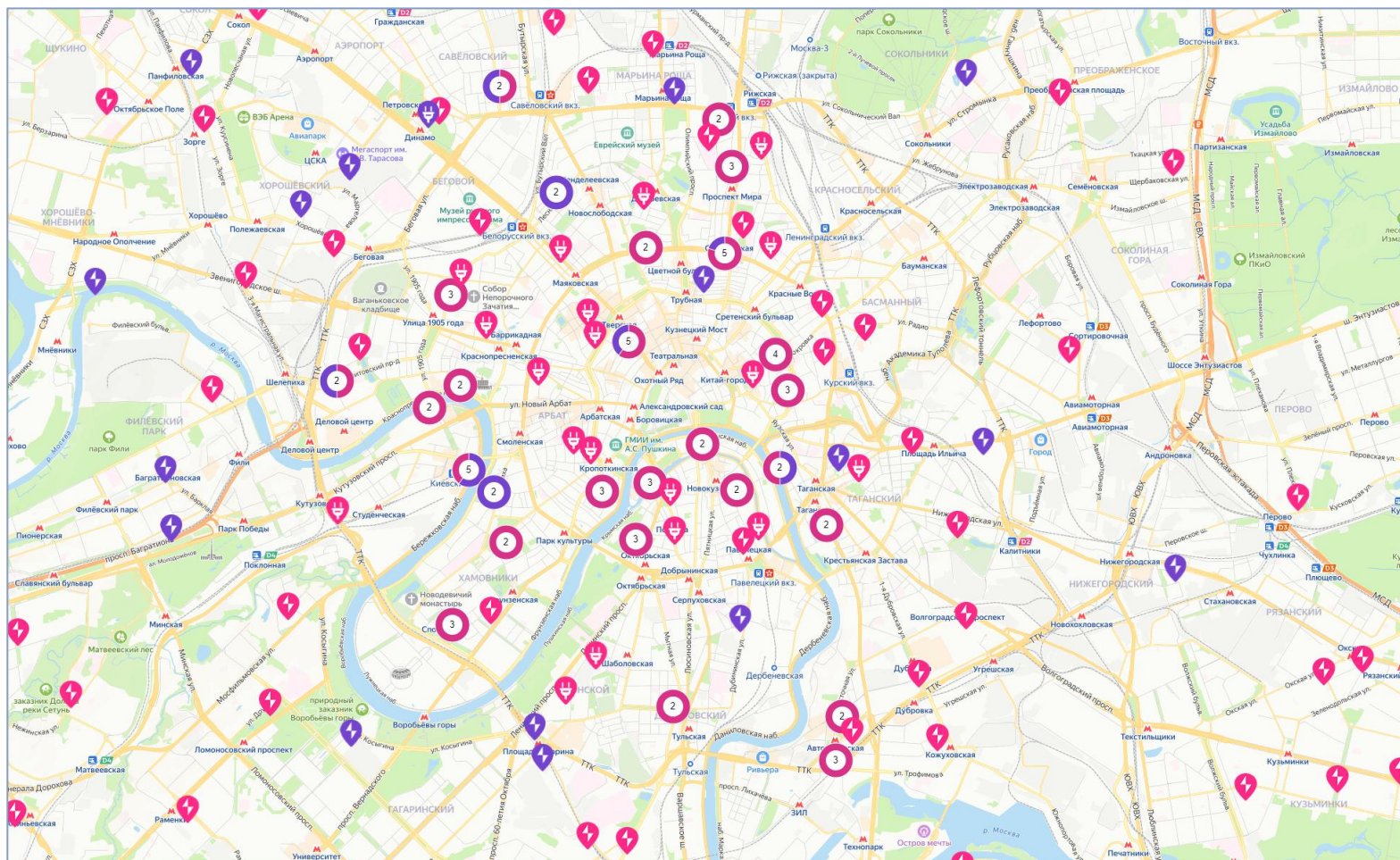
Решение какой проблемы побудит купить электромобиль?



Результаты опроса



Клиенты и решаемые проблемы



Карта существующих электроразрядок Москвы

Наши конкуренты

Название: ElectroPoint Мобил

Описание: Мобильная электрическая зарядная станция ElectroPoint Мобил

Будущее уже на улицах Санкт-Петербурга!

Мобильная станция — это возможность выбирать, где и когда зарядить Ваш электромобиль.

Вы можете вызвать ElectroPoint Мобил в любую точку Санкт-Петербурга через приложение Electropoint. Стоимость услуги по вызову ElectroPoint Мобил в любую точку Санкт-Петербурга составит 48 руб за кВт*ч.

 мощность ЭЭС 50 кВт

 время зарядной сессии 20–80%
30-40 минут*

 разъемы CCS type 2,
CHAdeMO

*Время заряженной сессии и мощность зарядки зависит от емкости и работоспособности батареи вашего электромобиля. Мы гарантируем вышеперечисленные параметры со стороны МЭС. Подробнее в [Публичной оферте](#)



Расширяем и развиваем инфраструктуру электроэнергетики, сокращаем объем выбросов вредных веществ в атмосферу (CO2) с помощью сервиса мобильной зарядки электромобилей.

Скриншот с сайта компании-конкурента

Наша уникальность

	Возможность полной зарядки	Быстрый выезд	Зарядка внутри города	Обслуживание большого количества клиентов	Низкая цена
EV PowerTank	+	+	+	+	+
ProfiCharger	-	+	+	-	-
Volt2Go	-	+	+	-	-
Electropoint	+	-	-	-	+

Технологическое решение

29

автомобилей
Газель NEXT

300

кВтч/ч в каждом
автомобиле

26

тысяч
аккумуляторов

6

самых популярных
видов зарядок

1

очень удобный
сайт

Технологическое решение



Ссылка на сайт нашего проекта

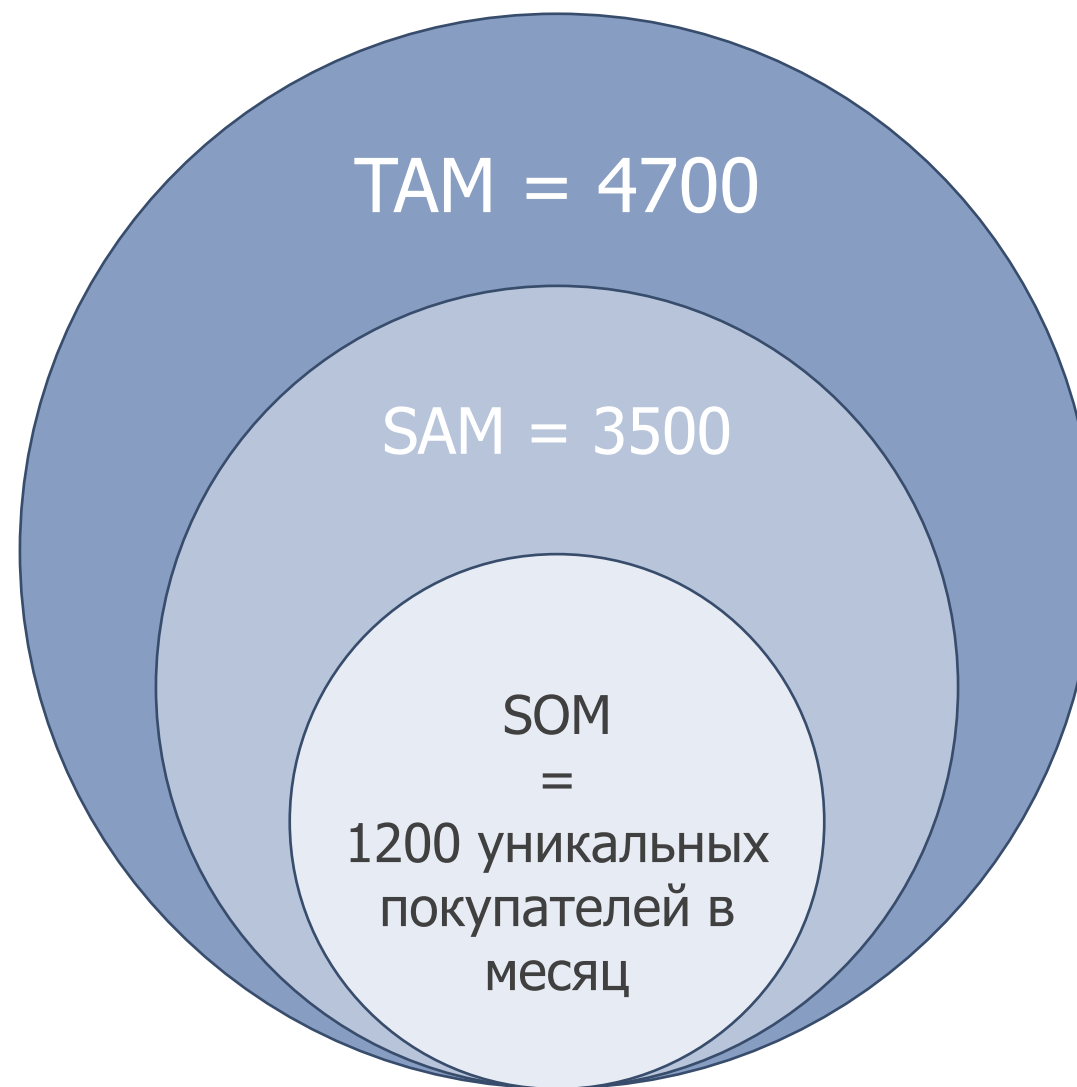
Бизнес модель

<p>Ключевые партнеры:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Мосэнергосбыт • Московский транспорт • Правительство Москвы 	<p>Ключевые активности:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Зарядка электромобилей 	<p>Ценностные предложения:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Цена • Удобство 	<p>Отношения с клиентами:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Расширенная система лояльности • Подписочная система 	<p>Сегменты потребителей:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Владельцы электромобилей • С достатком средним, выше среднего, богатые • С недостатком свободного времени
<p>Структура издержек:</p> <ul style="list-style-type: none"> 58% зарплаты 20% выплаты по лизингу 14% закупка энергии 4,75% служебные расходы 2% амортизация 0,5% обслуживание автопарка 	<p>Ключевые ресурсы:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Автомобили • Аккумуляторные сборки • Персонал 		<p>Каналы поставки:</p> <ul style="list-style-type: none"> Реклама Сарафанное радио Уличная реклама 	

Организационные и производственные параметры

Отдел	Количество сотрудников	Условия найма
Водители дневные	27	12 часовая смена
Водители ночные	22	12 часовая смена
Поддержка	11	Удаленная работа
Тех. поддержка	4	Удаленная работа
IT отдел	2	Удаленная работа
Бухгалтерский отдел	1	Аутсорс
Юридический отдел	1	Аутсорс
Аналитический отдел	1	Аутсорс

Рынок



Финансы проекта

Стартовые инвестиции	
Первый взнос по лизингу за 29 авто	18 415 000,00 ₽
Модернизация автопарка	169 045 833,33 ₽
Разработка приложения	7 000 000,00 ₽
Стартовая реклама	2 000 000,00 ₽
Прочие расходы	500 000,00 ₽
Итого	196 960 833,33 ₽

Финансы проекта

Ежемесячные расходы	
Зарплаты	5 265 000,00 ₽
Выплаты по лизингу	1 827 870,00 ₽
Закупка энергии на продажу	1 327 392,00 ₽
Служебные расходы	431 500,00 ₽
Амортизация	188 541,67 ₽
Обслуживание автомобилей	42 760,00 ₽
Итого	9 083 063,67 ₽

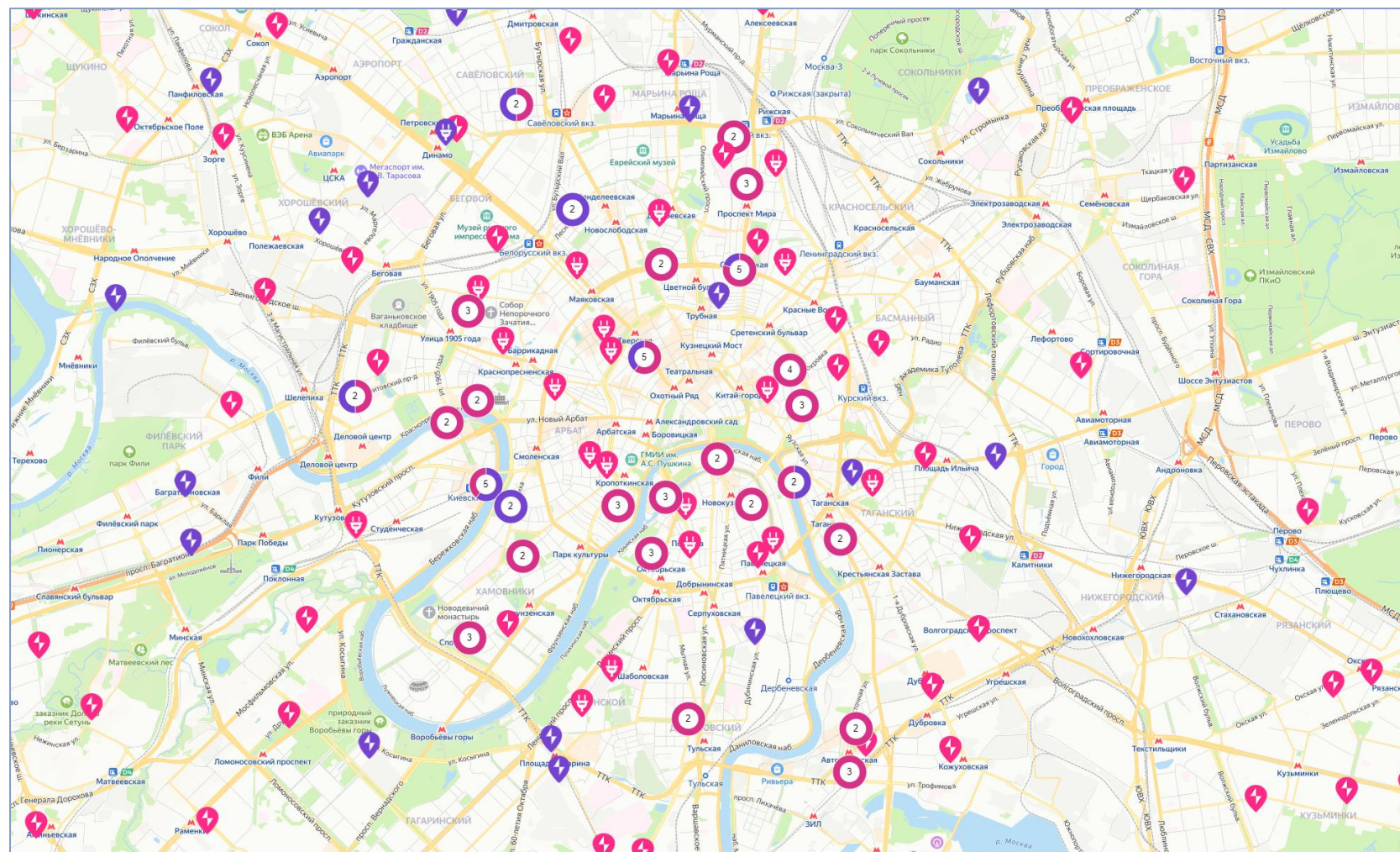
Финансы проекта

Показатели доходности за год	
Количество продаж в год	3 982 176 кВт/ч
Прибыль от платных выездов	19 911 000,00 ₽
Прибыль от подписок	23 893 200,00 ₽
Выручка	210 053 266,80 ₽
Прибыль	101 056 502,80 ₽

UNIT экономика

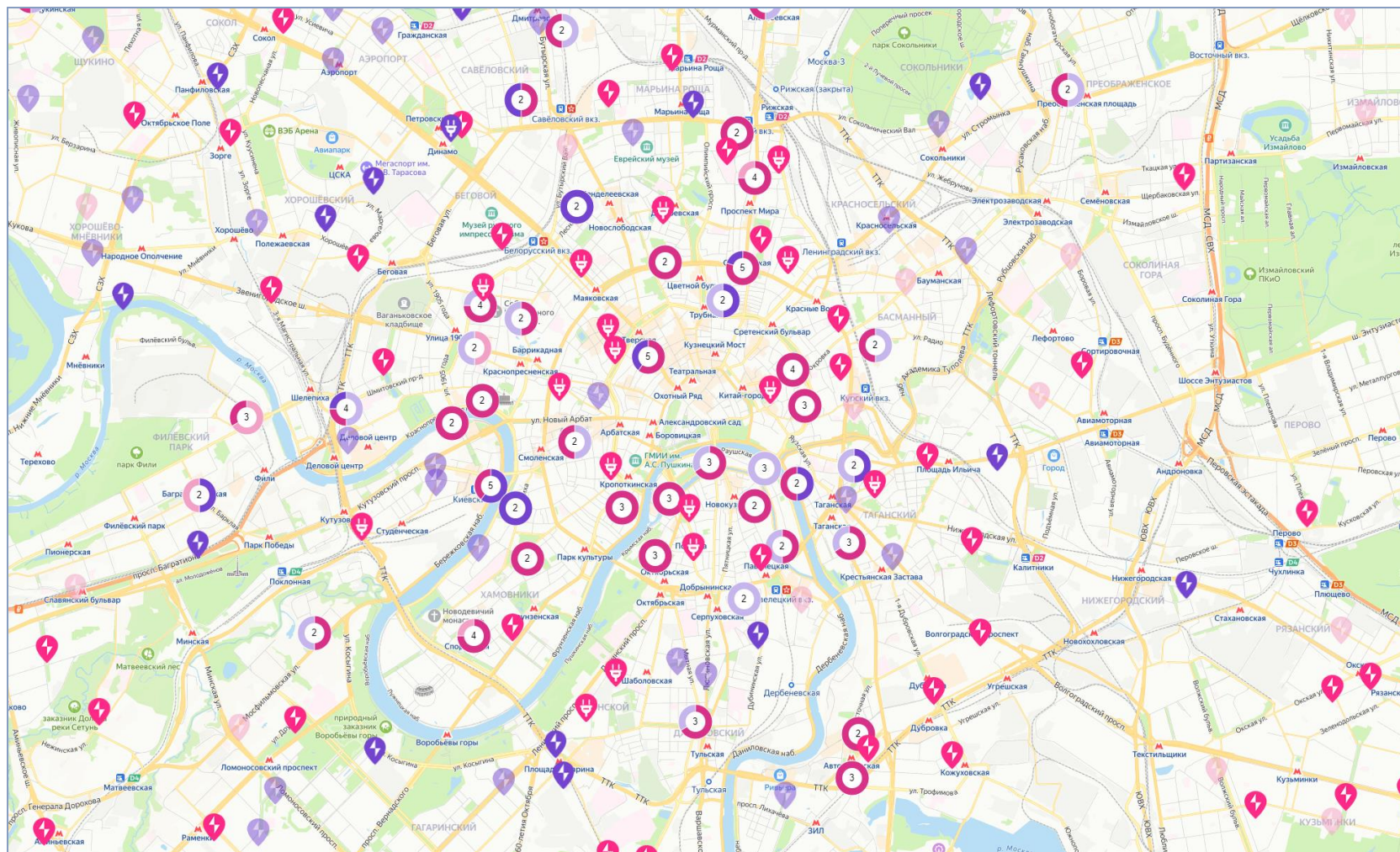
Элемент	Показатель
Средний чек заказа	2 087,00 ₽
Себестоимость проданных товаров	1 368,00 ₽
Среднее число платежей за месяц	4
Средний доход на одного клиента	2 876,00 ₽
Маркетинговый бюджет	200 000,00 ₽
Стоимость привлечения одного клиента	183,49 ₽
Маржинальная прибыль	2 934 840,00 ₽

Риски



Карта существующих стационарных электростанций Москвы

Риски



Карта существующих и запланированных к постройке стационарных электростанций Москвы

Показатели эффективности проекта

92,72%

R продукта

51,31%

R проекта

37%

IRR за 4 года

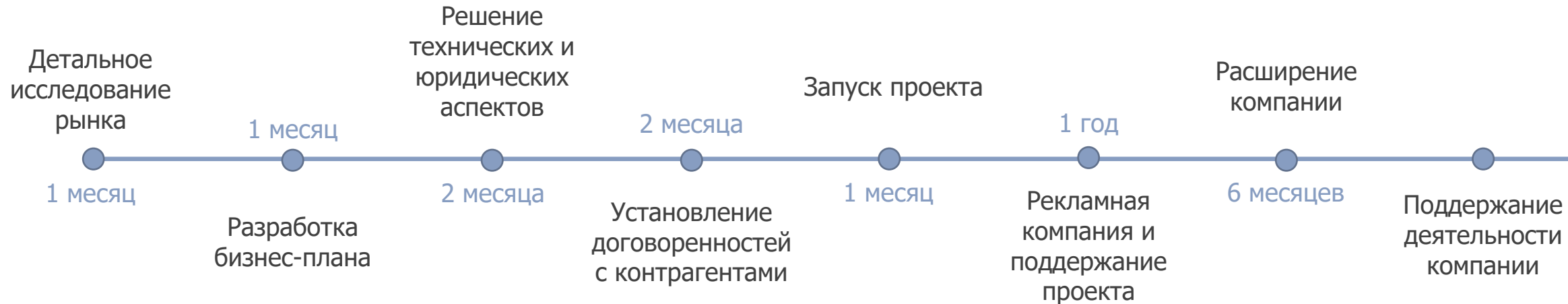
41,7 млн руб

NPV за 4 года

2 года

срок окупаемости

План развития



Команда и контакты

Участники проекта:

Козловский Дмитрий Максимович

Подстречный Александр Владимирович

Пьянзин Тимофей Алексеевич

Опалихин Святослав Сергеевич

Контакты для связи:

kozlovskiy-dm@ranepa.ru

Ссылка на сайт:

ev-powertank.web.app



[Ссылка на профиль на портале Project](#)



ПРЕЗИДЕНТСКАЯ
АКАДЕМИЯ

РАНХиГС МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

Спасибо за внимание.

Московская область

2023

РАНХиГС