

Ивановский государственный энергетический университет им. В.И. Ленина





ДАНИЛОВ ЯРОСЛАВ ВЛАДИМИРОВИЧ ИГЭУ, 2 КУРС МАГИСТРАТУРЫ, ИВТФ (Энерджинет)

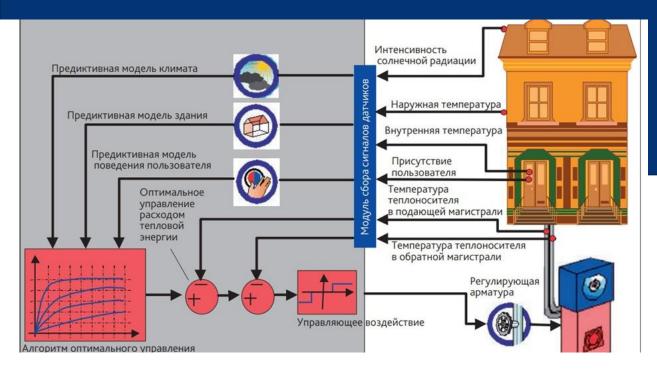
АКТУАЛЬНОСТЬ

Инновационный подход к созданию программного обеспечения для контроллеров, использующий нейронные сети для автоматического регулирования технологических процессов в режиме реального времени, позволит использовать методы машинного обучения и анализа данных для увеличения скорости реакции регулируемых объектов на возникающие возмущения различной природы.



Экономия используемых природных ресурсов составит 0.1-0.25%, что в денежном эквиваленте составит 290 тысяч рублей в год.

Производительность объектов регулирования увеличится на 0,05-0,08%, что в денежном эквиваленте составит 195 тыс. рублей до 1152 тыс. рублей прибыли в год.



Обычное регулирование менее гибкое и эффективное, поскольку оно не способно быстро адаптироваться к изменяющимся условиям, требует постоянного наблюдения оператором, а также не имеет возможности прогнозирования будущих изменений и принятия необходимых мер заранее.

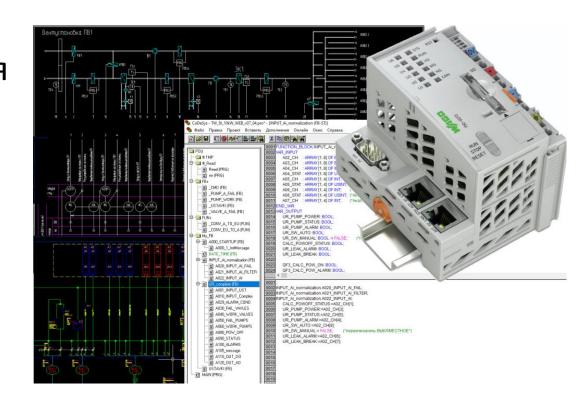
ПРОБЛЕМА

Потребители:

- промышленные предприятия;
- строительные компании и владельцы зданий;
- технологические компании;
- предприятия, где важна гибкость и эффективное управление технологическими процессами.

РЕШЕНИЕ

Автоматическое адаптивное управление с использованием нейронной сети - это инновационная технология, где нейронная сеть принимает входные данные о состоянии системы и генерирует управляющие сигналы. Она обучается на реальных данных системы, а также может использовать модель для предсказания будущих изменений. Этот подход обеспечивает быструю адаптацию к переменным условиям, делает систему гибкой и эффективной.



РЕШЕНИЕ

Предполагается использование нейросетевого адаптивного контроллера, обладающего свойствами ПИД-регулятора.

Свойства ПИД-регулятора заложены в нейросетевой адаптивный контроллер по причине его универсальности. При этом полученный нейрорегулятор используется не для подстройки коэффициентов, а прямо реализует интегральную составляющую для подавления трендов ошибок, дифференциальную составляющую для подавления резких возмущений и пропорциональную — для уменьшения текущей ошибки.

При решении данной задачи был получен нейросетевой алгоритм дифференцирования, который пригоден для применения сигналов с шумами.

РЫНОК

РАМ (потенциальный объём рынка)

> ТАМ (общий объём рынка)

SAM (доступный объём рынка)

SOM (реально достижимый объём рынка) **PAM**

\$702 млн

в 2029 году при темпах роста 5% в год

TAM

\$500 млн

Российский рынок ПЛК в 2023 году

SAM

\$300 млн

Рынок ПЛК для объектов промышленности сферы промышленного и гражданского строительства - 60% от общего рынка

SOM

\$3 млн

Наша доля рынка - 1%

БИЗНЕС МОДЕЛЬ

- ФОТ (зп персонала) - закупка физических носителей;

- Закупка ПО;

- Затраты на командировки;

- Сопутсвующие расходы.

Ключевые партнеры	Ключевые виды деятельности	Ценно	остное предложение	Взаимоотношения с клиентом	Потребительские сегменты
носителей регул информации, научно- исследовательские институты, разработчики ПО, транспортные компании. Мате Инте объе мене инве	Разработка и продажа ПО – адаптивный регулятор (на базе нейронной сети). Ключевые ресурсы	Адаптивный регулятор позволяет управлять параметрами объекта с	Предоставление технической поддержки в	B2B Энергетические компании: T+,	
	Материальные ресурсы: физические носители, такие как USB-накопители, жесткие диски или CD/DVD, Среда математического моделирования Интеллектуальные ресурсы: Информация об объекте, патенты Персонал: программисты, менеджеры по продажам - Финансы: 1 год - инвестиции\гос.поддержка, 3 год - выход на самоокупаемость	условий з автомати	учетом изменяющихся условий эксплуатации, автоматически производить расчеты и	течении 1 года с момента приобретения нашего ПО. Каналы сбыта	ИнтерРАО, РосАтом, Газпром, Роснефть и др. Застройщики объектов промышленного и
		менять режим эксплуатации оборудования масштабируем инновационн поддержка Кл	ации зания; ируемость; ионное решение;	Прямые продажи и профильные мероприятия в отрасли: выставки, конференции, форумы и т.д	
Структура затрат			Потоки поступления дохода		

- продажа ПО.

ЭКОНОМИКА ПРОЕКТА

Показатель	Как считать	Значение
	Сумма дисконтированных	
NPV (ЧДД - чистый дисконтированный доход), тыс. руб.	денежных потоков	3 414
IRR (ВНД - внутренняя норма доходности)		46,6%
Расходы на проект (всего), тыс. руб.	Сумма расходов	22 241
Средний доход в год, тыс. руб.	Среднее значение доходов	7 500
	Расходы на проект/ средний	
Простой срок окупаемости проекта, лет	доход в год	3,0
Дисконтированный срок окупаемости проекта, лет		3
	средний доход в год/расходы на	
Индекс доходности, %	проект*100	33,7%

КОНКУРЕНТЫ



B₂B



B2B

Производство контроллеров с внедренным ПО. Стоимость разработки – 110 000 р.



B₂B

Производство контроллеров с внедренным ПО. Стоимость разработки – 65 000 р.



ПО для контроллеров. Стоимость разработки –

90 000 p.

Производство контроллеров с внедренным ПО. Стоимость разработки – 70 000 р.

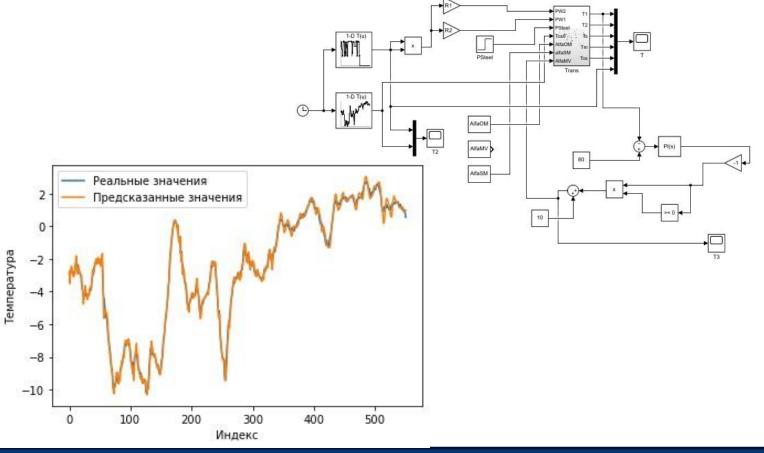
ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ПРОЕКТА

Проект находится на стадии разработки.

- Получена нормативно-техническая база для создания нейронной сети;
- Поиск способов реализации нейронной сети;
- Поиск экспертов в области создания нейронных сетей;
- Определена бизнес-модель и проработана экономика проекта;
- Определен основной потребительский сегмент, сформулировано ценностное предложение.

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ПРОЕКТА

Адаптивная система управления поддержания оптимальной температуры масла в трансформаторе с использованием нейронной сети для предсказания температуры окружающей среды. На рисунках представлены: модель трансформатора с системой регулирования и график работы нейронной сети.



ПЛАН РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА

продукта и итоговая

сертификация продукта.

2023 2025 2026 2027 2024 2028 9 000 000 ₽ 5 000 000 ₽ 0₽ 6 500 000 ₽ 9 500 000 ₽ Доработка модели, Заключение 3 Расширение сферы Заключение Первые продажи, испытание разработанного контрактов с разными деятельности на контрактов с разными заключение Разработка прототипа продукта на тренажерах энергетическими промышленное и компаниями, контрактов на любых объектов для компаниями, продукта гражданское расширение штата поставку ПО с понимания эффективности расширение штата строительство. сотрудников. энергетическими

компаниями.

сотрудников.

КОМАНДА



Генеральный директор

РЫЖИКОВ Олег Сергеевич

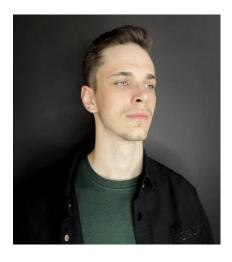
Студент 2-го курса магистратуры ИГЭУ



Руководитель отдела продаж

АКИМОВ Григорий Максимович

Студент 2-го курса магистратуры ИГЭУ



Финансовый директор

ДАНИЛОВ Ярослав Владимирович

Студент 2-го курса магистратуры ИГЭУ



Главный инженер проекта

ПАНЮГИН Александр Николаевич

Студент 2-го курса магистратуры ИГЭУ



Ментор

ПРИВАЛОВА Татьяна Михайловна

Предприниматель

Расширим границы приземленности с помощью силы нейронных сетей!